Описание бизнес-требований в формате UserStory

1. Покупатель

1.1. Просмотр каталога товаров

Как покупатель, я хочу просматривать каталог товаров, разделенный на категории чтобы выбрать и приобрести нужные мне вещи.

1.2. Поиск товаров

Как покупатель, я хочу искать товары по ключевым словам, фильтрам, фото, чтобы быстро находить именно те вещи, которые я хочу.

1.3. Регистрация и вход в систему

Как покупатель, я хочу иметь возможность зарегистрироваться и войти в систему с помощью соцсетей и не проходить долгую регистрацию.

1.4. Вкладка «избранное»

Как покупатель, я хочу иметь возможность сохранять понравившиеся товары в избранное, чтобы приобрести их позже

1.5. Оформление заказа

Как покупатель, я хочу добавлять товары в корзину и оформлять заказ, чтобы приобрести выбранные вещи.

1.6. Оплата заказа

Как покупатель, я хочу иметь на выбор различные способы оплаты для моего удобства.

1.7. Доставка заказа

Как покупатель, я хочу иметь выбор удобного мне способа доставки.

1.8. Отзывы на товар

Как покупатель, я хочу иметь возможность оставить отзыв на приобретенный товар, чтобы поделиться своими впечатлениями о нем с другими пользователями.

1.9. Просмотр истории заказов

Как покупатель, я хочу просматривать историю своих заказов, чтобы отслеживать свои покупки и их статус.

1.10. Оповещения

Как покупатель, я хочу иметь возможность настраивать способ отправки мне уведомлений о моем заказе.

1.11. Поддержка

Как покупатель, я хочу иметь возможность обратиться в службу поддержки, которая в короткие сроки сможет помочь с моей потенциальной проблемой или вопросом.

2. Администратор

2.1. Управление каталогом товаров

Как администратор магазина, я хочу иметь возможность управлять каталогом товаров, чтобы добавлять новые товары, редактировать существующие и удалять неактуальные.

2.2. Управление акциями и скидками

Как администратор магазина, я хочу создавать и управлять акциями и скидками, чтобы привлекать клиентов и повышать продажи.

2.3. Мониторинг статистики продаж

Как администратор магазина, я хочу просматривать статистику продаж и другие аналитические данные, чтобы анализировать эффективность работы магазина и принимать информированные решения.