DISEÑO DE INTERFACES DE USUARIO

PRÁCTICA 1: ANÁLISIS DEL INTERFAZ DE USUARIO. REVISIÓN DE USABILIDAD

Curso 2022-2023

Miquel Vidal Cortés Aurelio Espinosa Ramón

Índice

En	npathy Map	3
	Nuestra experiencia	3
	El usuario dice	4
	El usuario piensa	5
	El usuario hace	6
	EL usuario siente	7
	Necesidades del usuario	8
	Mejoras	9
Со	ompetitive Analysis	9
Us	er Research	15
	Persona 1. Kimura Yamamoto	16
	Persona 2. Rocío García Parada	17
Jo	urney Map	18
	Persona 1	19
	Persona 2	21
Us	ability Review	23
Bri	iefina	23

Empathy Map

Nuestra experiencia

En primer lugar, explicamos nuestras experiencias con los espectáculos flamencos además de dar nuestra opinión al respecto. La visión que tenemos sobre ello, a quien pensamos que va orientado este tipo de cultura...

En ambos casos ninguno de los dos ha asistido a este tipo de eventos culturales, ya sea porque no ha tenido la oportunidad de ir debido a la ubicación de su residencia o por falta de interés.

MIQUEL VIDAL CORTES

Creemos que está enfocado a la gente mayor o a los turistas

MIQUEL VIDAL CORTES

Creemos que los tablados flamencos del Sacromonte están enfocados hacia los turistas nacionales o extranjeros. Los verdaderos files a esta cultura no asisten a este tipo de espectáculos debido a que buscan otro tipo de ambientes

MIQUEL VIDAL CORTES

El usuario dice...

En segundo lugar, dada nuestra opinión al respecto, nos ponemos en la piel de un potencial cliente y aportamos comentarios sobre lo que diría. Para ello, nos hemos ayudado de las opiniones que han dejado usuarios que han podido vivir este tipo de experiencia.

SAY

Experiencia totalemnte recomendable

MIQUEL VIDAL CORTES

Expectativas superadas a las inicialmente definidas

MIQUEL VIDAL CORTES

Los bailes son sorprendentes

Aurelio

Buena acústica del lugar

MIQUEL VIDAL CORTES

Desde cualquier lugar se ve bien el espectáculo

MIQUEL VIDAL CORTES

Me gustó mucho lo emocianal y apasionado que es

Programación variada y de excelente calidad

HIQUEL VIDAL CORTES

El flamenco es un género musical muy diferente

Aurelia

Es muy interesante y quiero seguir aprendiendo

Aurelio

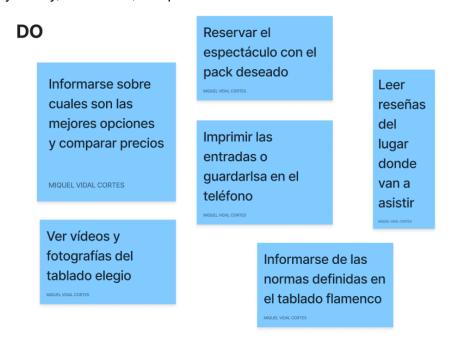
El usuario piensa...

En tercer lugar, nos centramos en el aspecto subjetivo. Ya sea por parte de un usuario habitual, un nuevo usuario o incluso, uno que no esté interesado en el tema.



El usuario hace...

En cuarto lugar, anotamos los posibles pasos que realiza el usuario desde que se interesa por el tema hasta que decide ir. Para ello, se informa de los tablados mejor valorados, selecciona uno, compara las experiencias que puede vivir, se decide por una, selecciona día y hora y, finalmente, compra las entradas.



EL usuario siente...

En quinto lugar, listamos que posibles sentimientos puede experimentar el usuario durante el espectáculo y posterior a él.

