

# '25.11월 H간병 치매플랜 활용 포인트

2025년 10월 27일

Run the way to  
**The Greatness 2025**  
일류를 향한 전력질주

고객신뢰+  
**PLUS**

Digi-Tool  
퍼스트  
**Always**

기승전  
**'Re'**

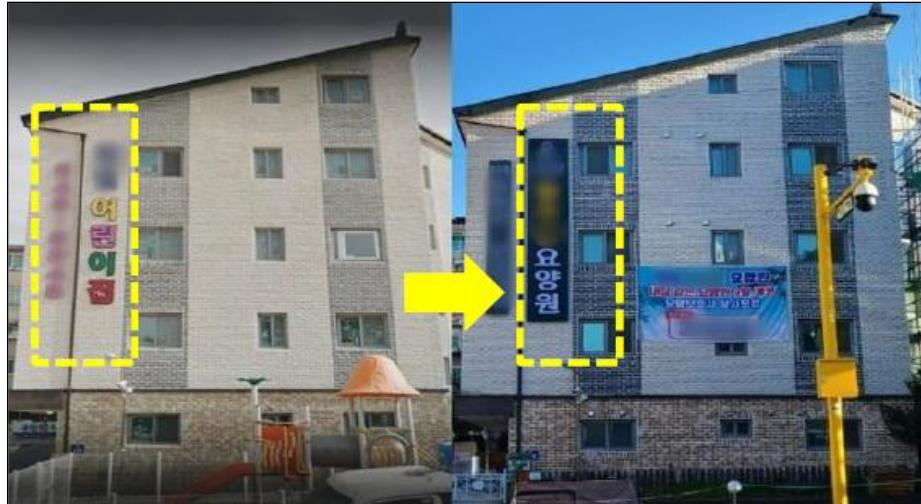
The  
닥상닥소

**F.I.T하게**



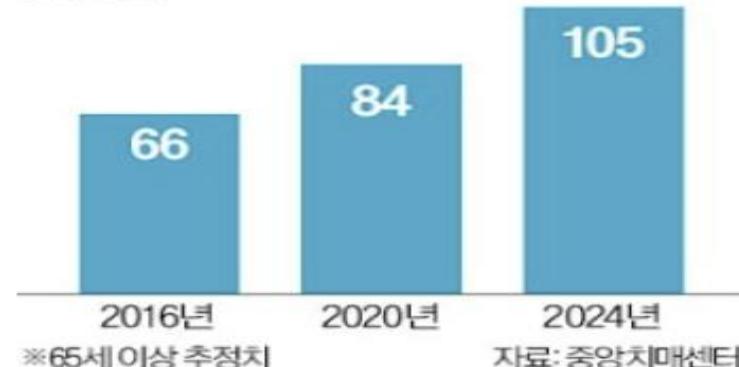
# H간병 치매

## 10년간 유치원 283곳이 ‘노인 시설’로 간판을 바꿨다 (출처: 조선일보 24.10.09)



### 급증하는 치매환자 수

(단위: 만명)



자료: 중앙치매센터

14일 국립중앙의료원 중앙치매센터에 따르면 지난해 국내 65세 이상 추정 치매 환자는 105만2977명으로 통계가 집계된 이후 처음으로 100만 명을 넘었다. 중앙치매센터는 국내 치매 환자가 2030년 142만 명, 2050년에는 315만 명에 이를 것으로 전망했다.

(출처: 한국경제 25.10.14일 기사 中 )

**2025년 기준 치매 인구 100만명 시대**  
늘어나는 평균 수명을 감안 할 때, 치매에 대한 대비는 필수적인 준비가 필요!

# H간병 치매

## 치매, 나 혼자만의 질병이 아닌 이유?

### 치매 환자 100만명 시대 가족 경제적 비용 가장 부담

(출처: 이데일리 2025.3.12)

복지부 '2023년 치매역학조사 및 실태조사 결과'

발표노인인구 증가에 유병률 줄어...

올해 예상 환자 97만명 1인당 관리비, 돌봄 비중 커

치매환자 1인당 연간 관리 비용은 지역사회에서 1700만원,  
시설·병원에서 3100만원을 넘어서 가운데 돌봄비가 차지하는  
비중이 큰 것으로 분석됐다.

이에 치매환자 가족 모두 돌봄 과정에서의 어려움으로 경제적 부담  
을 1순위로 꼽았다

(출처: 보건복지부, 2023년)

구분	지역사회 환자	시설, 병원 환자
보건의료비	438만원	1,489만원
돌봄비	1,162만원	1,533만원
간접비	133만원	116만원
年 합계	1,733만원	3,138만원

### “치매노모 살해한 친딸의 눈물에도 관심을”

(출처: 울산매일 2014.08.26)

치매를 앓는 어머니를 살해, 존속살해 혐의로 기소된 30대 초반의  
친딸 A씨가 징역 8년을 선고받았다.

