

Составление продающей карточки

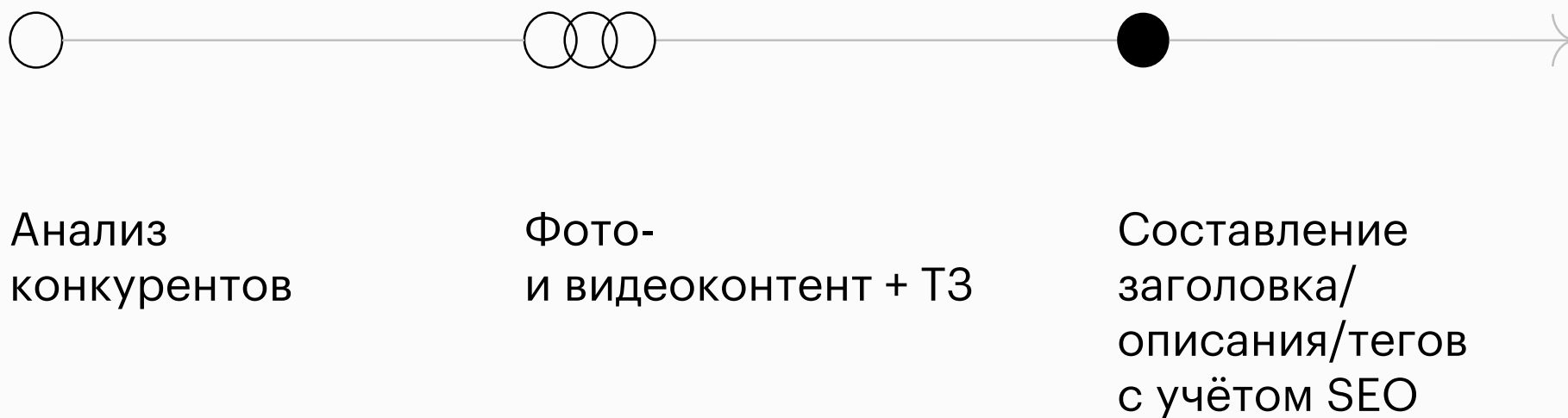
Составление продающей карточки

Цель урока

Составить продающую карточку товара, которая максимально быстро получит первые продажи.

Составление продающей карточки

Составление карточки



Карточка товара: анализ конкурентов

Наталья

Вчера, 23:52

Это первая арахисовая паста , которую я попробовала. Вкусно, в семье она не понравилась любителям колбасы/ сосисок. Однородная консистенция, приятный нежный вкус, отсутствие добавок (сахара, соли, масел, глутамата натрия). При сохранении такого качества и конкурентной цены - буду покупать ещё. Спасибо.

Пожаловаться на отзыв

Ответить

0

0

Антон

Вчера, 22:53

Паста вкусная. заказывал другие арахисовая пары подороже, на деле одно и то же, переплачивать смысла нет

Пожаловаться на отзыв

Ответить

0

0

Надежда

Вчера, 21:59

Все отлично. Вкусная паста.

Пожаловаться на отзыв

Ответить

0

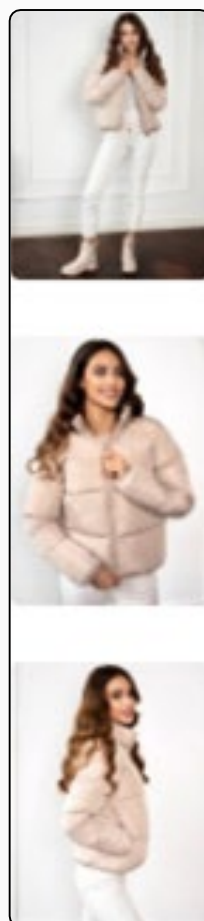
1

Наименование товара	МП	Ссылка на товар	Ценность для клиента	Жалобы клиентов	В работу
Менажница	ЯМ				