FEEL Simbios entre el Trasmite público y los elegancia artistas MIQUEL VIDAL CORTES MIQUEL VIDAL CORTES Buen ambiente Muy buen trato Curiosidad por por parte del saber más sobre MIQUEL VIDAL CORTES personal del el flamenco tablado MIQUEL VIDAL CORTES El precio pagado Respeto por el se adecua al flamenco y toda espectáculo la cultura e dado historia detrás de MIQUEL VIDAL CORTES este

Necesidades del usuario

En sexto lugar, tratamos de identificar las posibles necesidades que tiene un usuario durante toda la experiencia. Ya sea a nivel de informarse, reservar como a nivel de comodidad para mejorar lo que va a vivir.

USER NEEDS



Que se vea correctame nte independie nte del lugar donde se sienten

Comodidad

MOUEL VIDAL CORTES

Que se oiga correctamente

Buscar información sobre el flamenco

Tener un ambiente que comparta el gusto por el flamenco(amigos, familia...)

Mejoras

Finalmente, y analizados los diferentes puntos vistos, anotamos posibles mejoras que puede realizar el mundo del flamenco con el objetivo de mejorar el producto que ofrece.

INSIGHTS

MIQUEL VIDAL CORTES

Porgramaciones especiales

Ofertas para nuevos usuarios

Varios tipos de entrada (con tapas, cena...)

Aurelio

Competitive Analysis

En este caso hemos realizado una tabla comparando nuestra opción "La Alboreà" con otros tablaos flamencos granadinos con páginas webs parecidas. En este caso, "Cueva La Rocío", "La Soleá" y "La Comino". Adjuntamos los enlaces a sus correspondientes webs para posibles comprobaciones.

Tablao flamenco	Enlace página web
La Alboreá	https://alboreaflamenco.com/
Cueva La Rocío	https://cuevalarocio.es/
La Soleá	https://tablaolasolea.com/
La Comino	https://cuevaflamencalacomino.com/

La tabla compara diferentes aspectos de los diferentes tablaos flamencos. En primer lugar, el modelo de negocio que presenta cada uno. En segundo lugar, la usabilidad de la página web. Nos centraremos en aspectos de carácter técnico. En tercer lugar, las funcionalidades presentes en cada sitio web. Y en cuarto lugar, las tecnologías utilizadas. Cada aspecto viene valorado según el criterio que hemos analizado, explicado a continuación.

En este caso estamos midiendo el tipo de modelo de empresa que tiene cada una de las opciones comparadas. Para cada característica analizada se adjunta una breve descripción de que ofrece y que no.

Business model	Business model				
Nombre	La Alboreà	Cueva La Rocío	La Soleá	La Comino	
		25 € adultos // 15 € niños	30 € adultos // 15 € niños	25€ adultos // 12.5 € niños	
		Todas las edades	Todas las edades	Todas las edades	
Duración	1 hora	1 hora	1:30 hora	1 hora	
Ofrece consumición + espectáculo Sí (una copa o una cerveza, refresco o sangría) 20.5€ adultos // 13.2€ niños		Si (Las opciones son refrescos, sangría o cerveza)	Si	Si, además de poder seleccionar si quieres estar en primera o segunda fila 35 € adultos // 17.5 niños	
Ofrece cena + Sí (en restaurante los manueles o embutidos en el mismo lugar) No hay precio // No hay disponibilidad		Si (mismo lugar) 55 € adultos // 27.5 € niños	Si (mismo lugar) 65 € adultos // 32.5 € niños	No	
Ofrece cena + traslado + espectáculo	+ traslado. Facilita la		No, pero facilita la ubicación.	No	
Ofrececena+No hay traslado. sintraslado+embargo hay opciónespectáculo + guíade espectáculo másturísticaguía turística. 32 €sin cena(todos mismo precio)		Si, 35 € adultos // 20 € niños	No hay opción de traslado	No	

Realiza eventos	Sí.Imparten clases	Si, permite la	No	No
	de flamenco	realización de		
		eventos como		
		bodas,		
		comuniones		

Para los aspectos relacionados con la usabilidad hemos decidido clasificarlos seguna una escala del 1 al 5 de manera ascendente. Cada valor indica el grado de usabilidad que tiene dicho aspecto.

