

SENAI Ipatinga UI "Rinaldo Campos Soares"

Nome: Leonardo Gabriel / Vinicius

Data: 31/10/2024

Unidade Curricular: PROGRAMAÇÃO CLIENT-SIDE

Atividade: Criação e Interpretação de Briefing para um Projeto Web

Objetivo: Desenvolver a habilidade de coletar e interpretar informações essenciais para o desenvolvimento de um projeto.

- 1) Criar o repositório no GitHub: MeuPrimeiroBriefing
- 2) Tornar o repositório PÚBLICO.
- 3) Simulação do Cliente:
 - a) Reunir os grupos;
 - b) Em cada grupo, uma pessoa assume o papel de cliente e a outra de designer/desenvolvedor.

Quem é o cliente? Leonardo Gabriel	
Quem é o desenvolvedor? Vinicius	

- c) O "cliente" terá uma ficha com informações que representam a visão inicial de um site ou aplicativo (pode ser um e-commerce, blog, site institucional etc.). A ideia é que o "cliente" explique sua visão sem um briefing inicial estruturado.
- 4) Entrevista para o Briefing:
 - a) O "designer/desenvolvedor" fará perguntas ao "cliente" para criar um briefing com todos os detalhes necessários para o desenvolvimento do projeto.
 - b) Usar os modelos disponibilizados.
- 5) Criação do Documento de Briefing:
 - a) Após a entrevista, cada "designer/desenvolvedor" cria um documento de briefing com as informações coletadas, incluindo um resumo do projeto, metas, público, estilo visual, funcionalidades e prazos.
- 6) Revisão e Feedback:
 - a) Troque os briefings entre os grupos, para que cada grupo analise e forneça feedback sobre a clareza e completude do briefing do outro.
 - b) Finalize com uma discussão em grupo sobre a experiência, o que foi fácil ou difícil de entender e os pontos que poderiam melhorar.

WWW.FIEMG.COM.BR/SENAI









BRIEFING COMPLETO/DETALHADO

ESTRATÉGIA

- 1) Quais são os principais objetivos do site? Informar? Vender? Dar suporte?
- 2) Que tipo de site ele é? Promocional? Coletor de Informações? Uma publicação?
- 3) Quais são as mensagens mais importantes que o site deve passar aos visitantes?
- 4) Quais são os planos para promover o site?
- 5) Há uma data aproximada para que o site esteja pronto?

INFORMACOES GERAIS SOBRE O WEB SITE

- 6) Descreva o negócio/produto/empresa como se fosse uma pessoa. Uma pessoa séria? Jovem? Confiável? Justifique.
- 7) Quais são os pontos fortes e fracos do negócio/produto/empresa? Por quê?
- 8) Qual a mensagem que melhor descreve o conteúdo/atuação do negócio/produto/empresa?
- 9) É necessário obter dados dos visitantes? O que é preciso saber? Por quê?

PÚBLICO-ALVO

- 10) Foi apontado na última reunião que o público-alvo é [colocar público-alvo]. Para complementar, qual é o público-alvo secundário e terciário? Descreva interesses, necessidades e o que mais souber a respeito.
- 11) O que o site irá oferecer ao seu público-alvo?
- 12) O que os visitantes devem fazer no site?
- 13) Qual o conhecimento que os visitantes do site têm de internet/web? E o conhecimento técnico?
- 14) Qual a "capacidade técnica" de acesso de seus usuários (navegador, velocidade de acesso, tempo de acesso diário, etc)?

CONTEÚDO

- 15) Que informação do site mudará(atualização)? Com que frequência e com que abrangência?
- 16) Quem se beneficia com as atualizações?
- 17) Qual são as funcionalidades que precisam existir?
- 18) Qual é o "aceite" do site (o que precisa existir para "aceitar" que ele está pronto)?

APARENCIA (DESIGN)

- 19) Tem em mente alguma aparência para o web site?
- 20) Existem padrões existentes, como logotipos e cores, que devem estar presentes?
- 21) O site parte de um site maior ou grupo de sites com padrões de design que precisam ser correspondidos?
- 22) Quais são alguns outros sites da web que você gosta? O que você gosta a respeito deles? Se possível, envie links de referência.

OUTROS

- 23) Quem será o responsável pelo contato para eventuais esclarecimentos sobre o projeto e envio de materiais?
- 24) No Briefing Preliminar, foram apontados como concorrentes [colocar nome dos concorrentes informados no 1º briefing]. O que é mais preocupante em relação a eles? Teria algumas informações mais detalhadas a respeito?
- 25) O que não pode haver no web site, em função dos concorrentes? Adaptado do artigo: Briefing para desenvolvimento de web sites: considerações, dicas e modelos

WWW.FIEMG.COM.BR/SENAI







- 1) Vender meus produtos e dar qualidade ao cliente.
- 2) Promocional.
- 3) Segurança e qualidade.
- 4) Posts no Instagram.
- 5) 07/11/2024 (quinta feira).
- 6) Uma pessoa jovem e formal e confiavel, pois nossos produtos são lindos, confortáveis e confiaveis.
- 7) fortes: qualidade e segurança

fracos: não temos!

- 8) Para quem quer correr e ter estilo ao mesmo tempo, a nossa loja é a melhor para isso!
- 9) Sim, Nome e telefone, Para facilitarmos a indentificação dos nossos clientes.
- 10) O publico alvo busca pessoas que se interessam em roupas esportivas e que mantenham o estilo.
- 11) Qualidade e estilo.
- 12) apenas escolher sua roupa e fazer a compra!!
- 13) não precisa ter muito conhecimento, pois o site é prático.
- 14) Apenas precisa de ter acesso a internet, apenas isso.
- 15) Sempre que haver roupas novas.
- 16) Todos.
- 17) Botões fáceis para clientes mais leigos com internet.
- 18) Nada, está tudo pronto
- 19) Algo mais simplificado e minimalista.
- 20) Verde e preto
- **21)** Não
- 22)"https://marquescompanyshop.com.br/",
- "nike.com.br"
- 23) Leonardo Gabriel
- 24) Concorrentes não tem vantagem contra meu cliente!
- 25) Apesar de tudo, meu cliente é superior!



SEU LOGOTIPO



BRIEFING PRELIMINAR

Leonardo Gabriel Nome do cliente _

PÚBLICO-ALVO

Jovens, Atletas ou esportistas

IMAGEM" A SER TRANSMITIDA

praticidade e segurança

CONCORRENTES

(vantagens / desvantagens)

vantangens: qualidade e segurança desvantagens: não temos!

OBSERVAÇÕES

OBJETIVOS DO WEB SITE

Vender suas roupas

CONTEÚDO DINÂMICO? QUAL?

sim, com posts no instagram

REFERÊNCIAS

(web sites)

marquescompany

site de produtos esportivos de mais alta qualidade do mercado, a melhor da região em produtos esportivos

WWW.FIEMG.COM.BR/SENAI





