

Яндекс.Маркет

Skillbox

Что продавать?

Что продавать?

Цели урока

- ✓ Познакомиться с данными Яндекса об онлайн-рынке
- ✓ Узнать, какие категории сейчас в приоритете у покупателей
- ✓ Понять, как найти свою нишу/товар

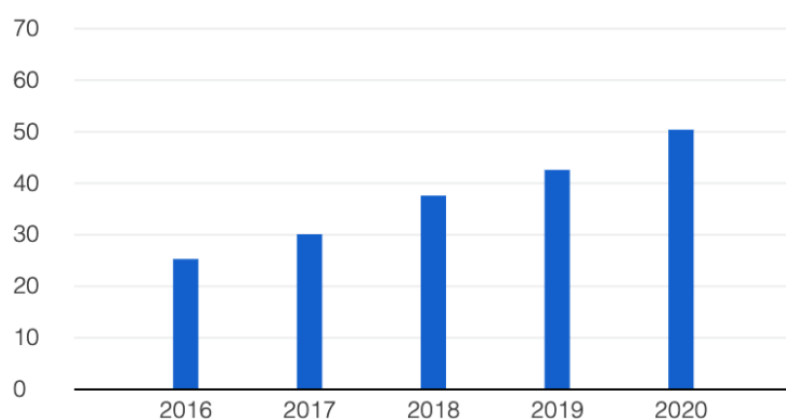
Что продавать?

Как часто покупают и почему? Общие цифры

Каждый второй россиянин в возрасте 16–55 лет покупает что-нибудь в интернете минимум два раза в год. 77 % онлайн-покупателей заказывают что-то минимум раз в месяц, 23 % — минимум раз в неделю.

Изменение числа онлайн-покупателей

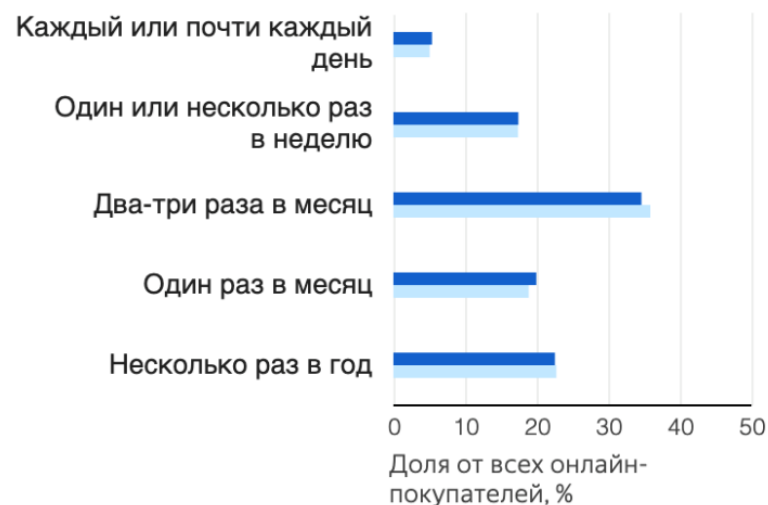
Россияне 16–55 лет, которые покупают онлайн чаще раза в год, %



ПО ДАННЫМ ОМНИБУСА И ИССЛЕДОВАНИЙ ЯНДЕКС.МАРКЕТА И GFK RUS

Как часто покупают онлайн

■ 2020 ■ 2019



ПО ДАННЫМ ОПРОСА ЯНДЕКС.МАРКЕТА И GFK RUS, 2020

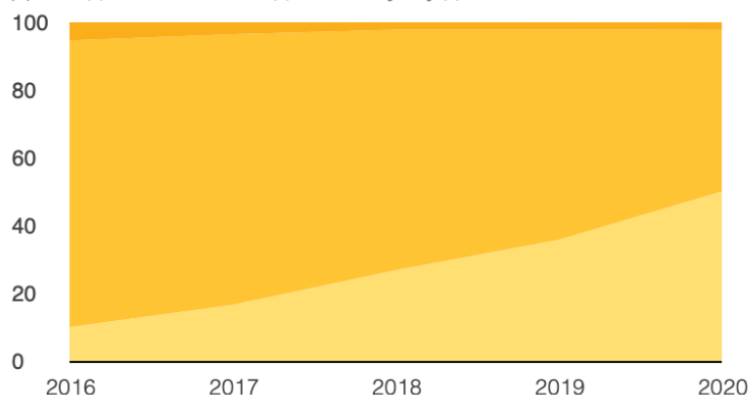
Что продавать?

Как часто покупают и почему?