Valor	Significado
1	No lo cumple
2	Mínimo de reajuste, algunos fallos
3	Es adecuado
4	Se ajusta bastante bien en móvil y ordenador
5	Funciona correctamente tanto en móvil como en ordenador

Usability				
Nombre	La Alboreá	Cueva La Rocío	La Soleá	La Comino
Web Responsive	5/5	5/5	5/5	5/5
Intuitiva	3/5	4/5	3/5	3/5
Eficiencia	4/5	4/5	5/5	3/5
Satisfacción	4/5	5/5	3/5	2/5
Eficacia	4/5	5/5	4/5	3/5
Seguridad	5/5	5/5	5/5	3/5

Credibilidad	5/5	5/5	5/5	5/5
Navegación	4/5	5/5	4/5	3/5

De la misma manera que en el modelo de negocio, se aclara si ofrece dicho servicio o no, y se hace un comentario cuando es oportuno.

Funcionalidades	Funcionalidades				
Nombre	La Alboreá	Cueva La Rocío	La Soleá	La Comino	
Idiomas	Español, Inglés, Francés y Koreano	Español, Inglés, Francés	Español, Inglés,	Español, Inglés	
Reservar online	Sí	Si	Si	Sí	
Contacto con la empresa	Facilita varias números, tanto de teléfono como whatsapp, además de correo electrónico	Facilita varias números, tanto de teléfono como whatsapp, además de correo electrónico	Facilita un número de teléfono y un correo electrónico	Facilita varias números, tanto de teléfono como whatsapp, además de correo electrónico	
Ubicación	Sí, mediante un mapa	Si	Si	Si, mediante un mapa	
Contenido gráfico	Ofrece solo imágenes	Si, ofrece imágenes del lugar y los espectáculos, así como videos. También ofrece una visita virtual del lugar	Si, ofrece tanto vídeos como imágenes	Ofrece solo imágenes	

Consulta opiniones	Sí.	No	Si	Sí
Pago a través de paypal	Sí	Si	No	No
Pago mediante tarjeta de crédito	Sí	Si	Si	Sí
Pago en efectivo	No especifica	No	No	No especifica
Pago en diferentes tipos de moneda	Sí	No	No	No

De la misma manera que en el modelo de negocio, se aclara si ofrece dicho servicio o no, y se hace un comentario cuando es oportuno.

Tecnologías				
Nombre La Alboreá		Cueva La Rocío	La Soleá	La Comino
Mensaje error	Sí	Si	Si	Sí
Cookies		Si, no muy molestas, permiten la navegación	No	No
Barra navegación	Sí	Si	No	Sí
Footer	Sí	Si, con enlaces directos e información útil	No	Sí

User Research

En nuestro caso hemos elaborado dos perfiles de usuarios totalmente diferentes. En primer lugar, un ciudadano Japonés llamado Kimura Yamamoto. Está de viaje por el sur de Europa con su mujer durante sus vacaciones. Amante del ciclismo de carretera, la cocina y de la fotografía. Llega a Granada para aprovechar las características de dicha província, mar, montaña y una cultura gastronómica muy variada. A todos estos alicientes se le suma el poder ver en primera persona un espectáculo de flamenco. Tiene experiencia previa debido al movimiento migratorio del flamenco hacia el país nipón. En segundo lugar, Rocío García, granadina de nacimiento. Estudió psicología en Salamanca. Volvió a Granada donde está trabajando como psicóloga. Aprovechando una visita de sus amigos que hizo en edad universitaria, van a ir a ver un espectáculo de flamenco. Rocío considera que es interesante culturalmente y, aprovechando la experiencia de su abuela, le pedirá consejo para elegir tablao.

Kimura Yamamoto

PERSONA #1:KIMURA YAMAMOTO



FUN - DEDICATED - COMPASSIONATE

Le gust ir e bici, cocinar, fotografíar y conocer nuevas colturas viajando a diferentes países. Es amable, ordenado y responsable.

