1. Gerenciamento de Produtos

- Cada produto deve ter um ID, nome, descrição, preço, código de barras, categoria (ex.: Eletrônicos, Vestuário, Alimentos), e marca.
- O sistema deve registrar a quantidade disponível de cada produto no estoque.
- Produtos podem ter variações (como tamanho, cor), que afetam o estoque e o preço.

2. Gerenciamento de Clientes

- O sistema deve registrar informações dos clientes, incluindo ID do cliente, nome completo, CPF/CNPJ, telefone, e-mail, e endereço (rua, número, cidade, estado, CEP).
- O histórico de compras do cliente deve ser armazenado, incluindo a data de cada compra e os produtos adquiridos.

3. Gerenciamento de Pedidos

- Cada venda deve gerar um **pedido** que inclui:
 - ID do pedido.
 - Data e hora da venda.
 - Cliente (pode ser opcional para clientes n\u00e3o cadastrados).
 - Produtos vendidos (quantidade e preço de cada produto no momento da venda).
 - Informações de pagamento
 - o **Descontos** aplicados (se houver).

4. Gerenciamento de Pagamentos

- O sistema deve registrar os **pagamentos** feitos para cada pedido, incluindo:
 - ID do pagamento.
 - o Forma de pagamento (cartão, dinheiro, pix, etc.).
 - Valor pago e data de pagamento.

5. Estoque

 Cada estoque deve ter um id, descrição, produtos e a quantidade disponíveis de cada produto.

6. Gerenciamento de Fornecedores

- O sistema deve permitir o cadastro de **fornecedores**, incluindo:
 - ID do fornecedor, nome da empresa, CNPJ, telefone, e-mail, e endereço.
 - Produtos fornecidos (com a possibilidade de um fornecedor fornecer vários produtos).

9. Controle de Promoções

- O sistema deve permitir o cadastro de **promoções** e **descontos** (por exemplo, "compre 2 e leve 3", "desconto de 10% para compras acima de R\$ 100,00").
- Cada promoção deve ter um id, descrição, data de início e data de fim.
- Cada promoção tem uma lista de produtos incluídos.