



ESTADO DE RESULTADO

COLEGIO DR. ERNESTO GUEVARA

Docente: Verónica Godoy

INTRODUCCIÓN AL ESTADO DE RESULTADOS

**OBJETIVO: DETERMINAR
SI EL NEGOCIO TUVO UNA
GANANCIA O UNA
PÉRDIDA EN ESE
PERÍODO.**

**IMPORTANCIA: PARA LOS
EMPREENDEDORES, ESTE
INFORME ES ESENCIAL PARA
EVALUAR LA VIABILIDAD Y
LA RENTABILIDAD DEL
NEGOCIO.**

ESTRUCTURA BÁSICA DEL ESTADO DE RESULTADOS

- **INGRESOS O VENTAS BRUTAS**
- **COSTO DE VENTAS (DIRECTO)**
- **GANANCIA BRUTA**
- **GASTOS OPERATIVOS (ADMINISTRATIVOS, DE VENTA, ETC.)**
- **GASTOS FINANCIEROS (SI LOS HAY)**
- **GANANCIA OPERATIVA**
- **IMPUESTOS (EN ARGENTINA: IVA, GANANCIAS, CARGAS SOCIALES)**
- **RESULTADO NETO**

EJEMPLO DE ESTADO DE RESULTADO DE UN EMPRENDIMIENTO DE DESARROLLO WEB

EMPRESA: DESARROLLO WEB CREATIVO S.A.

PERÍODO: 1 DE ENERO - 31 DE DICIEMBRE DE 2023

Empresa: Web Creativo S.A.

Período: Enero - Diciembre 2023

| Concepto | Monto (ARS) |
|-----------------------|-------------|
| Ingresos Brutos | \$1,200,000 |
| (-) Costo de Ventas | \$350,000 |
| = Ganancia Bruta | \$850,000 |
| (-) Gastos Operativos | \$430,000 |
| = Ganancia Operativa | \$420,000 |
| (-) Impuestos | \$80,000 |
| = Resultado Neto | \$340,000 |

Ingresos Brutos: Son los ingresos obtenidos por el negocio en el período. En este caso, provienen de proyectos de desarrollo web.

Costo de Ventas: Incluye todos los costos directos, como el pago a desarrolladores freelance o herramientas.

Gastos Operativos: Costos necesarios para operar el negocio, como sueldos, marketing, alquiler y servicios.

Impuestos: Incluyen impuestos de Argentina (como el IVA, Ganancias, y otras cargas fiscales que aplican).

Resultado Neto: Es la ganancia final del negocio después de descontar todos los gastos e impuestos.

Impuestos: Incluyen impuestos de Argentina (como el IVA, Ganancias, y otras cargas fiscales que aplican).

INTERPRETACIÓN Y ANÁLISIS

- **Rentabilidad:** Este ejemplo muestra una rentabilidad saludable. Explica cómo se puede evaluar si el negocio está en buen camino o si es necesario reducir costos.
- **Puntos de Mejora:** Comentar posibles áreas de reducción de costos o de incremento de ingresos

CONCLUSIÓN

- **Importancia de un Estado de Resultados:** Resalta cómo un Estado de Resultados permite tomar decisiones informadas sobre el negocio.
- **Proyección:** Proponer cómo estos resultados pueden proyectarse para planificar el próximo año, incluyendo metas de ingresos o estrategias de reducción de costos.