Доля покупок, сделанных с мобильных устройств, в прошлом году составлявшая 36 %, в этом году сравнялась с долей покупок на компьютерах. Покупая с мобильных устройств, люди всё чаще пользуются приложениями магазинов, а не их сайтами.

Покупки на мобильных и компьютерах

Доля сделавших последнюю покупку данным способом, %

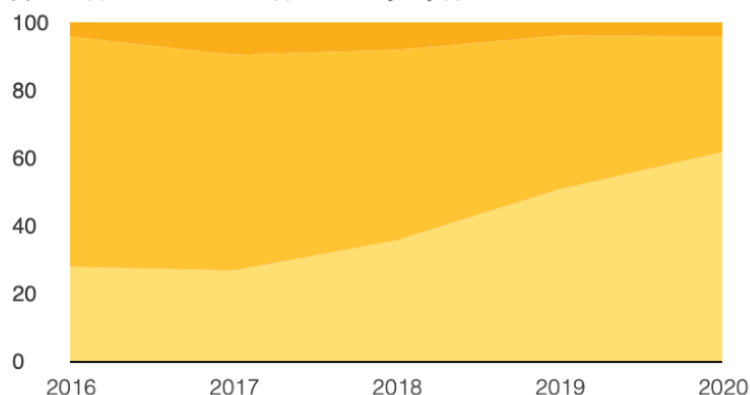


- По телефону
- На компьютере
- На смартфоне или планшете

ПО ДАННЫМ ОПРОСА ЯНДЕКС.МАРКЕТА И GFK RUS, 2020

Покупки на мобильных: на сайтах или в приложениях магазинов

Доля сделавших последнюю покупку данным способом, %



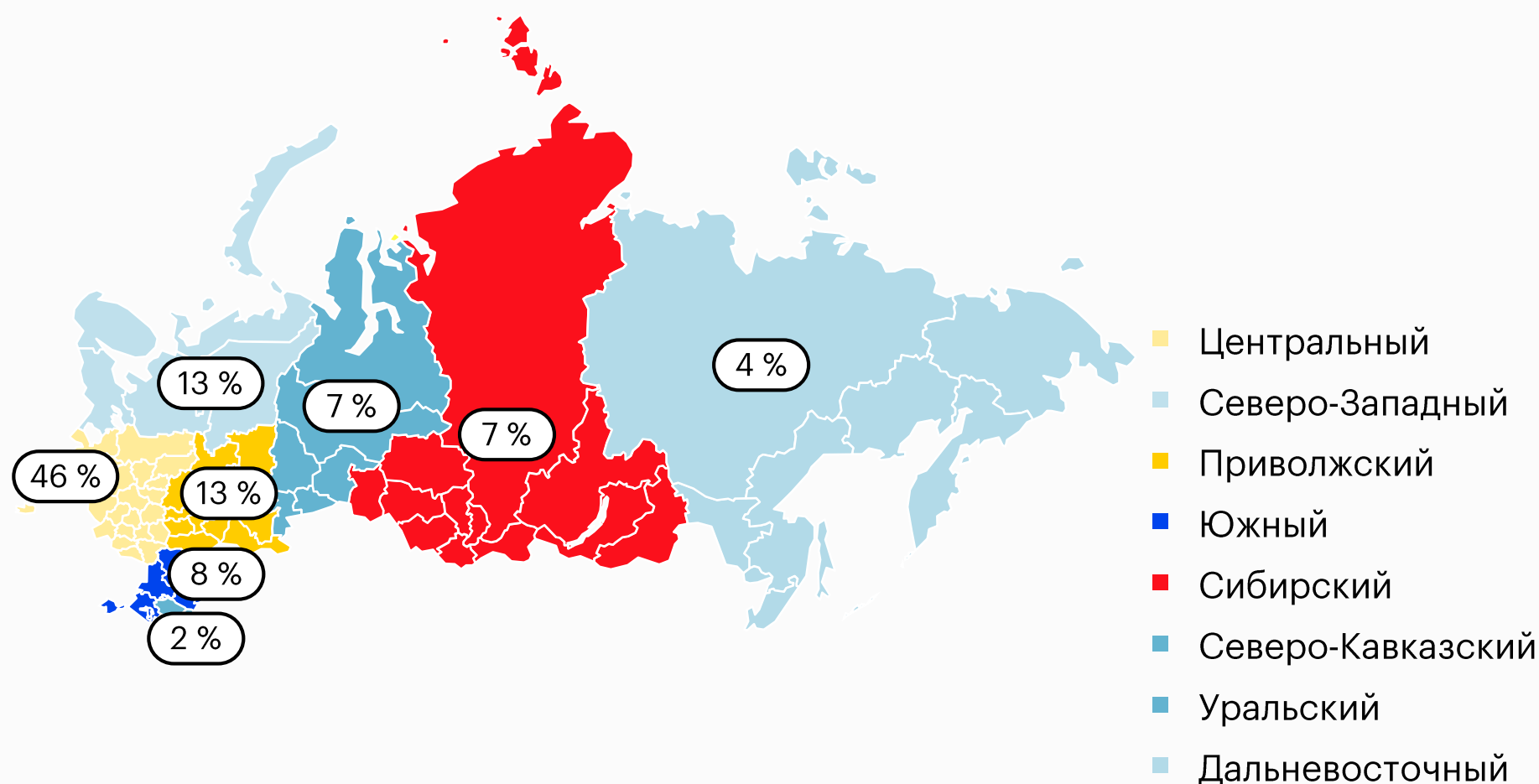
- Затрудняюсь ответить
- На сайте через браузер
- Через мобильное приложение магазина

