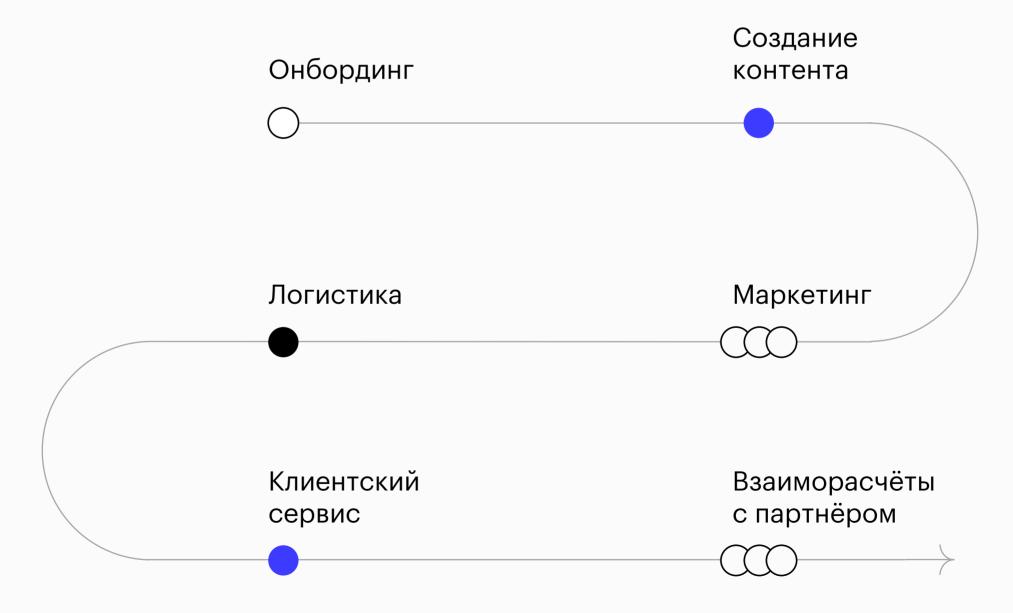
Бизнес-процессы торговли на МП

Цель урока

Детально рассмотреть все основные процессы торговли на маркетплейсах для создания системной картины.

Ключевые процессы



Онбординг

Подключение продавца к маркетплейсу

- Изучение маркетплейса
- Регистрация в личном кабинете
- Анализ конкурентов
- Формирование ассортимента
- Расчёт цены товара
- Выбор схемы доставки

Создание контента

2

Загрузка товаров в личный кабинет



Модерация контента



Производство продающего контента:

- Simple-контент: серия продающих фото
- Rich-контент: инфографика, видео, дополненная реальность



Публикация контента

Сравним?



Сравним?





Маркетинг



На уровне маркетплейса:

от наружной рекламы и рекламы у блогеров до email и таргета



На уровне продавца:

платная реклама, участие в распродажах, акциях, ведение блога, автоподнятие

Клиентский сервис

- Сопровождение заказов
- 2 Стимулирование отзывов
- Оперативная реакция на отзыв
- Ф Ответы на вопросы клиентов
- 5 Рассылка специальных предложений, купонов лояльности





Взаиморасчёты

- Выплаты на счёт партнёра
- 2 Оплата выставленного счёта





Выводы урока

Продажи на маркетплейсах — это система, состоящая из технологических бизнес-процессов:

1 Онбординг

2 Создание контента

3 Маркетинг

4 Логистика

5 Клиентский сервис

6 Взаиморасчёты

Каждый процесс имеет стратегическое значение и определяет успех ваших продаж.