

IN-AUDIT CONSULTING

Más información y contratación a través del teléfono 680 309 113 (Koldo Beriaín).

Empresa dedicada a la optimización de recursos empresariales, cuya actividad se centra en la optimización de gastos generales (gastos fijos).

No sólo aportan ahorro, sino que aconsejan inversiones, informan de novedades en el mercado, facilitan ofertas, unifican la interlocución de sus acreedores con los clientes para que sea más fluida, directa y menos costosa.

Funcionamiento:

- 1º. Auditoría inicial gratuita para analizar los gastos generales de la empresa.
- 2º. Informe con el resultado de la auditoría determinando una estimación del ahorro que se puede alcanzar en un año.
- 3º. Contrato: Se le entrega al cliente el informe y, si está de acuerdo, se formaliza un contrato.

In-Audit cobra un 40% del ahorro conseguido durante el primer año. El cliente se queda con el 60% restante.



Optimización de recursos empresariales





QUÉ ES IN-AUDIT CONSULTING

Somos una empresa dedicada a la optimización de recursos empresariales, cuya actividad se centra principalmente en la OPTIMIZACIÓN DE GASTOS GENERALES.

- *¿En tus instalaciones se genera energía reactiva? ¿Cuánto te cuesta? ¿Sabes si la potencia que tienes contratada está desfasada respecto de tu consumo? ¿Cuánto pagas de más?*
- *¿Estás seguro que tu compañía de telefonía móvil te aplica el máximo descuento que podría ofrecerte?*
- *¿Sabes exactamente cuánto te cuesta un reconocimiento médico por trabajador? ¿Controlas la gestión que realiza tu correduría de seguros para conseguirte los mejores precios?*

Si respondes negativamente a una sola de estas preguntas te interesa nuestra propuesta. Puedes pensar que esta gestión ya la haces tú y que no necesitas ayuda externa. *“Los gastos de mi empresa no se pueden exprimir más. Los tengo totalmente controlados”*

Cuatro razones para contratar nuestro servicio:

- Porque siendo especialistas y dedicándonos exclusivamente a esta actividad conseguimos mejores precios y condiciones **(rentabilidad)**
- Porque nos comprometemos a mantener o mejorar la calidad de los servicios que ya se tenían **(garantía)**
- Porque ganas tiempo para otras actividades más rentables **(comodidad)**
- Porque el beneficio que puedes obtener no supone un gasto o inversión **(riesgo cero)**

Además no solo aportamos ahorro: aconsejamos inversiones, informamos de novedades en el mercado, facilitamos ofertas, unificamos la interlocución de nuestros acreedores con los clientes para que sea más fluida, directa y menos costosa.

Nuestra filosofía: ***ganar cuando el cliente paga menos y ganar menos de lo que el cliente deja de pagar***

OPTIMIZACIÓN DE GASTOS GENERALES (COSTES FIJOS)

GASTOS GENERALES

- Seguros
- Comunicaciones (telefonía fija, móvil, ADSL...)
- Energía (electricidad, gas, biomasa, LED's...)
- Negociación con proveedores/acreedores (Alquileres, contratos, rappels...)
- Prevención de riesgos laborales
- Formación (Fundación tripartita)
- Adaptación a la LOPD
- Asesoría externa (laboral, contable y fiscal)
- Marketing/Publicidad (Redes sociales, newslettering, Google adwords...)
- Material de oficina
- Informática (ERP, dominio, hosting, antivirus, software, mantenimientos...)
- Consumibles de oficina (leasing de fotocopiadoras, tonner, tintas...)
- Gastos bancarios (TPV's, comisiones, descubiertos, mmtos. cuentas, condiciones líneas de descuento...)
- Combustible (tarjetas de descuento)
- Contratos de mantenimiento (limpieza, reparación maquinaria, extintores, ascensores, sala de calderas,...)
- Seguridad (Alarmas, CCTV)
- Mensajería/portes
- Reparación de vehículos
- Renting/leasing vehículos
- Vestuario/EPI's
- Suministros (pequeña herramienta, ferretería...)
- Residuos
- Viajes



FUNCIONAMIENTO

1º- AUDITORÍA INICIAL: Realizamos una auditoria inicial al cliente **totalmente gratuita**, para analizar la situación de los gastos generales de la empresa.

2º- INFORME: Elaboramos un informe con el resultado de la auditoria determinando una estimación del ahorro que se puede alcanzar en un año.

3º- CONTRATO: Se le entrega al cliente el informe y, si está de acuerdo, se formaliza un contrato en el que se refleja fundamentalmente los siguientes aspectos:

- Condiciones económicas: IN-AUDIT cobra un **40%** del ahorro **conseguido** durante el primer año, a contar una vez realizada la gestión. El cliente se queda con el 60% restante del ahorro conseguido el primer año y el 100% el resto de años. Forma de pago: el cliente paga mensualmente durante el año, tomando como datos los consumos efectivamente realizados y el ahorro realmente alcanzado.
- Compromiso de confidencialidad y secreto profesional.
- Compromiso de mantener, y si cabe mejorar la calidad de los servicios que se optimizan. Se abordarán aquellos gastos que el cliente estime oportuno, pudiendo rechazar propuestas de ahorro por la existencia de vínculos personales con los acreedores/proveedores. En todo caso, si el cliente lo estima oportuno, negociamos directamente con estos acreedores para eliminar la barrera afectiva y conseguir mejorar las condiciones desvinculando totalmente al cliente del "mal trago".
- Al final del año, se le ofrece al cliente un contrato de mantenimiento que incluye (voluntario):
 - Gestión de optimización de gastos para aumentar año a año el ahorro
 - Asesoramiento de cualquier gasto futuro
 - Trato personalizado y directo para posibles incidencias
 - Mantener a la empresa actualizada en cuanto a novedades en el mercado.
 - Ofrecer descuentos por volumen de compras a clientes In-audit.
 - Información de ayudas y subvenciones interesantes.