ПО ДАННЫМ ОПРОСА ЯНДЕКС.МАРКЕТА И GFK RUS, 2020

Что продавать?

Доли округов в обороте

Основные продажи приходятся на Центральный федеральный округ.

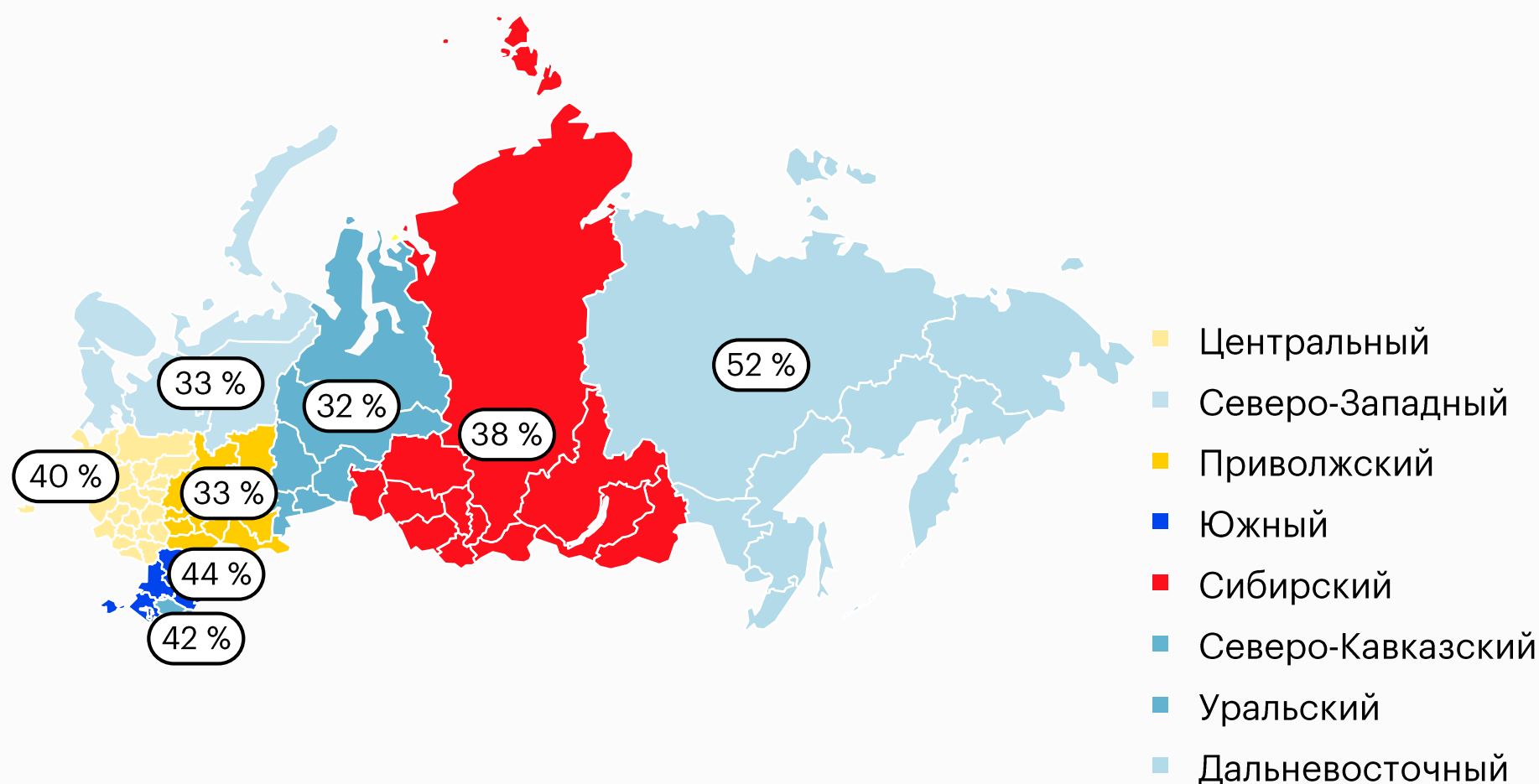


Что продавать?

