# WEB ANALYTICS

**DIMENSIONES, INFORMES** 















- 1. Dimensiones GA4

  - 1.1. Analítica avanzada1.2. Dimensiones del evento
- 2. Uniendo Dimensiones y Métricas
  - 2.1 Informes con dimensiones y métricas
- 3. Centro de análisis de GA4
  - 3.1 Crear nuevos informes
  - 3.2 Informe explorador
- 4. Informes
  - 4.1 Dimensiones en grupos
  - 4.2 Tablas dinámicas

# Dimensiones GA4















## 1.1 Analítica avanzada

#### 1.1 Analítica avanzada

Su enfoque es usar de manera precisa los datos de las distintas fuentes que tengamos para predecir posibles eventos y/o comportamientos que nos ayuden a afrontar cambios en el negocio

- Mejorar nuestra toma de decisiones al utilizar los datos de forma más concreta
- Automatizar procesos, ahormándonos un tiempo valioso en tareas recurrentes además de minimizar costes
- Conseguir una mayor eficiencia al centrarnos en procesos de mayor importancia para nuestro negocio

El uso de la analítica avanzada es esencial en la transformación digital de muchas empresas, debido a que gracias al exhaustivo análisis de datos, podremos basar las decisiones que hagamos en información en tiempo real y no en suposiciones, instinto o puntos de vista

#### 1.1 Analítica avanzada

#### Tenemos 3 fases en la analítica avanzada:

**Descriptiva**: A través del histórico de datos nos muestra qué ha pasado en la empresa y por qué. Así podremos visualizar una imagen general de lo que ha ocurrido hasta ahora de una manera sencilla y fácil de comprender.

Predictiva: Nos permite transformar esas métricas descriptivas en un conjunto de previsiones, pronósticos y tendencias muy precisas, que nos dirá lo que pasará en la empresa en un futuro.

Prescriptiva: Podremos identificar las decisiones más óptimas teniendo en cuenta los grandes volúmenes de datos y las infinitas variables y restricciones que hemos generado anteriormente, pudiendo así automatizar el proceso de toma de decisiones. Este tipo de analítica utiliza inteligencia y capacidad de procesamiento para plantear propuestas, valorar todas las opciones posibles y finalmente seleccionar la más adecuada buscando el máximo rendimiento.

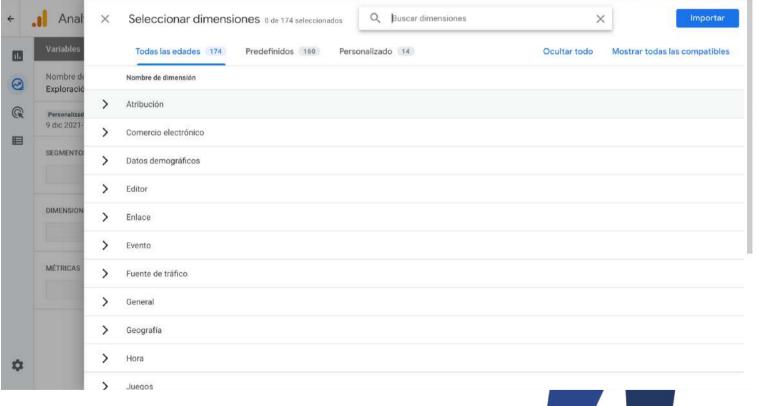
#### **Dimensiones**

Cada sistema de clasificación de los datos que segmenta el total de los datos capturados en pequeños grupos a los que pone nombre

Las dimensiones son únicas para cada DATO

#### Caso de uso

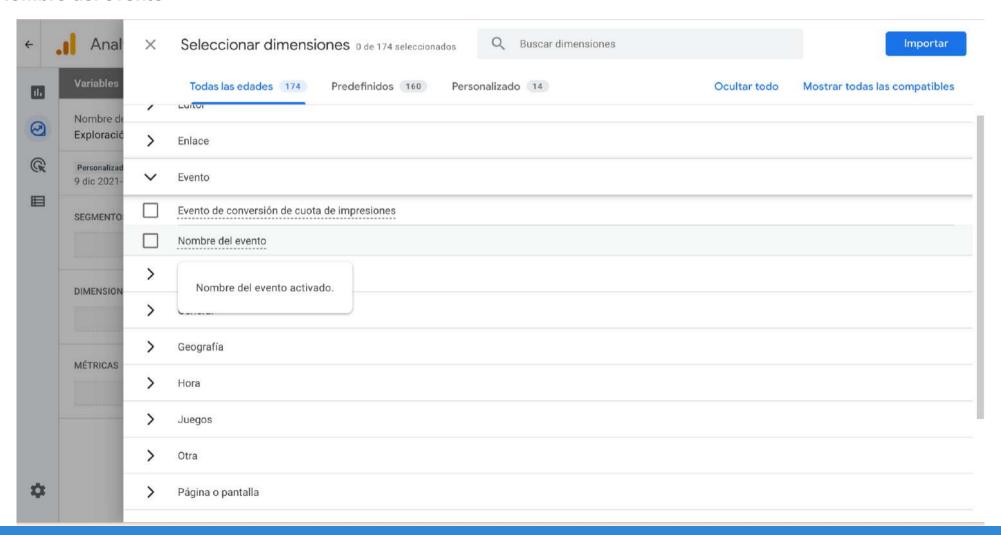
Buscar las Dimensiones en la cuenta de demostración de GA4



