Требования к партнёрам

Цель урока

Узнать об основных требованиях маркетплейсов к продавцам.

Правила «экологичного продавца»

На этапе онбординга внимательно читает правила маркетплейса

- Не продаёт запрещённый товар
- Не копирует чужие бренды
- 4 Не ставит «условия работы» глобальным маркетплейсам

5 Не демпингует

- Не конкурирует, а созидает
- 7 Не пользуется «чёрными» методами
- 8 Ставит клиента на 1-е место

Юридические требования

1 ИП/ООО

2 Самозанятость

Документы на товар

Товар подлежит обязательной сертификации —

сертификат/декларация о соответствии

Товар не подлежит обязательной сертификации —

отказное письмо

Товарный знак

Товарный знак / торговая марка —

это зарегистрированное в Роспатенте обозначение товара, например, название или логотип.

ЭДО

Электронный документооборот —

обмен документами в электронном виде.

Они подписываются электронной подписью и имеют полную юридическую силу наравне с бумажными.

Вывод урока

Для торговли на маркетплейсах партнёру необходимо соблюдать ряд требований: от формальных (сертификация товара, наличие юридического лица) до неформальных, но не менее важных требований.

В связи с непрерывным ростом маркетплейсов условия для партнёров постоянно меняются, поэтому необходимо следить за обновлением информации в базе знаний маркетплейса.