A씨는 어머니에게 “치매 약을 먹었느냐”고 물었는데 대답하지 않자  
화가 나 “못 살겠다. 같이 죽자” 라면서 이 같은 범행을 저지른 것으로  
수사기관 조사에서 드러났다.

어머니를 살해한 것은 분명 죄를 받아 마땅하지만, 요즘 같은 세상에  
치매를 앓는 어머니를 4년 간 수발한 것도 쉽지 않은 효행이라는 점에서  
안타까워 하는 반응이 만만찮았다.

“또 혼자 어머니를 모셨고 가족들로부터 경제적 원조도 받지 못하는 등  
상당한 스트레스를 받은 것으로 보이고 참회하며 용서를 구하는 점 등을  
참작했다”고 덧붙였다.

흔히 치매문제는 겪어보지 않은 사람은 모른다고 할 정도로 가족 모두에게  
엄청난 고통을 요구한다. 무슨 일을 저지를지 몰라 한 순간도 마음 편히  
잠을 잘 수 없는 것은 물론이고, 24시간 눈을 뗄 수가 없다.  
치매환자 본인이 아닌 주변에 더한 고통을 준다는 것이 치매다.

## 내 가족에게 치매가 발병하면 생기는 현실적인 문제

- ①연간 최대 1,700만~3,000만원, 생존시 매년 들어가는 경제적 문제
- ②사용 가능한 치매 치료제의 한계와 치료의 어려움
- ③치매환자로 인한 가족구성원의 경제적, 사회적 활동의 제약

# 1 '25. 11월 H간병(치매) 상품 활용 포인트

- 치매 검진부터 초기 치료, 가족까지 고려한 주요 특약 구성

## Step. 1

▶ 치매 검사비 및 진단/간병 자금 탑재

PET, CT, MRI

**NEW**

CDR척도  
검사지원비

경도(CDR1점)  
치매 진단비

경도(CDR1점)  
간병자금

## Step. 2

▶ 치매 진행상태를 늦출 수 있는 치료제  
신급부 2종 탑재 (레켐비)

**NEW**  
표적치매약물허가 치료제 (최초 1회한)

**NEW**  
표적치매약물허가 치료제 (36회)

급여 치매치료제 처방비 (연간 1회)

## Step. 3

▶ 주기적 병원 입원/통원을 위한  
입원/통원 급부

치매입원특약 (1~365일) 요양병원제외

치매입원특약 (1~365일) 요양병원

치매직접 치료 통원특약II (연 30회)

