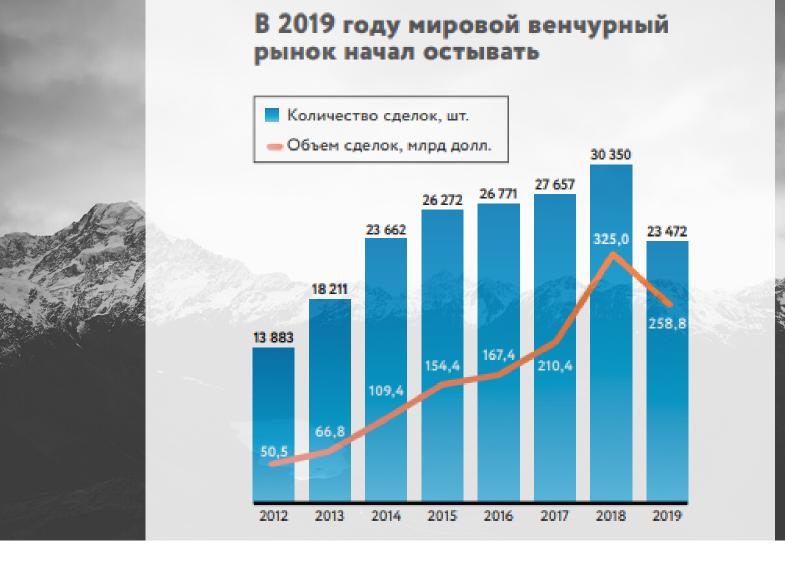
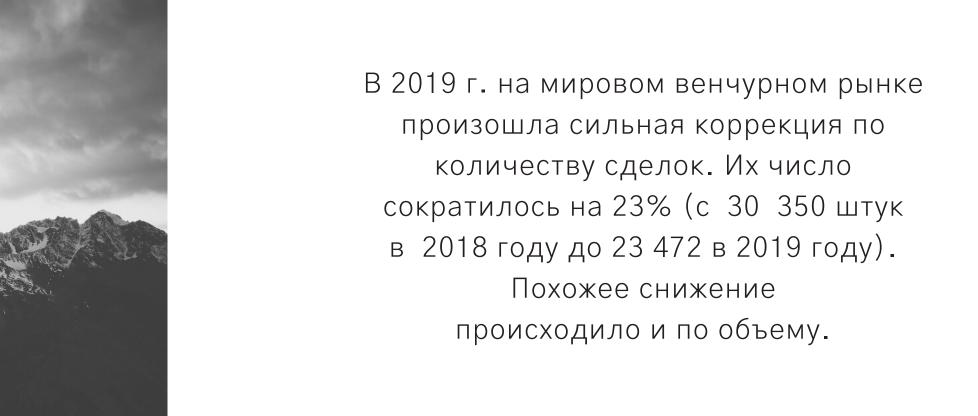


FLYUPI

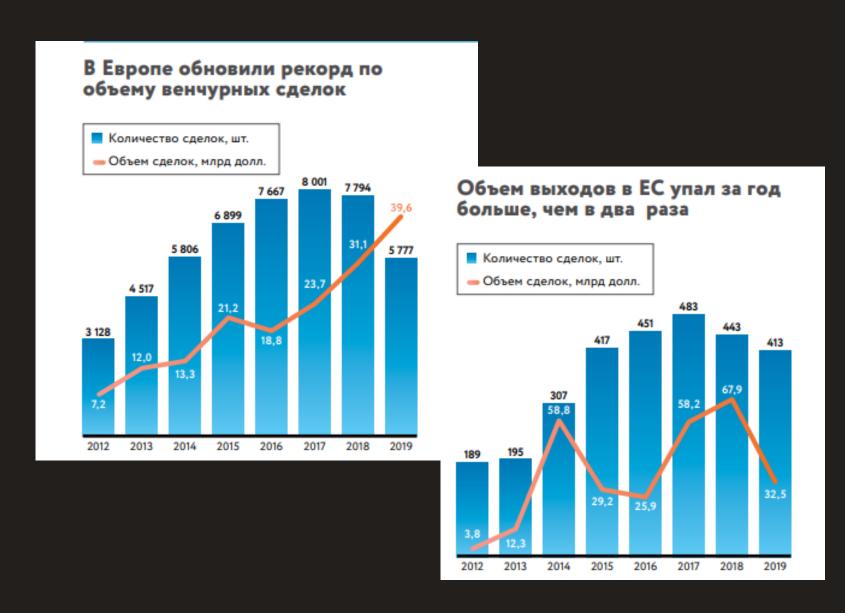
ВОРОБЕЦ ТАРАС ИВАНОВИЧ





Если в 2018 году общий объем средств, вложенных в стартапы, составлял \$325 млрд, то в 2019 году он составил \$258,8 млрд. Падение объема рынка составило 20%. Последний раз такой низкий объем сделок наблюдался пять лет назад.





