

Основные данные телеграм-канала

Описание ЦА: Группы: Разные соц. и возрастные группы

(преимущественно жители крупных городов)

Возраст: 25-45 лет, смотрят фильмы на

легальных сервисах ¹

Основная цель

канала:

Создать коммьюнити любителей кино и сериалов, транслировать экспертность

Tone of Voice канала:

Повседневный, уважительный,

без обращений на "ТЫ", дружелюбный

Количество подписчиков:	590 262
Среднее количество просмотров постов ²	91 466
Средний ER:	1.18%
Средний ERR:	16.5%
Среднее количество реакций:	697
Среднее количество комментариев:	46
Среднее количество репостов:	3
Среднее количество пересылок:	354
Прирост подписчиков за 3 месяца ³ :	+261 932

¹ данные Исследования GfK и информация со слов заказчика

² здесь и далее данные из аналитики TGStat заказчика за предыдущий календарный месяц – январь 2024 г.

³ здесь и далее данные из аналитики TGStat заказчика за последние 3 месяца (ноябрь, декабрь 2023 г., январь 2024 г.)

Глубинное интервью

Цель: Сформулировать гипотезы для предложения вирусных механик по привлечению подписчиков

телеграм-канал Кинопоиска

Задачи:

1. Сформировать пул инсайтов для гипотез;

2. Понять, чем понравилась уже реализованная вирусная механика бота с мемами

3. Выяснить, какие боты, их функции, механики нравятся представителям целевой аудитории

Описание респондентов:

Подписчик телеграмканала Кинопоиска, знает и использует бота, генерирующего стикеры, любит кино и сериалы, следит за основными новостями киноиндустрии, мужчина, 25 лет

Киноман, активная читательница различных тематических медиа и каналов про кино, но не подписана на телеграмканал Кинопоиска, женщина, 20 лет

Периодический читатель медиа Кинопоиска, пользуется подпиской Яндекс плюс, но в телеграме подписана только на канал про видеоэссе, женщина, 28 лет

Основные инсайты по результатам трех интервью:

- 1) Привлекают внимание боты с уникальной идеей / функционалом / оформлением;
- 2) Людям интересны те боты, которые создают уникальный, персонализированный контент, как в случае со стикер-ботом Кинопоиска понравилась возможность получить уникальный стикерпак со своим лицом или с лицом друзей;
- 3) В нейросетях надо разбираться и искать это сложно, программы для монтажа нужно скачивать и учиться использовать, создавать свои стикеры энергозатратно, а бот Кинопоиска делает всю работу за пользователя и позволяет использовать свой функционал несколько раз;
- 4) Фанаты популярных в прокате фильмов часто любят развлекательный контент, связанный с их любимыми персонажами, а также предпочитают делиться им со своими друзьями по интересам в шутливой форме, за серьезным контентом о кино чаще идут в медиа, а не в соц. сети;
- 5) Чтобы определиться с выбором фильма для просмотра и не разочароваться, люди хотят опираться на мнения большого числа киноманов или профессиональных кинокритиков для этого они читают и пишут рецензии в медиа и на сайте Кинопоиска, но это энерго- и времязатратный процесс, хорошо бы его упростить;
- 6) Киноманы подписываются на те каналы, которые предоставляют эксклюзивный, уникальный контент, который можно найти там, как в первоисточнике, и первым поделиться с друзьями или в своих каналах

Гайд встречи с вопросами и смысловыми блоками:

Анализ контента в группе Кинопоиск:

Топ-15 постов 2022-2023 гг. по основным показателям

Ссылка на общую таблицу с топом:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1aBb8Ag38yoFe3VLmhSNYawuEVZxVHaIt-3PkP2xsUfY/edit?usp=sharing

Топ-15 постов канала по просмотрам:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1aBb8Ag38yoFe3VLmhSNYawuEVZxVHaIt-3PkP2xsUfY/edit?usp=sharing

Топ-15 постов канала по репостам и пересылкам:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1aBb8Ag38yoFe3VLmhSNYawuEVZxVHalt-3PkP2xsUfY/edit?usp=sharing

