

### Engenharia de Software II

2014/2015

CRM - Contactos e Promoções

Realizado por:

1010832 – João Coelho

1010985 - Sandro Marques

1010834 – Vasco Fortuna

# Índice

### Sumário

Introdução	2
Mapa de Gantt	2
Diagrama de contexto	3
Fluxo de dados	3
Casos de Uso	6
Diagrama de casos de uso	7
Tabela dos casos de uso	7
Diagramas de sequência	14
Inserir Promoção	14
Diagrama de Classes	22
Semântica	22
Promoção (Promocao)	22
Dicionário de dados	22
Operações	23
Histórico de promoções (HistoricoPromocoes)	24
Dicionário de dados	24
Operações	24
Estados das promoções (Estados)	25
Dicionário de dados	25
Operações	25
Diagrama de Estados	27
Diagrama de Atividade	28
Protótipo	29
Conclusão	33

# Introdução

(descrição do tema / introdução)

# Mapa de Gantt

ID	Nome da Tarefa	Início	Conclusão	Duração
1	Introdução	25-09-2014	25-09-2014	1h
2	Diagrama de contexto	25-09-2014	25-09-2014	6h
3	Casos de uso (diagrama)	02-10-2014	03-10-2014	10h
4	casos de uso (tabela)	25-09-2014	26-09-2014	9h
5	descrição casos de uso	09-10-2014	15-10-2014	34h
6	Diagramas de sequência	04-12-2014	08-12-2014	22h
7	Diagramas de classes	04-12-2014	05-12-2014	13h
8	Semântica	04-12-2014	05-12-2014	13h
9	Diagrama de Estados	04-12-2014	04-12-2014	8h
10	Protótipo	04-12-2014	04-12-2014	5h
11	Relatório	04-12-2014	04-12-2014	8h

### Diagrama de contexto



### Fluxo de dados

Nome: Diretor do Hotel

O que faz: Aprovar as promoções, inserir contacto, editar contacto, eliminar contacto e consultar contacto.

Onde: Gabinete do director (Hotel)

Descrição dos fluxos:

#### -Consultar promoção:

Id da promoção, nome da promoção, entidade(agência de viagens), descrição, data de promoção aprovada, data inicio, data fim, codigo promocional, número de utilizações máximo, usados, codigo promocional, código de contacto, usado(sim/não)

-Aprovar promoção:

Estado da promoção, Id da promoção

-Reprovar promoção:

Estado da promoção, Id da promoção

-Inserir contacto:

Nome, morada, telefone, email, género, profissão, número de estadias, vencimento, agregado familiar, estado civil, bilhete de identidade, numero de contribuinte, naturalidade, data de criação, data de nascimento, título, empresa, actividade, código-postal, localidade, cidade, distrito, país, idioma, referência do hotel, interesses, promoções utilizadas.

-editar contacto:

Nome, morada, telefone, email, género, profissão, número de estadias, vencimento, agregado familiar, estado civil, bilhete de identidade, numero de contribuinte, naturalidade, data de criação, data de nascimento, título, empresa, actividade, código-postal, localidade, cidade, distrito, país, idioma, referência do hotel, interesses, promoções utilizadas.

-eliminar contacto:

Id do contacto

-consultar contacto:

Nome, morada, telefone, email, género, profissão, número de estadias, vencimento, agregado familiar, estado civil, bilhete de identidade, numero de contribuinte, naturalidade, data de criação, data de nascimento, título, empresa, actividade, código-postal, localidade, cidade, distrito, país, idioma, referência do hotel, interesses, data de actualização, actualizado por, promoções utilizadas.

Nome: Rececionista do hotel

O que faz: Inserir contacto, editar contacto, eliminar contacto, consultar contacto e consultar promoção.

Onde: Receção do hotel

Descrição dos fluxos:

-inserir contacto:

Nome, morada, telefone, email, género, profissão, número de estadias, vencimento, agregado

familiar, estado civil, bilhete de identidade, numero de contribuinte, naturalidade, data de criação, data de nascimento, título, empresa, actividade, código-postal, localidade, cidade, distrito, país, idioma, referência do hotel, interesses, promoções utilizadas.

-editar contacto:

Nome, morada, telefone, email, género, profissão, número de estadias, vencimento, agregado familiar, estado civil, bilhete de identidade, numero de contribuinte, naturalidade, data de criação, data de nascimento, título, empresa, actividade, código-postal, localidade, cidade, distrito, país, idioma, referência do hotel, interesses, promoções utilizadas.

-eliminar contacto:

Id do contacto

-consultar contacto:

Nome, morada, telefone, email, género, profissão, número de estadias, vencimento, agregado familiar, estado civil, bilhete de identidade, numero de contribuinte, naturalidade, data de criação, data de nascimento, título, empresa, actividade, código-postal, localidade, cidade, distrito, país, idioma, referência do hotel, interesses, data de actualização, actualizado por, promoções utilizadas.

Nome: Gestor de Marketing

O que faz: Receber recomendações, lançar promoções, editar promoções, consultar histórico de promoções, introduzir promoção, segmentar promoção, gerir promoção e eliminar promoções

Onde: Gabinete

#### Descrição dos fluxos:

-Receber recomendações:

ID da promoção, nome da promoção, entidade, descrição, contactos válidos.