## Summary

★ 검사, 진단비, 입원, 통원에 이르는 치매  
치료 과정에 따른 급부 탑재

★ 급여 치료제뿐 아니라 치료비 부담이 되는  
**고액 치료제 보장으로** 경제적 부담 해소

※레켐비: 레카네맙 계열의 대표적 초기 치매 치료제

# 1 '25. 11월 H간병(치매) 상품 활용 포인트

**#치매 환자 100만명 시대! 검사, 진단 받으면, 치료로 통한다.**

**검**



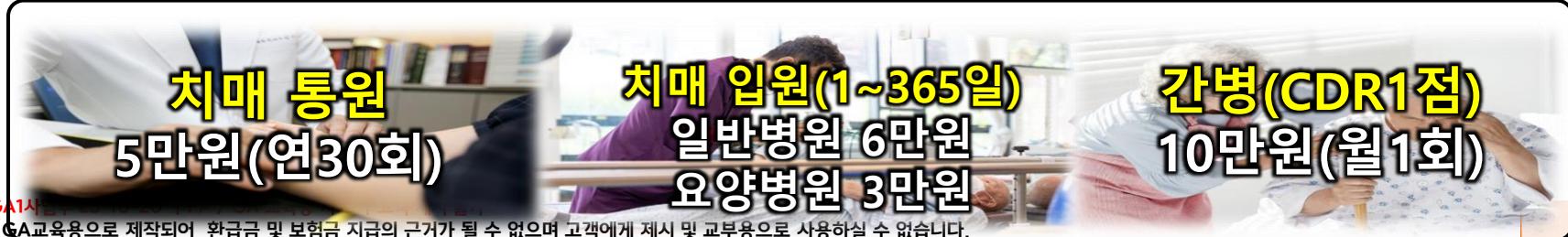
**진**



**치**



**동**



1 '25. 11월 H간병(치매) 상품 활용 포인트

# #치매의 꼭 필수 보장만 모았다! NH간병 치매 실속 플랜



**업계 최고수준 최대 80세 고령자도 가입가능**

**비갱신형 운영으로 납기동안 동일 보험료로!**

**저렴한 보험료로 고액 치료제 (레켐비) 2천만원 보장!**

### 검사·진단·치료 통합 플랜 실속형

**급여 CDR  
철도 결사비**

**10만**  
**(연 1회)**

## 치매진단비 (CDR 1점)

# 1천만 (최초 1회)

**표적치매 약물  
허가 치료비**

**1천만**  
**(최초 1회)**

---

**30만**  
**(치료당 36회)**

치매 입/통원

**통원 9만원**  
(연 30회)

[국내유일] 최경증(CDR 0.5) 치매표적약물 라케비

- 알츠하이머 주요 원인 물질 아밀로이드 베타제거
  - 건강보험 적용 불가
  - 2주에 1회씩, 36회 투여시 **약 2천만원 비용 발생**
  - 치매 진행 속도를 늦출 수 있는 유일한 시약

※ 치매통원: 상급병원 통원 가정 입원: 입원 후 치매로 인한 가별인까지 사용 가능

<b>20년납</b>	<b>40세</b>	<b>50세</b>	<b>60세</b>
 남자	30,521원	41,719원	60,353원
 여자	25,942원	34,827원	48,097원

GAZ 치매직접  
98

# 1 '25. 11월 H간병(치매) 상품 활용 포인트

## #내가족을 위해 미리 준비하는 치매 올케어 플랜



독립한 자녀와  
배우자를 위한  
최고의 준비

업계 최고수준 최대 80세 고령자도 가입 가능

CDR 1점 체증형 진단 특약을 통한 높은 보장 확보

검사, 진단, 고액치료비, 간병까지 1건으로 완벽대비

### 검사.진단.치료 통원 All Care Plan

급여 CDR  
척도 검사비

**10만**  
(연 1회)

치매진단비  
(CDR 1점)

**2천만**  
(최초 1회)  
-체증후-

표적치매 약물  
허가 치료비

**1천만**  
(최초 1회)

**30만**  
(치료당 36회한)

치매간병자금  
(CDR 1점)

**10만**  
(월 1회)  
-최대 5년 지급-

치매 입/통원

**통원 9만원**  
(연 30회)

**입원 6만원**  
(1~365일)

NEW

※치매통원: 상급병원 통원 가정, 입원: 입원 후 치매로 인한 간병인까지 사용 가능

20년남	40세	50세	60세
남자	47,931원	64,799원	86,913원
여자	42,682원	56,187원	71,577원

※설계기준: 20년남 90세 만기, 주계약 50만, 표적 치매 약물허가치료비율(최초 1회) 1,000만, 표적 치매 약물허가치료비 특약(치료당 36회) 30만, 치매 CDR 척도 검사비 지원(급여, 연 1회) 10만, (체증형) 치매(CDR 1점 이상) 보장 1,000만,

보험비교사이트 GA사업부 25-10-20 TFP / GA 교육용 서류 | 고객 서비스 블로그

GA 치매진단치료통원 및 입원 특약은 개인별로 적용되는 특약입니다. (보험금 1~365일) 10년 계약 기준이며, 1회에 한 번만 적용됩니다.

본 서비스로서 GA 교육용으로 제작되어 일반금 및 보험금 차입의 근거가 될 수 없으며 고객에게 제시 및 교부용으로 사용하실 수 없습니다.

## 2 '25. 11월 H간병(치매) 판매 화법

### #검사 받으면 치료로 통한다, 검사비, 진료비, 치료, 통원 플랜 핵심 화법

①팀장님(FP님) 혹시, 여기 요양보호사 공부해보신 분 계실까요?

제가 여기저기 활동하려 다니다보니 가족 요양을 위해서 직접 자격증을 취득하시는 분이 많이 계시더라고요  
그래서 부업으로 준비하시냐고 여쭤보니 대부분이 집에 치매 환자분을 모시고 있는 가족들이셨습니다.

②그 분들에게 어떻게 제일 힘드시냐고 여쭤보니 부모님을 혼자 두기 불안해서 늘 붙어서 돌봄을 해야 하는 이유로  
떨어지는 삶의 질 하락도 힘들지만 더 힘든건 몸은 건강 하시다보니 치매 환자에게 들어가는 병원 입원비, 약제비,  
치료제나 재활 센터 등에 들어가는 경제적인 이유도 참 크더라고요

③그 분들이 희망을 놓지 못하고 계속해서 치료를 하는 이유는 부모님이 하루라도 자신을 기억해주고 온전한 정신으로  
함께 했던 추억을 뺏기기 싫어서라고 합니다.

