

## Forhandlingshåndbogen PDF

Keld Jensen



*Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.*



Forfatter: Keld Jensen  
ISBN-10: 9788711465608  
Sprog: Dansk  
Filstørrelse: 2997 KB

## BESKRIVELSE

VIDSTE DU, at du sikkert har mellem 1.000 og 10.000 forhandlinger pr. år? Du har forhandlinger fra du vågner om morgenen til du lægger hovedet på puden om aftenen. Ca. 80% af alt kommunikation mellem mennesker kan kategoriseres som forhandling. Vi forhandler med børnene om sengetid, med partneren om vi skal bruge søndagen på biografbesøg eller fodboldkamp, med vores bankrådgiver om renten og med vores chef om lønforhøjelse. Og vi forhandler allesammen dagen igennem på jobbet, uanset hvilke arbejdsfunktioner vi har. De helt grundlæggende teknikker er de samme, uanset hvilke af de ovennævnte forhandlinger vi deltager i. Det er disse grundlæggende teknikker, Forhandlingshåndbogen afdækker og forklarer, bl.a. gennem øvelser, checklister og illustrerende eksempler både fra privatsfæren og arbejdslivet. Med denne bog ved hånden kan du lære dig at forhandle effektivt. Det vil øge dine muligheder for aktivt at påvirke og råde over dit eget liv. Keld Jensen har udgivet 21 bøger i 34 lande om gennemsigtig forhandlingsteknik, og han står bag 'Master Program For Negotiation' i Europa og USA.

## **HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?**

Nu kan de finde det basale i den helt nye Forhandlingshåndbogen. Forfatteren, adm. direktør Keld Jensen, MarketWatch, fremhæver, at "80% af al vores ...

"Forhandlingshåndbogen" af Keld Jensen Aschehoug Dansk Forlag 238 sider 199 kr. Offentlige fusioner  
N "Fusionsledelse i det offentlige" anlægger tre

"Forhandlingsteknik" [2. udgave, 1. oplag] af Keld Jensen - Hæftet (Bog med hæftet ryg). På dansk.  
Genre: Erhverv, Div.. Udgivet 02/09-2015. Vejer 110 g og måler ...

## FORHANDLINGSHÅNDBOGEN

[Læs mere ...](#)