DEMOGRAPHICS

Age: 52

Gender: Hombre Profession: Funcionario Nationality: Japonesa Location: Tokio, Japón

Lifestyle & bio: Trabaja desde hace 21 años como funcionario del estado nipón. Está casado con su mujer. Está dentro de un grupo ciclista con el que sale semanalmente a rodar. Además, le gusta la fotografía y cocinar en casa.

GOALS - INTERESTS

- Viajar
- Mejorar su español
- Hacer rutas en bici por la provincia de Granada.
 Es un gran escalador.
- Formarse en la gastronomía mediterranea.
- Conocer la cultura de tapa-caña

PAIN POINTS - CONCERNS

- Diferencia cultural notable
- Incertidumbre de que se va a encontrar
- Nivel de inglés muy básico
- No sabe hablar español

SCENARIO

Durante sus vacaciones junto a su mujer ha decidio realizar un viaje por Europa. Para ello ha contratado a una agencia de viajes que le oferece diferentes tipos de packs (centro de Europa, norte de Europa o sud de Europa). Prioriza el buen tiempo y una gastronomía variada y enriquezedora. Finalmente se decide por realizar el viaje por el sud de Europa. Una de las razones de peso por el cual ha decidido este pack ha sido la presencia en Granada en la ruta por España. Le ofrece muchas de las cosas que está buscando: poder conocer lugares a través del ciclismo, provar la gastronomía mediterranea, y finalmente, poder asistir a un tabaldo flamenco, movimeinto muy popular en su país natal. Recordar que son muchos los grandes del flamenco que han realizado giras por el país nipón con el objetivo de abrir fronteras y buscar nuevos mercados. Recuerda cuando de joven asistió a un concierto de Paco de Lucía. Además de la visualización de algún documental que daban en la televisión nacional.

MOTIVATIONS	
Poder asistir a un evento flat tradicional	menco en un tabalo
Conocer mundo	
SKILLS	
Technology	
Problem solving	
PERSONALITY	
Introvert	Extrovert
Low confidence	High confidence
Follower	Leader
Close minded	Open minded
Solo	Collaborative
BRANDS	
Canon	ORBEA
	DELICET®

user persona template [DIU-UX Toolkit]

Rocío García Parada

PERSONA #2: ROCIO GARCÍA PARADA



FUN - DEDICATED - COMPASSIONATE

Le gusta seguir formándose en diferentes campos de su especialidad, hace yoga y le gusta el mundo de las plantas. Le encanta ir de excursión cuando tiene tiempo y descubrir lugares de Granada.

DEMOGRAPHICS

Age: 30 Gender: Mujer

Profession: Psicóloga Nationality: Española Location: Granada, España

Lifestyle & bio: Estudio psicologia hace 7 años en la universidad de Salamanca, donde hizo amigos. Le apasiona su profesion y disfruta ayudar a la gente. Además, suele ir de excursión. Después de estudiar en Salamanca decidió volver a Granada para estar cerca de su familia y por temas económicos le era más fácil empezar su consulta en Granada.

GOALS - INTERESTS

- Seguir formandose en el campo de la psicología.
- Poder tener una clínica más grande.
- Ayudar a más gente.
- Viajar por toda españa después de conocer toda Granada.
- Iniciar otros negocios.

PAIN POINTS - CONCERNS

- Demasiado perfecionista
- Incapaz de no hacer nada y relajarse
- Le molesta mucho los cambios de ultima hora en algún plan.

SCENARIO

Rocío decidió estudiar en la Universidad de Salamanca debido a que en dicha universidad se impartia una especialidad de Psicología que le llamaba mucho la atención. Durante sus años de estudio en Salamanca Rocío conoció a muchos amigos con lo que hoy en día se sigue llevando genial. Estos amigos van a pasar un tiempo en Granada, por lo que Rocío ha propuesto una serie de planes para visitar los elementos culturales más característicos de Granada como la Alhambra, el sacramonte, el Albaicin y por supuesto un espectaculo de flamenco. Aunque ella hava asistido un par de veces a algunos espectáculos, nunca ha estado realmente interesada, y ha sido más bien por casualidad. Por lo tanto, para asegurarse de que todo vaya bien y sus amigos se lo pasen genial, ha decidido preguntar a su abuela, quien tiene algo más de experiencia en este mundo. Además, de las recomendaciones de su abuela Rocío también ha decido informarse de otros espectáculos que ofrezcan otro tipo de entradas como por ejemplo espectáculo+cena+transporte+guia turistica para facilitar la visita por Granada a sus amigos.