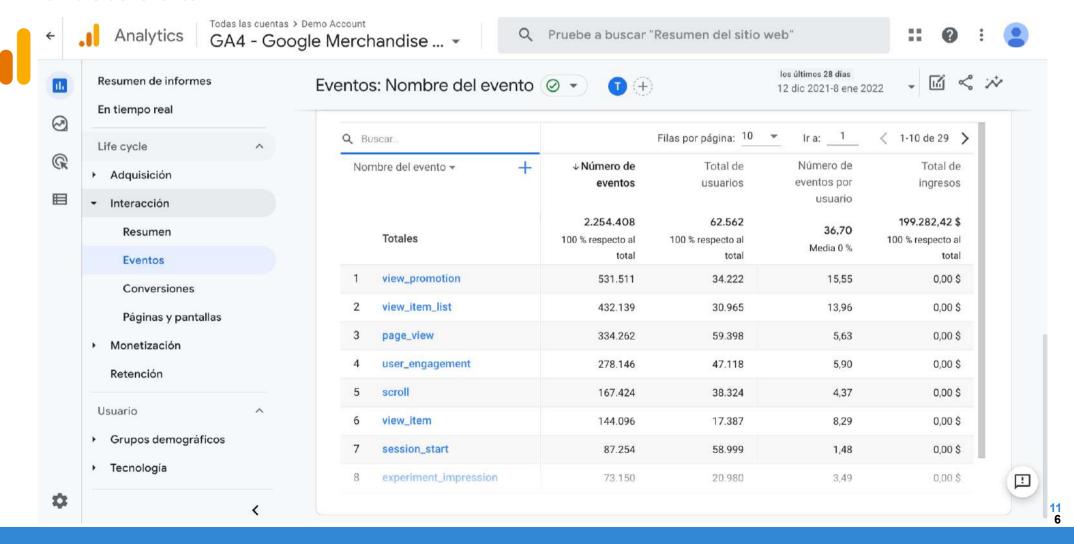


#### Nombre del evento



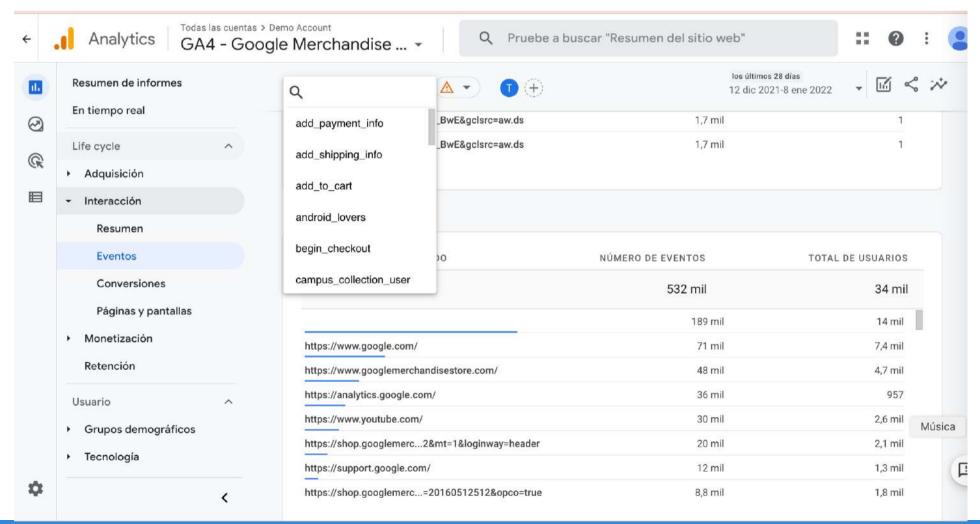


#### Nombre del evento



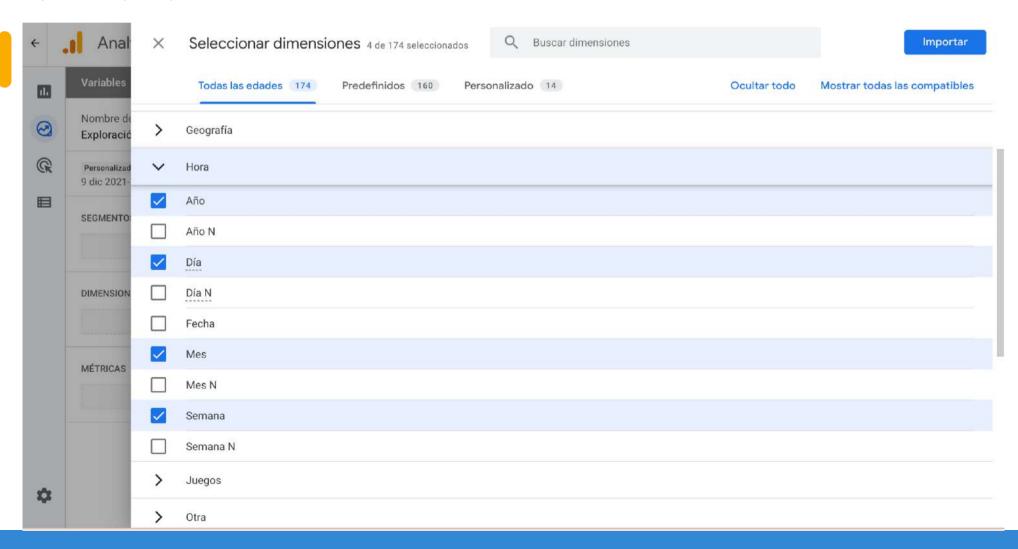
#### Nombre del evento



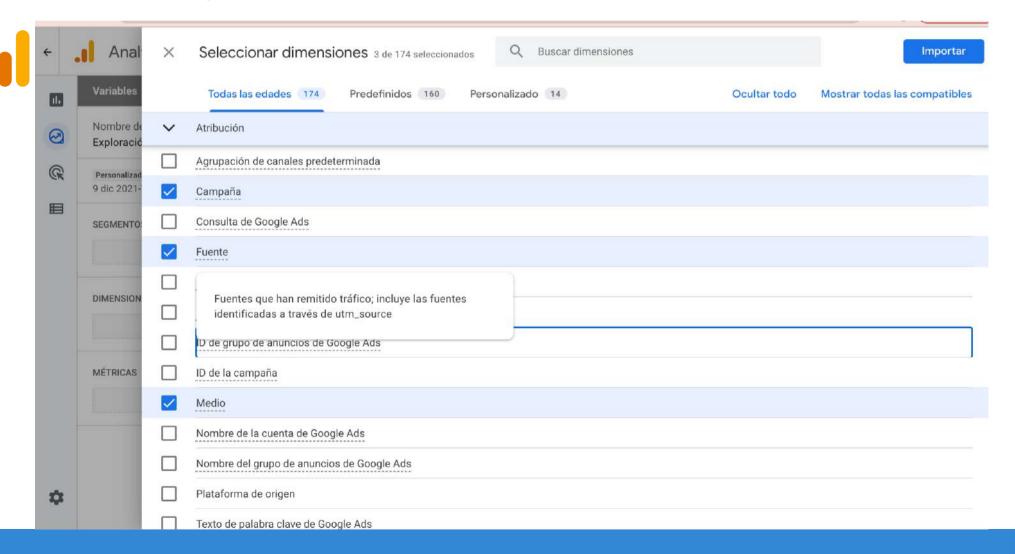




#### Día, Semana, Mes, Año

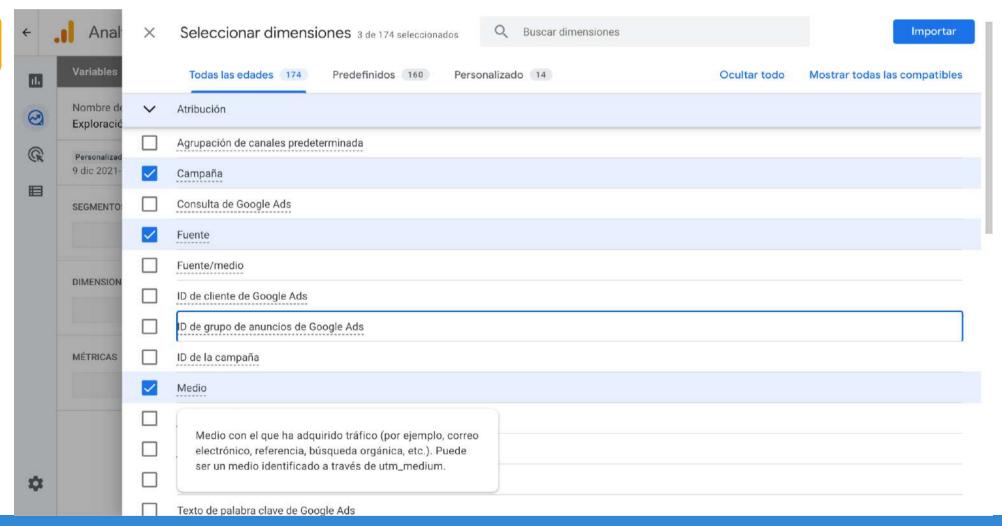


