



## NGUYỄN VIỆT HUY

IT Support / Helpdesk

21/02/1991

Nam

0979412859

nguyenviethuy1002@gmail.com

28 Trần Xuân Soạn - Hai Bà Trưng  
- Hà Nội

## GIỚI THIỆU BẢN THÂN

Mong muốn được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, nhiều cơ hội học hỏi, phát triển bản thân. Với niềm yêu thích, đam mê CNTT tôi mong muốn trở thành chuyên gia trong lĩnh vực phát triển ứng dụng Web.

Áp dụng những kinh nghiệm, kỹ năng và kiến thức chuyên môn cộng với thái độ cầu thị để phấn đấu trở thành một nhà quản lý điều hành các dự án quan trọng giúp doanh nghiệp phát triển bền vững mạnh.

## KỸ NĂNG

Đàm phán

Xây dựng đội nhóm

Tin học văn phòng

Lập trình front-end



## HỌC VẤN

### TECH2 SCHOOL

Front-End with HTML, CSS, JavaScript and React

07/2022 - 12/2022

### HỆ THỐNG ĐÀO TẠO LẬP TRÌNH CODEGYM VIỆT NAM

Bootcamp FullStack JavaScript

04/2022 - 07/2022

### HỌC VIỆN BƯU CHÍNH VIỄN THÔNG

Kỹ thuật điện tử - viễn thông



## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

### CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ VÀ GIÁO DỤC TECH2

Intern

11/2022 - HIỆN TẠI

- Công nghệ: React JS, Redux, HTML, Scss, PHP Lavarel
  - Mô tả: Xây dựng web kết nối học viên và trường học.
  - Vai trò: Front-end (Dự án nhóm 5 người)
  - Trách nhiệm cá nhân:
    - + Đảm nhận thiết kế UX/UI Trang thông tin cá nhân,
    - + Thiết kế thay đổi Tittle khi người dùng click vào sản phẩm
    - + Chỉnh sửa cập nhật, thêm CSS lại toàn bộ giao diện theo yêu cầu thay đổi.
    - + Creact Slide logo Partner
- Link Github : <https://github.com/Tech2-Team/techschool-frontend>

### CÔNG TY CỔ PHẦN TƯ VẤN THIẾT KẾ TODO-DESIGN

Trưởng phòng Kinh doanh

03/2021 - 01/2022

1. Nhiệm vụ:

- Xây dựng , tuyển dụng đội ngũ nhân sự kinh doanh, maketting đáp ứng chiến lược kinh doanh của công ty.
- Phân tích hiệu quả kinh doanh, tư vấn cho Trưởng phòng, ban giám đốc về chính sách bán hàng, phương án cạnh tranh với đối thủ.
- Đào tạo nội bộ, xây dựng và phát triển website cho công ty

### CÔNG TY CỔ PHẦN BUCÁ

Trưởng Phòng Kinh doanh Khu Vực

03/2020 - 03/2021

. NHIỆM VỤ:

- Thực hiện hoạt động quản lý kinh doanh sản phẩm phần mềm trong các lĩnh vực: Tài chính, Giáo dục và An sinh Xã hội cho khối khách hàng cơ quan nhà nước, chính phủ, các Sở tại các địa phương theo thị trường được phân công; tư vấn, phân tích hiệu quả đầu tư dự án cho Ban Điều Hành.
- Thực hiện các chỉ tiêu kinh doanh theo kế hoạch được giao; thực hiện các hoạt động quảng bá hình ảnh sản phẩm, dịch vụ của Công ty. Chịu trách nhiệm về doanh số của khu vực.
- Thực hiện đấu thầu dự án, thương thảo và triển khai thực hiện hợp đồng. Giám sát tiến độ triển khai, thanh toán và chăm sóc khách hàng.
- Quản lý kế hoạch, chiến lược kinh doanh cho từng thị trường, là đầu mối làm việc và chăm sóc các khách hàng là GD các Sở, Ban, Ngành.
- Tương tác với các Cơ quan quản lý nhà nước (Cục Việc làm - Bộ LĐ TBXH) ủng hộ cho nhu cầu

xây dựng, triển khai phần mềm của các địa phương.  
- Tuyển dụng, đào tạo nhân sự.  
2. QUY MÔ QUẢN LÝ:  
- Quản lý 6 nhân sự, 16 thị trường tỉnh.