MOTIVATIONS	
Crecimiento Personal	
Ayudar a gente	
Motivation	
SKILLS	
Tecnologia	
Capacidad de liderazgo	
PERSONALITY	
Introvert	Extrovert
Low confidence	High confidence
Follower	Leader
Close minded	Open minded
Solo	Collaborative
BRANDS	
Note to tarrin	

user persona template [DIU-UX Toolkit]

Journey Map

Para cada una de las personas definidas anteriormente hemos elaborado dos Journey Maps distintos adaptándonos a la experiencia que van a vivir. En caso Kimura Yamamoto, el proceso va desde que se informa sobre el tablado al que va a ir, después de una comparativa con las opciones que le propone la agencia, pasando por la elección de la entrada que va a comprar hasta el pago y obtención de los tickets. En el caso de Rocío, tiene estados del Journey Map parecido al de Kimura, pero se diferencian en la toma de la decisión, ya que la granadina ha de tener en cuenta la ubicación del tablao debido a que vive en las afueras de Granada.

Kimura Yamamoto

Stage	Elegir tablao al que va a asistir	Como consigo la entrada	Informarse sobre la entrada	Decidir qué tipo de entrada queremos	Información de entradas	Proceso de pagar	Tener las entradas (conclusiones)
Steps	Elegir qué tablao asistir entre la lista que le ha aportado la agencia	Navegar por la web hasta encontrar tipo de entradas	Obtener información sobre el tipo de entradas que hay	Elegir la entrada	Definir las características de la entrada (día, hora, gente)	Indicar los datos personales de los asistentes y pagar	Descargar las entradas en el móvil
Thinking	Cual ofrecerá mejor experiencia (calidad del grupo flamenco, comodidad (ubicación))	Si al web estará en japonés para facilitar la comprensión	Le gustaría poder reservar un pack	Cual es la mejor opción para cuadrar con horarios y presupuestos	Cual es el mejor día para ir según el planning establecido	Si tendrá problemas al pagar con yenes	El proceso podría haber sido más rápido y eficiente.
Doing	Comparando los tablados en base a la información que le han proporcionado.	Saber a qué idiomas se puede traducir la web	Leer sobre las diferentes ofertas	Comparando precios y analizando cuál es la mejor opción	Introduciendo los datos necesarios y comprobando que sean correctos	Completando el formulario requerido e introduciendo los datos de su tarjeta de crédito	Revisando que los datos son correctos y guardando las entradas en un lugar seguro y que recuerde

Pain points	La información aportada podría ser menos ambigua y solo aportar la mejor opción.	La web no está en japonés	Poco intuitivo el encontrar los packs	Proceso lento en el cual se siente muy solo	El usuario no sabe qué días no están disponibles hasta que no confirma el día		El usuario tiene la sensación de que ha estado más tiempo de lo necesario para reservar las entradas
					al cual quiere ir.		
Feelings	Curioso	Intranquilo	Frustrado	Indeciso	Control	Seguro	Satisfecho
Opportunities	Mejorar el documento que se le ha hecho llegar introduciendo opiniones de compatriotas sobre la experiencia	Aumentar la cantidad de idiomas posibles para traducir la web	Tener una sección llamada packs donde se oferten todos las posibles combinaciones	Se aportará más información sobre las posibles experiencias a contratar. Además de simplificar la navegación en el proceso de elección de la entrada.	Indicar sobre el calendario qué días no están disponibles para el tipo de entrada escogida. Así evitando perder tiempo buscando disponibilidad.	Está satisfecho con el hecho de poder pagar con la moneda de su país	Hay puntos del proceso que se podrían optimizar facilitando la experiencia de usuario.