Карточка товара: сценарии фото

Главное фото

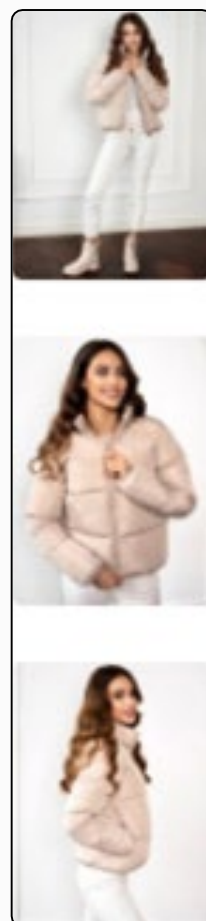
- Характеристики товара (свойства, размеры, внутреннее строение)
- Конкурентные преимущества (подарок, особенная упаковка)
- Эмоциональные фото
- Область применения (четыре способа, как применять)
- Способы использования



Карточка товара. Сценарии фото

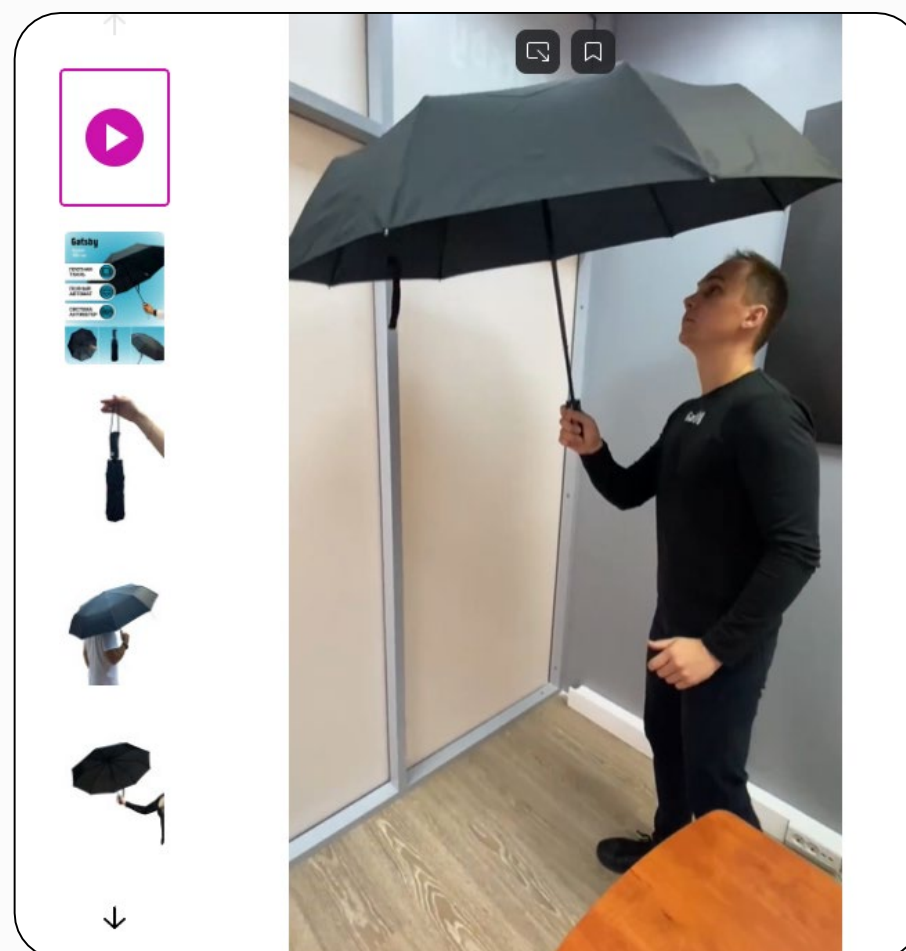
Главное фото

- Комплектация
- Лёгкость использования
- Проблема — решение
- Сравнение с конкурентами
- Как использовать шаг за шагом (инструкция)?
- Места для установки
- Отзывы клиентов
- Упаковка «Что я получу?»
- Как попасть в общий каталог нашего магазина?