-lançar promoções:

id da promoção, estado da promoção

-editar promoções:

ID da promoção, nome da promoção, entidade, descrição, contactos válidos

-consultar histórico de promoções:

ID da promoção, nome da promoção, entidade, descrição, contactos válidos

-introduzir promoção:

ID da promoção, nome da promoção, entidade, descrição

-segmentar promoção: contactos válidos

-Alterar promoção:

ID da promoção, nome da promoção, entidade, descrição, contactos válidos

-Receber recomendações:

ID da promoção

Nome: Contacto

O que faz: Receber promoção

Onde: Email, correio, sms

Descrição dos fluxos:

-Receber promoção:

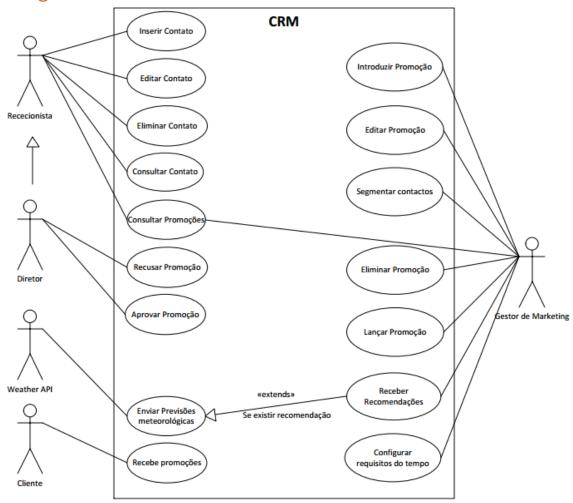
idcontacto, contacto valido

### Casos de Uso

Ator	Caso de Uso	Objetivos
	Aprovar Promoção	O objetivo é validar a promoção para ser aplicada
Dinata a da	Reprovar Promoção	O objetivo é prevenir erros e anomalias
Diretor do Hotel	Inserir Contacto	O objetivo é registar um contacto
Hotel	Editar Contacto	O objetivo é permitir alterar ou corrigir os dados
	Consultar Contacto	O objetivo é Ver os detalhes dos contactos
	Inserir Contacto	O objetivo é registar um contacto
Dococionista	Editar Contacto	O objetivo é permitir alterar ou corrigir os dados
Rececionista	Consultar Contacto	O objetivo é Ver os detalhes dos contactos
	Verificar Promoções	O objetivo é saber as promoções em vigor
Weather API	Enviar previsão meteorológica	Enviar as previsões meteorológicas com o objetivo de sugerir possíveis promoções (executado automaticamente uma vez por dia)
Cliente	Receber Promoções	O cliente Recebe promoções, para o incentivar
Gestor de Marketing	Receber Recomendações	O objetivo é receber as possíveis promoções para depois segmentar ou recusar
Widi Keting	Lançar promoção	O objetivo é torna-la ativa

Edita	r Promoção	O objetivo é alterar ou corrigir promoção
Cons	ultar promoção	O objetivo é poder ver promoções
Intro	duzir Promoção	O objetivo é registar uma promoção
Segm	nentar Promoção	O objetivo é Escolher para quem vai a promoção
Confi	igurar requisitos	
do te	mpo	O objetivo é Configurar as condições do Wather API
Elimi	nar Promoção	O objetivo é torna-la inativa

### Diagrama de casos de uso



### Tabela dos casos de uso

Nome	Inserir contacto	
Objetivo	O ator insere um contacto no sistema	
Prioridade	Alta	
Pré-condição	Efetuar o login	
Cenário principal	<ol> <li>O Caso de Uso começa quando o ator clica no botão "Inserir contacto"</li> </ol>	
	2. É mostrado o formulário "Inserir contacto"	
	3. O ator preenche os campos obrigatórios e possivelmente os	

	facultativos	
	4. O ator clica no botão "Ok", confirmando os dados	
	·	
	5. O sistema regista os dados, atribuindo um nº de identificação	
	ao contacto	
Cenário	3. a. O ator não clica o botão "Ok" e clica no botão "Cancelar"	
alternativo	4. a. O ator não preenche todos os campos obrigatórios e aparece	
	uma mensagem de erro	
	4. b. Se a sintaxe do email estiver incorreta, mostra mensagem de	
	erro	
Pós-condição		
Casos de teste	Verificar se ao omitir campos obrigatórios, o sistema dá erro.	
	Testar a sintaxe do e-mail	
	<ul> <li>Verificar se o caracter '@' existe</li> </ul>	
	<ul> <li>Verificar se existe o caracter '.' depois do '@'</li> </ul>	
	espaçado no mínimo de 3 caracteres	
	<ul> <li>Verificar se à direita do '.' existem pelo menos 2</li> </ul>	
	caracteres não numéricos.	
	<ul> <li>Verificar se à esquerda do '@' não existem caracteres</li> </ul>	
	especiais exceto o '.' e '_'	

	T		
Nome	Editar contacto		
Objetivo	O ator edita um contacto no sistema		
Prioridade	Média		
Pré-condição	Efetuar o login		
Cenário principal	O Caso de Uso começa quando o ator clica no botão "Editar contacto"		
	2. O ator seleciona o contacto pretendido		
	3. O sistema apresenta o formulário		
	4. O ator altera os dados e clica no botão "Guardar"		
	5. O sistema pede para confirmar		
	6. O ator clica no botão "Ok", confirmando a alteração		
	7. O sistema 8atualiza o registo		
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento		
alternativo	4. a. Se houver campos obrigatórios não preenchidos, mostrar		
	mensagem de erro		
	4. b. Se a sintaxe do email estiver 8ctualiza8, mostra mensagem de		
	erro		
Pós-condição			
Casos de teste	Verificar se ao omitir campos obrigatórios, o sistema		
	apresenta mensagem de erro.		
	Testar a sintaxe do e-mail		
	<ul> <li>Verificar se o 8ctualiz '@' existe</li> </ul>		
	<ul> <li>Verificar se existe o 8ctualiz '.' Depois do '@'</li> </ul>		
	espaçado no mínimo de 3 caracteres		
	<ul> <li>Verificar se à direita do '.' Existem pelo menos 2</li> </ul>		
	caracteres não numéricos.		
	<ul> <li>Verificar se à esquerda do '@' não existem caracteres</li> </ul>		
	especiais exceto o '.' E '_'		

