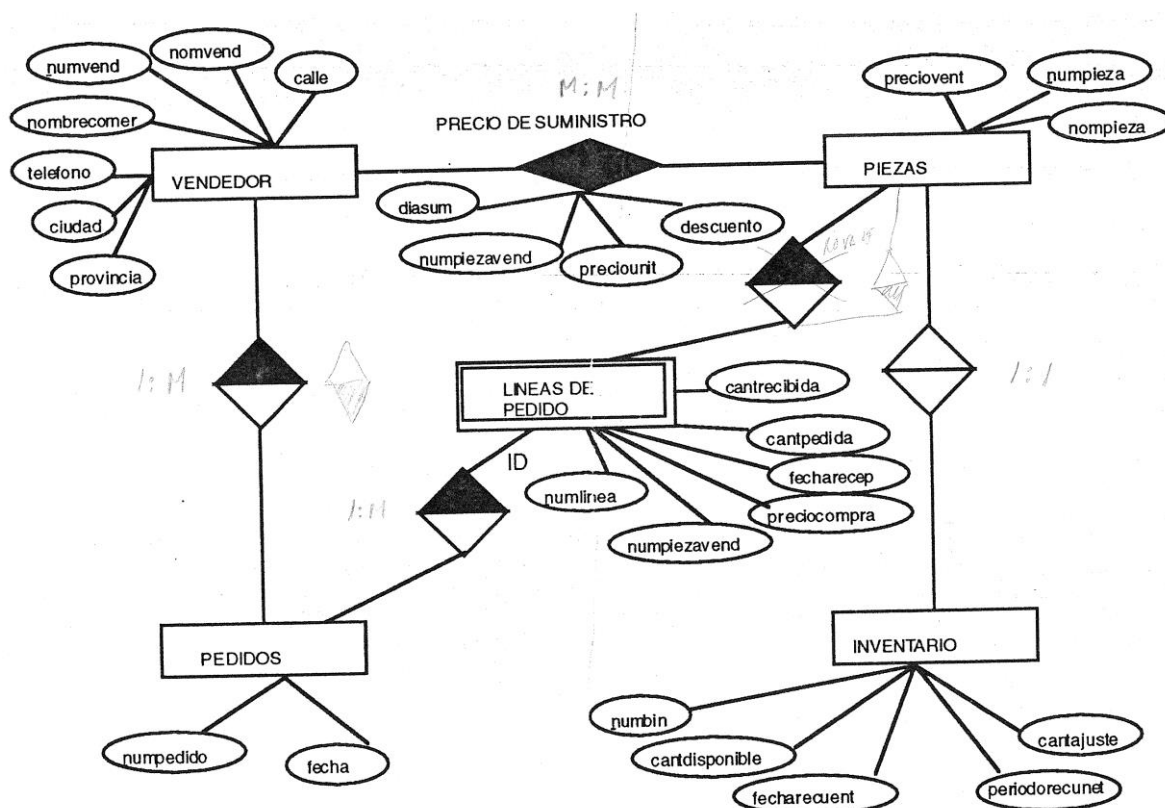


PRÁCTICA SQL - BD Proveedores

Dada la siguiente BD que pretende reflejar la política de compras de una empresa de distribución donde se compran cierta mercancía a proveedores para luego ser vendidas a otros clientes (particulares y distribuidoras)



VENDEDOR (numVend <entero autoincrementable>[pk], nomVend <carácter(30)>, nombreComer <carácter(30)>, telefono <carácter(15)>, direccion <carácter(30)>, ciudad <carácter(20)>, provincia <carácter(20)>)

numVend	nomVend	nomComer	telefono	direccion	ciudad	provincia
1	Agapito Lafuente	Ficticio S.A	965782401	Av. Valencia 3205	Alicante	Alicante
2	Luciano Blázquez	Wau S.L	963232321	General Lacy, 15 2	Alicante	Alicante
3	Godofredo Martín	Wau S.L	964141722	Avda. Valencia 3372	Alicante	Alicante
4	Juanito Reina	Ficticio S.A	985363636	S. Francisco de Asís	Gijón	Asturias
5	Manolo Piedra	Ficticio S.A	965660727	Aviación 92, 31	San Vicente	Alicante
6	Chema Pamundi	Simango S.A.			Cuenca	Toledo
7	Beatriz Martinez		947544646	Dondequieras, 1	Motilla del Palancar	Toledo

PIEZA (numPieza <carácter(16)>[pk], nomPieza <carácter(30)>, precioVent<numero(6,2)>)

numPieza	nomPieza	precioVent
A-1001-L	MOUSE ADL 3B	7,80
C-400-Z	FILTRO PANTALLA X200	12