Rocío García Parada

Stage	Preguntar por tablaos	Informarse sobre los tablaos	Elegir el tablao	Información de entradas	Proceso de pagar	Tener las entradas (conclusiones)
Steps	Le pregunta a su abuela, que tiene algo de experiencia, que tablaos le recomienda.	Busca información sobre los 3 tablaos	Elegir el tablao que más le convenga.	Definir las características de la entrada (día, hora, gente)	Indicar los datos personales de los asistentes y pagar	Descargarse las entradas y pasarlas a sus amigos
Thinking	Si su abuela se acordará del nombre de algún tablao	Cual será mejor de los 3.	Si a sus amigos les gustará	Cual es el mejor día para ir y si a sus amigos le parecerá bien	Si será seguro pagar online	El proceso podría haber sido más rápido y eficiente.
Doing	Busca en Google los tablaos recomendados por su abuela.	Navega por las webs para comparar horarios, precios y ubicación.	Descartar las dos opciones que no le han convencido	Introduciendo los datos necesarios y comprobando que sean correctos	Completando el formulario requerido e introduciendo los datos de su tarjeta de crédito	Revisando que los datos son correctos y a sus amigos les parece bien el plan.
Pain points		Proceso tedioso ya que hay que	En el mapa que nos ubica donde está	Tener que comprobar manualmente si el día	No poder pagar en efectivo	Ha necesitado demasiado tiempo

		comparar varios	situado el tablao no	elegido está disponible		para reservar las
		aspectos de distintas	aparece nuestra			entradas.
		páginas.	ubicación, si lo			
			deseamos tenemos			
			que saltar a otra			
			ventana.			
			No sabemos el			
			horario de los			
			espectáculos hasta			
			no tener decidido el			
			día. Podría llevar a			
			pérdidas de tiempo.			
Feelings	Curiosa	Preocupada	Frustración	Control	Insegura	Satisfecha
Opportunities		Que existiera una	Mejorar a la sección	Sobre el calendario	Se debería de dar la	El proceso de elección
		web que se	ubicación	indicar que días no hay	opción a pagar en	podría ser más eficaz
		encargará de	introduciendo la	disponibilidad o baja	efectivo pudiendo dejar	y eficiente.
		comparar distintas	nuestra en el mapa.	disponibilidad o están	reservada la entrada.	
		características, como	Hacer saber al	disponibles.		
		el precio, ubicación,	usuario los horarios	(Calendario + campo		
		horarios de los	antes de elegir día.	para seleccionar hora)		
		tablaos.				

Usability Review

En términos generales creemos que la web satisface las necesidades que tienen los clientes. Además está adaptada a las tecnologías utilizadas en la actualidad. En todo momento el usuario sabe en qué punto se encuentra y que es lo que debe hacer. Refleja estas valoraciones la puntuación final que ha tenido una vez realizado el Usability Review, 81 puntos. No obstante, hemos detectado puntos de mejora. Según el objetivo del usuario la navegación y experiencia utilizando la web puede variar provocando la insatisfacción de este mismo. La fluidez es un punto a tener en cuenta y a mejorar en posibles nuevas versiones de la web. A esto se le añade la ambigüedad de algunas secciones que podrían fusionarse para mejorar la eficiencia de la web.

Debido a la extensión del Usability Review adjuntamos enlace al documento que hemos elaborado. Enlace al <u>UR</u>.

Briefing

El nivel de la práctica no ha sido muy complejo, no obstante, le hemos tenido que dedicar un total de horas considerado debido a que nos hemos formado en nuevas herramientas como es Figma y hemos utilizado plantillas que no habíamos tratado anteriormente. Una vez analizados estos nuevos formatos hemos planteado la práctica y estamos satisfechos con el resultado obtenido. Tenemos dos personajes variados con unos Journey Maps diferenciados, debido a que sus experiencias a través del tablao son diferentes. Además para el Competitive Analysis, hemos definido un conjunto mayor de aspectos a valorar que hemos considerado necesarios. Finalmente, nos hemos sentido cómodos completando el Usability Review teniendo en cuenta que no tenemos experiencia previa con el análisis de páginas webs.