

#### МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

#### «МИРЭА – Российский технологический университет»

#### РТУ МИРЭА

### Институт информационных технологий (ИИТ) Кафедра практической и прикладной информатики (ППИ)

# ОТЧЕТ ПО ПРАКТИЧЕСКОЙ РАБОТЕ №6

по дисциплине «Управление информационно-технологическими сервисами и контентом»

Студент группы	ИНБО-10-23. Албахтин И.В.	
		(подпись)
Преподаватель	Борзых Н.Ю.	
		(подпись)

#### Пункт 1. Изменение профиля пользователя

Необходимо указать свои данные, включая ФИО и фото. В результате должна появиться возможность выбирать себя в качестве ответственного при работе в системе.

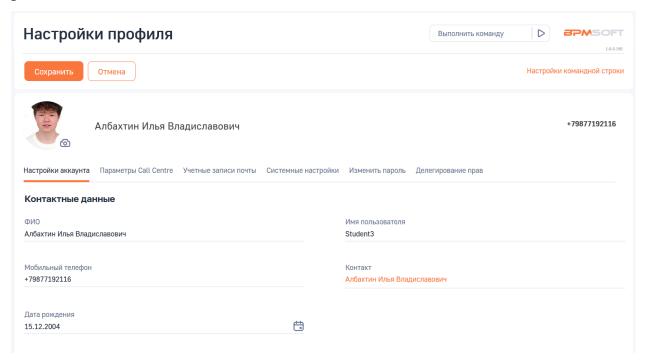


Рисунок 1 – Изменение информации в профиле

#### Пункт 2. Работа со справочниками

Создать следующие справочники:

- Типы маркетинговых планов;
- Продукты указать ИС, которые обслуживает ИТ-служба студента.

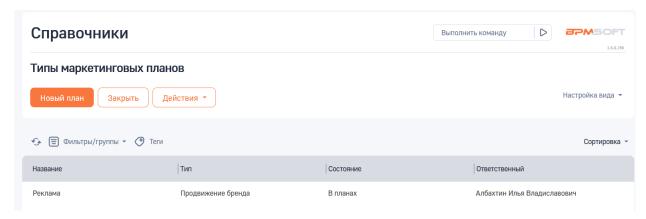


Рисунок 2 – Создание справочника «Типы маркетинговых планов»

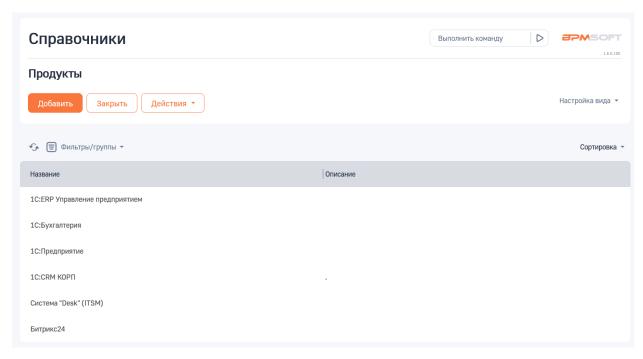


Рисунок 3 - Создание справочника «Продукты»

#### Пункт 3. Создание контрагентов и контактов

В разделе Контрагенты добавить Вашу ИТ-службу с указанием названия Вашей компании

В разделе Контакты добавить два контакта, которые являются сотрудниками Вашей ИТ-службы.

Отобразить при помощи фильтра с условием «контрагент» перечень созданных Вами контактов

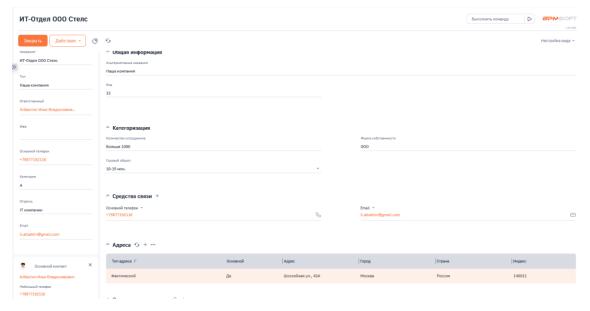


Рисунок 4 – Добавление ИТ-службы с указанием названия нашей компании

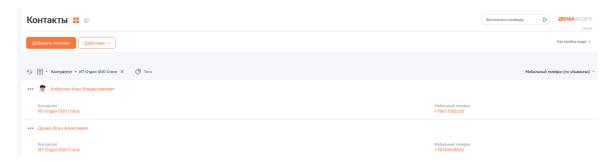


Рисунок 5 – Отображение при помощи фильтра с условием «контрагент» перечень созданных нами контактов

# Пункт 4. Создание иерархии Маркетинговый план -> Кампании -> Мероприятия

Эта иерархия должна включать название одного Маркетингового плана, не менее трех маркетинговых кампаний и для одной кампании указать не менее трех мероприятий.

Продемонстрировать данный слайд преподавателю на проверку.





Рисунок 6 – Слайд PowerPoint по маркетинговому плану

## Вывод

Практическая работа посвящена освоению инструментов ЕСМ-системы BPMSoft для управления контентом и маркетинговыми активностями, включая настройку профиля, работу со справочниками, создание контрагентов и построение иерархии маркетинговых планов. Задания направлены на развитие навыков продвижения ИТ-услуг и взаимодействия с клиентами.