Динамика округов

Все регионы растут.

Лидер по динамике — Дальневосточный федеральный округ.



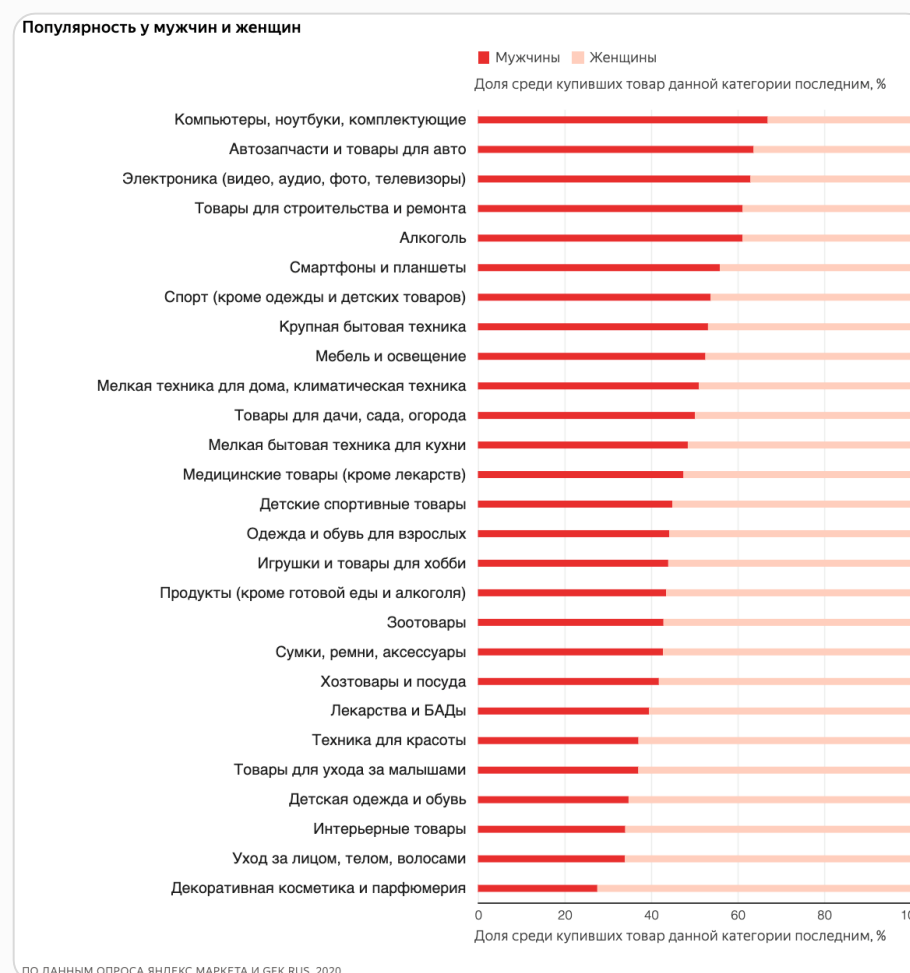
Что продавать?

Как часто покупают и почему?

Данные по Яндекс.Маркету

Мужчины чаще, чем женщины, покупают компьютеры, автозапчасти, электронику вроде телевизоров, товары для ремонта и алкоголь.

Женщины чаще мужчин заказывают косметику и парфюмерию, средства для ухода за лицом, телом и волосами, декоративные предметы интерьера и товары для детей.

