大视野在线测评

F.A.Qs Home Discuss ProblemSet Status Ranklist Contest ModifyUser Logout 捐 free_bzoj 赠

本站

Notice: 1:由于本OJ建立在Linux平台下,而许多题的数据在Windows下制作,请注意输入、输出语句及数据类型及范围,避免无谓的RE出现。 2:本站即将推出针对初学者的试题系统(与目前OJ是分开的,互不影响),内容覆盖从语法入门到NOI的所有知识点,敬请关注。

4055: [Ctsc2015]misc

Time Limit: 10 Sec Memory Limit: 233 MBSec Special Judge Submit: 96 Solved: 45
[Submit][Status][Discuss]

Description

小强和B君士好朋友。

小强除了B君还有很多好朋友,比如洁妹。

B君除了小强也还有很多好朋友,比如R君。他们还有很多共同的好朋友,比如小花,葱娘和其他3个人。

B君发现,人与人之间的关系可以看成是一个无向图,每个人看成一个点,人与人 之间的关系看成一条边。

不同的人在社会中的号召力不一样,我们用ai来表示第i个人的号召力。

人与人之间的关系也各不相同,可能非常友好,可能只是泛泛之交;可能天天腻在一起,可能一年才联系一次。为此,我们用长度边权bj来刻画第j条边对应的两个用户的亲密程度,长度约小,双方就越亲密;同时,我们用宽度边权cj来刻画第j条边对应的两个用户的交流频率,宽度越大,两个人沟通的频率也就越高。

一条路径的长度指的是这条路径上的所有边的长度边权之和,一条路径的宽度指的是这条路径上的所有边的宽度边权的乘积。

当两个人s和t想要交流的时候,他们会选择长度最短的路径来交流。由于最短路可能有多个,我们称s到t的最短路的宽度为σst,是所有s到t的长度最短的路径的宽度和。同时,我们用σst(v)表示所有从s到t,且经过v的长度最短的路径的宽度和,即v对s.t的影响力。

一个人v在图中的传播力R(v)可以被定义为如下函数:

$$R(v) = \sum_{s \neq v \neq t} \frac{a_s a_t \sigma_{st}(v)}{\sigma_{st}}$$

即对图中所有不包含v的点对,分别计算v对该点对的影响力除以该点对的最短路的宽度,再乘上这个点对中两个点的号召力,最后将所有点对的计算结果加和得到节点在图中的传播力。

B君想快速知道所有节点在图中的传播力。当他去问小强的时候,小强说:"我有一个绝妙的做法,可惜题面太短,写不下。"

你知道怎么做吗?

Input

第一行包含2个正整数n,m,分别表示图的点数和边数。

接下来n行中的第i行有1个非负整数ai,表示第i个人的号召力。

接下来m行中的第j行有3个整数xj,yj,bj和一个实数cj,表示点xj和点yj之间有一条长度边权为bj,宽度边权为cj的边。

Output

共n行,每行一个实数R(i),表示第i个点在图中的传播力。

Sample Input

5 5

1 2 3 4 5

1 2 2 0.7

3 4 2 0.9

1 3 1 1.1

2 4 1 1.3

4 5 10 2

Sample Output

4.762887

8.621053

9.378947

67.237113

0.000000

HINT

【评分标准】

我们会将输出文件的每个数与参考答案进行比较,如果该数与参考答案的相对误差或绝对误差不超过10-6,则判定该数正确。对于参考答案为0的数,必须满足绝对误差不超过10-6才判定为正确。

如果输出正确数的个数为q,那么你在该测试点上的得分是

$$\left| 5 \left(\frac{q}{n} \right)^7 \right|$$

【数据规模和约定】

对于测试点1,2,3,4,有n<=100。

对于测试点5,6,7,6,所有bj=1。

对于测试点9,10,11,12,有m=n-1。

对于测试点1,3,5,7,9,11,13,15,17,19,所有ai=1。

对于测试点1,2,5,6,9,10,13,14,17,18,所有cj=1。

对于所有的数据,有 n<=1000,m<=4000,0<aj<=255,0<bj<=15,0.5<=cj<=2,cj的小数部分最多 12位。数据保证图是连通的

Source

[Submit][Status][Discuss]

HOME Back

한국어 中文 فارسى English ไทย

版权所有 ©2008-2012 大视野在线测评 | 湘ICP备13009380号 | 站长统计 Based on opensource project hustoj.