Nome	Eliminar contacto	
Objetivo	O ator elimina um contacto do sistema	
Prioridade	Média	
Pré-condição	Efetuar o login	
Cenário principal	<ol> <li>O Caso de Uso começa quando o ator clica no botão "Eliminar contacto"</li> </ol>	
	2. O ator seleciona o contacto pretendido	
	3. O sistema pede para confirmar	
	4. O ator clica no botão "Ok", confirmando a eliminação	
	5. O sistema elimina o registo	
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento	
alternativo		
Pós-condição		
Casos de teste		

Nome	Consultar contacto		
Objetivo	O ator consulta um contacto no sistema		
Prioridade	Média		
Pré-condição	Efetuar o login		
Cenário principal	1. O ator clica no botão "Consultar contacto"		
	2. O sistema apresenta a lista de contactos		
	3. O ator seleciona o contacto		
	4. O sistema apresenta os dados do contacto selecionado		
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento		
alternativo			
Pós-condição			
Casos de teste			

Nome	Introduzir promoção	
Objetivo	O gestor de marketing introduz uma promoção	
Prioridade	Alta	
Pré-condição	Efetuar o login	
Cenário principal	<ol> <li>O ator clica no botão "Inserir promoção"</li> <li>O sistema disponibiliza a lista de quartos</li> <li>O ator seleciona o quarto(s)</li> <li>O sistema mostra o formulário (Nome da promoção, percentagem de desconto, detalhes da promoção, imagem da promoção, data de inicio, data de fim)</li> <li>O ator preenche os campos e confirma os dados</li> <li>O sistema guarda o registo</li> </ol>	
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento	
alternativo	3.a. O ator não preencheu todos os campos obrigatórios e aparece uma mensagem de erro.	
Pós-condição		
Casos de teste	<ul> <li>Verificar se ao omitir campos obrigatórios, o sistema apresenta mensagem de erro.</li> <li>Verificar se o nº max. Utilizações &gt;= 1 e apenas permitir</li> </ul>	

	atualizar numéricos.
•	A data fim não pode ser inferior à data inicio

Nome	Enviar previsão meteorológica	
Objetivo	O Weather API envia previsão meteorológica	
Prioridade	Média	
Pré-condição		
Cenário principal	<ol> <li>O sistema pede a previsão meteorológica ao Weather API</li> <li>O Weather API fornece a previsão meteorológica</li> <li>O sistema analisa os dados da previsão consoante os requisitos predefinidos, guarda-a e gera a recomendação.</li> </ol>	
Cenário	3.a. O sistema não consegue determinar possíveis promoções e	
alternativo	descarta os dados da previsão recebida	
Pós-condição		
Casos de teste	Testar a análise de dados do sistema para a sugestão de promoções	

Nome	Aprovar ou Recusar Promoção
Objetivo	O ator aprova uma promoção
Prioridade	Média
Pré-condição	Login válido
Cenário principal	<ol> <li>O utilizador clica no botão "Ver promoções"</li> <li>O sistema mostra todas as promoções</li> <li>O utilizador seleciona a promoção que está no estado "à espera de aprovação"</li> <li>O sistema habilita os botões "Aprovar/recusar"</li> <li>O ator aprova ou recusa a promoção</li> </ol>
Coménia	6. O sistema altera o estado da promoção
Cenário alternativo	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento.
Pós-condição	
Casos de teste	<ul> <li>Verificar se o estado da promoção se encontra do estado "à espera de aprovação", caso contrário mostra uma mensagem de erro.</li> <li>As promoções estão ordenadas pelo estado "à espera de aprovação"</li> </ul>

Nome	Consultar promoção
Objetivo	O ator consulta uma promoção no sistema
Prioridade	Alta
Pré-condição	Login válido
Cenário principal	<ol> <li>O ator clica no botão "Consultar promoção"</li> </ol>
	2. O sistema apresenta a lista de promoções
	<ol><li>O ator seleciona a promoção</li></ol>
	4. O sistema apresenta os dados da promoção selecionada
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento

alternativo	
Pós-condição	
Casos de teste	

Nome	Lançar Promoção
Objetivo	Tornar as promoções ativas
Prioridade	Alta
Pré-condição	Login válido
Cenário principal	<ol> <li>O utilizador clica no botão "Consultar promoções"</li> <li>O sistema mostra todas as promoções</li> <li>O utilizador seleciona a promoção que está no estado "Aprovada"</li> <li>O sistema habilita o botão "Lançar Promoção"</li> <li>O ator lança a promoção</li> <li>O sistema insere a promoção selecionada no histórico com o estado "Enviada" e envia uma mensagem para os contactos selecionados</li> </ol>
Cenário alternativo	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento. 3.a)Não existem promoções no estado "Aprovada" 5.a) O ator não lança a promoção, então continua no estado "Aprovada"
Pós-condição	
Casos de teste	

Nome	Receber promoção
Objetivo	Receber mensagem promocional
Prioridade	Média
Pré-condição	
Cenário principal	O sistema envia a mensagem promocional
	2. O ator recebe a mensagem
Cenário	
alternativo	
Pós-condição	
Casos de teste	Testar se a mensagem é enviada corretamente

Nome	Receber recomendação
Objetivo	Receber recomendação de promoção
Prioridade	Média
Pré-condição	
Cenário principal	1. O sistema recebe uma recomendação do caso de uso "Enviar

	previsão meteorológica" e guarda o registo.  2. O gestor de marketing recebe a notificação de que existe uma recomendação de promoção.
Cenário	
alternativo	
Pós-condição	
Casos de teste	Testar se o Email é enviado corretamente