### **CÔNG TY CỔ PHẦN VIỄN THÔNG FPT**

**01/2018 - 01/2020**

Chuyên viên đầu tư dự án

#### **A. Nhiệm Vụ :**

1. Đầu tư và quản lý hạ tầng viễn thông trong các tòa nhà chung cư, tòa nhà văn phòng, khu đô thị ở toàn bộ miền Bắc
2. Lên khái toán lập thuyết trình đầu tư để đánh giá hiệu quả kinh tế sau khi đầu tư dự án để tham mưu, cố vấn cho Ban giám đốc, Ban điều hành đầu tư dự án.
3. Chỉ đạo, điều phối với các bộ phận khác trong công ty để dự án triển khai nhanh, gọn, bán hàng tốt.
4. Đàm phán, thương lượng với các chủ đầu tư, nhà thầu xây dựng, đối tác để ký kết hợp đồng với tỉ lệ chia sẻ tốt nhất cho công ty.
5. Làm việc với các cấp Sở ban ngành xây dựng, giáo dục để có những chính sách bán hàng tốt trong các khu ký túc xá, khu giãn dân.

#### **B. Thành Tích :**

1. Đầu tư vào hơn 30 dự án trên Hà Nội và 4 tỉnh Thái Nguyên, Hải Phòng, Bắc Ninh, Quảng Ninh khoảng 10000 căn hộ. Tổng chi phí đầu tư hơn 3 tỷ, doanh thu mang về công ty xấp xỉ 15 tỷ/năm.
2. Thiết lập tốt mối quan hệ giữa các đơn vị chủ đầu tư xây dựng lớn, các đơn vị xã hội hóa.
3. Tỷ lệ bán hàng trên các dự án đầu tư luôn trên 75% trong 1 năm khai thác

### **CÔNG TY CỔ PHẦN VIỄN THÔNG FPT**

**02/2015 - 12/2017**

Chuyên viên kinh doanh dự án

#### **A. Nhiệm Vụ :**

1. Tìm kiếm, phát triển KH trên các dự án được giao bằng nhiều phương pháp khác nhau ( Telesale, Phát báo giá, D2D .... )
2. Đàm phán, kí kết hợp đồng với các KH về dịch vụ internet và truyền hình của FPT Telecom.
3. Đề nghị đơn vị đầu tư nâng cấp hạ tầng khi hiệu quả khai thác đạt trên 75% và nhìn nhận tiềm năng bán hàng tại dự án.
4. Phân tích hiệu quả kinh doanh, tư vấn cho Trưởng Phòng, Ban Giám Đốc về chính sách bán hàng, phương án cạnh tranh với đối thủ.

#### **B. Thành Tích :**

1. Kết quả trong gần 3 năm đã kí kết Hợp đồng với 1700 KH cá nhân và KH doanh nghiệp. Trung bình 50Kh/1 tháng .
2. Luôn hoàn thiện KPI công ty giao trước thời hạn.

### **CÔNG TY CHUYỂN PHÁT NHANH VNEXPRESS**

**01/2014 - 01/2015**

Chuyên viên Kinh doanh

#### **A. Nhiệm Vụ :**

1. Tìm kiếm KH, doanh nghiệp tiềm năng có nhu cầu chuyển phát nhanh lớn.
2. Tư vấn, đàm phán và kí kết hợp đồng với các doanh nghiệp

#### **B. Thành Tích :**

1. Hoàn thành tốt các công việc được giao.
2. Sau 3 tháng được làm Trưởng nhóm kinh doanh của công ty.



**DỰ ÁN**

## DỰ ÁN BÁN HÀNG PIZZA

11/2022 - 11/2022

Lead

- Công nghệ: ReactJS, HTML, CSS
- Mô tả: Tạo 1 trang web bán hàng đơn giản
- Vai trò: Developer Front-End
- Link dự án : [https://github.com/VietHuy2102/pizza\\_clone](https://github.com/VietHuy2102/pizza_clone)

## MY CV

11/2022 - 11/2022

Front End

- Công nghệ: ReactJS, HTML, CSS, materialize-css, react-router-dom
- Mô tả: Tạo 1 giao diện CV
- Vai trò: Developer Front-End
- Link dự án : <https://github.com/VietHuy2102/mycv>