Несколько другие тенденции наблюдаются в Европе. Снижение сделок здесь составило почти 26%. В 2019 году было 5777 сделок против 7794 в 2018 году (без учета экзитов). Но объем сделок значительно вырос и поставил новый рекорд \$39,9 млрд (рост на 28%,).

Снижение показателей может быть связано с торможением сделок в Китае из-за торговых войн, в Европе инвестиции в венчурный капитал показали смешанные результаты, например, под негативным влиянием Brexit. Тем не менее, в 2019 году появилось 135 компаний-единорогов, больше всего инвесторы вкладывали в е-соттес, искусственный интеллект, здравоохранение, логистику и финансовые сервисы.

Проект «Fly-up» является инфраструктурным проектом, который представляет собой площадку для размещения и развития инновационных идей.

В чем отличия проекта от обычной StartUp платформы?

Проект основан на теории топологического представления экономических процессов и работает в трех направлениях:

предназначен для разработчиков «команд» (используя алгоритм топологического представления экономических процессов на карте мира представляет те экономические системы, в которых формируется запрос на инновационные продукты);

для инвесторов (позволяет помимо выбора представленных презентаций проектов, на основе алгоритма топологического представления экономических процессов рассчитать возможные варианты кооперации и финансовый результат);



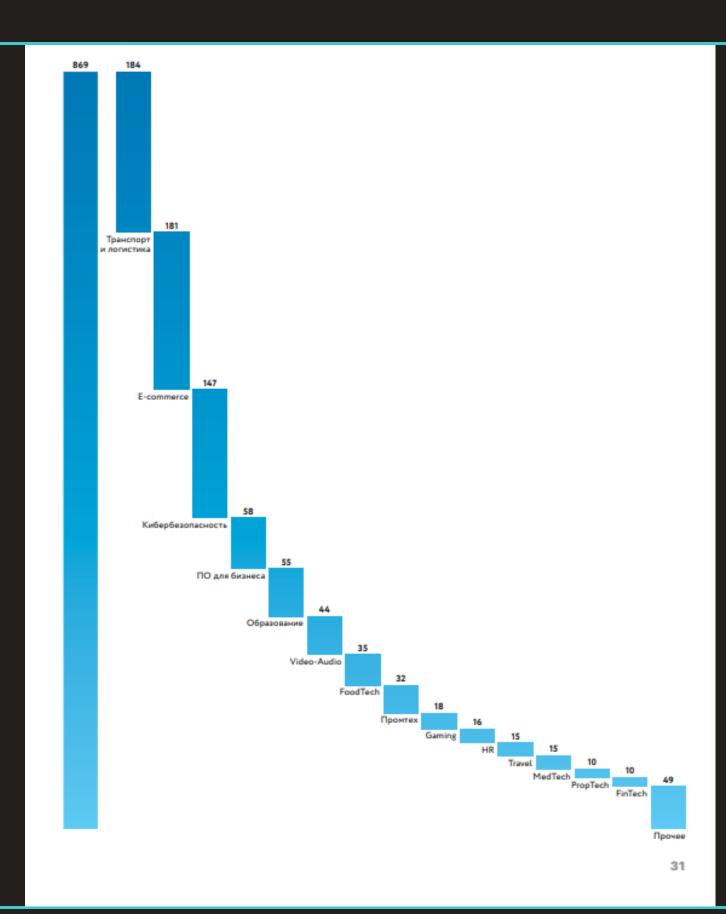
для исследователей (позволяет инициативным и активным людям, которые не имеют профессиональных навыков программирования и др., презентовать идею своего проекта и сформировать (привлечь) команду единомышленников для работы над проектом).

Рис. Матрица структуры экономики США за 2018 г., %

	1	18,38	Финансы, страхование, недвижимость, аренда и лизинг	18,38	1	1
	3	11,20	Профессиональные и деловые услуги	11,20	3	
	5	8,26	Образовательные услуги, здравоохранение и социальная помощь	8,26	5	\longrightarrow
	7	5,06	Оптовая торговля	5,06	7	
	9	4,37	Стронтельство	4,37	9	
	11	3,29	Транспортнровка н складирование	3,29	11	
	13	2,64	Сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство н охота, добыча полезных ископаемых	2,64	13	
	14	1,20	Коммунальные услуги	1,20	14	
	12	2,18	Прочне услуги, кроме государственных	2,18	12	
<	10	4,15	Искусство, развлечения, отдых, проживание и питание	4,15	10	
	8	5,03	Информация	5,03	8	
	6	5,32	Розничная горговля	5,32	6	
4	4	11,02	Правительство	11,02	4	
2	2	17,90	Промышленность	17,90	2	

Как показали последние исследования все страны стремятся выйти в сферу «открытого доступа» в многих исследовательских направлениях и возникает острая необходимость в формировании таких площадок. К тому данная ниша во многих странах (не только на просторах СНГ) является свободной. Особенность проекта состоит в использовании авторских разработок «Матрицы возможностей для цепной инновационной трансформации экономики: концепция CITE» https://doi.org/10.33774/coe-2020-w07n6

Рис. Матрица структуры экономики России за 2018 г., %



В исследовании было сформировано представление внутреннего валового продукта (ВВП) в виде ВВП-матрицы, опираясь на аналогию с ДНК-матрицей в процессе получения ампликонов методом полимеразной цепной реакции.