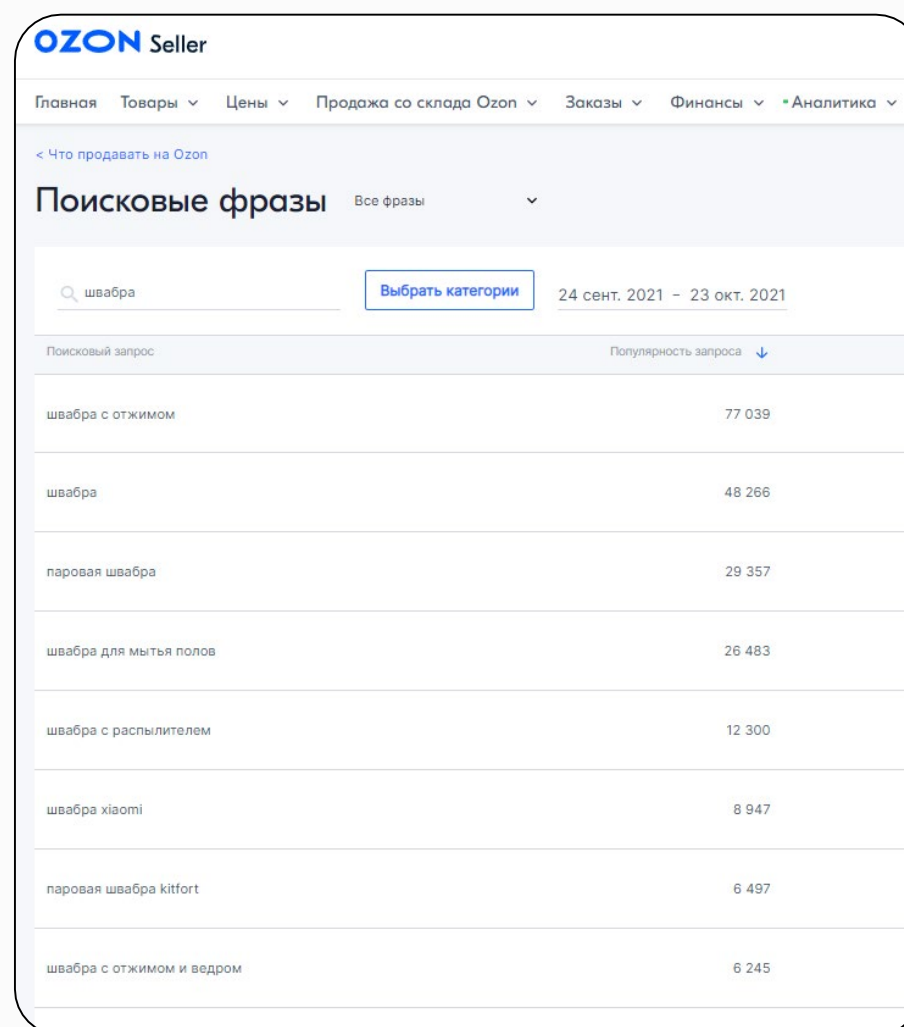
Карточка товара: сценарии видео

- Распаковка товара
- Обзор характеристик товара
- Просто использовать / просто собрать
- Эмоции на видео
- Проблема — решение
- Видеоинструкция
- Сказал — покажи
- Призыв к действию



Карточка товара: SEO-оптимизация

- Теги на основной платформе
- Заголовки у конкурентов
- Запросы Яндекс Wordstat
- Запросы Ozon



The screenshot shows the 'OZON Seller' dashboard. At the top, there's a navigation bar with links: Главная, Товары, Цены, Продажа со склада Ozon, Заказы, Финансы, and Аналитика. Below this, a section titled 'Поисковые фразы' (Search phrases) is visible. It includes a search bar with 'швабра' (mop) entered, a 'Выбрать категории' (Select categories) button, and a date range '24 сент. 2021 - 23 окт. 2021'. Below the search bar, a table lists search phrases and their popularity. The table has two columns: 'Поисковый запрос' (Search query) and 'Популярность запроса' (Query popularity). The data is as follows:

Поисковый запрос	Популярность запроса
швабра с отжимом	77 039
швабра	48 266
паровая швабра	29 357
швабра для мытья полов	26 483
швабра с распылителем	12 300
швабра xiaomi	8 947
паровая швабра kitfort	6 497
швабра с отжимом и ведром	6 245

Карточка товара: SEO-оптимизация

- Учитываем в заголовке ключевые слова с максимальным количеством запросов
- В описании ваше УТП и ключевые слова
- Максимально полные характеристики товара
- Название фотографий латиницей



**танцующий кактус / Говорящий Кактус/ Поющий Кактус / Танцующий Кактус/
Музыкальный Кактус**

Вывод урока

Для создания продающей карточки товара вам необходимо провести работу в трёх направлениях:

- провести анализ конкурентов
- сделать ТЗ на фото- и видеоконтент по итогам анализа конкурентов
- составить заголовок и продающее описание с учётом SEO