Nome	Editar promoção
Objetivo	O ator edita uma promoção no sistema
Prioridade	Média
Pré-condição	Login válido
Cenário principal	<ol> <li>O Caso de Uso começa quando o ator clica no botão "Editar promoção"</li> <li>O sistema mostra as promoções no estado "Em progresso"</li> <li>O ator seleciona a promoção pretendida</li> <li>O sistema apresenta o formulário</li> <li>O ator altera os dados da promoção selecionada e clica no botão "Guardar"</li> <li>O sistema pede para confirmar</li> <li>O ator clica no botão "Ok", confirmando a alteração</li> <li>O sistema atualiza o registo</li> </ol>
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento
alternativo	5. a. Se houver campos obrigatórios não preenchidos, mostrar mensagem de erro
Pós-condição	
Casos de teste	

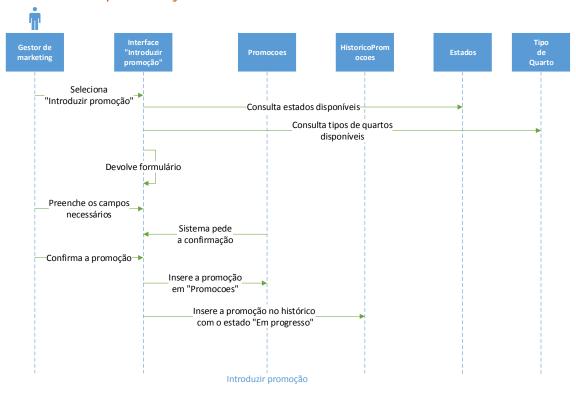
Nome	Segmentar contactos
Objetivo	O ator segmenta os contactos
Prioridade	Média
Pré-condição	Login válido
Cenário principal	<ol> <li>O sistema habilita o botão "Segmentar contactos"</li> <li>O ator clica no botão "Segmentar contactos"</li> <li>O sistema mostra o formulário da segmentação de contactos</li> <li>O ator escolhe os campos necessários à segmentação</li> <li>O sistema guarda o registo</li> </ol>
Cenário alternativo	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento
Pós-condição	
Casos de teste	

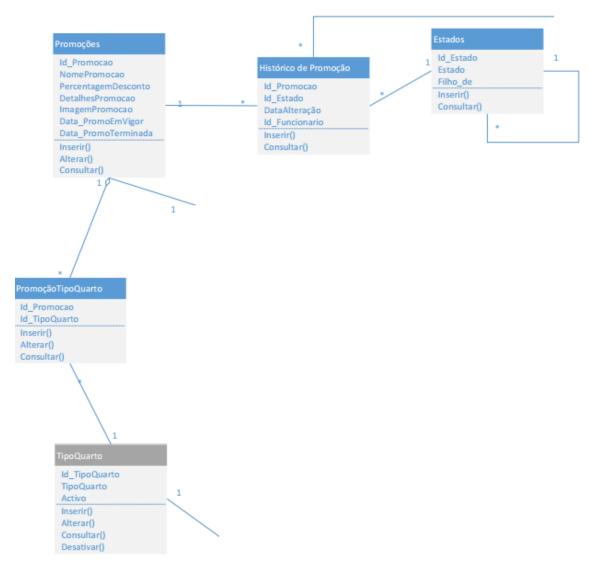
Nome	Eliminar promoção
Objetivo	O ator elimina uma promoção
Prioridade	Média
Pré-condição	Login válido
Cenário principal	<ol> <li>O utilizador clica no botão "Consultar promoções"</li> </ol>
	2. O sistema mostra todas as promoções
	3. O utilizador seleciona a promoção que está no estado
	"em progresso"
	4. O sistema habilita o botão "Eliminar"
	5. O ator clica no botão "Eliminar"
	6. O sistema a promoção seleccionada no histórico com o
	estado "eliminada"
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento.
alternativo	
Pós-condição	
Casos de teste	

Nome	Configurar requisitos do tempo
Objetivo	O ator configura os requisitos do tempo
Prioridade	Média
Pré-condição	Login válido
Cenário principal	<ol> <li>O Caso de Uso começa quando o ator clica no botão "Configurar requisitos do tempo"</li> <li>O sistema apresenta o formulário</li> <li>O ator insere/altera os dados e clica no botão "Guardar"</li> <li>O sistema pede para confirmar</li> <li>O ator clica no botão "Ok", confirmando a alteração</li> <li>O sistema atualiza o registo</li> </ol>
Cenário	O ator pode clicar no botão "Cancelar" a qualquer momento
alternativo	3. a. Se houver campos obrigatórios não preenchidos, mostrar mensagem de erro
Pós-condição	
Casos de teste	<ul> <li>Verificar se ao omitir campos obrigatórios, o sistema apresenta mensagem de erro.</li> </ul>