#### Fuente, Medio, Campaña

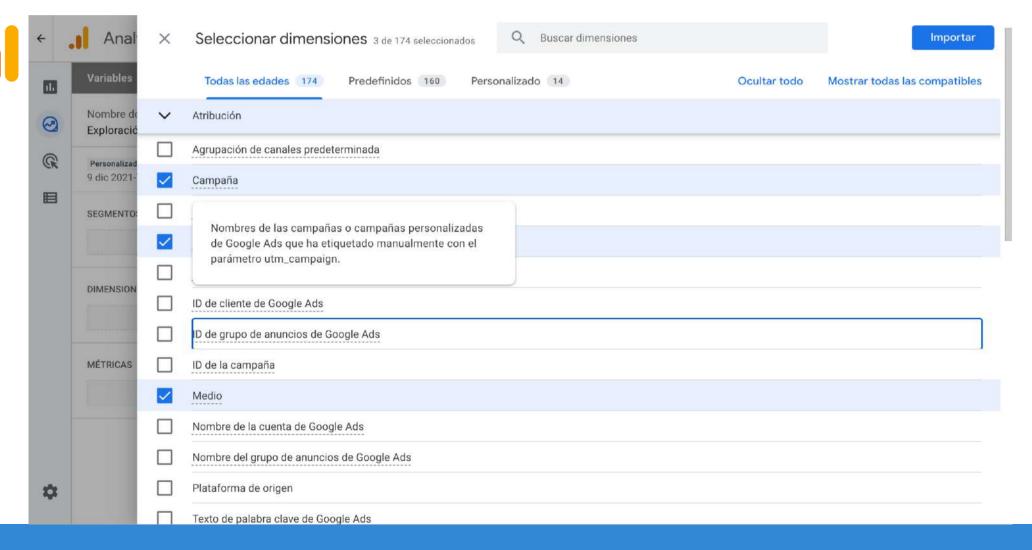


#### Fuente, Medio, Campaña

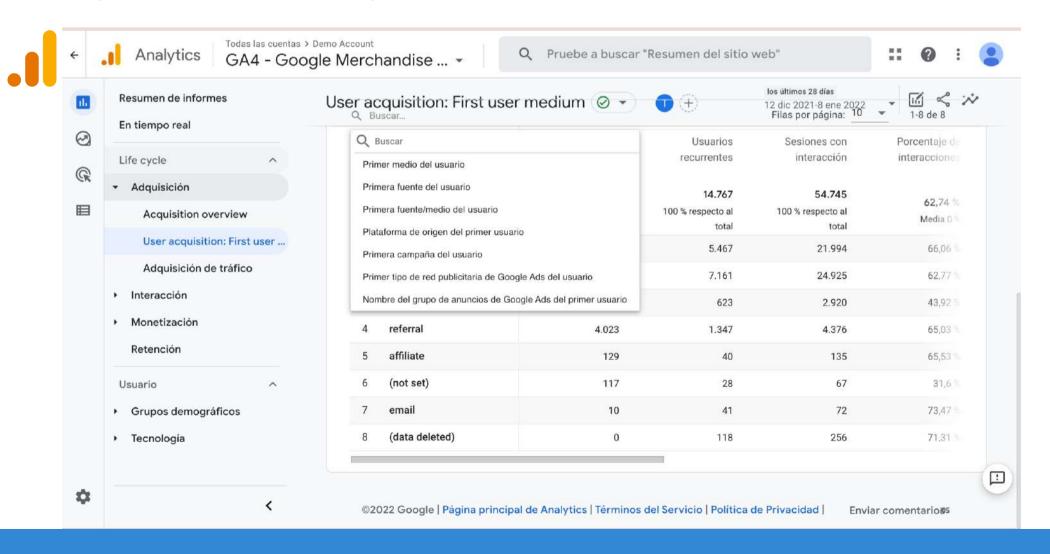




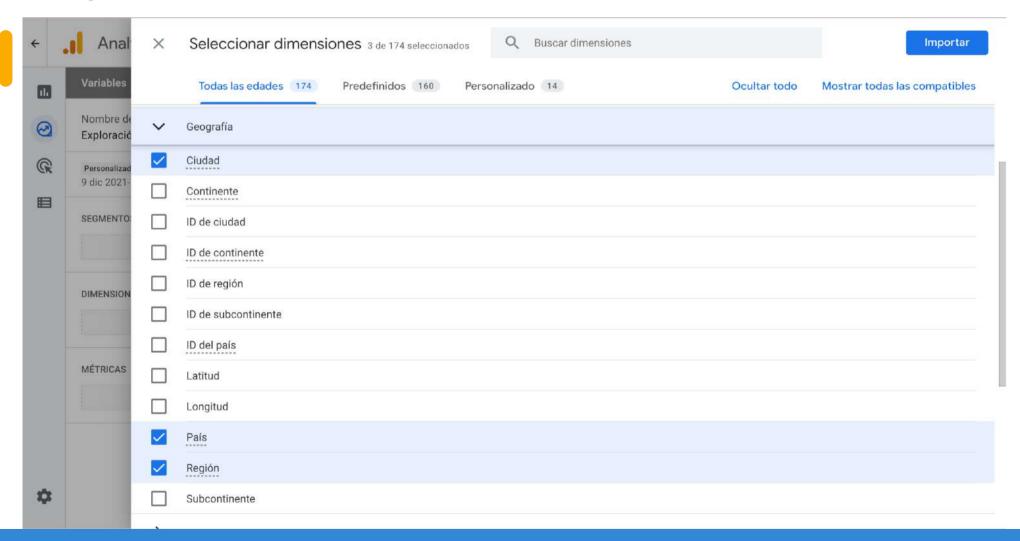
#### Fuente, Medio, Campaña



#### Campañas a nivel de usuario / Campañas a nivel de sesión

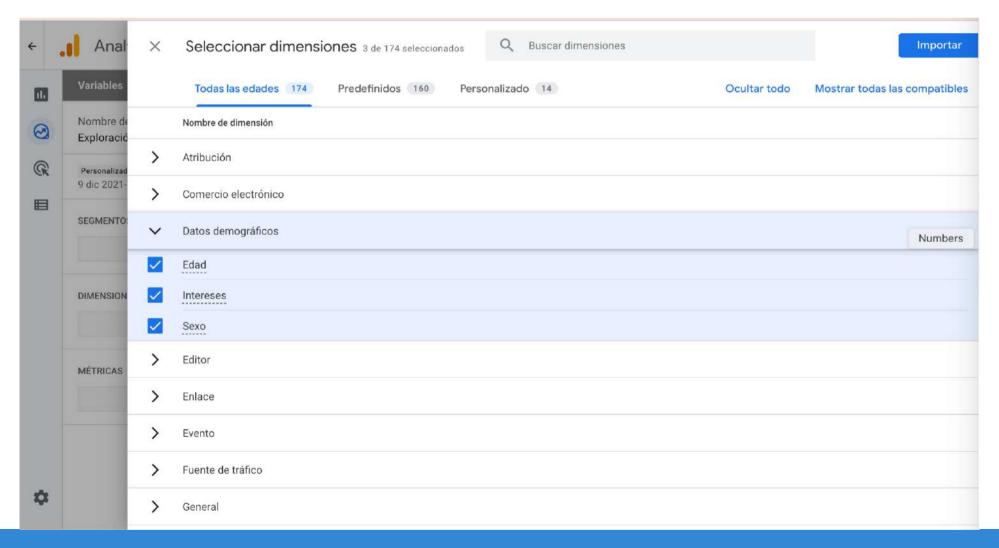


