Меры поддержки ЦПП в регионах

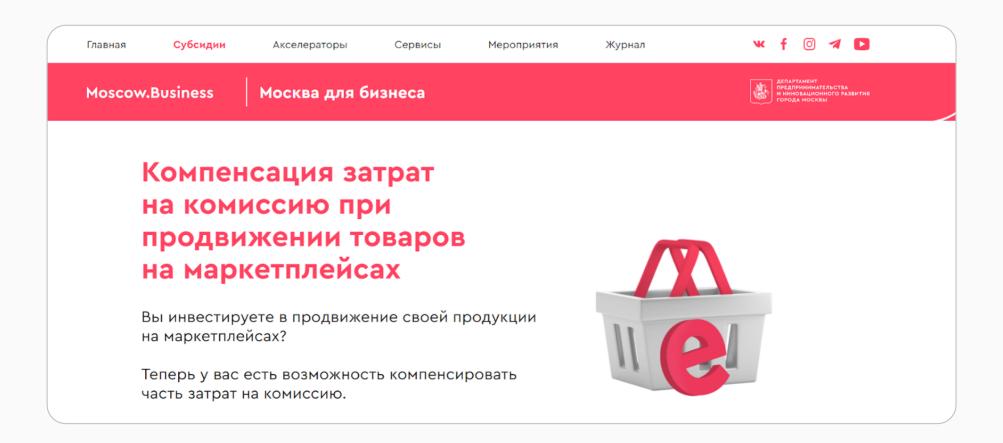
Цель урока

Узнать о мерах поддержки продавцов маркетплейсов в регионах.

Возможности

- Департамент предпринимательства и инновационного развития г. Москвы
- Центры поддержки предпринимательства в регионах

Компенсация затрат на комиссию



Компенсация затрат на комиссию

Кто может получить?

Московские компании и ИП:

- продвигающие товары собственного производства, оказываемые ими услуги, деятельность которых (основной ОКВЭД) не относится к торговой, агентской или посреднической
- осуществляющие деятельность художественных галерей и арт-аукционов

Размер компенсации:

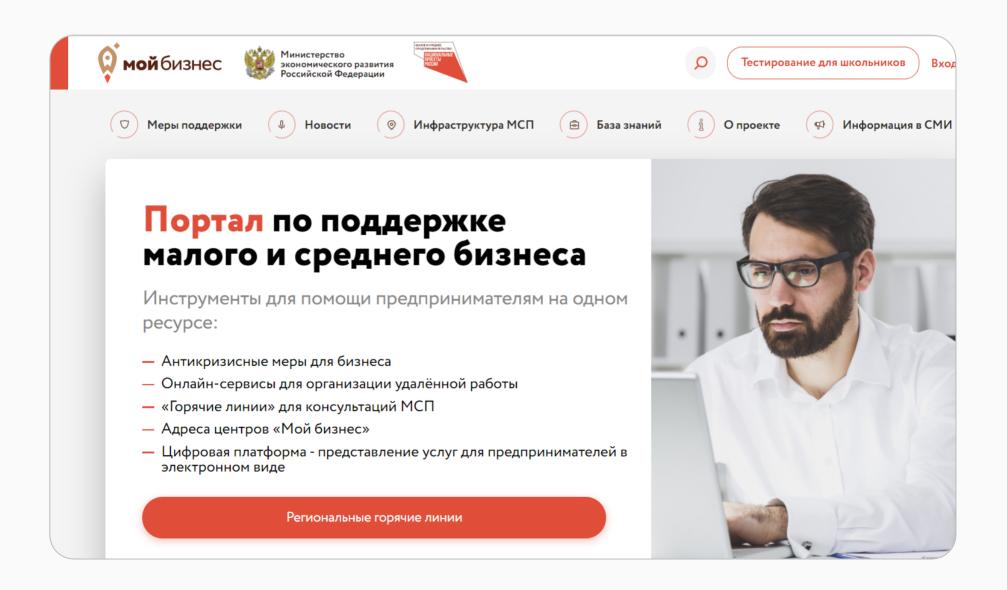
до 700 тыс. ₽

но не более 50% расходов

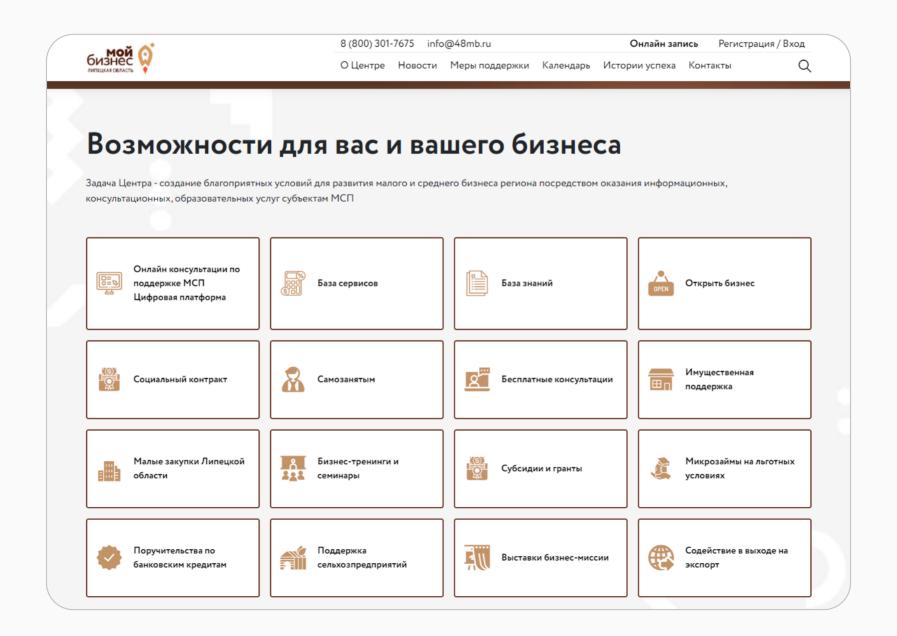
Компенсируются затраты на комиссию 42 маркетплейсов:

Яндекс.Маркет, Беру, Wildberries, AliExpress Россия, eBay, AIZEL, Авито, OZON,
Яндекс.Афиша, кассы.рф, YouDo, ZOON, PROFI.RU, Supl.biz, DressOne, STATUS: coffee, Kupivip.ru, Lamoda,
Goods.ru, Legri, Детский мир, Mamsy, The Furnish, hh.ru, Bronevik.com, 101Hotels.com, Ostrovok.ru, Primepass, kassir.ru,
Kinohod, Partner.ru, Yclients, Booking.com, Teodorus.art, livemaster.ru, Академсервис, Сбермаркет, СберУслуги, Expedia,
OptyMarket.com, Woodresourse.com, Wosk1147.

Мой бизнес в регионах



Мой бизнес в регионах



Мой бизнес в регионах

- Обучающие программы
- Программы с трекерским сопровождением
- Регистрация бизнеса
- Организация и проведение межрегиональных бизнесмиссий
- Услуги центра поддержки экспорта





Важно



Стандартизация, сертификация, патентование продукции

Приведении продукции в соответствие с необходимыми требованиями

Получатели услуги:

Субъекты малого и среднего предпринимательства, зарегистрированные и осуществляющие свою деятельность на территории Липецкой области.

🙈 Содержание услуги:

В рамках предусмотренного финансирования организуется:

- сертификат соответствия ГОСТР;
- декларация о соответствии ГОСТР;
- добровольный сертификат ГОСТР;
- сертификат соответствия ЕАС;
- декларация о соответствии ЕАС;
- система менеджмента качества;
- стандартизация работ и процессов;
- технически-информационная совместимость и взаимозаменяемость изделий;
- формирование патентно-лицензионной политики;
- патентование;
- разработка лицензионных договоров;
- определение цены лицензий.

Вывод урока

Наша задача — максимально эффективно запустить свой бизнес на маркетплейсах, сэкономив на первоначальных затратах.

Будьте в курсе всех текущих мер поддержки, подавайте заявки и динамично стартуйте.

Поздравляю с окончанием модуля!

Итоги модуля

- Поняли, почему важно вести торговлю в разных каналах продаж
- Познакомились с новыми платформами: Lamoda, KazanExpress
- Узнали о мерах поддержки продавцовпартнёров маркетплейсов в регионах

Продолжаем движение!