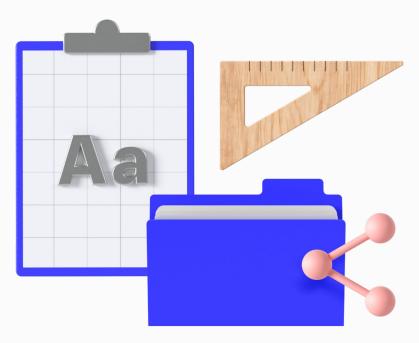
Декомпозировать цель «Узнаваемость»

Цель

Выявить и декомпозировать цель «Узнаваемость».

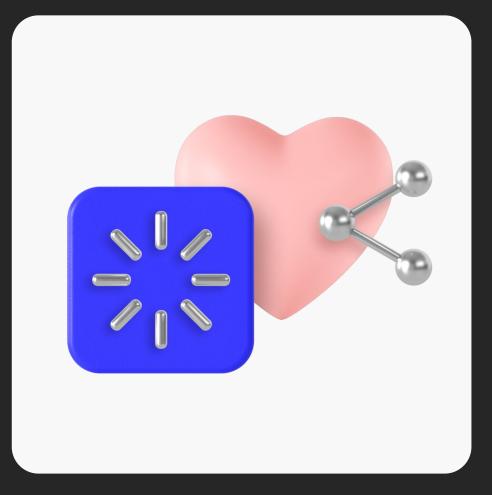


Изображение: Skillbox

Задачи

- Опознать цель на основе информации из брифа
- Определить, какие инструменты подойдут для продвижения
- Подобрать метрики оценки достижения цели

Цели в SMM

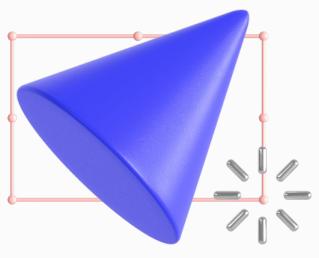


Изображение: Skillbox

Для каких целей компании используют SMM

- 1 Узнаваемость
- Продажи

- Поддержка
- Другие цели: трафик на сайт,
 HR-брендинг, чтобы быть



Изображение: Skillbox

На что влияет выбор цели?

Выбор инструментов

- Как будет достигаться цель продвижения
- Что специалист предложит, чтобы заказчик был доволен результатами

Определение метрик

- Как заказчик и специалист определят, что цель достигается
- Что именно подразумевается под результатами

Зачем декомпозировать цель?

Декомпозиция — это разделение целого на части.

В нашем случае:

- целое цель компании в SMM
- части инструменты и метрики, на которые эта цель раскладывается

Декомпозиция помогает сделать работу специалиста:

- понятной реальность совпадёт с реальностью
- прозрачной заказчик на всех этапах продвижения понимает, для чего проводится та или иная активность
- результативной определяются метрики для оценки эффективности и подходящие для этого инструменты

Как определить цель по брифу?

Задавайте вопросы из блока «Цели в SMM»:

- ключевая цель
- основные задачи
- показатели для достижения цели
- предполагаемый бюджет в месяц

Узнаваемость



Кому и зачем нужна «Узнаваемость»

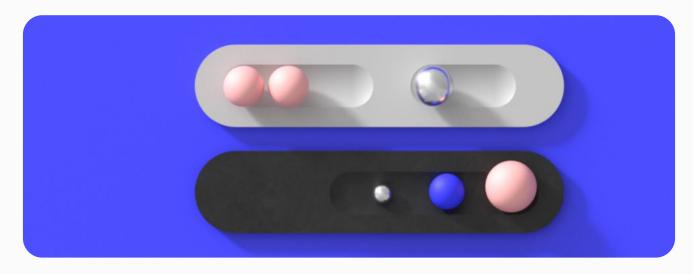
Зачем
 Рассказать аудитории о своём присутствии
 Запустить сарафанное радио
 Продемонстрировать фирменные визуальные элементы, которые присутствуют в других каналах коммуникации
 Дать аудитории знание о компании/личном бренде и преимуществах

Примеры реализации цели



Инструменты «Узнаваемости»

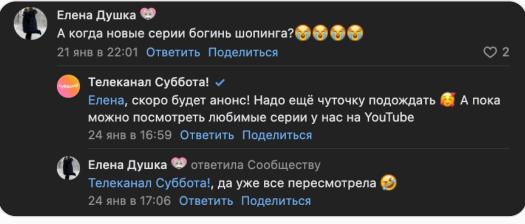
- Концепция продвижения с инсайтом и ключевыми сообщениями
- Описание Tone of Voice
- Вовлечение аудитории в коммуникацию и отработка комментариев разного тона
- Стратегия присутствия в соцсетях, выбор площадки и создание сообществ/каналов для заказчика



Изображение: Skillbox

Примеры использования инструментов



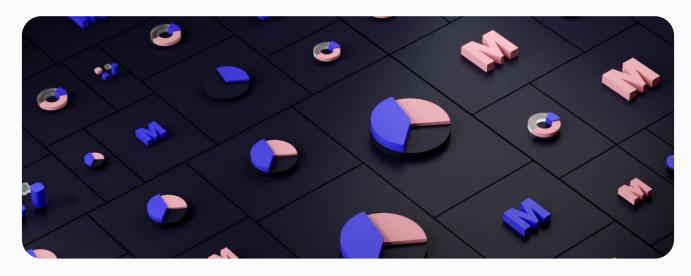


<u>Ответ на комментарий</u> пользователя от сообщества телеканала Суббота во ВКонтакте

Пост из сообщества российского представительства Бургер Кинг во ВКонтакте

Метрики оценки «Узнаваемости»

- Сформированы файлы со стратегией и описанием концепции
- Созданы и оформлены сообщества/каналы
- Подключены интерактивные инструменты оформления и вовлечения аудитории
- Контент и комментарии созданы в стиле разработанной концепции



Изображение: Skillbox

Выводы

Чтобы декомпозировать цель «Узнаваемость»:

- опознайте цель на основе брифа. Продвижение с целью «Узнаваемость» помогает рассказать аудитории о своём присутствии, запустить сарафанное радио, продемонстрировать фирменный стиль и дать пользователям знание о бренде
- подберите инструменты. Применяются инструменты: концепция продвижения с инсайтом и ключевыми сообщениями, описание Tone of Voice, вовлечение аудитории в коммуникацию и отработка комментариев разного тона, стратегия присутствия в соцсетях, выбор площадки и создание сообществ/каналов для заказчика
- подберите метрики эффективности. Смотрите на файлы со стратегией и описанием концепции, созданные и оформленные сообщества, подключённые интерактивные инструменты оформления и вовлечения аудитории