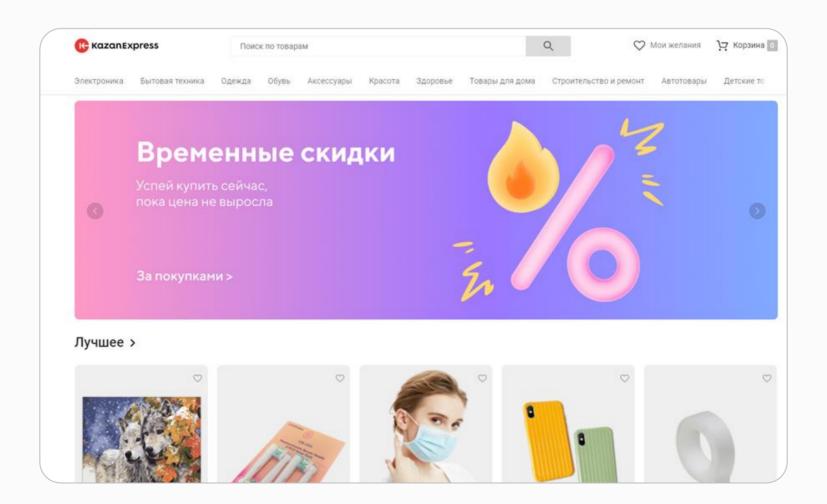
KazanExpress. Обзор платформы

Цель урока

Узнать, как стать партнёром маркетплейса KazanExpress, особенности работы платформы.

KazanExpress

Первая в России торговая площадка с доставкой товаров на следующий день (по европейской части России).



Оплатформе

2 млнпользователей в месяц

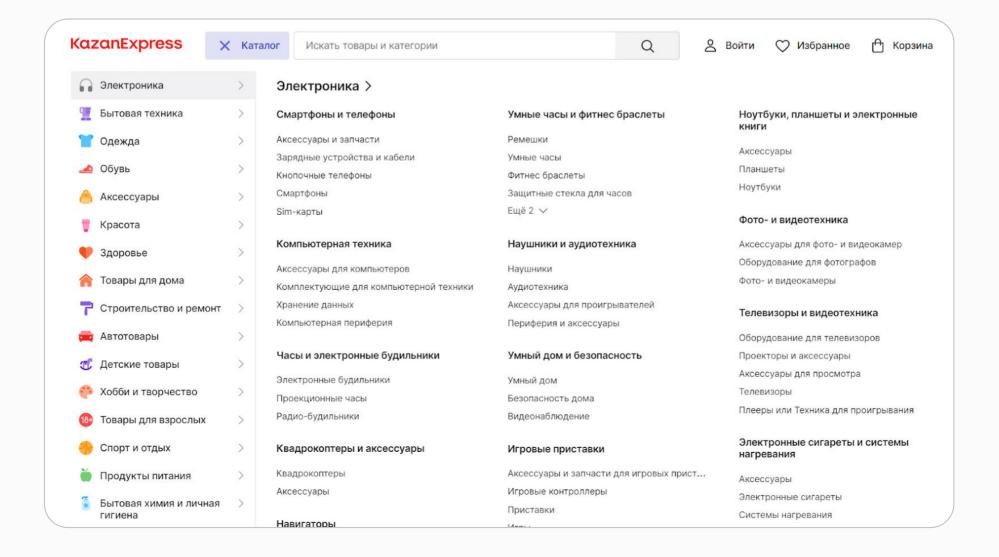
→ 35 %

средний прирост заказов в месяц

KazanExpress



Категории товаров



Как начать?



- 1.1 Принципы работы KazanExpress
- 1.2 Как работает фулфилмент KazanExpress

2. Требования к товарам и поставщикам

- 2.1 Требования к поставшикам
- 2.2 Требования к товарам
- 2.3 Требования к поставщикам продуктов питания

3. Тарифы и вывод выручки

- 3.1 Вывод выручки
- 3.2 Тарифы маркетплейса

4. Начало работы

- 4.1 Регистрация и договор оферты
- 4.2 Заполнение данных
- 4.3 Оформление магазина

5. Создание карточки товара

- 5.1 О системе
- 5.2. Категория товара
- 5.3 Наименование товара
- 5.4 H/JC
- 5.5 Описание товара
- 5.7 Краткое описание товара
- 5.8 Видео и обзор 360°
- 5.9 Свойства товара
- 5.10 Характеристики

О Быстрый поиск

Инструкция по работе с маркетплейсом KazanExpress

1. Как работает KazanExpress Business

Уважаемые партнеры, добро пожаловать! Благодарим вас за выбор нашей площадки для совместного развития в сфере интернет-торговли. Мы постарались создать самую простую и удобную систему, чтобы сделать ваше сотрудничество с KazanExpress максимально комфортным.