### Diagramas de sequência

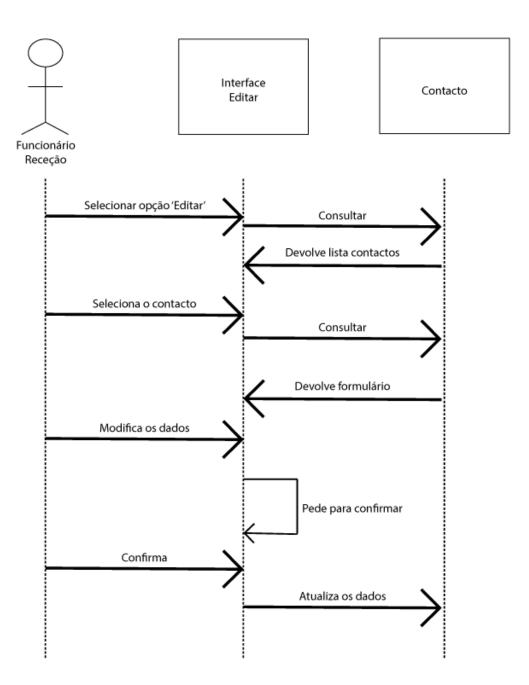
### Introduzir promoção



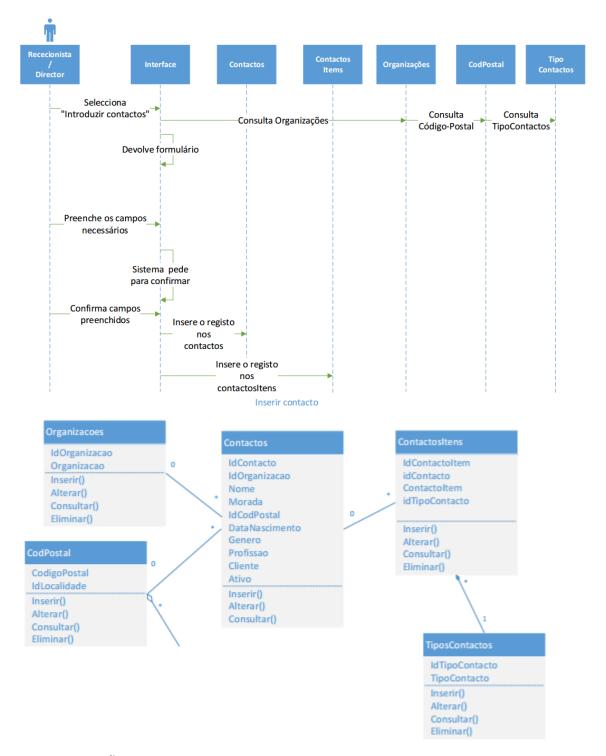


**Editar Contacto** 

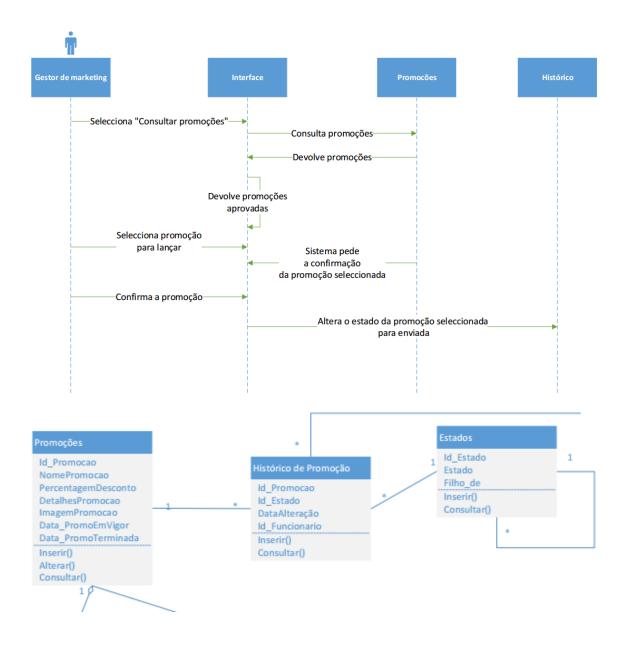
(tem que ser substituído pelo diagrama do visio)



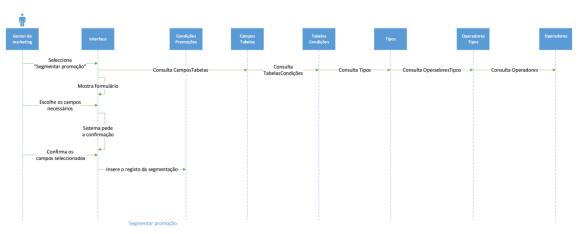
Introduzir contacto

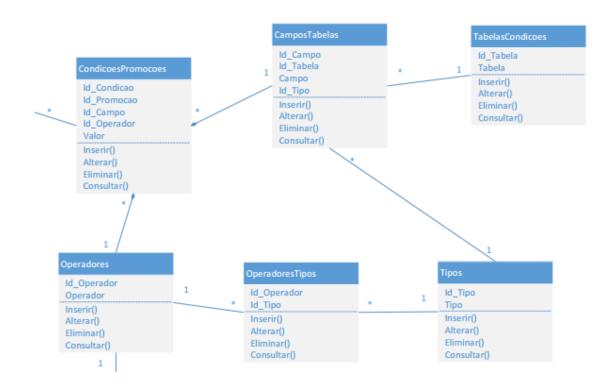


Lançar promoção

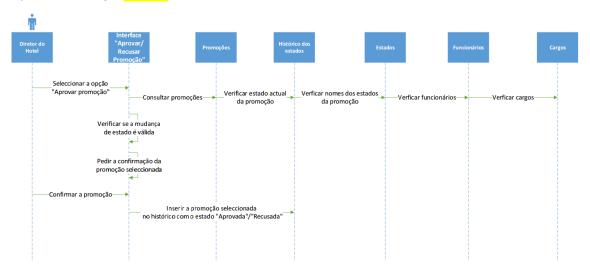


#### **Segmentar Contactos**





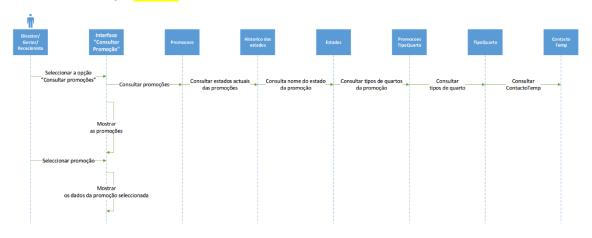
#### Aprovar Promoção (TODO)