#### País, Región, Ciudad

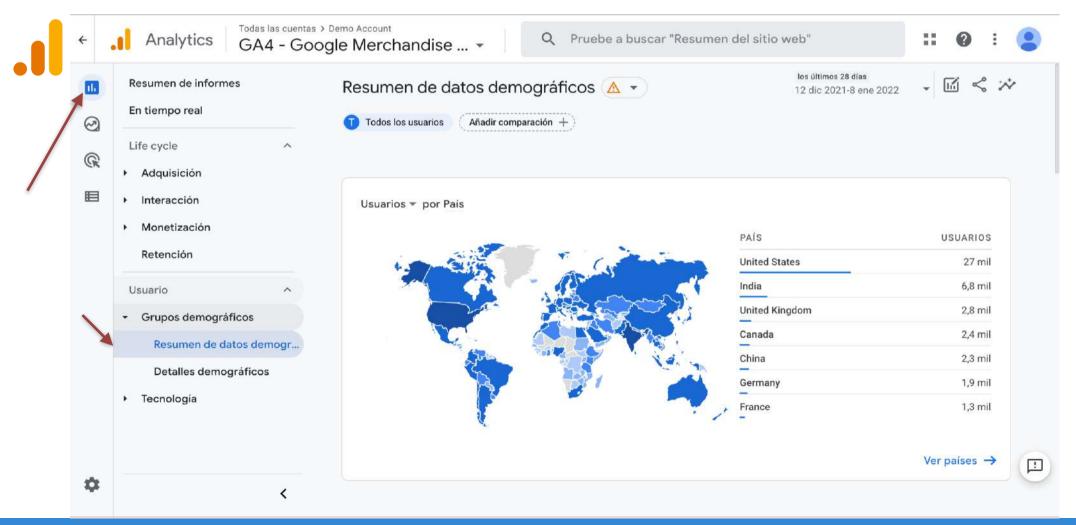


#### **Edad, Intereses, Sexo**

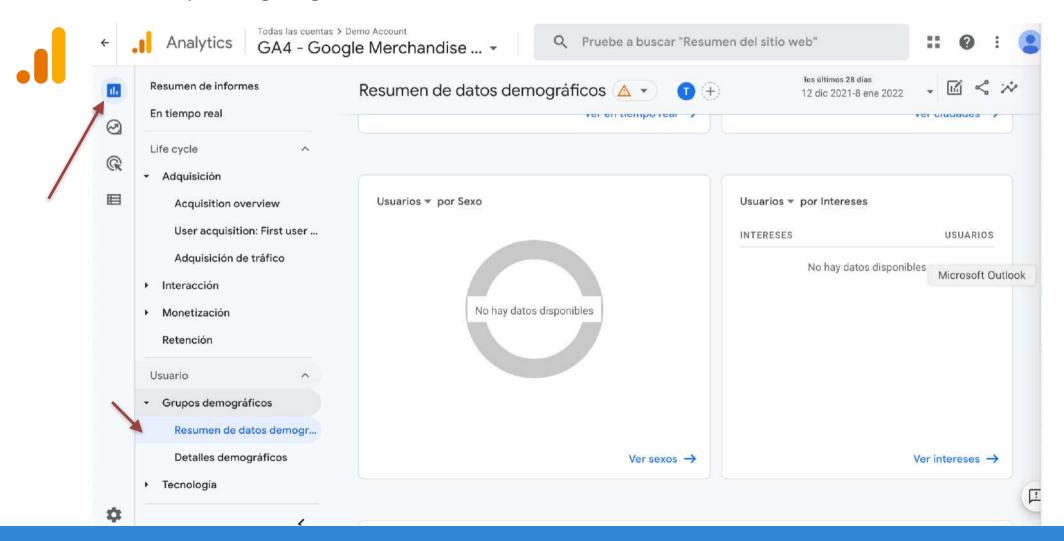




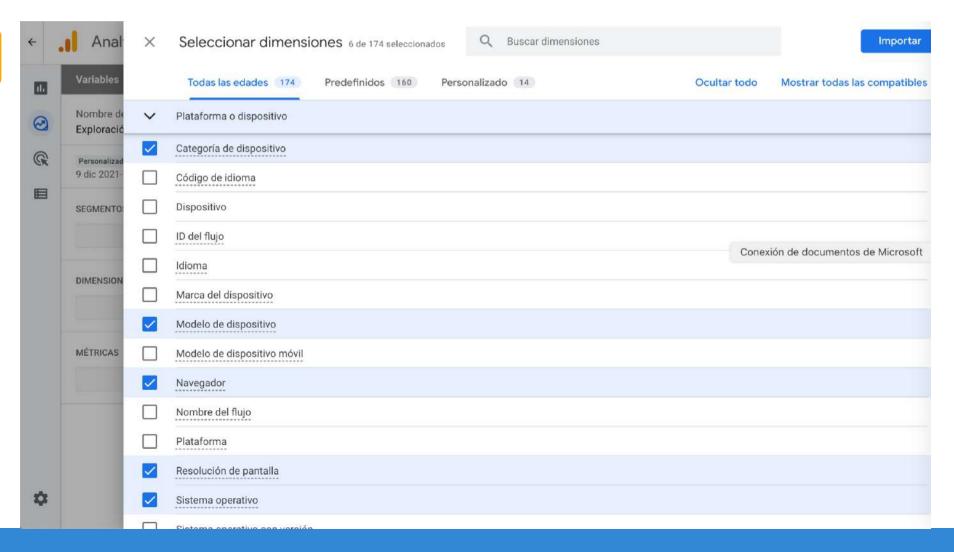
#### Dimensiones por geolocalización GA4

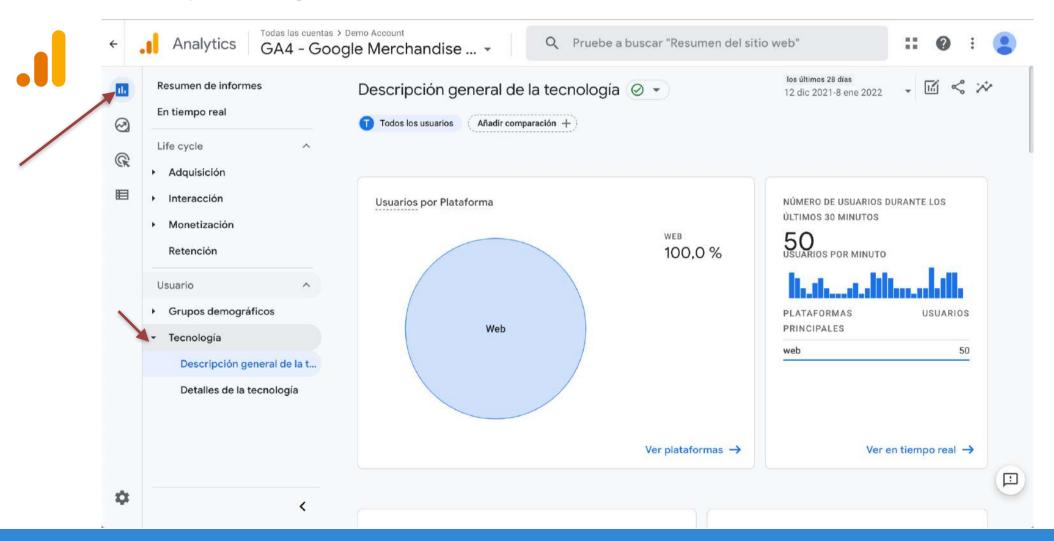


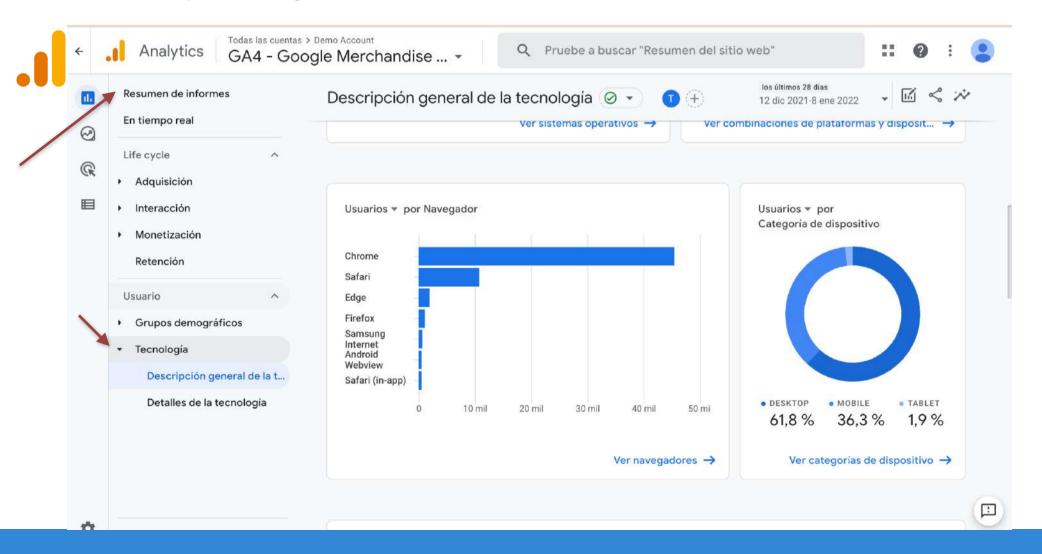
#### **Dimensiones por Google Signal GA4**