Топ-15 постов канала по количеству реакций:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1aBb8Ag38yoFe3VLmhSNYawuEVZxVHaIt-3PkP2xsUfY/edit?usp=sharing

Топ-15 постов канала по количеству комментариев:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1aBb8Ag38yoFe3VLmhSNYawuEVZxVHalt-3PkP2xsUfY/edit?usp=sharing

На основе проведенных исследований:

- 1. Анализ текущего состояния канала
- 2. Глубинное интервью с представителями ЦА
- 3. Анализ предыдущего опыта запуска вирусной механики (чат-бот Киномем)
- 4. Анализ вовлеченности в контент (изучение основных рубрик телеграмканала и наиболее охватных форматов контента, изучение реакций, активности в комментариях)

А также на основе составленного топ-15 постов канала по ключевым показателям мы

Сформулировали следующую гипотезу

<u>Суть:</u> телеграм-бот, который озвучивает любимого персонажа кино / сериала / мультфильма твоим голосом. Пользователь открывает чат-бота, нажимает start, бот просит пользователя выбрать персонажа/героя, просит затем подписаться на телеграм-канал Кинопоиска, и после запрашивает аудиосообщение для озвучки.

<u>ЦА:</u> самая широкая ЦА бренда, те, кто смотрят фильмы и сериалы на легальных сервисах и активно общаются с друзьями в мессенджерах, любят игры и развлекательный контент

<u>Обоснование вирального потенциала</u> (маркетинговая цель – формирование спроса – верхний этап воронки – коммуникационнный контент-проект с главной метрикой – количество новых подписчиков канала, <u>целевое</u> <u>действие</u> – подписка на телеграм-канал):

- 1. Инсайты, полученные в ходе CustDev-исследования маркетолога:
- привлечение внимания (использование сцен из фильмов и мультфильмов в сочетании с голосом пользователя создает интерактивное и развлекательное взаимодействие, которое может привлечь внимание пользователей, побудит их делиться готовым видеофайлом с друзьями);
- персонализация (бот будет предлагать пользователям контент, который соответствует их интересам и предпочтениям выбор героя, аудиосообщение с их голосом и текстом, что сделает процесс использования более приятным и уникальным)

- удобство использования (бот позволит пользователям быстро и легко создавать персонализированный контент, что сделает его более привлекательным для использования, ведь вместо освоения функционала программ монтажа, нейросетей и пр., пользователю нужно просто выбрать готовый шаблон из библиотеки героев и записать аудио-сообщение внутри Телеграма)



озвучки текста - @maksobot

свой текст

2. Успешные примеры на рынке:

"Чат-бот Алёша" — бот, озвучивающий текст разными голосами. Пользователь присылает в бот текстовое сообщение и за подписку на канал получает аудиосообщение с озвучкой своего текста выбранным героем / голосом. Мы сделали запрос владельцу бота для покупки рекламы и запросили статистику, по последним данным, количество активных юзеров бота — 378.000 человек + этот бот постоянно встречается в подборках лучших ботов Телеграма, написанных известными медиа

Можем сделать вывод, что и наш бот с несколько схожей, но более привлекательной, на наш взгляд, механикой тоже может стать востребованным на рынке



Чат-бот

Как он работает?

Попробуй озвучить своего любимого персонажа

И он заговорит твоим голосом

Описание действия вирусной механики:

1. Открыть бот

Приветствие бота и презентация того, что может сделать бот



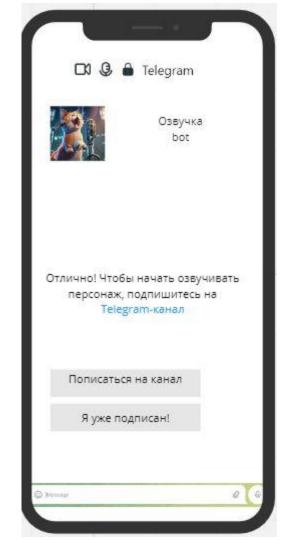
2. Выбрать персонажа

Предлагается выбор персонажей, это могут персонажи как из мульфильмов так из фильмов