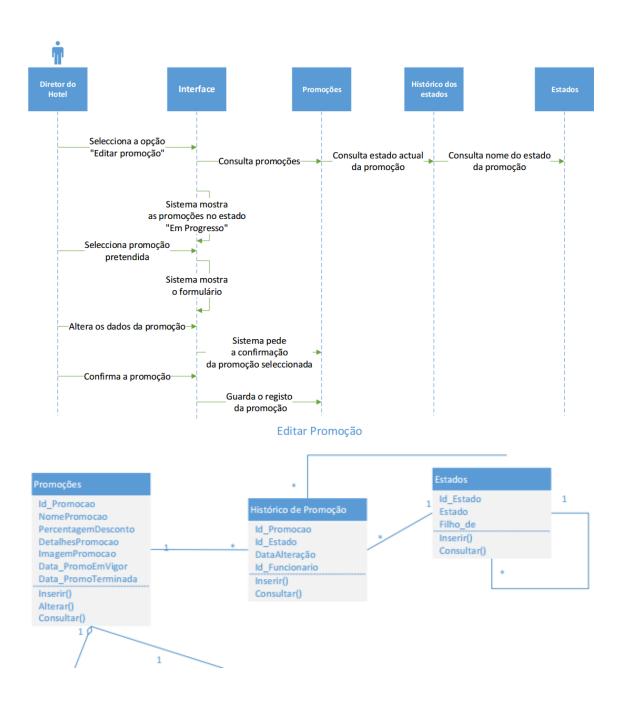
Receber promoção



#### Consultar Promoção (TODO)

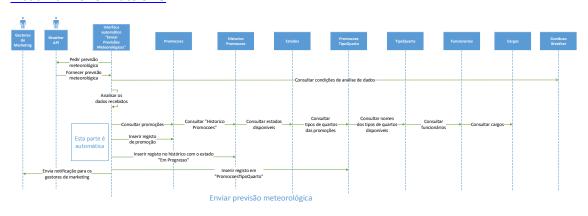


Editar Promoções



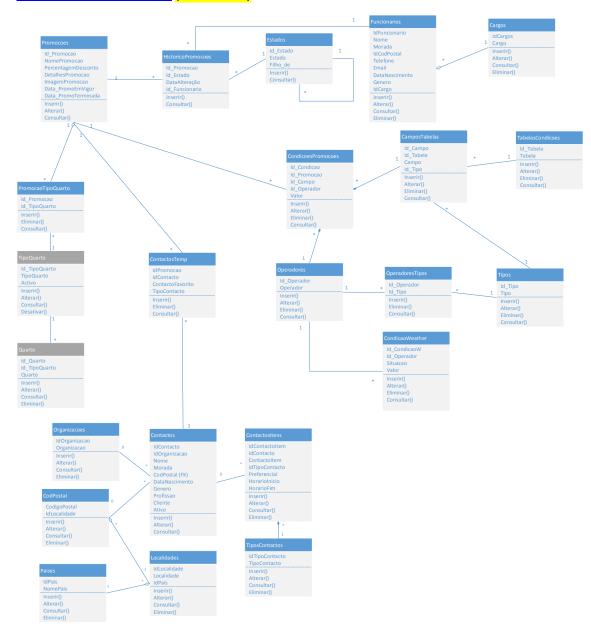
### Enviar previsão meteorológica

#### Visualizar no formato SVG



### Diagrama de Classes

#### Visualizar no formato SVG (ATUALIZAR)



### Semântica

### Promoção (Promocao)

#### Dicionário de dados

	dados		válidos		S
Id_Promocao	int	(PK) Id da promoção	-	10 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros - Únicos
NomePromocao	varchar(50)	Nome da promoção	-	50 caracteres	- Não nulo
PercentagemDescont o	Int	Percentage m do desconto	0 a 100	4 caracteres	- Não nulo - Entre 0 e 100
DetalhesPromocao	varchar(MAX)	Detalhes da promoção	-	250 caracteres	-
ImagemPromocao	varchar(MAX)	Caminho da imagem	-	100x100p x ou 800x600p x	
Data_PromoEmVigor	date	Data em que a promoção entra em vigor	>= data atual	20 caracteres	- Não nulo
Data_PromoTermina	date	Data em que a promoção termina	> Data_ PromoEmVigo r	20 caracteres	- Não nulo

#### Operações

Operações	
Nome	Descrição
Inserir()	Operação que permite inserir uma promoção  1. Introduzir o nome da promoção, percentagem de desconto, data em que a promoção entra em vigor e data em que a promoção termina.  Campos opcionais: detalhes da promoção e imagem da promoção  2. O sistema gera o Id_Promocao  3. Registar a operação no histórico  a. Histórico de promoções: inserir()  b. NOTA: O Id_Estado fica no estado "Em progresso"
Alterar()	Operação que permite alterar uma promoção (apenas promoções que se encontrem no estado "Em progresso")  1. Selecionar a promoção 2. Alterar os campos necessários e que forem permitidos 3. Atualizar a promoção 4. Registar a operação no histórico
Consultar()	Operação que permite consultar uma promoção  1. Selecionar a promoção  2. O sistema mostra os detalhes da promoção  a. Histórico de promoções:  consultarHistorico(estadoAtual)
Eliminar()	Operação que permite eliminar uma promoção (apenas promoções que estejam no estado "Em progresso")  1. Selecionar a promoção 2. O sistema mostra os detalhes da promoção a. Operação Consultar()

- 3. Eliminar a promoção
- 4. Registar a operação no histórico

### Histórico de promoções (HistoricoPromocoes)

#### Dicionário de dados

Nome do campo	Tipo de dados	Descrição	Valore s válidos	Formato	Restriçõe s
Id_Promocao	int	(PK)(FK) ld da promoção	-	10 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros - Únicos
Id_EstadoPromocao	int	(PK)(FK) Id do estado da promoção ("Em progresso", "Eliminada", "À espera de aprovação", "Recusada", "Aprovada", "Enviada", "Em vigor" e "Terminada")	-	2 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros
DataAlteracao	DateTime	Data e hora em que foi efetuada a alteração de estado	Data atual	25 caracteres	- Não nulo

