Какие поставщики существуют?

Цели

- У Изучить виды поставщиков
- Узнать плюсы и минусы каждого

3 вида поставщиков

- Производители
- Дистрибьюторы
- Импортёры

Производитель

Это компания, производящая готовую продукцию для получения прибыли. В дальнейшем товары распределяются между оптовиками и розничными торговцами, которые самостоятельно продают покупателям.

Плюсы работы с производителем

- 1 Низкая закупочная стоимость единицы товара
- Всегда имеется возможность докупить необходимое количество товара
- Отсутствие зависимости от сторонних факторов
- Возможность торговли под реализацию
- 5 Дополнительные условия и сервисы

Минусы работы с производителем

- Чаще всего производители работают с крупными оптовиками
- Вероятность возникновения трудностей при транспортировке продукции

Дистрибьютор

Торговый посредник, поставляющий товары и услуги от производителя потребителю.

Плюсы работы с дистрибьютором

- Возможность покупки сравнительно небольших партий товара
- Предоставление рассрочек
- Быстрый и легкий доступ к товару
- Возможность брать товар под реализацию

Минусы работы с дистрибьютором

- 1 Закупочная стоимость выше цены производителя
- 2 Влияние сторонних факторов на качество продукции

Импортёры

Физическое или юридическое лицо, покупающее товары за рубежом и ввозящее их в страну для реализации. Ещё их часто называют реселлерами.

Импортёры бывают двух видов:

- оптовики компании, самостоятельно реализующие товарную продукцию и держащие на своих складах крупные оптовые остатки
- байеры компании, которые под заказ привозят конкретно необходимые позиции

Плюсы и минусы работы с оптовиками

Плюсы

- Быстрый и лёгкий доступ к товару (чаще всего он уже лежит на складе)
- Широкий ассортимент

Минусы

 Завышенная стоимость продукции (неоднократная наценка от целой цепочки посредников)

Плюсы и минусы работы с байерами

Плюсы

- Относительная невысокая стоимость услуг. От 5 % до 15 % от стоимости заказа в среднем по рынку
- Налаженная система логистики

Минус

• Долгая доставка (зависит от региона)

С кем выгоднее работать?

Ваша основная задача — максимально снизить цепочку получения товаров от производителя до конечного покупателя. Это гарантирует минимальную цену итоговой товарной единицы.

Лучшим выбором станет дистрибьютор или реселлер. Да, вы переплатите, но у вас будет возможность сделать заказ мелкой или средней партии для теста ниши.

Вывод

Выбор поставщика часто кажется сложным процессом. Но зная особенности каждого, можно взвесить вероятные плюсы и минусы и выбрать вид поставщика, подходящий конкретно под ваш запрос.