3. Подписаться на канал

Напоминание о подписке на телеграм-канал Кинопоиска после выбора персонажа



4. Загрузить аудиосообщение с текстом

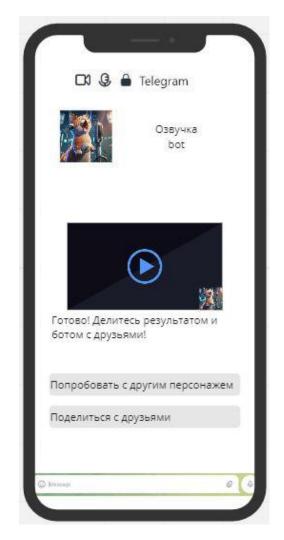
При помощи опции аудиосообщения в Телеграме записываем свое аудио, которое и станет озвучкой



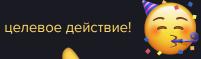
5. Получи результат и поделись с друзьями

Полученное видео можно будет сохранить, а также поделиться с друзьями, либо попробовать озвучить другого персонажа.

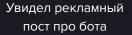
На готовом видео будет стоять вотермарка с юзернеймом нашего бота



1 сценарий пути пользователя









Кликнул на ссылку и запустил чат-бота



Выбирает персонажа для озвучки



Чтобы продолжить, бот просит подписаться на канал.
Подписывается

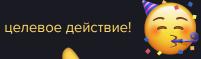


Получает готовый видео-файл с озвученным героем!

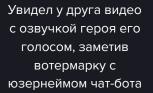


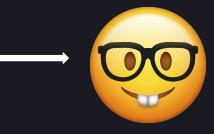
Записывает аудиосообщение

2 сценарий пути пользователя









Вбил в поиске юзернейм и запустил чат-бота, чтобы сделать себе такое же



Выбирает персонажа для озвучки



Чтобы продолжить, бот просит подписаться на канал.
Подписывается



Получает готовый видео-файл с озвученным героем!



Записывает аудиосообщение

Бюджет внедрения механики:

- 1. Создание бота (бэкэнд разработчик) 200 000 250 000 руб.
- 2. Дизайнер аватарки бота и welcome-баннера 20 000 руб.
- 3. Программист для поддержки работы бота от 20-30 тыс в месяц
- 4. Оплата серверов (от 500 руб и до бесконечности, в зависимости от кол-ва пользователей бота)
- 5. Копирайтер для текстов внутри бота от 10 000 50 000 руб.

Сценарий реализации персонажа:

- 1. Оживление персонажа с картинки/фото: в бот загружается база фото и артов персонажей и героев, нейросеть делает героя говорящим и подстраивает движения его губ под аудио-сообщение пользователя. Этот сценарий мы учитывали для расчета цены по созданию бота.
- 2. Видео-оживление более сложный в реализации вариант механики. Звук из аудио-сообщения пользователя накладывается на сцену из фильмов. Но этот вариант более затратный, так как необходимо обучать нейросеть подстраивать сцену под длительность аудиосообщения.

План внедрения механики:

- 1. Размещение в пабликах Кинопоиска:
- группа Кинопосик в телеграм
- сайт kinopoisk.ru, раздел медиа/новости
- Дзен Кинопосик
- группы Кинопоискав в соц сетях (Одноклассники, Вконтакте)
- Youtube канал Кинопоиск и т.д.