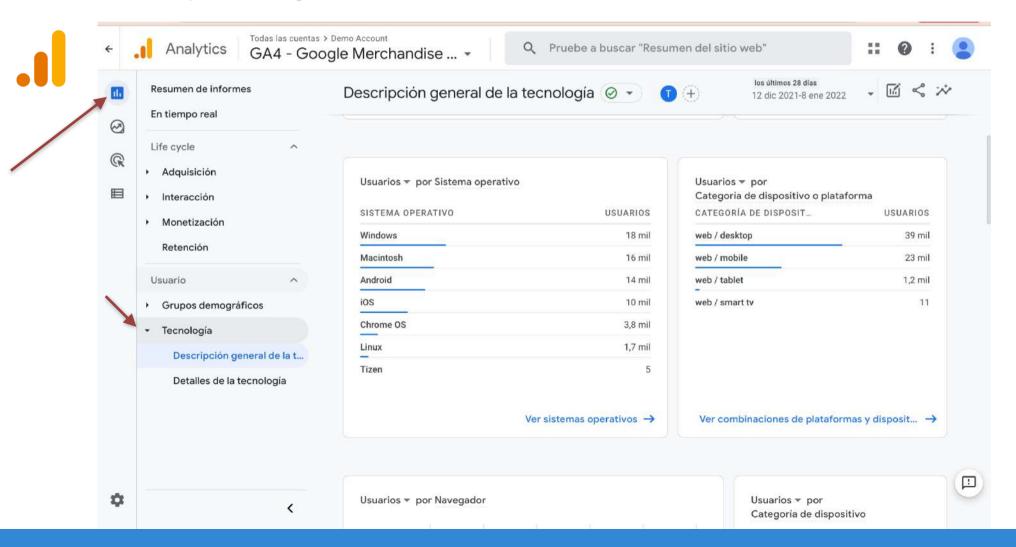


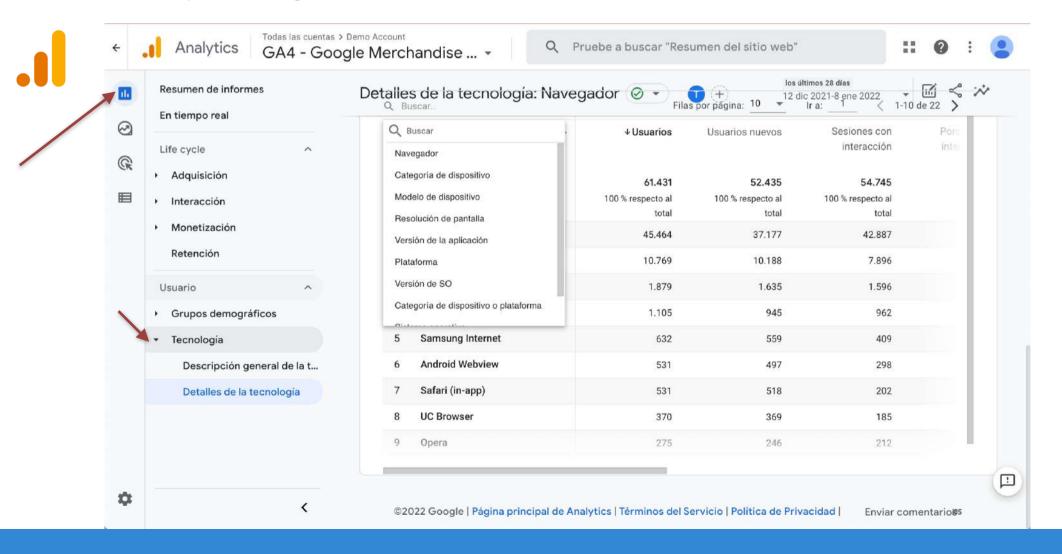






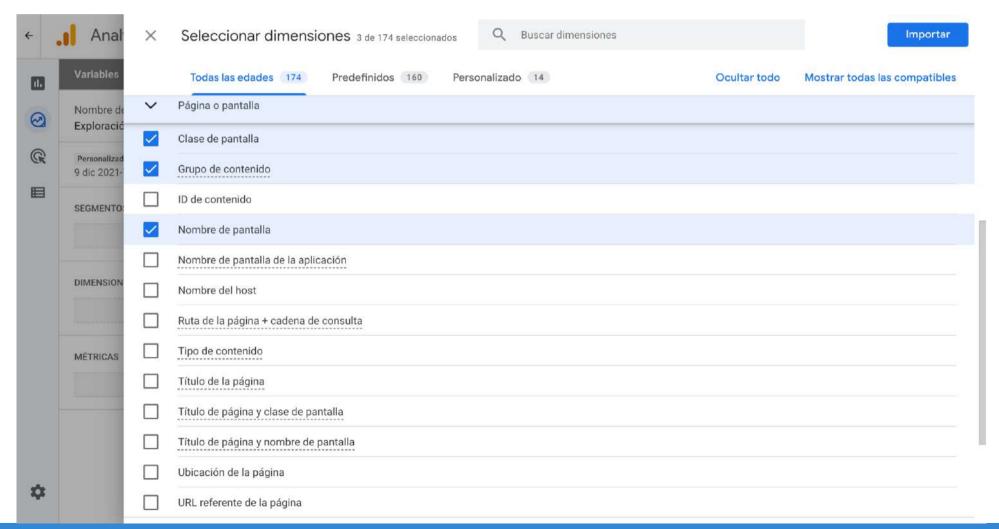






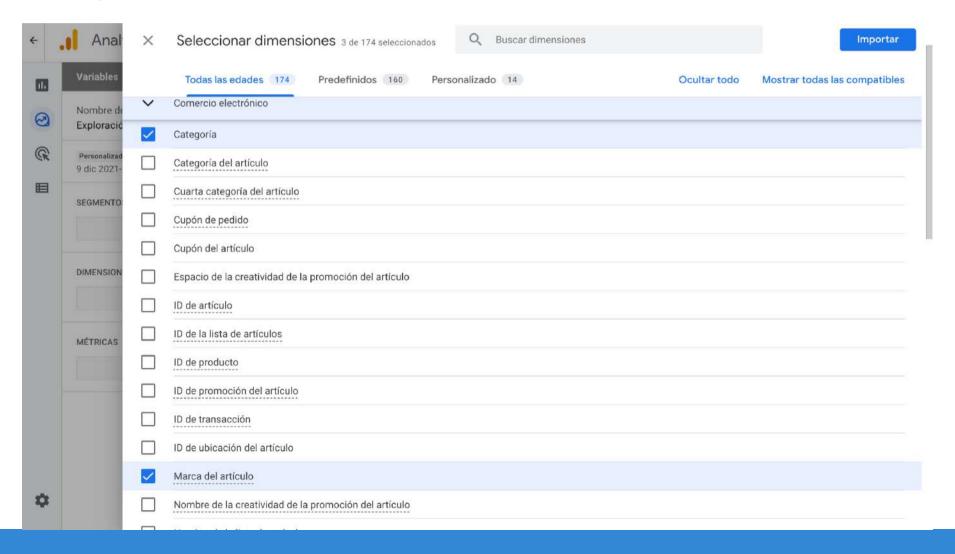
#### Dimensiones por Página / Pantalla





#### **Dimensiones por Comercio Electrónico**





Uniendo dimensiones y métricas















2.1 Informes con dimensiones y métricas

#### 2.1 Informes con dimensiones y métricas



#### Todo el entorno de reporting de GA4 gira en torno a estos 2 conceptos

Dimensión + Métrica = Tabla de resultados

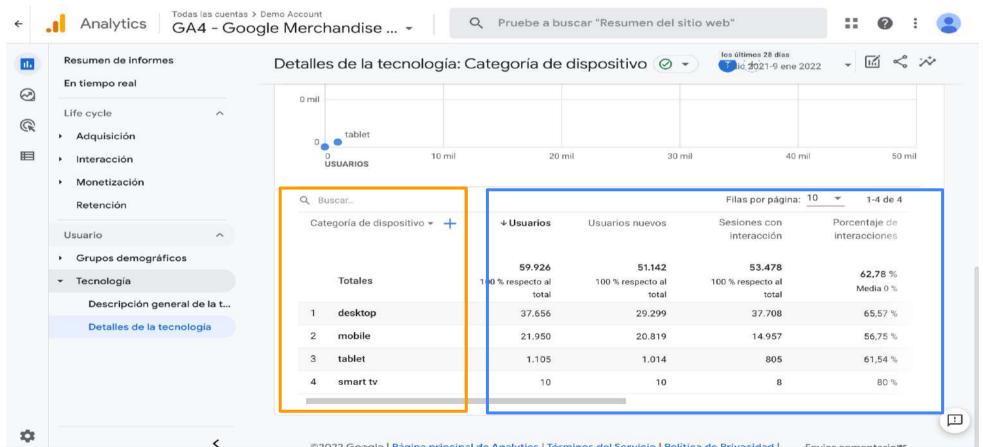
Dimensión	Métrica 1	Métrica 2	Métrica 3	Métrica 4
Mobile	Usuarios	Sesiones	Transacciones	Ingresos

#### 2.1 Informes con dimensiones y métricas





### MÉTRICAS



#### Caso de Uso - Práctica

Analizar las dimensiones y las métricas que aparecen en los diferentes informes de GA4

https://support.google.com/analytics/answer/9143382?hl=es

- 1) Desarrolla 3 conclusiones para cada informe de Life Cycle.
- Desarrolla 3 conclusiones para informe de Usuario.



# Centro de análisis de GA4



















#### 3 Centro Analytics GA4

#### Para editar o añadir comparaciones a un informe

Las comparaciones le permiten evaluar subconjuntos de datos en paralelo. Por ejemplo, puede comparar todos los datos generados por dispositivos Android y dispositivos iOS:

- 1) En la parte superior del informe, Haga clic en Añadir comparación.
- 2) Seleccione Incluir o Excluir según quiera que la condición incluya o excluya los datos que determine.
- 3) Haga clic en el campo Dimensión para seleccionar una dimensión (Plataforma ).
- 4) Haga clic en el campo Valores de dimensión para seleccionar un valor de dimensión o varios (Android o iOS).
- 5) Haga clic en Añadir una condición nueva para seleccionar otra dimensión y otros valores para esa dimensión
- 6) Haz clic en Aplicar.

Cree otra comparación para cada conjunto de datos que quiera comparar. P. ej., Comparar datos desktop y de mobile.

Para evaluar diversos valores para la misma condición, utilice el operador lógico "O"; p. ej., Plataforma = Android O iOS; País = Argentina O Japón.

Para evaluar diversas condiciones dentro de la misma comparación, se utiliza el operador lógico "Y", p. ej., (Plataforma = Android o iOS) Y (País = Argentina o Japón).

## Práctica

## Comparación en informes:

- Compara usuarios por tipo de sistema operativo (iOS vs Android)
- 2) Compara usuarios de España que utilizan iPhone con usuarios de España que utilizan Google Pixel 6.
- 3) Compara entre usuarios de habla hispana que utilicen dispositivos Samsung o dispositivos Apple.
- 4) ¿Desde qué medio entró una mayor cantidad de usuarios por primera vez: email o una búsqueda orgánica?



## Informes de adquisición GA4

Se usan dimensiones de tráfico para mostrar datos sobre cómo llegan los usuarios a su sitio web o aplicación móvil. Esta es la información que puede ver:

El número de usuarios nuevos y recurrentes

El número de sesiones y sesiones con interacción

La fuente y el medio desde los cuales se han iniciado las sesiones (por ejemplo, sesiones que empezaron desde un anuncio de Google)

El valor del tiempo de vida del cliente (TVC), que muestra el promedio de ingresos procedente de los usuarios nuevos durante sus primeros 120 días

El informe **Resumen de adquisiciones** resume los datos de los informes para ayudarle a interpretar mejor cómo encuentran los usuarios su sitio o su aplicación. Esta información puede ser útil para analizar la eficacia de sus iniciativas de marketing

## Informes de adquisición GA4

#### Usuarios y usuarios nuevos

Por "usuarios" se entiende a todas las personas que visitan su sitio o su aplicación, ya sean nuevos o recurrentes. Los usuarios nuevos son aquellos que visitan su sitio o su aplicación por primera vez. Analytics identifica a un usuario nuevo como cualquiera que no tenga una cookie de Google Analytics ni un Client-ID de su sitio, o bien un ID de instancia de su aplicación. Aquellos que ya los tienen se denominan "usuarios recurrentes".

