Михальченко Bepa DSU-30

Итоговая работа по курсу Big Data

- 1. Практика Google Sheets
- 2. Практика Python
- 3. Теоретическая часть

- 1. Отчет по основным бизнес-метрикам:
- Выручка по транзакционной и подписной моделям потребления
- Средняя выручка на посетителя
- Средний чек
- Среднее число покупок на пользователя
- Конверсия в покупку
- Конверсия в просмотр по подписке
- Конверсия в пробный период

2. Отчет по пользователям:

- Портрет пользователя
- География
- Предпочтения
- Графики зависимостей (устройство, время дня и т.п)
- Кластеризация пользователей (какие группы пользователей и в каком соотношении)

3. Отчет по контенту:

- Динамика количества поступления нового контента
- Ключевые поставщики контента
- Соотношение показателей просмотров (по типам контента, поставщикам и др.)
- Классификация контента по разным основаниям (пользователям, поставщикам, географии, устройствам и пр.)
- Эффективность работы рекомендательной системы

- 4. Отчет по оценке эффективности аналитики и DS:
 - Сравнение ключевых показателей для бизнеса по результатам деятельности команды аналитики и DS (по времени и проектам)
 - Траты и "выгода", связанные с работой команд
 - Точки роста (необходимые меры и траты для еще более эффективной работы)

Основные имеющиеся данные, источники их поступления и процесс заливки

1. Данные:

Внутренние:

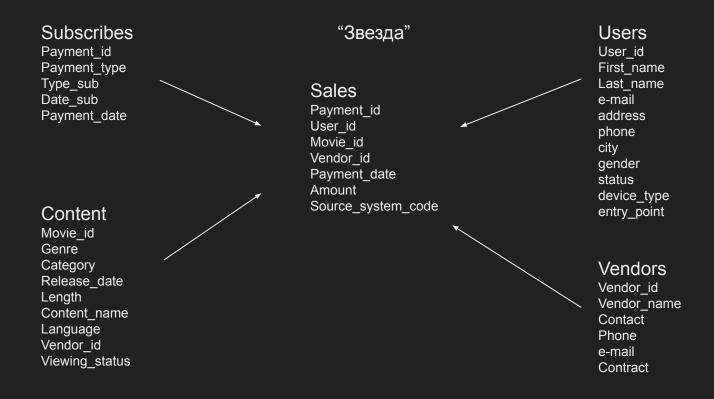
- Маркетинг
- Продажи
- CRM
- ERP

Внешние:

- ERP
- Данные других компаний, открытые, платные статистические данные



Основные сущности в хранилище данных



Основные проверки на качество данных

Осуществляются дата инженерами и аналитиками

Качественные показатели:

- Корректность
- Согласованность
- Полнота
- Своевременность
- Метаданные

Для последующего анализа:

- Доступность источников данных
- Определение ключевых атрибутов
- Размер источников данных, подмножество данных
- Значения Null
- Дубликаты
- Единый формат (телефоны, e-mail, имена, даты, адреса и т.п)
- Пустые значения
- Количество уникальных значений

Data - проект по улучшению показателей бизнеса

Разработка более эффективной рекомендательной системы для онлайн кинотеатра, основанной на <u>гибридной модели</u>, объединяющей 2 подхода: коллаборативную фильтрацию и контентную модель.

Crisp DM

1) Business Understanding (аналитики)

Сбор справочной информации (текущая рекомендательная система)

Оценка ситуации (анализ трат и выгод внедрения новой системы, риски)

Определение целей (увеличение конверсии в подписки, покупок и аренды контента в сравнении с контрольной группой (АВ - тестирование))

Критерии успеха. Финансовая выгода > затрат на внедрение и поддержание новой системы

Создание плана

Определение тестовой и контрольной группы

Crisp DM

2) Data Understanding (аналитики)

Сбор, описание, исследование и изучение качества данных

3) Data Preparation (дата сайентисты, дата инженеры)

Выбор, очистка, расширение и сохранение данных

4) Modeling (дата сайентисты)

Выбор и проверка модели

5) Evaluation (аналитики)

Анализ результатов (сравнение показателей тестовой и контрольной групп, проверка ошибок, наличие инсайтов, точки роста)

Crisp DM

6) Deployment (дата сайентисты, разработчики)

Планирование внедрения модели в случае успешных результатов тестирования

Планирование мониторинга и технического обслуживания

Итоговый обзор проекта