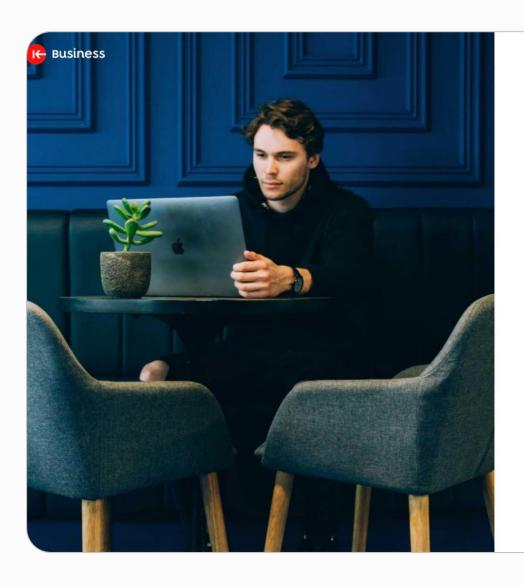
Обратите внимание, что маркетплейс KazanExpress работает по бизнес-модели максимальной эффективности (бережливое производство). В нашей работе мы применяем специальные методы и технологии, которые позволяют достигать лучших рыночных условий, как магазинам, так и покупателям. Для вас это низкие комиссии без дополнительных сборов. Для ваших клиентов – быстрая и бесплатная доставка, высокий уровень сервиса и наиболее выгодные цены.

Чтобы реализовать эти и другие уникальные конкурентные преимущества, нам необходимо ваше содействие. Прежде чем приступить к работе, изучите данную инструкцию. Это займет не более двух часов и поможет вам многократно увеличить эффективность магазина. В инструкции описан не только технический процесс запуска магазина, но и представлены важные инструменты увеличения продаж и развития вашего бренда.

Получить максимальную выгоду и лучшие результаты от сотрудничества с KazanExpress вы сможете, если будете разделять нашу стратегию, методы и технологии. Давайте рассмотрим реализацию этих принципов на примере.

Предположим, вы продаете товар за 200Р. Все другие маркетплейсы в среднем удержат с вас комиссию 120Р (без учета платы за хранение и иные платежи). На KazanExpress комиссия за продажу этого товара составит 40P с бессрочным хранением. За эту стоимость мы обеспечим для покупателя высокий уровень сервиса и бесплатную доставку за 1 день

Как начать?



Начните продавать на Business.KazanExpress.ru

Обязательно изучите <u>инструкцию</u> перед регистрацией. Это займёт не более 40 минут.

Ваше Имя
ИМЯ
Ваш телефон

+7 (__) __-__

Введите E-mail

example@email.com

Придумайте пароль

Пароль

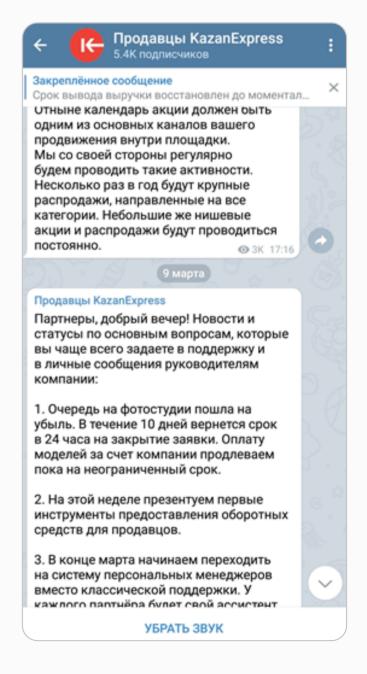
Продолжить

Нажимая на кнопку "Продолжить" вы соглашаетесь с <u>Договором Оферты и Политикой Конфиденциальности</u>

KazanExpress | Business

Условия

- Только юридические лица и ИП
- Комиссия 20 %. Свыше 2 000 товаров по договорённости
- Вывод выручки не менее 1 000 руб. в день
- Фулфилмент склад в Казани площадью 1,1 млн м²
- Есть бесплатная академия обучения
- Личный ассистент
- Центр подготовки товаров
- Фотостудия



Что учесть?

К продаже допускаются товары, размер упаковки которых по сумме трёх сторон не превышает 190 см. При этом максимальная длина одной из сторон не должна превышать 120 см. Масса товара не должна превышать 15 кг.

Общая розничная стоимость товаров, которые помещаются в 1 м³, должна составлять не менее 50 000 руб. Например, в продажу не принимаются такие товары как:

- объёмные дешёвые мягкие игрушки
- вода, антифриз и иные недорогие жидкости в 0,5–5 литровых пластиковых бутылках и других тарах
- объёмные подушки
- дрова и уголь
- шарики для сухих бассейнов и пр.

Вывод урока

KazanExpress — очень перспективная площадка.

Платформа постоянно растёт и увеличивает объём продаж, открывает новые собственные пункты выдачи в городах России.

В течение 2 лет маркетплейс планирует расширить географию продаж, охватить большинство российских регионов и страны СНГ.