#### Valor del tiempo de vida del cliente

El gráfico Valor del tiempo de vida del cliente muestra el promedio de ingresos procedentes de usuarios nuevos durante sus primeros 120 días. Puede usar este gráfico para determinar el valor de los usuarios en función de los ingresos adicionales que usted genera. Ejemplo, Un usuario compra una camisa y, la semana siguiente, compra unos pantalones. El valor del tiempo de vida del cliente incluye ambas compras, lo que indica el éxito general de la adquisición.

#### Sesiones y sesiones con interacción

Una sesión es un grupo de eventos que un usuario activa en un periodo determinado. Las sesiones se inician cuando Google Analytics recoge un evento session\_start de su sitio o su aplicación. Una sesión con interacción dura 10 segundos o más, incluye uno o varios eventos de conversión, o bien tiene dos o más visualizaciones

## Informes de adquisición GA4

#### Adquisición de usuarios

El informe *Adquisición de usuarios* muestra datos sobre usuarios nuevos. Las dimensiones de tráfico(como el medio y la fuente) del informe incluyen las palabras "primer" y "usuario" para indicar que corresponden a usuarios nuevos. Por ejemplo, "Primer medio del usuario" es el canal por el cual los usuarios nuevos llegan a su sitio o a su aplicación.

### Adquisición de tráfico

El informe *Adquisición de tráfico* muestra datos sobre sesiones nuevas. Las dimensiones de tráfico (como el medio y la fuente) del informe incluyen la palabra "sesión" para indicar que corresponden a sesiones nuevas. Por ejemplo, "Medio de la sesión" es el canal por el cual los usuarios nuevos y recurrentes llegan a su sitio o a su aplicación.

### Campañas de Google Ads

El informe *Campañas de Google Ads* muestra e<mark>l número de usuarios que llegan a su sitio o a su aplicación desde cada uno de sus anuncios de Google. Para acceder al informe, en el informe resumen de adquisiciones, haga clic en Ver campañas de Google Ads.</mark>

## Informes de adquisición GA4

#### Ayuda a medir las interacciones de los usuarios en su sitio web o aplicación móvil.

La interacción incluye otras acciones aparte de las vistas de una página y las vistas de una pantalla. Por ejemplo, puede medir cuándo los usuarios: Se desplazan lentamente hacia abajo por una página, lo que indica que están leyendo, Ven los detalles de un producto o pasan tiempo en una página de producto, Ven un vídeo informativo

Puede usar eventos para registrar cada interacción de los usuarios.

#### Sesiones con interacción

Una sesión es una colección de eventos que un usuario activa en un periodo determinado. Una sesión con interacción es una sesión que cumple al menos una de estas condiciones:Dura 10 segundos o más, ha tenido 1 evento de conversión o más, ha tenido al menos 2 vistas de una página

#### **Métricas:**

Tiempo de interacción medio, que es el promedio de duración de las sesiones con interacción en su sitio web o aplicación Sesiones con interacción por usuario, que es el número de sesiones con interacción dividido entre el número de usuarios Porcentaje de interacciones, que es el número de sesiones con interacción dividido entre el número de sesiones

## Informes de adquisición GA4

### Fidelización de usuarios

Los siguientes índices comparan la interacción en periodos breves con la interacción en periodos más amplios. Cuanto más elevado sea el índice, mayores serán la interacción y la retención de usuarios.

Usuarios activos al día (UAD) / Usuarios activos al mes (UAM)
Usuarios activos al día (UAD) / Usuarios activos a la semana (UAS)
Usuarios activos a la semana (UAS) / Usuarios activos al mes (UAM)

Estos índices consisten en lo siguiente:

Usuarios activos al día (UAD): número de usuarios activos en las últimas 24 horas Usuarios activos a la semana (UAS): número de usuarios activos en los últimos 7 días Usuarios activos al mes (UAM): número de usuarios activos en los últimos 30 días

Por ejemplo, "UAD/UAM" indica el porcentaje de usuarios que han interactuado en las últimas 24 horas en comparación con los que han interactuado en los últimos 30 días.

## Informes de adquisición GA4

#### Conversiones

Las conversiones son actividades de usuario que contribuyen al éxito de su empresa. Estas actividades se miden usando eventos de conversión. Además de los eventos de conversión que se registran automáticamente, puede marcar como conversión hasta 30 eventos por propiedad. Una vez activados los eventos de conversión, el informe "Conversiones" muestra lo siguiente:

El número de veces que los usuarios activan cada evento de conversión

El número de usuarios que activan cada evento de conversión

Los ingresos procedentes de cada evento de conversión

## Informes de adquisición GA4

#### Páginas y pantallas

En el informe "Páginas y pantallas" se muestran las páginas del sitio web y las pantallas de la aplicación que los usuarios visitan, así como el número de usuarios que ven cada una de ellas.

Le permite medir los ingresos procedentes de compras, anuncios y suscripciones, así como el modo en que los usuarios interactúan con los artículos y los añaden al carrito. También puede consultar los pasos del embudo de compra. Los datos del tema Monetización pueden ayudarle a identificar el comportamiento de los consumidores y mejorar su estrategia de monetización.

En el informe Resumen de monetización puede ver un resumen de los datos que aparecen en los **informes detallados** del tema para consultar una vista unificada del comportamiento de los consumidores.

#### Informes:

Compras de comercio electrónico por nombre de lista de artículos (El número de eventos de compra por el parámetro item\_list\_name)

Compras de comercio electrónico por nombre de artículo (El número de eventos de compra por el parámetro item\_name) Ingresos de comercio electrónico por cupón de pedido (El importe de los ingresos procedentes de eventos de compra por el parámetro coupon)

Visualizaciones de artículos por nombre de promoción de artículos (El número de eventos view\_item por nombre de promoción (Ingresos del producto por ID de producto).

## Informes de adquisición GA4

#### Compras en comercio electrónico

Los informes de compras de comercio electrónico muestran los datos de comercio electrónico de los eventos de venta online que implementa en su sitio web o aplicación móvil.

Informes:

Visualizaciones de artículos por nombre de artículo a lo largo del tiempo (El número de eventos view\_item por el parámetro item\_name)

Visualizaciones de artículos y carritos de la compra por nombre de artículo (El número de eventos add to cart en relación con el número de eventos view item por el parámetro item name)

## Informes de adquisición GA4

Ayuda a ver la frecuencia y el tiempo de interacción de los usuarios con su sitio web o aplicación móvil tras su primera visita. Además, le permite identificar qué valor tienen los usuarios en función de los ingresos adicionales que genera tras su primera visita.

#### **Cohortes**

Una cohorte es un grupo de usuarios que comparten una característica común que se identifica mediante una dimensión de Analytics. Por ejemplo, todos los usuarios con la misma fecha de adquisición pertenecen a la misma cohorte. En el tema Retención, los nuevos usuarios forman parte de la misma cohorte.

#### Retención de usuarios por cohorte

El gráfico Retención de usuarios por cohorte muestra el porcentaje de usuarios nuevos que vuelven en su segundo y octavo día. Por ejemplo, 100 usuarios visitan su sitio el 9 de septiembre. Después, 10 de esos usuarios vuelven el día 10 de septiembre y 2 de ellos vuelven el 16 de septiembre. La línea Día 1 muestra un 10 % el 10 de septiembre, mientras que la línea Día 7 muestra un 2 % el 16 de septiembre.

## Informes de adquisición GA4

#### Interacción de los usuarios por cohorte

El gráfico Interacción de los usuarios por cohorte muestra el tiempo medio de interacción de los usuarios nuevos que vuelven a su sitio o aplicación en su segundo y octavo día. Analytics sólo incluye a los usuarios recurrentes en el tiempo de interacción medio.

#### Retención de usuarios

En el gráfico Retención de usuarios se muestra el porcentaje de usuarios que regresan cada día durante sus primeros 42 días. El gráfico empieza con una retención del 100 % cuando todos los usuarios visitan el sitio por primera vez. A medida que los usuarios abandonan el sitio, este porcentaje va disminuyendo desde el primer día.

#### Interacción de los usuarios

En el gráfico Interacción de los usuarios se muestra el tiempo de interacción medio de los usuarios que vuelven en sus primeros 42 días. Analytics sólo incluye a los usuarios recurrentes en el tiempo de interacción medio.