- 2. Размещение на сторонних паблик-ресурсах
- новостные канала, паблики
- группы в соц сетях, мессенджерах
- 3. Реклама в Telegram Ads
- Посевы рекламные посты у блогеров/популярных каналах
- Таргет в Telegram Ads

Предлагаем использовать рекламные посевы в телеграм каналах

Мы выбрали 2 канала для рекламных посевов и указали примерный бюджет и статистику:

- 1) Канал о технологиях Romancev768 https://t.me/Romancev768 Среднее кол-во охватов 1 поста 98 815 ERR за последний месяц 21.4%. Предполагаем, что реклама принесет ок. 5000 кликов по ссылке на бота, за 1 размещение. Цена 1 размещения посева: 216 000 руб
- 2) Канал ИМПРОВИЗАТОРЫ юмор и новости известного шоу, молодая аудитория https://t.me/theimprovisatorsshow Среднее кол-во охватов 1 поста 101 708 ERR за последний месяц 68,6%. Предполагаем, что реклама принесет 7000 кликов за 1 размещение. Цена 1 размещения посева: 230 000 руб

Итого бюджет на данную вирусную механику:

Реализация чат- бота	Маркетинговый бюджет на посевы	Итого	Прогнозируемое количество подписчиков
400 000	230 000 - 400 000	800 000	150 000 - 200 000

Цель вирусной механики:

Увеличение количества новых подписчиков в телеграм канале Кинопоиск.

Главная метрика: количество подписчиков

На основе имеющихся данных внедрения предыдущего бота (Киномемы) и в результате продвижения бота через посевы в телеграм-каналах сетки Кинопоиска и внешних каналов мы предполагаем привлечение до 150 000 - 200 000 новых подписчиков.

Также привлечение новых подписчиков повлияет на охваты, охваты увеличатся до 20%.

Показатели ER и ERR могут уменьшиться примерно на 5%

Временной период привлечения подписчиков 2-3 месяца



Общие выводы: точки роста канала

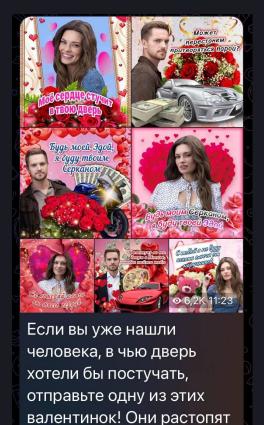
Запрос заказчика: построение коммьюнити киноманов в телеграм-канале

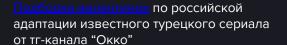
<u>1 рекомендация:</u> увеличить количество эксклюзивного контента (без ссылок на медиа Кинопоиска) в формате виральных креативов как <u>"Бинго киноманских редфлагов"</u> (более 1000 реакций, более 100 комментариев, активные дискуссии и репосты), они помогают развитию коммьюнити благодаря повышенной активности в комментариях и большому количеству пересылок.

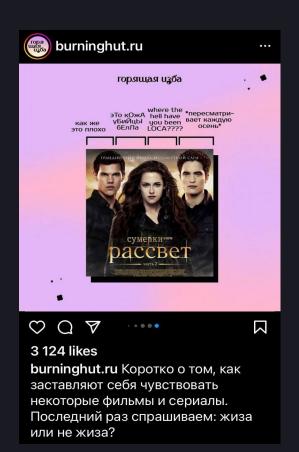
Так как основная цель телеграм-канала Кинопоиска — трансляция экспертности*, подобные юмористические креативы не должны быть преобладающим форматом контента

Референсы см. далее

^{*} информация, предоставленная заказчиком







Юмористическая <u>подборка</u> карточек: каждый фильм разобран на "ощущения", возникающие по ходу просмотра



<u>Карточки</u> с анализом привлекательности миров режиссера Миядзаки в канун выхода его нового анимационного фильма

2 рекомендация и гипотеза #2

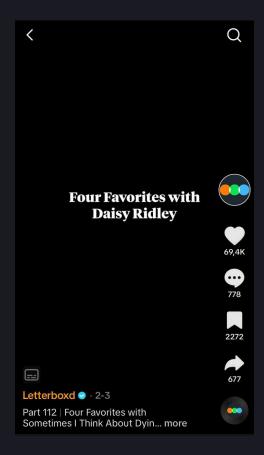
<u>Суть:</u> в формате кружочков записывать мини-опрос актеров российских популярных фильмов / сериалов, например, с ответом на вопрос: "Назовите 4 самых лучших, на ваш взгляд, фильма за всю историю кино" — эксклюзивный контент тг-канала Кинопоиска. Актеров можно "ловить" как на известных премиях, так и договариваться о записи в любых других условиях