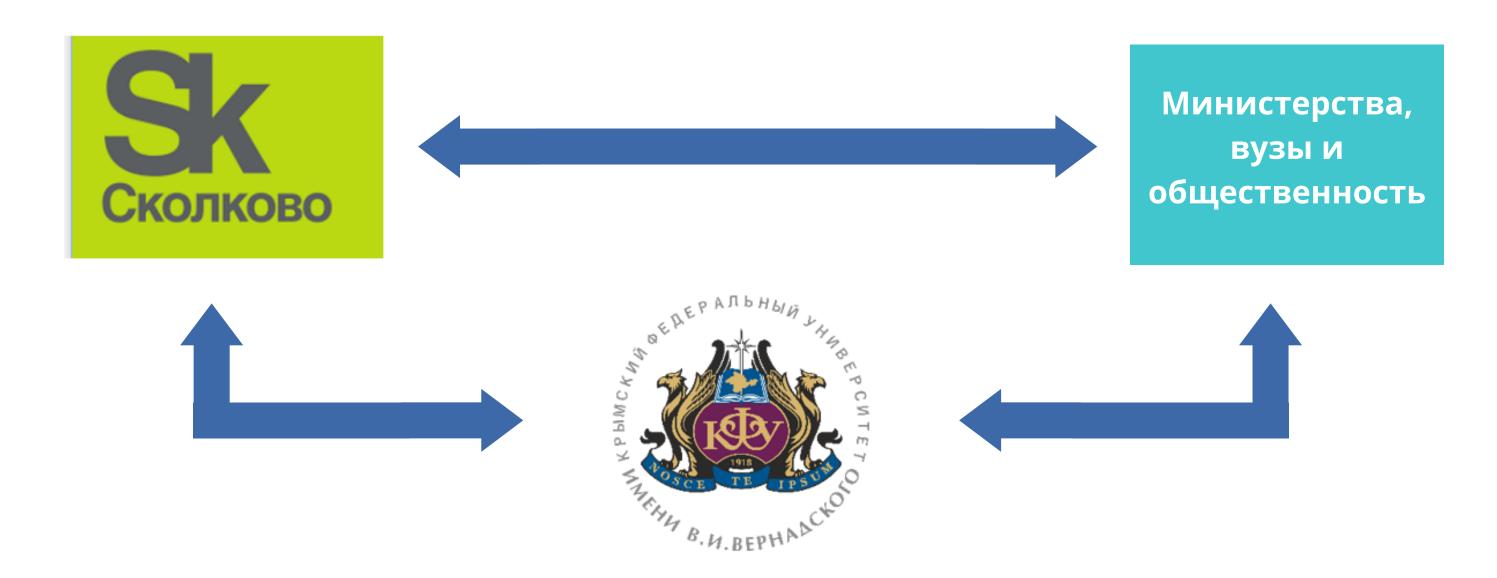
https://www.elibrary.ru/download/elibrary_36520132_34941384.pdf

Треть всех инвестиций привлекли проекты в сегменте E-commerce и транспорт с логистикой, млн долл.

Проект запускается в виде WEB-платформы где можно получить необходимую информацию, согласно идеи проекта, выбрав необходимую страну или социально-экономическое объединение (систему).

На портале будет представлена основная информация. Дополнительная (расширенная информация) будет предоставляться по подписке. Также можно будет загрузить приложения на Android и iOS.

НА ПЕРВЫХ ЭТАПАХ НЕОБХОДИМО ДОСТАТОЧНОЕ МЕДИЙНОЕ ОСВЕЩЕНИЕ ПРОЕКТА, МЫ ПРЕДЛАГАЕМ КОЛЛАБОРАЦИЮ:



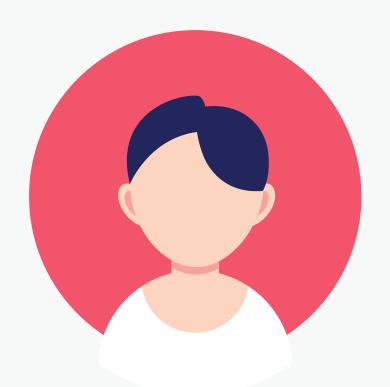
Данное взаимодействие, учитывая запущенную работу акселераторов в ВУЗах, позволит в кратчайшие сроки увеличить аудиторию проекта, а также представит одну из особенностей проекта – образовательную (по примеру «бизнес-гаражей» Стэндфордского университета)

КОМАНДА ПРОЕКТА



Воробец Тарас Иванович

доцент, к.э.н.



Оберемок Владимир Владимирович

доцент, к.э.н.,



Лунев Сергей Николаевич

программист