④한화생명에서 이번에 국내 유일하게 초기 경도 치매부터 사용 가능한 치매 진행속도를 늦추는 2천만원 가량의 레켐비  
치료제를 보장하는 H간병보험의 치매 특약이 신규 탑재 되었습니다.

⑤환자가 앞으로 병원을 갈 때마다 발생하는 검사비나 진단비, 그리고 레켐비와 같은 치료제부터  
입원, 통원, 치매 간병비까지 CDR 0.5~1점의 경도 치매 등급부터 빈틈없이 보장 받을 수 있는  
상품인데 괜찮으시다면 제가 한번 부모님을 위한설계를 한번 도와 드려봐도 괜찮을까요?



# 필수 안내사항

- 암에 대한 보장의 경우, '암 보장개시일'은 최초 계약의 경우 계약일부터 그날을 포함하여 90일이 지난 날의 다음 날로 하며, 갱신계약의 경우 갱신일로 합니다.
- 치매 관련 보장의 경우, '치매 보장개시일'은 계약일로부터 그날을 포함하여 1년이 지난 날의 다음 날로 합니다.  
단, CDR 3점 이상의 경우에는 최초 계약일로부터 보장 개시합니다.
- 실손의료보험에서 약침, 추나요법 등 한방치료로 발생한 국민건강보험법상 요양급여에 해당하지 않는 비급여 의료비는 보상하지 않습니다.
- 주계약보험료 중 일부(위험보험료, 계약체결 및 계약관리비용)는 보장 및 회사 운영경비로 사용되며, 적립순보험료(위험보험료, 계약체결 및 계약관리비용을 차감한 금액)만이 공시이율, 최저보증이율 또는 투자수익률로 적립되므로 중도해지 시 납입한 보험료보다 손실이 발생할 수 있습니다.
- 해약환급금 예시의 경우 해약환급금 금액 및 환급률은 공시이율, 최저보증이율 또는 투자수익률에 따라 변동되며, 미래의 수익을 보장하는 것은 아닙니다.
- 해약환급금 일부 지급형의 경우 보험료 납입기간 동안 해약환급금을 표준형 대비 해약환급금 일부 지급률로 적게 지급하고 해약환급금 축소분을 재원으로 보험료를 인하하였습니다.
- 변액보험은 실적배당형 상품으로 특별계정의 운용에 따른 이익과 손실이 보험 계약자 및 보험수익자에게 귀속되며, 특별계정의 운용실적에 따라 보험금 및 해약환급금 등이 매일 변동됩니다. 또한 최저보증이 없으므로 원금손실이 발생할 수 있습니다. 다만, 약관에서 보험회사가 최저 보증하는 최저 사망보험금 및 특별계정의 운용실적과는 관계없는 스마트전환형 계약 및 특약에 한하여는 예금보험공사가 보호하는 한도 내에서 보호합니다.
- 보장성보험은 은행의 예·적금과는 다른 상품이고, 저축(연금)에는 적합하지 않습니다.
- 갱신형보험은 연령의 증가, 위험률 변동 등으로 갱신할 때마다 보험료가 인상될 수 있습니다.
- 보험가입자는 계약 체결 시 청약에서 질문한 중요한 사항에 대해 사실대로 알려야 하며 이를 이행하지 않을 경우 보험회사는 보험금 지급을 거절할 수 있습니다.
- 타인의 사망을 보험사고로 하는 보험계약에서 그 타인의 서면에 의한 동의를 받지 않은 경우 무효 처리됩니다.
- 보험금 청구권 소멸시효는 3년으로 그 기간을 경과하면 보험금 지급이 제한됩니다.
- 이 보험계약은 예금자보호법에 따라 해약환급금(또는 만기 시 보험금)에 기타지급금을 합한 금액이 1인당 '5천만원까지'(본 보험회사의 여타 보호상품과 합산) 보호됩니다. 이와 별도로 본 보험회사 보호상품의 사고보험금을 합산한 금액이 1인당 '5천만원까지' 보호됩니다.

심의 번호 : GA1사업부 25-10-20 | GA 교육용 자료 | 고객 제시 불가

본 자료는 상품의 가입 설계서 내용 일부 발췌한 것이며 모든 내용은 가입 설계서와 약관의 내용이 우선되며 확인 바랍니다.  
본자료는 교육용 자료로서 환급금 및 보험금 지급 근거가 될 수 없으며 어떠한 경우에도 고객제시 불가하며 고객 제시 후 보험금 청구 사유 발생 시 책임을 지지 않습니다.