# PROPOSAL SCIENTIST IN ACTION



# **KELOMPOK 7**

# **DISUSUN OLEH:**

Jason (03081220018)

Nicholas Calim (03081220021)

**Edbert Muis (03081220022)** 

Verrel Angkasa (03081220031)

Vicky Darmana (03081220038)

#### **BAB 1**

#### **PENDAHULUAN**

#### 1.1. Latar Belakang

Pembuatan SIM dan pengajaran mengemudi merupakan hal yang relevan dalam konteks ekonomi dan transportasi. Kebutuhan akan SIM sebagai persyaratan legal dalam mengemudikan kendaraan menjadi penting dalam masyarakat. Namun, proses pengurusan SIM yang kompleks dan rumit seringkali menjadi kendala bagi individu yang ingin memperolehnya. Selain itu, kurangnya pengetahuan dan keterampilan mengemudi yang baik dapat mengakibatkan risiko kecelakaan dan ketidakamanan di jalan raya.

Untuk mengatasi tantangan ini, didirikan bisnis yang fokus pada pembuatan SIM dan pengajaran mengemudi. Layanan pembuatan SIM yang efisien dan cepat akan membantu masyarakat dalam mengurus SIM dengan mudah dan menghemat waktu. Selain itu, melalui program pelatihan mengemudi yang komprehensif dan terarah, individu dapat memperoleh keterampilan dan pengetahuan yang diperlukan untuk mengemudi dengan aman dan bertanggung jawab.

Dalam konteks ekonomi, bisnis pembuatan SIM dan pengajaran mengemudi dapat memberikan manfaat ganda. Pertama, bisnis ini akan memudahkan masyarakat dalam memperoleh SIM, yang pada gilirannya akan meningkatkan permintaan atas layanan tersebut. Kedua, dengan memberikan pelatihan mengemudi yang baik, bisnis ini akan meningkatkan kesadaran akan pentingnya mengemudi yang aman, dan secara tidak langsung dapat mengurangi jumlah kecelakaan dan kerugian yang ditimbulkan. Dengan demikian, bisnis ini dapat memberikan kontribusi positif terhadap ekonomi dan keamanan transportasi, serta memberikan peluang usaha yang menguntungkan.

## 1.2. Tujuan Kegiatan

Tujuan dari pembuatan proposal ini:

1. Membantu SumateraJayaOne dalam mengembangkan usahanya: Kami ingin memberikan dukungan kepada SumateraJayaOne untuk mengembangkan bisnis mereka dengan memberikan solusi konkret dan bantuan yang sesuai. Melalui analisis

- pasar dan penyediaan data yang relevan, kami bertujuan untuk memberikan referensi yang dapat meningkatkan bisnis mereka.
- 2. Memberikan edukasi/pengetahuan mengenai konsep bisnis yang dapat diterapkan: Kami ingin memberikan edukasi kepada SumateraJayaOne mengenai konsep-konsep bisnis yang dapat mereka terapkan untuk mengatasi kendala dan tantangan yang mereka hadapi. Kami akan berbagi pengetahuan dan keterampilan yang relevan agar mereka dapat mengoptimalkan operasional bisnis mereka.
- 3. Memberikan solusi berupa saran dalam pengembangan bisnis dengan cara yang tepat: Kami bertujuan untuk memberikan solusi konkret dan saran yang tepat dalam pengembangan bisnis SumateraJayaOne. Dengan menganalisis data dan informasi yang diperoleh, kami akan memberikan rekomendasi mengenai strategi pemasaran, pengelolaan keuangan, perluasan pasar, atau inovasi produk yang dapat mereka terapkan.
- 4. Menerapkan konsep yang inovatif dalam pengembangan usaha: Kami ingin menerapkan konsep-konsep inovatif dalam pengembangan usaha SumateraJayaOne. Melalui pemahaman mendalam tentang tren pasar, kebutuhan pelanggan, dan potensi pertumbuhan, kami akan membantu mereka mengidentifikasi peluang baru dan mengembangkan langkah-langkah yang kreatif dan efektif untuk memperluas usaha mereka.

#### BAB 2

#### RINCIAN KEGIATAN

### 2.1. Target/Sasaran Kegiatan

"SumateraJayaOne", usaha biro yang menawarkan jasa pembuatan SIM, jasa perpanjangan surat STNK dan jasa belajar mengemudi.

## 2.2. Waktu Pelaksanaan Kegiatan

Berikut merupakan perencanaan kegiatan kelompok kami



# 2.3. Teknis/Alur Pelaksanaan Kegiatan

Identifikasi Masalah: Kami akan mengajukan pertanyaan untuk mengidentifikasi masalah yang dihadapi dalam bisnis pembuatan SIM dan pengajaran mengemudi. Kami akan menanyakan kepada pemilik bisnis tentang kendala-kendala yang mereka temui, seperti kompleksitas proses pembuatan SIM, tantangan dalam mengajar mengemudi, atau kesulitan dalam memenuhi persyaratan hukum dan regulasi.

• **Perumusan Masalah**: Berdasarkan informasi yang kami peroleh, kami akan membantu pemilik bisnis merumuskan masalah yang lebih spesifik dan terukur. Kami akan menanyakan tentang dampak masalah tersebut terhadap operasional bisnis dan kepuasan

- pelanggan. Kami akan mendorong mereka untuk menggambarkan masalah dengan jelas dan menyebutkan indikator keberhasilan yang diharapkan.
- Pencarian Data: Kami akan mengajukan pertanyaan untuk mengetahui upaya yang telah kami lakukan dalam mencari data terkait masalah yang dihadapi. Kami akan menanyakan bagaimana kami mengumpulkan informasi tentang kebutuhan pelanggan, tren industri, persyaratan legal, atau data lain yang relevan. Kami akan memberikan kesempatan kepada kami untuk berbagi sumber data yang kami gunakan.
- Pencarian Solusi: Kami akan mendiskusikan upaya yang telah kami lakukan untuk mencari solusi terhadap masalah yang diidentifikasi. Kami akan menanyakan kepada pemilik bisnis apakah kami telah melakukan riset pasar, konsultasi dengan ahli, atau mencari best practice dalam industri sejenis. Kami akan mendapatkan informasi tentang solusi yang kami pertimbangkan atau strategi yang sedang kami terapkan.
- Implementasi: Kami akan mengajukan pertanyaan mengenai langkah-langkah yang telah kami ambil dalam mengimplementasikan solusi. Kami akan menanyakan tentang perubahan yang telah kami lakukan dalam proses pembuatan SIM dan metode pengajaran mengemudi. Kami akan meminta pemilik bisnis untuk menjelaskan perubahan yang telah terjadi dan hasil yang kami capai sejauh ini.

## BAB 3

#### **PENUTUP**

Demikianlah proposal kegiatan yang telah kami rancang dengan tujuan memberikan kontribusi signifikan dalam mendukung dan membantu pelaku usaha birojasa. Kami berharap proposal ini dapat menjadi langkah awal yang positif untuk pengembangan usaha SumateraJaya One. Kami juga mengharapkan saran dan kritik yang membangun guna meningkatkan kualitas proposal ini, karena kami sadar bahwa masih terdapat ruang untuk perbaikan. Terima kasih atas kesempatan ini, kami berharap agar kami dapat membawa sebuah perkembangan pada usaha biro SumateraJayaOne ini.