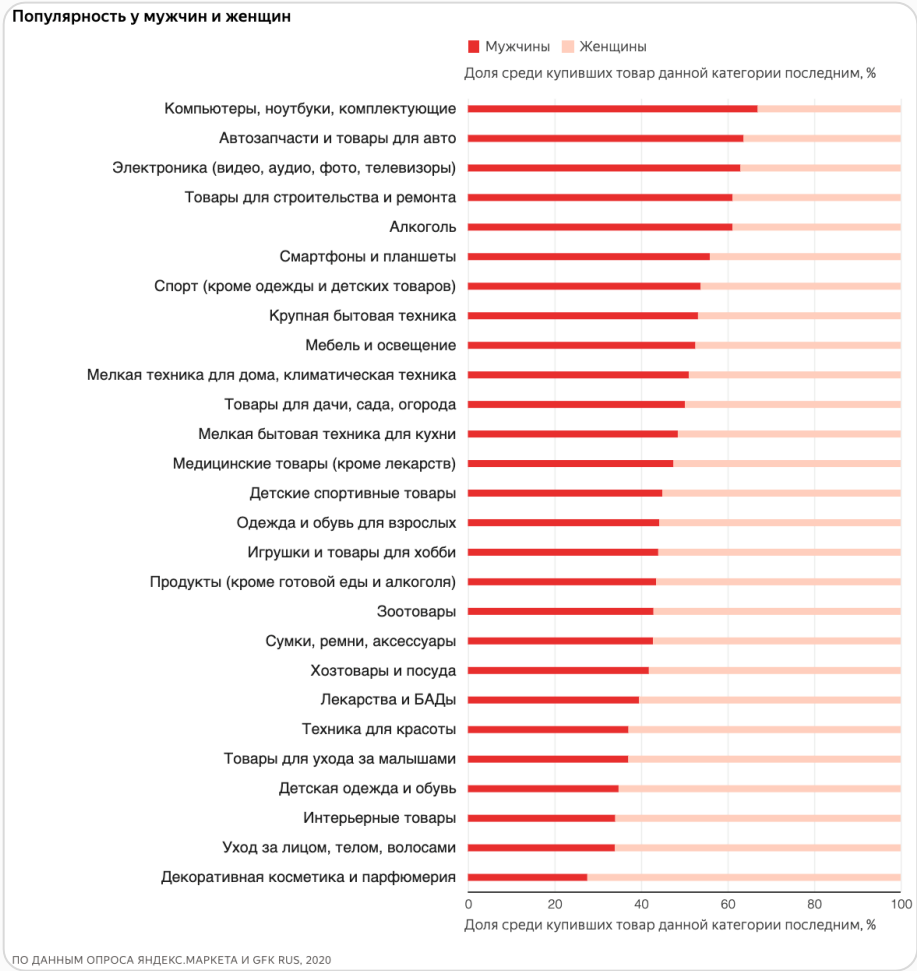


Что продавать?

Как часто покупают и почему?

Данные по Яндекс.Маркету

Примерно одинаково часто мужчины и женщины приобретают в интернете бытовую технику, товары для сада и огорода, а также медицинские товары (в эту категорию не входят лекарства).



Что продавать?

На какие категории обратить внимание?

Витамины и БАДы

Детские товары

Товары для дома

Спорт

Товары 18+

Зоотовары

Что продавать?

Рекомендации по выбору стартовой НИШИ

- Можно купить на локальном рынке
- Не нужна сложная сертификация
- Есть разрешение на продажу бренда
- Вам понятен товар или легко сможете в нём разобраться
- Негабаритный товар: весом меньше 10 кг и по максимальной стороне не превышает 90 см
- Цена на полке от 1 000 до 4 000 руб.

Что продавать?

Проверка выбора категории/ниши

Запросы
покупателей

Яндекс
подбор слов

Что продавать?

Проверка выбора по запросам

Хорошие запросы

Что искали со словом «швабра» — 591 949 показов в месяц

Статистика по словам	Показов в месяц?
швабра	591 949
паровая швабра	91 997
купить швабру	90 748
швабра +с отжимом	86 158
сериал швабра	48 647
смотреть швабра	42 876
швабра +с ведром	42 753
швабры +для пола	40 845
швабра отзывы	35 912
швабра онлайн	32 525
лучшая швабра	32 408
швабра смотреть онлайн	32 211
швабра +для мытья	31 380
смотреть сериал швабра	28 517
швабра смотреть бесплатно	26 853
швабра +с отжимом +и ведром	25 317

Неудачные запросы

Что искали со словом «складной тазик» — 1 703 показа в месяц

Статистика по словам	Показов в месяц?
складной тазик	1 703
складные тазики	1 703
складной тазик купить	759
складные тазики купить	759
складной тазик +для стирки	543
складные тазики +для стирки	543
силиконовые складные тазики	456
тазик складной силиконовый	456
складной тазик +для стирки купить	340
складные тазики +для стирки купить	340
складной силиконовый тазик купить	271
складные силиконовые тазики купить	271
силиконовый складной тазик +для стирки	79
складные силиконовые тазики +для стирки	79

Что продавать?

Итоги урока

- ✓ Познакомились с аналитикой Яндекса
- ✓ Узнали, какие товары сейчас пользуются спросом и кто их покупает
- ✓ Поняли, какие инструменты использовать для проверки гипотез по выбору ниши/товара