#### Operações

Nome	Descrição
Inserir()	Operação que permite inserir um registo de alteração de estado numa promoção  1. Insere: Id_Promocao, Id_EstadoPromocao (Em progresso) e DataAlteracao (Data atual).
Consultar(arg0, arg1)	Operação que permite consultar os vários estados de uma promoção  1. Se o parâmetro arg0 = "EstadoAtual"  a. Devolve o estado atual da promoção arg1  2. Senão  a. Devolve todos os estados da promoção arg1

### Estados das promoções (Estados)

#### Dicionário de dados

Nome do campo	Tipo de dados	Descrição	Valore s válidos	Formato	Restriçõe s
Id_Estado	int	(PK) Id do estado	-	2 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros - Únicos
Estado	varchar(50)	Nome do estado da promoção	-	20 caracteres	- Não nulo - Únicos
Filho_de	int	(FK) Id do estado pai	-	20 caracteres	-

#### Operações

Nome	Descrição
Inserir()	Operação que permite inserir o nome de um estado das promoções
	Introduzir o nome do estado
	2. O sistema gera o Id_Estado
Consultar(arg0)	Operação que permite consultar o nome de um determinado estado das
	promoções
	<ol> <li>Indicar o Id_Estado através do arg0</li> </ol>
	2. Devolve o nome do estado

### Funcionários (funcionarios)

#### Dicionário de dados

Nome do campo	Tipo de dados	Descrição	Valores válidos	Formato	Restriçõe s
IdFuncionario	int	(PK) Id do Funcionari o	-	10 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros - Únicos
Nome	varchar(50)	Nome do contacto	-	50 caracteres	- Não nulo
Morada	varchar(50)	Morada do contacto	-	50 caracteres	- Não nulo
IdCodPostal	varchar(15)	(FK) código postal	-	15 caracteres	Não nulo
Telefone	VARCHAR (20)	Telefone do contacto	-	20 caracteres	-
Email	VARCHAR (50)	Email do comtacto	-	50 caracteres	-
DataNascimento	date	Data de nasciment o	-	-	-
Genero	Char(1)	Genero do	'M' ou 'F'	1 caracter	-

		contacto		
		(FK) cargo		
IdCargo	int	que se		
		ocupa		

### Operações

Nome	Descrição
Inserir()	Operação que permite inserir um funcionário 4. Introduzir o nome do contacto, morada e idCodPostal. Campos
	opcionais: Telefone, Email, DataNascimento, Genero e IdCargo
	5. O sistema gera o IdFuncionario
Alterar()	Operação que permite alterar um funcionário
	5. Selecionar um funcionãrio
	6. Alterar os campos necessários e que forem permitidos
	7. Atualizar o funcionário
Consultar()	Operação que permite consultar um funcionário
	3. Selecionar o funcionário
	4. O sistema mostra os detalhes do funcionário
Eliminar()	Operação que permite eliminar um funcionário
	5. Selecionar um funcionário
	6. O sistema mostra os detalhes do funcionário
	7. Eliminar a funcionário

### Cargos (Cargos)

#### Dicionário de dados

Nome do campo	Tipo de dados	Descrição	Valores válidos	Formato	Restriçõe s
IdCargo	int	(PK) Id do Cargo	-	10 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros - Únicos
Cargo	varchar(50)	Nome do Cargo	-	50 caracteres	- Não nulo

### Operações

Nome	Descrição
Inserir()	Operação que permite inserir um funcionário
	1. Introduzir o Cargo
	2. O sistema gera o IdCargo
Alterar()	Operação que permite alterar um cargo
	1. Selecionar um cargo
	2. Alterar o campo cargo
	3. Atualizar o cargo
Consultar()	Operação que permite consultar um cargo
	1. Selecionar o cargo
	2. O sistema mostra o nome do cargo
Eliminar()	Operação que permite eliminar um Cargo

- 1. Selecionar um cargo
- 2. O sistema mostra o nome do cargo
- 3. Eliminar a cargo

# Relação: Promoções — Tipos de quarto (PromocaoTipoQuarto)

#### Dicionário de dados

Nome do campo	Tipo de dados	Descrição	Valores válidos	Formato	Restriçõe s
Id_TipoQuarto	int	(PK)(FK) Id do Tipo de quarto	-	10 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros - Únicos
Id_Promocao	int	(PK)(FK) id da promoção	-	10 caracteres (modo leitura)	- Não nulo - Inteiros - Únicos

#### Operações

Nome	Descrição
Inserir()	Operação que permite inserir uma promoção para tipo de quarto(para
	epenas promoções no estado "em progresso")
	<ol> <li>Introduzir a promoção e tipo de quarto</li> </ol>
	2. O sistema guarda
Consultar()	Operação que permite consultar uma promoção para tipo de quarto
	3. Selecionar uma ligação
	4. O sistema mostra a ligação
Eliminar()	Operação que permite eliminar uma promoção para tipo de quarto (para
	epenas promoções no estado "em progresso")
	<ol> <li>Selecionar uma ligação</li> </ol>
	2. O sistema mostra a ligação
	3. Eliminar a ligação

