

Salgets Virkelighed PDF

Tony Evald Clausen



Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.



Forfatter: Tony Evald Clausen

ISBN-10: 9788799490301

Sprog: Dansk

Filstørrelse: 3806 KB

BESKRIVELSE

Salgets Virkelighed er din håndbog i alt, hvad du kommer ud for som sælger. Du få alle de værktøjer, der vil gøre gode ting for dig, dit salg og dine kunder. Det er den bog, forfatteren ville ønske, han havde haft, da han startede som sælger. I "Salgets Virkelighed" opdager du konkrete, sikre værktøjer og indsigter i, hvad du skal gøre for at sælge, som du aldrig har gjort før. Sælge og elske hvert øjeblik af det. Alt imens dine kunder sætter pris på, hvordan du gør det. Bogen kommer omkring alt, en sælger møder ude i virkeligheden. Den beskriver alt fra, hvordan du skal opleve dig selv som sælger, over hvordan kunder beslutter sig, til hvordan du spørger og lytter til dine kunder. Det hele serveret med en masse praktiske redskaber og eksempler ude frasalgets virkelighed. Efter du har læst bogen, er du mere sikker på dig selv i salgssituationer. Du har effektive metoder og værktøjer til, hvordan du hjælper dine kunder til at tage sunde beslutninger hurtigere. Du vil vide, hvordan du kommunikerer mest effektiv med dine kunder, og hvad du skal undgå at gøre. Salgets Virkelighed vil lede dig til nye (salgs)resultater og give dig uvurderlig viden om salg, kunder og dig selv som sælger.

HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?

Salgets Virkelighed er din håndbog i alt, hvad du kommer ud for som sælger. Du får alle de værktøjer, der vil gøre gode ting for dig, dit salg og dine kunder.

Salgets virkelighed DKK 260,00; Stress - dræber eller drivkraft af Hans Henrik Nielsen DKK 299,00; The Situational Leader af Dr. Hersey DKK 299,00; Hvem er vi?

Salgets Virkelighed er din håndbog i alt, hvad du kommer ud for som sælger. Du få alle de værktøjer, der vil gøre gode ting for dig, dit salg og d ...

SALGETS VIRKELIGHED

[Læs mere ...](#)