

Contato

victor.henrique.duarte@alumni.usp.br

www.linkedin.com/in/victor-gutierrez-duarte (LinkedIn)

Principais competências

Factorial HR

Gestão de vendas

Planejamento de projetos

Certifications

Inbound Marketing

Victor Gutierrez

Revenue Through Partnerships | Channel Growth Strategist |
Obsessed with Execution that Works
São Paulo, São Paulo, Brasil

Resumo

Passionate about turning complexity into clarity through AI, programming, and automation to accelerating learning, execution, and impact.

With an engineering background and over 5 years of experience in technology and sales, I combine a commercial mindset with a solid technical foundation.

Currently helping Factorial accelerate growth through smart partnerships, data-driven insights, and scalable strategies.

Experiência

Factorial

3 anos 11 meses

Senior Account Executive | Channel Partner Manager
setembro de 2023 - Present (2 anos 2 meses)

Mid+ Account Executive

fevereiro de 2023 - setembro de 2023 (8 meses)

São Paulo, Brasil

Mid Account Executive

setembro de 2022 - fevereiro de 2023 (6 meses)

São Paulo, Brasil

Jr. Account Executive

junho de 2022 - agosto de 2022 (3 meses)

São Paulo

Sales Development Representative

dezembro de 2021 - maio de 2022 (6 meses)

São Paulo, Brasil

Raccoon Marketing Digital

Jr. Account Strategist

novembro de 2015 - novembro de 2016 (1 ano 1 mês)

São Carlos e Região, Brasil

Universidade de São Paulo

Scientific Researcher

janeiro de 2011 - janeiro de 2015 (4 anos 1 mês)

São Carlos

Copem Engenharia Ltda.

Engineering Support Specialist

janeiro de 2010 - setembro de 2011 (1 ano 9 meses)

São Carlos e Região, Brasil

Formação acadêmica

Universidade de São Paulo

Bachelor's degree, Civil Engineering · (janeiro de 2010 - janeiro de 2015)

MBA USP/Esalq

Master of Business Administration - MBA, Sales Management · (dezembro de 2022 - dezembro de 2023)