

# Как отстроиться от конкурентов?

Как отстроиться от конкурентов?

# Цели урока



Узнать критерии ниш,  
в которые точно не стоит идти



Изучить принципы отстройки  
от конкурентов

Как отстроиться от конкурентов?

**В какие ниши  
я не рекомендую  
заходить?**



Как отстроиться от конкурентов?

# ТОП-10 имеет более 1 000 отзывов

средство для пяток

средство для педикюра нанопятки

перчатки нитриловые

средство для педикюра удаление огрубевшей кожи

Сортировать по:

Популярности

Рейтингу


Цене

Скидке


Обновлению

УДАЛИ ТРЕЩИНЫ И НАТОПТЫШИ

ЗА 5 МИНУТ



+ПЕМЗА В ПОДАРОК





382 Р ~~2-600 Р~~ -85%

EpilProfi / Педикюрный набор

★★★★★ 2064

РЕЗУЛЬТАТ ЗА 1 ПРИМЕНЕНИЕ





ДО

ПОСЛЕ

Риск грибковых заболеваний

Боль в ногах

Грубые пятки

Здоровая кожа

Без дискомфорта

Гладкие пятки


382 Р ~~2-600 Р~~ -85%

EpilProfi / Кератолитик

★★★★☆ 4322

ОТ ТРЕЩИН И НАТОПТЫШЕЙ НА СТОПАХ

Средство для педикюра: удаление огрубевшей кожи, трещин, натоптышей и сухих мозолей, 500 мл + пемза в подарок



400 Р ~~1-825 Р~~ -78%


НАНОПЯТКИ / Кератолитик

★★★★★ 13728

ЭФФЕКТИВНОЕ УДАЛЕНИЕ ТРЕЩИН И НАТОПТЫШЕЙ НА СТОПАХ

КЕРАТОЛИЧЕСКИЙ КРЕМ ДЛЯ ПЕДИКЮРА

- Результат после первого применения
- Экономичный расход
- Не стекает со стопы как гели
- Подходит для людей с диабетом



233 Р ~~1-950 Р~~ -88%

The VIRgin Beauty / Кератолитик

★★★★★ 1018

## Как отстроиться от конкурентов?

# Средний рейтинг товаров менее 4,2 звезды

# По запросу «набор для перемещения мебели» найдено 65 товаров

Возможно, Вам понравится

**Категория**  
☐ Домкрат (1)  
☐ Домкрат для мебели (27)  
☐ Колесо мебельное (7)  
☐ Набор мебели для детей (4)  
☐ Накладка-протектор для мебели (14)  
☐ Опора мебельная (3)

**Бренд**  
 Я ищу...  
☐ \_AAASHOP\_ (1)  
☐ ADIVINO (1)  
☐ Alex (2)  
☐ Blonder Home (1)  
☐ BOFFA (1)  
☐ BRADEX (2)  
☐ Dirox (1)

**Цена, Р**  
 От До  

225	8750
-----	------

**Скидка**  
☐ от 10% и выше  
☐ от 30% и выше  
☐ от 50% и выше  
☐ от 70% и выше

**Цвет**

[транспортер для мебели](#)
[домкрат для мебели](#)
[для перемещения мебели](#)
[термометр бесконтактный](#)
[набор для первоклассника](#)

Сортировать по: 
 [Популярности](#)
[Рейтингу](#)
[Цене](#)
[Скидке](#)
[Обновлению](#)

**WILDBERRIES**  
**ТРАНСПОРТЕР МЕБЕЛИ**

Помогает передвигать тяжелую мебель вручную

Поднимает до 150 кг на 1 транспортёр

КУПИЛИ БОЛЕЕ 2500 шт.

Высокая несущая способность  
Легкое ручное управление

**704 Р** ~~3 520 Р~~ -80%

ADIVINO / Домкрат для мебели

★★★★☆ 28

**ТРАНСПОРТЕР МЕБЕЛИ**

Помогает передвигать тяжелую мебель вручную

Поднимает до 150 кг на 1 транспортёр

ВИДЕО ВНЕШНИЙ

Практичный и эффективный

Высокая несущая способность  
Легкое ручное управление

**782 Р** ~~7 203 Р~~ -89%

Передвижитель мебели / Накладка-протектор для мебели

★★★★☆ 106

**639 Р** ~~3 000 Р~~ -78%

GRV-shop / Домкрат для мебели

★★★★☆ 45

**500 КГ**

**8 185 Р** ~~10 000 Р~~ -18%

Smybaka / Домкрат для мебели

★★★★★ 2

**Нагрузка 150 кг**

**641 Р** ~~1 171 Р~~ -45%

MARUS / Домкрат для мебели

★★★★☆ 22

**Нагрузка 150 кг**

**641 Р** ~~1 171 Р~~ -45%

MARUS / Домкрат для мебели

★★★★☆ 22

**нагрузка 150 кг**

**641 Р** ~~1 171 Р~~ -45%

MARUS / Домкрат для мебели

★★★★☆ 22

**HELPER YOU**

**2 618 Р** ~~7 000 Р~~ -62%

HELPER YOU / Накладка-протектор для мебели

★★★☆☆ 1

Как отстроиться от конкурентов?

# Как можно отстроиться от конкурентов?

- Добавить подарки в комплект
- Создать комплекты и наборы
- Сделать подарочную упаковку
- Сделать хорошую продающую инфографику
- Заходить и закрепляться в нише на ранних стадиях её образования (набирать более 500 отзывов)
- Нишеваться (быть лучшим в поднишах)

Как отстроиться от конкурентов?

# Вывод урока

Для того чтобы успешно продавать товары на маркетплейсе, нужно изучить конкурентов, понять их сильные стороны и отстроиться от них, чтобы выделяться на их фоне.

Как отстроиться от конкурентов?

# Вывод модуля

Для успешного запуска товара на маркетплейсе Wildberries необходимо провести базовую и глубокую аналитику для точного понимания объёмов продаж в нише, минусов и плюсов товара.

А также для понимания того, как можно отстроиться от конкурентов.