<u>ЦА:</u> самая широкая бренда Кинопоиска и телеграм-канала Кинопоиска в частности

<u>Обоснование вирального потенциала</u> (маркетинговая цель – формирование спроса – верхний этап воронки – коммуникационнный контент-проект с главной метрикой – количество новых подписчиков канала, <u>целевое действие</u> – подписка на телеграм-канал):

- 1) Поклонники кино и сериалов ценят эксклюзивный контент и подписываются на те платформы, которые его публикуют ("я лучше подпишусь на первоисточник и увижу уникальный контент одним из первых, чтобы поделиться с друзьями" инсайт на основе изучения комментариев в тг-канале Кинопоиска и общения с киноманами, которые читают медиа Кинопоиска, но не подписываются на телеграм канал за ненадобностью из-за недостатка эксклюзивного контента).
- 2) Удачный пример на рынке: в Тик Ток-аккаунте сервиса Letterboxed* большой популярность пользуется формат мини-интервью актеров, состоящие из одного-двух вопросов об их последних просмотренных сериалах или лучших, по их мнению, фильмах. Мы можем адаптировать этот формат в канале Кинопоиска, применив механику записи видео с актерами в кружочках (см. примеры на след. слайде). Фанаты актеров или киноиндустрии в целом будут подписывать на телеграм-канал Кинопоиска, чтобы ждать мини-интервью своих любимых актеров или для того, чтобы первыми получать эксклюзивный контент







Общие выводы: точки роста канала

<u>3 рекомендация:</u> для стимулирования общения в комментариях и формирования коммьюнити периодически просить подписчиков советовать друг другу лучшие фильмы на определенную тему / с определенной проблематикой / определенного жанра



Референс: твит с просьбой поделиться лучшими корейскими фильмами по мнению пользователей собрал более тысячи комментариев и 1,6 млн просмотров

Согласно анализу постов телеграм-канала Кинопоиска и полученному в его результате топ-15 постов с наибольшим количеством комментариев (слайд 6), самые активные дискуссии с большим количеством участников и комментариев под теми постами, в которых у пользователей запрашиваются их рецензии, мнения, фильмы по определенной теме, их отношение к героям определенного типажа и т.д.

В дальнейшем из рекомендаций пользователей также можно генерировать контент: составлять подборки, выделять самые интересные и развернутые комментарии, иногда поощрять самых активных в комментариях подписчиков небольшими призами

Приоритетная гипотеза #3

<u>Суть:</u> телеграм-бот, которому пользователь задает название фильма, а бот выдает саммари рецензий с сайта Кинопоиска: рейтинг, кол-во положительных и негативных рецензий, и самую популярную рецензию сайта к этому фильму, а также рецензии кинокритиков на фильм из медиа Кинопоиска (если таковые есть)

<u>ЦА:</u> самая широкая ЦА бренда: те, кто смотрят фильмы и сериалы на легальных сервисах и выбирают фильм для просмотра, основываясь на отзывах

<u>Обоснование вирального потенциала</u> (маркетинговая цель – формирование спроса – верхний этап воронки – коммуникационнный контент-проект с главной метрикой – количество новых подписчиков канала, <u>целевое</u> <u>действие</u> – подписка на телеграм-канал):

- 1) Инсайт, полученный в ходе CustDev-исследования маркетолога:
- чтобы определиться с выбором фильма для просмотра и не разочароваться, люди хотят опираться на мнения большого числа киноманов или профессиональных кинокритиков для этого они читают и пишут рецензии в медиа и на сайте Кинопоиска, для упрощения этого процесса можно предложить тг-бота.
- 2) Согласно <u>исследованию 2010 г., результаты которого опубликованы в Journal of Marketing</u>, примерно 72% пользователей читают отзывы и рецензии перед просмотром фильма или сериала. Похожие результаты были получены по результатам <u>исследования Яндекса</u> в 2021 г. Это также свидетельствует о высоком потенциале спроса на нашего бота.