Как использовать механику «Баллы за отзывы от клиентов» на Ozon

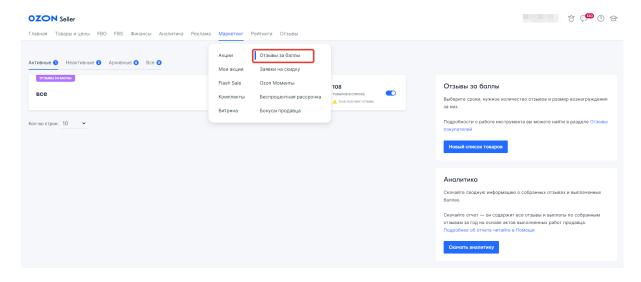
«Отзывы за баллы» — это второй по популярности и простоте использования инструмент платного продвижения на Ozon, который отлично подходит начинающим продавцам.

Механика инструмента заключается в том, что вы устанавливаете определённую ставку, которую готовы заплатить клиенту, оставившему отзыв о вашем товаре после покупки.

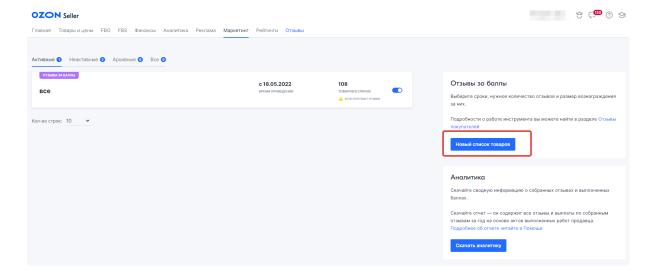
Отзыв может быть как текстовый, так и содержать фото или даже видео. В зависимости от формата отзыва клиента меняется ставка, которую вы компенсируете ему баллами Ozon. Обычный текст будет стоить дешевле, чем отзыв с фото, а отзыв с фото — дешевле, чем отзыв с видео.

Клиент получает компенсацию за написание отзыва в Ozon-баллах, которые он может тратить на следующие покупки. А вы, будучи продавцом, тратите свои рубли, поскольку это платный инструмент продвижения.

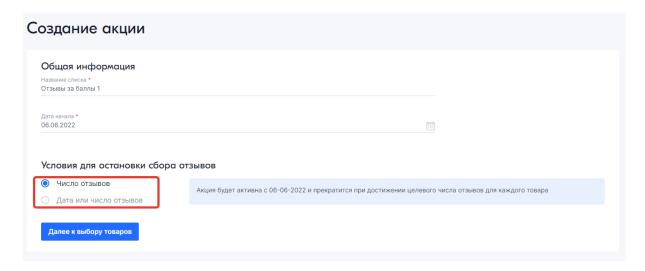
1. Для активации этого инструмента зайдите в личном кабинете в меню «Маркетинг» → «Отзывы за баллы»:



2. Выберите список товаров, на которые хотите распространить эту механику, или создайте новый:



3. Задайте списку товаров произвольное название (покупатель его не увидит), укажите дату старта кампании (не ранее следующего дня) и выберите условие для её окончания:

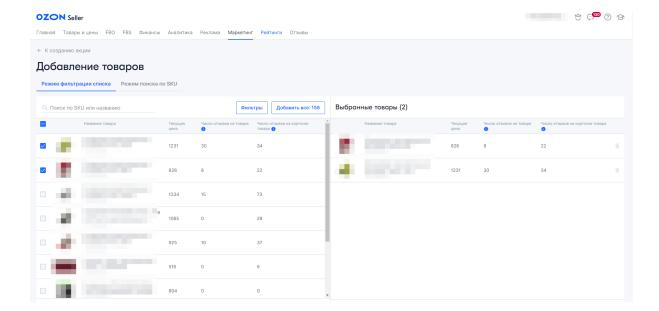


Если вы устанавливаете условием окончания кампании количество отзывов, то кампания будет крутиться до тех пор, пока не достигнет указанного вами порога.

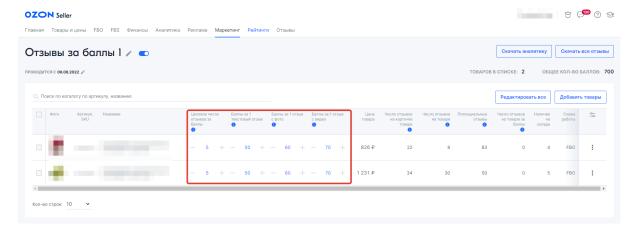
Если устанавливаете дату — кампания крутится до определённой даты.

Мы рекомендуем устанавливать именно предел по числу отзывов, поскольку набрать необходимое количество отзывов можно как за день, так и за месяц — спрогнозировать это крайне сложно.

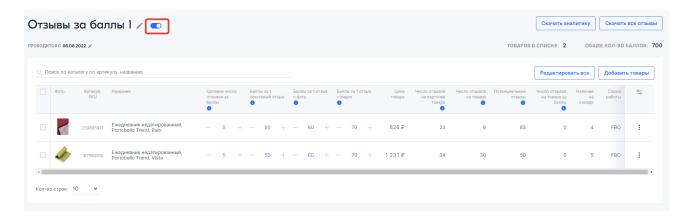
4. Затем нажмите кнопку «Далее к выбору товаров», где с помощью заполнения чекбоксов необходимо выбрать товары для участия в кампании:



5. После выбора товаров в правом нижнем углу нажмите «Завершить добавление в акцию», и вас автоматически перебросит в меню акции:



- 6. В этом меню нужно заполнить поля, выделенные красной рамкой. Рекомендуем ставить в «Целевое количество отзывов за баллы» не менее пяти отзывов, текст не менее 50 рублей, баллы с фото и видео по 100 рублей. Зачастую пользователи выкладывают видео посредственного качества, поэтому делать повышение ставки за эту опцию не стоит. Все правки, которые вы сделаете в меню кампании, применяются автоматически.
- 7. Если вам вдруг понадобится прекратить кампанию раньше срока, необходимо нажать тумблер, и кампания прекратится в течение часа:



Отзывы за баллы — отличный и легальный инструмент сбора лояльных отзывов на ваш товар, который достаточно быстро окупается и существенно влияет на конверсию.

При планировании кампании по отзывам рекомендуем закладывать на начальном этапе запуска продукта 10% от товарооборота только на отзывы за баллы, а при достижении релевантной выборки мнений о продукте (5-6 отзывов) снизить до 5% или вовсе отключить и расти за счёт органического продвижения.