# C | F | G consulting (CFG) — Операционный партнёр собственника

Евгений Чапурин | Email: C.F.G.consulting@bk.ru | Телефон/WhatsApp: +7 902 568-35-29 | Telegram: @Evgeniy\_Chapurin

## Продукты и формат работы

• Диагностика прибыли 10 дней — карта потерь EBITDA и план 12 недель.

• Внедрение 12 недель (DPPM‑12) — 3–5 инициатив «под ключ».

• Operate 6–12 мес — фракционный COO/CGO (≤2 клиента).

• Data‑Block 3 недели — BI‑слой и регламент отчётности.

• Sales‑Boost 4 недели — мотивационная инженерия в продажах.

## Ценообразование

Динамическое: базовый гонорар + KPI/успех‑бонус. Итог зависит от объёма работ, сложности и планируемого эффекта.

## Доказательства результатов (кратко)

• Альфа‑Банк: доля рынка 33% (5 лет), партнёрский канал 70% региона, 1000+ встреч/день.

• ADEO/Leroy Merlin: B2B с нуля, менеджмент‑школа и стандарты, прибыль без тяжёлого IT.

• Автодилер: конверсия лид→сделка до 27% за 8 мес, перезапуск KPI и отчётности.