## Informes de adquisición GA4

### Valor del tiempo de vida del cliente

El gráfico Valor del tiempo de vida del cliente muestra el promedio de ingresos procedentes de usuarios nuevos durante sus primeros 120 días. Puede usar este gráfico para determinar el valor de los usuarios en función de los ingresos adicionales que genera. Por ejemplo, un usuario compra una camisa y, la semana siguiente, compra pantalones. El valor del tiempo de vida del cliente (TVC) incluye ambas compras, lo que indica el éxito general de la adquisición

## Caso de uso

Entra en el informe de Adquisición / Adquisición General

Vamos a ver datos del 1 al 28 de enero Usuarios del País España.

El detalle de adquisición de tráfico las dimensiones y métricas.





# 3.1 Crear nuevos informes

## 3.1 Crear nuevos informes

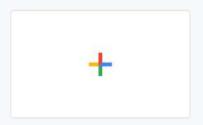
• Entender los datos y aprender a consultarlos

← Galería de plantillas

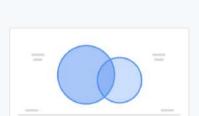
**Exploración:** Consultas directas a las métricas y dimensiones de la propiedad

- Definir lo que queremos
- Filtrarlo
- Cruzarlo (en tablas dinámicas)
- Y buscarle una visualización

#### Técnicas



#### En blanco Crear una exploración

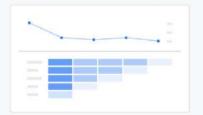


Superposición de segmentos ¿Qué indican las intersecciones de los segmentos de usuarios sobre su



Formato libre

¿Qué estadísticas puede obtener con tablas y gráficos personalizados?



#### Exploración de cohortes

¿Qué estadísticas puede obtener del comportamiento de las cohortes de usuarios con el tiempo?



#### Exploración de embudos de conversión

¿Qué recorridos de los usuarios puede analizar, segmentar y desglosar con los embudos de conversión de varios pasos?



#### Tiempo de vida de los usuarios

¿Qué puede averiguar analizando todo el ciclo de vida de los usuarios?



#### Exploración de rutas

¿Qué recorridos de los usuarios puede descubrir con los gráficos de árbol?

comportamiento?

## Casos de uso

• Entender los datos y aprender a consultarlos





← Galería de plantillas

#### Casos prácticos



#### Adquisición

¿Cómo de buenos son los resultados de sus iniciativas de marketing?



#### Conversión

¿Qué aspecto tiene el recorrido del cliente hasta completar una conversión?



#### Comportamiento del usuario

¿Cómo se desplazan los usuarios por su aplicación o sitio web desde el lugar al que llegan?

#### Sectores



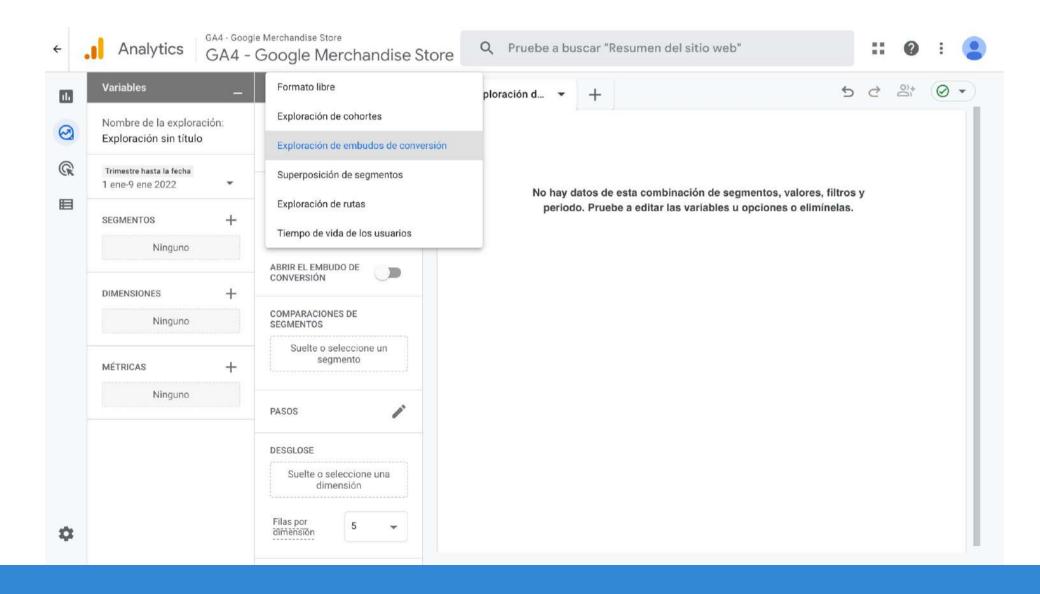
#### Comercio electrónico

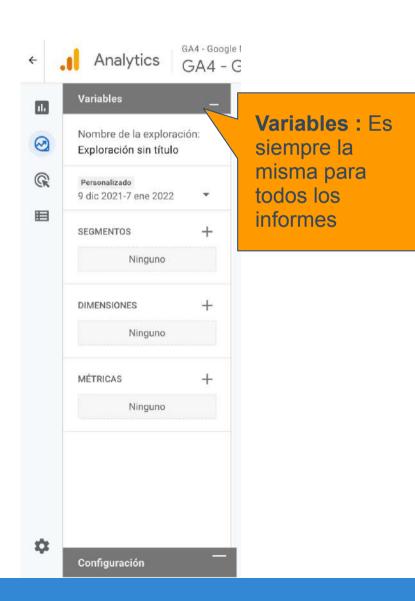
¿Qué rendimiento tienen sus plataformas de comercio electrónico?



#### luegos

¿Qué rendimiento tienen sus juegos?





## Variables globales del informe :

- Nombre
- Rango de fechas

#### Variables a usar en el informe :

Funcionan como una preselección

Podemos ir añadiendo las variables que vamos a necesitar para montar las distintas pestañas del informe.

Segmentos

Métricas

**Dimensiones** 

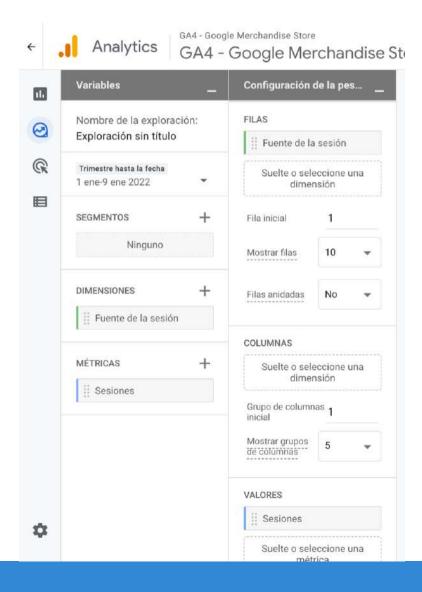




## Tipología de pestaña:

- Tipo de informe (explorador, embudo, flujo)
- Opciones de visualización (tabla, gráfico de anillo, gráfico de líneas)

Cambia sus opciones cuando cambiemos de técnica o de visualización



- **Filas:** Definiremos con qué dimensiones formamos las filas de la tabla
- Valores: Nos permite indicar las métricas que queremos ver.

# Práctica

Crea un informe en blanco

Prepara tus variables Dimensiones (fuente de tráfico/fuente de la sesión) Métricas (sesiones)





# Práctica

Crea un informe para visualizar tus sesiones(fuente de tráfico/fuente de la sesión)

Prueba con las diferentes visualizaciones y elige la mejor.