# Diagrama de Estados

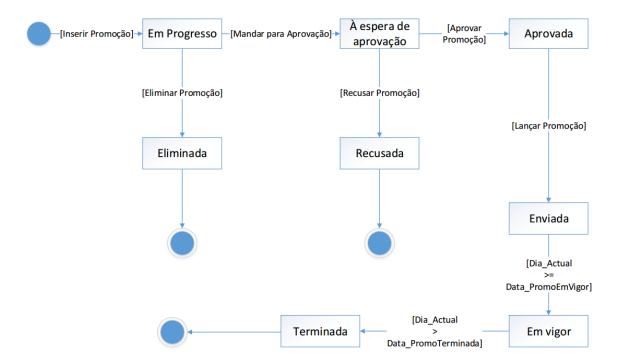
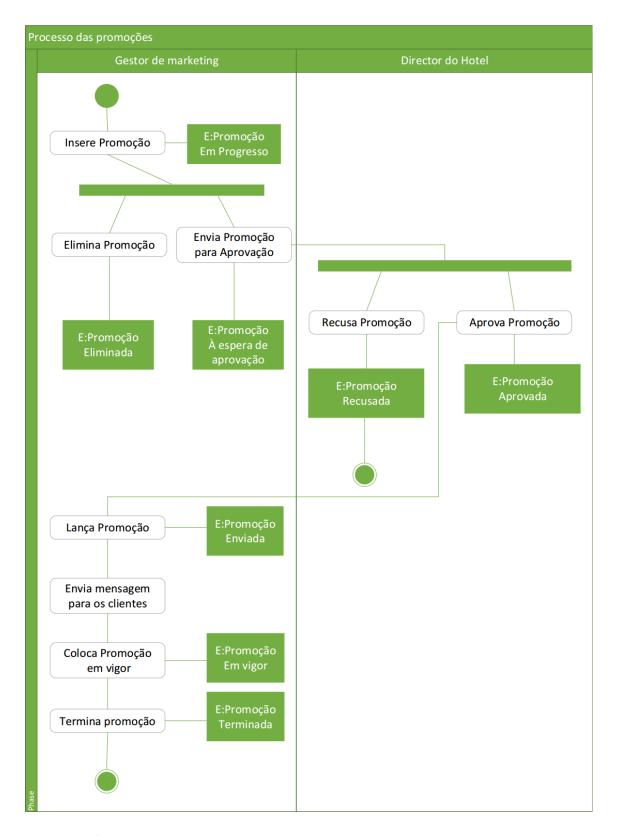
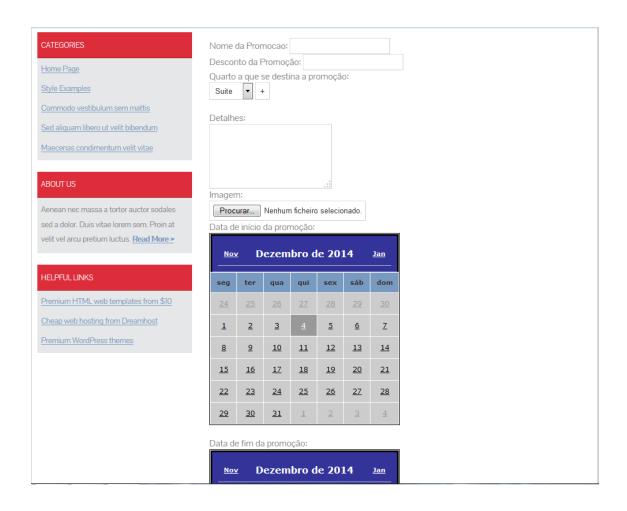


Diagrama de Atividade

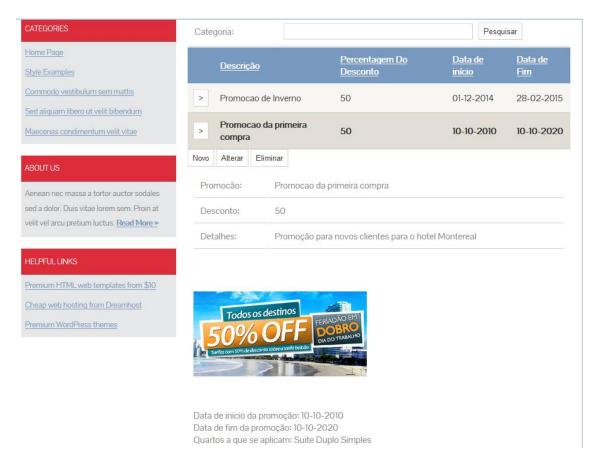


## Protótipo

Inserir alterar promoções



Pesquisar / consultar Promoção



#### **Inserir Contacto**



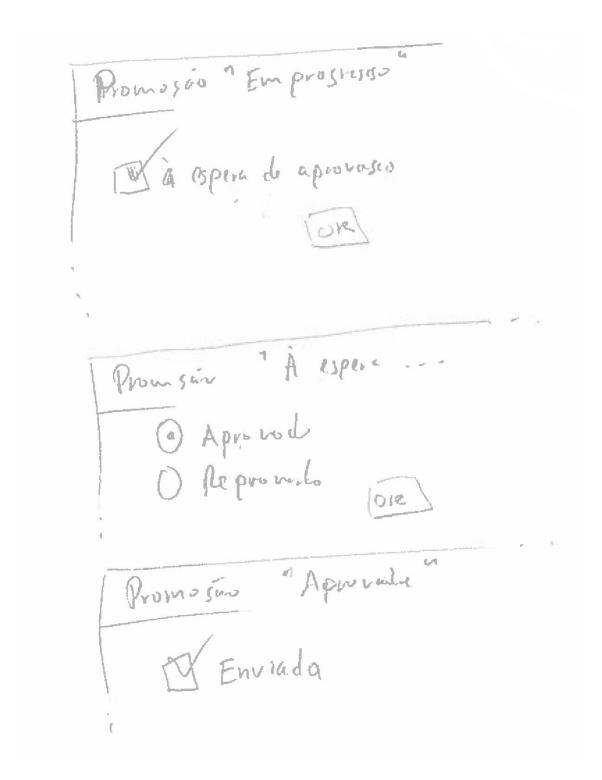
#### Inserir Países



**Consultar Contacto** 



Alterar estado Promoção



Conclusão (TODO)