

Работа с поставщиками. Ключевые особенности  
выбора и налаживания торговых отношений

Skillbox

# Рынки поиска поставщиков

Рынки поиска поставщиков

# Цель

Узнать площадки и методы для поиска поставщиков.

# Как найти поставщика в России?

- Поисковые системы
- Сайты-каталоги
- Выставки и конференции
- Площадки объявлений
- Через конкурентов
- Соцсети
- Оптовые рынки

# Поиск через поисковые системы

На сегодняшний день практически у всех серьёзных фирм есть сайты, потому найти нужный товар несложно. Однако нужно помнить, что далеко не всегда дистрибьюторы предложат выгодные цены со своих страниц сайта. Часто бывает, что самые выгодные поставщики работают «тихо», без особо широкой рекламы, и найти их предложения можно в специализированных источниках.

В том числе и поиск по картинкам.

# Поиск через сайты-каталоги

В нашей стране существует достаточное количество специализированных интернет-площадок, занимающихся размещением информации о компаниях производителях. Они выполняют функцию своего рода интерактивных рекламных досок с многочисленными объявлениями:

- [optom.ru](http://optom.ru)
- [opt-union.ru](http://opt-union.ru)
- [zakupki.gov.ru](http://zakupki.gov.ru)

# Поиск на выставках и конференциях

Посещение выставок и конференций даёт не только теоретическую пользу от полученных знаний, но и помогает обзавестись новыми знакомствами.

# Поиск на площадках объявлений

На площадках объявлений тоже можно найти представителей оптовой торговли:

- Авито
- Юла
- Из рук в руки

Однако следует быть внимательным, иногда предложения размещают мошенники.

# Поиск через конкурентов

Ваши конкуренты обладают уже действующим бизнесом и торгуют уже существующими товарами. Почему бы не воспользоваться возможностью и не узнать, по какой цене они закупают товар? Попробуйте изучить упаковку товаров ваших конкурентов.



# Разместить запросы в социальных сетях

VK, Telegram и т. д. — это не просто мессенджеры для просмотра смешных картинок, но инструмент внешней коммуникации. Достаточно зайти в специализированные чаты и группы, чтобы поискать необходимый вам контакт.

# Самостоятельно посетить оптовые рынки

В нашей стране существует достаточное количество оптовых рынков со свободной формой посещения:

- ТЯК Москва
- 1000 мелочей
- Южные Ворота
- Садовод
- Дубровка

# Как искать поставщика в другой стране?

- Поездка в другую страну
- Услуги байеров
- Зарубежные маркетплейсы
- Поисковые системы
- Выставки и конференции

# Самостоятельно поехать в другую страну

Да, поездка в Китай может ударить по бюджету, и никто не забывает про языковой барьер, но посетить рынок «Дордой» в Киргизии или полететь на заводы Узбекистана — доступный вариант начать свой бизнес.

Рынки поиска поставщиков

# Воспользоваться услугами байеров

Оставьте запрос и ссылку на нужный вам товар,  
и специалисты самостоятельно найдут производство  
и договорятся о лучшей цене.

# Выбрать товар на зарубежных маркетплейсах

За рубежом существуют различные площадки,  
которые можно использовать:



# Воспользоваться ПОИСКОВЫМИ СИСТЕМАМИ

Действуйте аналогично методу при поиске поставщиков в России:  
например, исследуйте сайты или специализированные источники  
с контактами поставщиков конкретной страны.

# Поиск на выставках и конференциях

Посещение выставок и конференций полезно не только при выборе поставщика в РФ. Часто в Москве и Санкт-Петербурге проходят интернациональные выставки. Как пример — выставка «Экспо» в России.



# Вывод

К каждому товару нужен свой подход, поэтому важно выбирать рынки и методы, подходящие к определённому товару и решающие конкретно поставленные задачи.