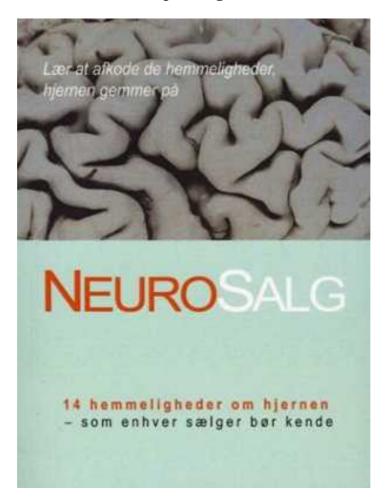
NeuroSalg PDF Jesper Wagner



Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.



Forfatter: Jesper Wagner ISBN-10: 9788799250554 Sprog: Dansk Filstørrelse: 4119 KB

BESKRIVELSE

Hjernen er et salgsredskab, alle sælgere bør kende! Hvis du er sælger, har du sikkert ofte spurgt dig selv, hvad der gik galt, hvis et salg ikke lykkedes. Eller du har undret dig over, hvorfor dine kunder ikke altid træffer logiske beslutninger. I NeuroSalg finder du svarene. Samtidig gør bogens teknikker dig til en bedre sælger, som forstår at hjælpe dine kunder til at træffe bedre valg - dine valg. NeuroSalg er ikke manipulation, men derimod et fantastisk indblik i hjernens mekanismer. Du lærer at forstå dine kunders tankegang og benytte din viden, så du kan vende en afvisning til et salg. Alle beslutninger bliver truffet på baggrund af følelser. Nogle kan vi rationalisere os frem til, mens andre ligger dybt i vores underbevidsthed. Nu har forskere imidlertid fundet ud af at skanne hjernen, så det er muligt at se, hvad der egentlig sker, når vi står i en købssituation - og den viden er guld værd.

HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?

Reptilhjernen - Neuromarketing - Lars Grove Mortensen Lars Grove Mortensen. Loading... Unsubscribe from Lars Grove Mortensen? Cancel Unsubscribe.

- salgspsykologi, neurosalg og salgsmetoder kobler klassiske salgsteknikker med neurosalg og salgspsykologi. Bogen forklarer dermed, hvordan salgskommunikation ...

NeuroSalg. Hæftet 269,95 DKK. Vis flere (-34) Shop Giv et gavekort; Bøger; Forfattere; Skoletilbehør; Kontorartikler; Spil; Hobby; Gaver; Kataloger; ...

NEUROSALG

Læs mere ...