DD-0001-210	DISCO DURO WESTEFIN DIG 210M 28	400
DK144-001	DISKETTE 1.44 PANASONIC	0,80
M-0001-C	MONITOR SYNCMASTER 3 COLOR	600
O-0001-PP	PEGATINAS CONCIERTO JEVI	12,40
T-0002-AT	TECLADO AT SUSUSU	30,60
DS-1111-01	PEN DRIVE 64 Gb	32,5

PRECIOSUM ((numPieza <carácter(16)>[fk PIEZA], numVend <entero>[fk VENDEDOR])[pk], precioUnit <numero(6,2)>, diasSum <entero corto>, descuento <entero corto>)

numPieza	numVend	precioUnit	diasSum	descuento
A-1001-L	1	1,60	3	0
A-1001-L	3	3	1	0
C-400-Z	1	7,80	4	5
C-400-Z	6	6,50	3	0
DD-0001-210	1	300	3	15
DD-0001-210	2	310	5	12
DD-0001-210	4	287	15	10
M-0001-C	1	550	3	10
M-0001-C	5	570	7	15
T-0002-AT	2	25,80	3	0
T-0002-AT	4	27	5	7

PEDIDO (numPedido <entero autoincrementable>[pk], numVend <entero>[fk VENDEDOR], fecha <fecha>)

numPedido	numVend	fecha
1	1	05/02/2004
2	1	11/02/2004
3	2	03/03/2004
4	2	17/03/2004
5	5	21/03/2004
6	6	30/03/2004

LINPED ((numPedido <entero>[fk PEDIDO], numLinea <entero corto>)[pk], numPieza <carácter(16)>[fk PIEZA], precioCompra <numero(6,2)>, cantPedida <entero corto>, fechaRecep <fecha>, cantRecibida <entero corto>)

numPedido	numLinea	numPieza	precioCompra	cantPedida	fechaRecep	cantRecibida
1	1	M-0001-C	580	10	05/02/2004	10
1	2	C-400-Z	7	45	05/02/2004	36
2	1	DD-0001-210	300	12	15/02/2004	11
2	2	A-1001-L	2	15	15/02/2004	12
3	1	T-0002-AT	28	6	07/03/2004	6
4	1	DD-0001-210	310	9	25/03/2004	6
5	1	M-0001-C	570	2	25/03/2004	2
6	1	C-400-Z	7	25	10/04/2004	23

INVENTARIO (numBin <entero autoincrementable>[pk], numPieza <carácter(16)>[kAlt][fk PIEZA], cantDisponible <entero corto>, fechaRecuento <fecha>, cantAjuste <entero corto>)

numBin	numPieza	cantDisponible	fechaRecuento	cantAjuste
1	M-0001-C	12	06/04/2004	0

2	C-400-Z	59	06/04/2004	11
3	DD-0001-210	17	07/04/2004	4
4	A-1001-L	12	07/04/2004	3
5	T-0002-AT	6	07/04/2004	0

Se podría tener más atributos en consideración si se desea:

INVENTARIO (numBin <entero autoincrementable>[pk], numPieza <carácter(16)>[kAlt][fk **PIEZA**], cantDisponible <entero corto>, fechaRecuento <fecha>, periodoRecuento<enterocorto>, cantAjuste <enterocorto>, cantReord<enterocorto>, puntoReod<enterocorto>)

Realiza las siguientes consultas en SQL:

a. Crea una base de datos nueva llamada **BDProveedores** con las tablas descritas anteriormente. Establece las claves primarias y ajenas marcadas en las cabeceras de cada tabla. Además, crea las siguientes restricciones:

- Vendedor: la columna *nomVend* no admitirá nulos y la columna *provincia* tendrá como valor por defecto Alicante.
- Pieza: *nomPieza* y *precioVent* no admitirán nulos.
- PrecioSum: *precioUnitario*, *diasSum* y *descuento* no admitirán nulos.

Descuento será 0 por defecto.

- Pedido: *fecha* no podrá tomar valores nulos.
- LinPed: *numPieza* no podrá tomar valores nulos, así como *precioCompra* y *cantPedida*
- Inventario: *numPieza* no podrá tomar valores nulos ni repetidos; el resto de campos no podrá tomar valores nulos.
- Crea las opciones de borrado y actualización en cascada que estimes oportunas en las restricciones de clave ajena.

b. Inserta los datos en las tablas e introduce 10 registros, aproximadamente, en cada una de las tablas de forma coherente, dejando campos sin valor siempre que se permita y otras combinaciones. Es interesante comprobar que se cumplen todos los requisitos dados a los campos.

c. Realizar los siguientes requerimientos sencillos:

1. Obtener todos los números de piezas de las piezas del catálogo
2. Nombre de todas las piezas con un precio de venta menor que 6
3. Número, nombre y precio de venta de las piezas de precio de venta mayor que 10 y menor que 60, ordenadas de menor a mayor precio
4. Para cada pieza suministrada, obtener el número de pieza y el descuento, en orden descendente del valor de descuento
5. Nombre de los vendedores con número de vendedor menor que 6
6. Modificar el requerimiento anterior para eliminar duplicados
7. Numero de vendedor y nombre de los vendedores con número de vendedor menor que 6
8. Obtener todos los números de los vendedores que suministren alguna pieza
9. Vendedores de la provincia de Alicante
10. Nombre y empresa de los vendedores de la Comunidad Valenciana

11. Números de vendedores y días que tardan en suministrar la pieza "P-0001-33"
12. Códigos de pieza suministrados en el pedido 1, ordenados de mayor a menor precio de compra
13. Números de pedido y números de vendedor que lo suministran el 15 de octubre de 1992
14. Códigos de pieza que tienen descuento
15. Códigos de pieza, de suministrador y precio de suministro ordenados por código de vendedor y código de pieza
16. Obtener el número de pieza y el nombre de todas las provincias de las que es suministrada en orden descendente del número de pieza
17. Modificar el requerimiento anterior para eliminar duplicados
18. Lista el nombre y número de las piezas
19. Obtener el nombre y número de proveedores de la provincia de Valencia
20. Obtener el nombre y número de proveedores de la provincia de Valencia a los que se les ha solicitado un pedido
21. Obtener los números de línea y su precio de compra del pedido número 1
22. Obtener todas las piezas que se recuenten el 15/10/92
23. Obtener número y nombre de todas las piezas recibidas el 1 de Mayo de 1992
24. Precio unitario del número de pieza A-1001-L

Requerimientos repaso:

1. Obtener número y nombre de los vendedores de las provincias de Alicante y Madrid.
2. Obtener el número de vendedor y días que tardan en suministrar la pieza 'DD-0001-210'.
3. Códigos de pieza suministrados en el pedido número 1, ordenados de mayor a menor precio de compra.
4. Códigos de pieza que tienen descuento.
5. Lista el nombre de las piezas suministradas por Agapito.
6. Obtener los números de pieza y el nombre de las provincias en las que son suministrada, por orden descendente de número de pieza.
7. Igual a la anterior, pero eliminando duplicados.
8. Obtener el nombre y número de proveedores de la provincia de Alicante a los que se les ha hecho un pedido.
9. Obtener el número y nombre de todas las piezas que se recuenten el 06/04/2004.
10. Obtener el nombre de los proveedores que suministran la pieza 'T-0002-AT'
11. Obtener el número y el nombre de los proveedores que suministran piezas con un descuento de más de 10%.
12. Obtener los números de pieza que no son suministrados por ningún vendedor.
13. Número y nombre de las piezas que suministran el vendedor número 2 y 4 (no necesariamente las suministran los dos a la vez).

14. Nombre de las piezas que suministran los vendedores de la provincia de Madrid.
15. Número y nombre de vendedor y pieza que ha sido comprada a un precio mayor que el estipulado en la lista de precios de suministro
16. Precios de suministro de las piezas 'C-400-Z' y 'DD-0001-210' y número y nombre de los vendedores que las suministran.
17. Nombre de los vendedores que tengan teléfono.
18. Números de pieza de las piezas recibidas en el mes de marzo.
19. Obtener la diferencia entre cantidad pedida y cantidad recibida para cada línea del pedido 1
20. Cantidad de vendedores de nuestra base de datos
21. Cantidad de piezas a la venta de las que no tenemos información sobre su suministrador
22. Obtener para cada pedido, el total de cantidad pedida, así como la diferencia entre la cantidad pedida y la cantidad recibida
23. Obtener, por pieza recibida, la máxima diferencia entre cantidad pedida y cantidad recibida de entre todas las veces en que fue servida.
24. Obtener el número total de vendedores que suministran cada pieza.
25. De cada pieza obtener el precio unitario medio de suministro.
26. Provincias que tengas más de 3 vendedores.
27. Número y descripción de la pieza más cara.
28. Listar número y nombre de los vendedores de la misma provincia que el vendedor 1.
29. Número y descripción de la pieza que ha sido pedida más veces.
30. Actualiza la dirección del vendedor nº 6 a Avda. España, 67.
31. Borra todas las piezas de la tabla Pieza cuya descripción comience por M.
32. Inserta un vendedor adicional.
33. Actualiza el precio de venta de las piezas suministradas por el vendedor 1 incrementándolo en 0,50€.
34. Crea una nueva tabla, piezas_caras, con todos los datos de las piezas que superen los 200 € de pvp.