# Informes









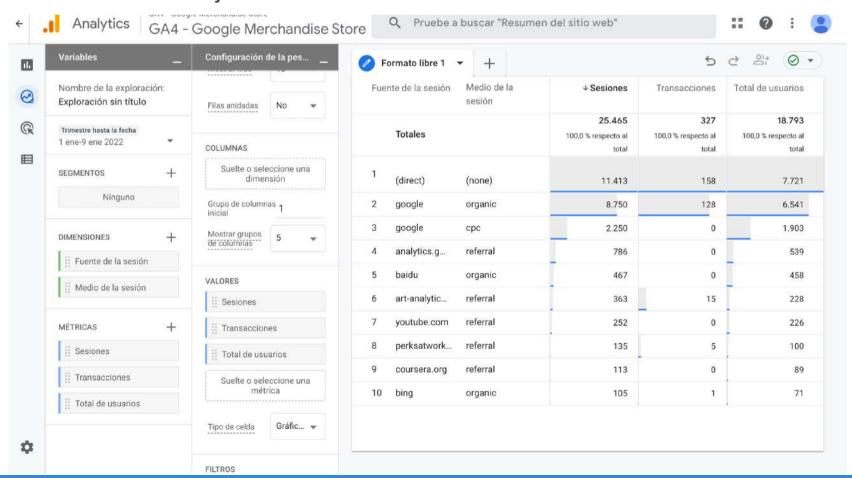






## Informes personalizados: Añadiendo varias dimensiones y métricas

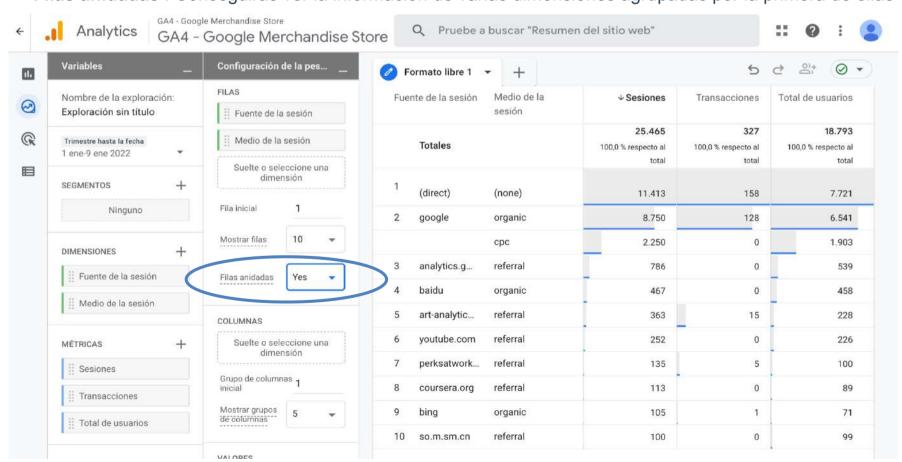
Al informe del Caso de uso anterior, añadir a : Dimensiones: **Medio de la sesión** Métricas: **Transacciones y total de usuarios** 



## Informes personalizados: Visualizando dimensiones en grupo

Ver en el informe del caso de uso anterior todas las fuentes agrupadas por medios

• Filas anidadas : Conseguirás ver la información de varias dimensiones agrupadas por la primera de ellas

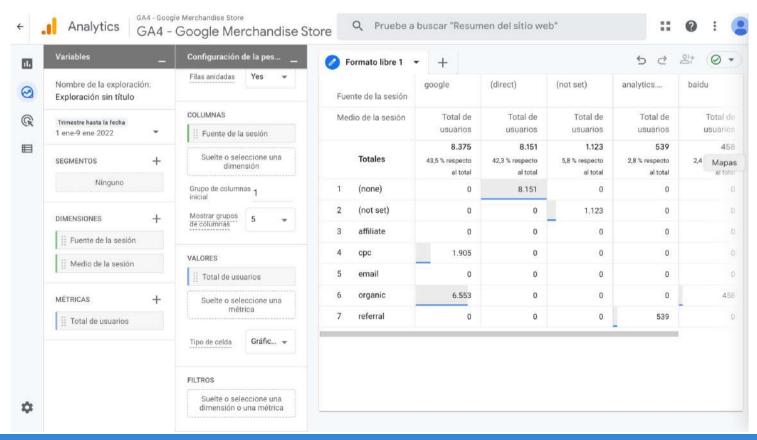


## Informes personalizados: Creando tablas dinámicas

Al informe del caso anterior añádele dimensiones en el bloque filas y columnas para transformarlo en una tabla dinámica que cruza los datos entre ambas dimensiones

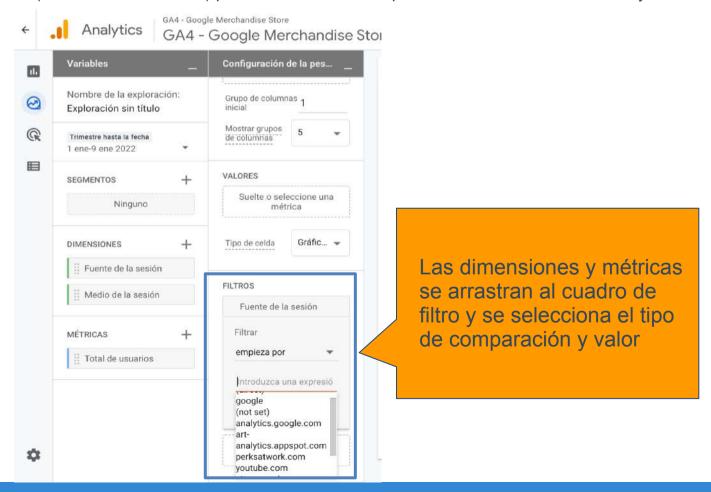
**Dimensiones : Medios (filas) Fuentes (columnas)** 

Métricas: Total de usuario



## Informes personalizados: Filtrando lo que ves en tus informes

Usando el filtro (al final de la columna) podemos seleccionar qué únicos datos deseamos ver y cuales no



## Práctica

En el informe del caso anterior sólo queremos ver en él datos del Medio "**Organic**"

Visualizar Fuentes X Medios en lugar de Medios X Fuentes

¿Podemos ver en el informe Organic y CPC a la vez? Compruébalo.

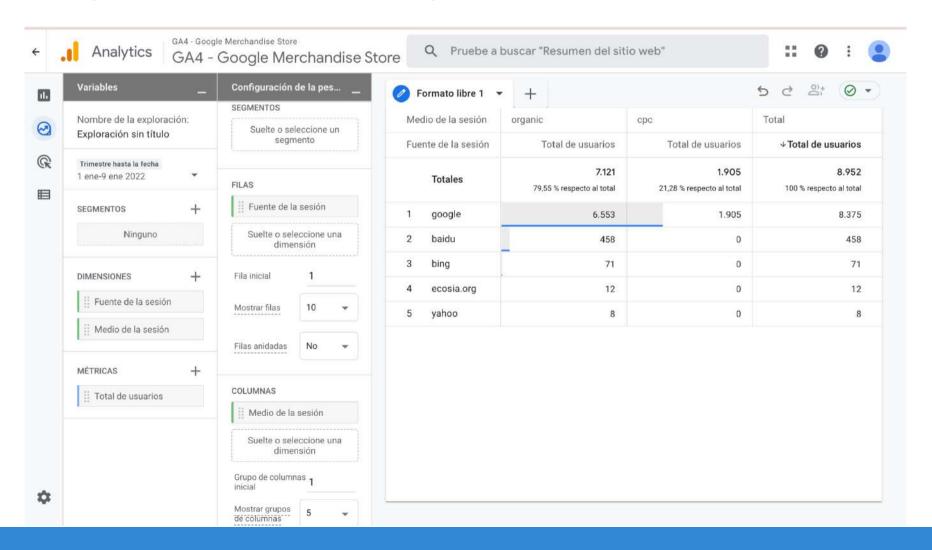




# 4.1 Dimensiones en grupos

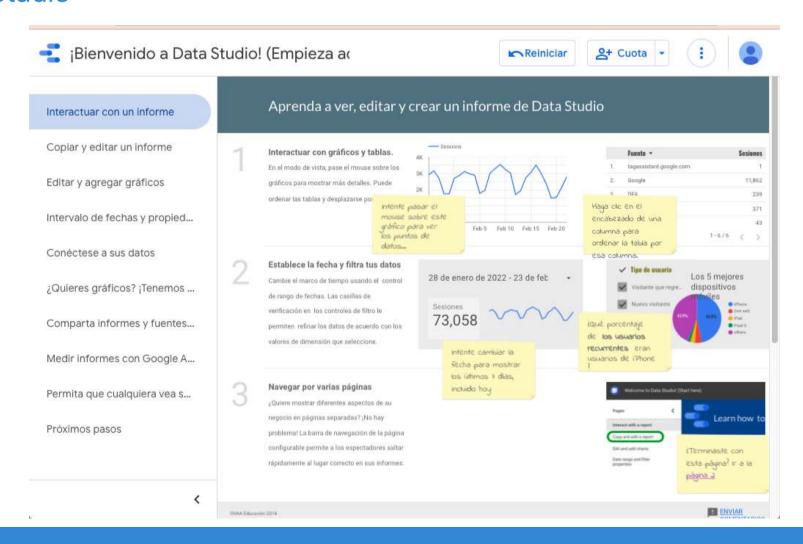
## 4.1 Dimensiones en grupos

## Informes personalizados: Filtrando lo que ves en tus informes



# 4.2 Tablas dinámicas

## **Data Studio**



# Introducción a Analítica Avanzada II

















Debate introductorio del módulo de Analítica Avanzada II

Analytics Intelligence en GA4 : Buscar información sobre esta nueva funcionalidad para empezar el debate











"El FSE invierte en tu futuro"

#### **Fondo Social Europeo**



