Продающий фото- и видеоконтент

Цели урока

- У Изучить сценарии продающих фото и видео
- Изучить алгоритм создания продающих фото и видео

Сценарии продающих фотографий

- Главное фото
- Характеристики товара (свойства, размеры, внутреннее строение)
- Конкурентные преимущества (подарок, особенная упаковка)
- Эмоциональные фото
- Область применения (4 способа)
- Способы использования
- Комплектация

Сценарии продающих фотографий

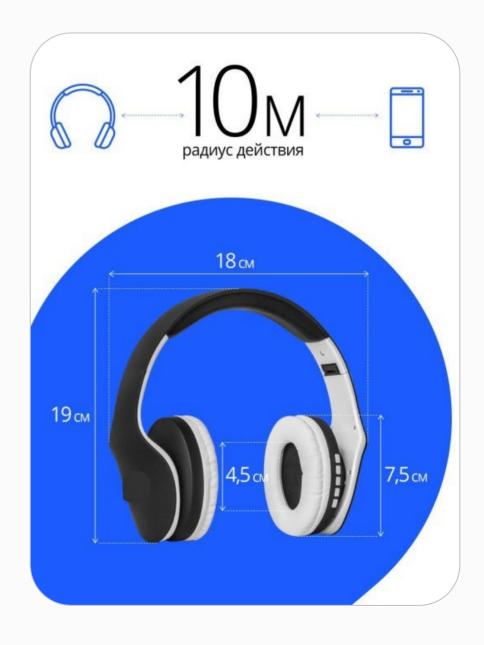
- Лёгкость использования
- Проблема решение
- Сравнение с конкурентами
- Как использовать шаг за шагом (инструкция)
- Места для установки
- Отзывы клиентов
- Упаковка «Что я получу?»
- «Как попасть в общий каталог нашего магазина?»

Главное фото



Характеристики товара

- Свойства
- Размеры



Внутреннее строение товара



Конкурентное преимущество

- Подарок
- Особенная упаковка



Эмоциональные фото



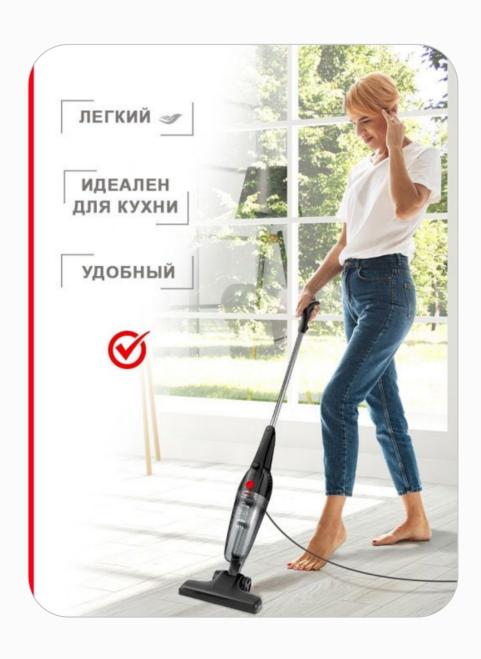
Область применения (способы применения)



Комплектация



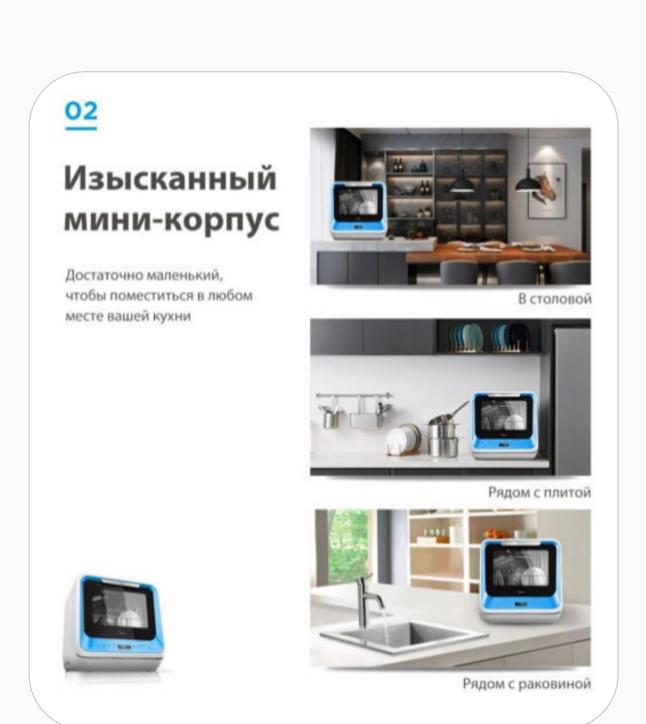
Лёгкость использования



Проблема — решение



Места для установки



Отзывы клиентов



RECOMMEND.RU

Действительно изумительное сияние. Божественно красивый крем-хайлайтер. Я влюблена.

Использую я хайлайтер в качестве базы под макияж. Он образует неплохой липкий слой на коже, на который потом хорошо ложится макияж сверху. Макияж с ним держится 24 часа, бывает и дольше. Так же, этот макияж способен пережить свадьбу, спортзал и любое мероприятие.

Впитывается он достаточно быстро, для этого нужна всего лишь 1 минута. После чего кожа становится очень красивой, сияющей, словно бы изнутри. Кожа под этим кремом чувствует себя комфортно, лицо не стягивает и ни в коем случае не сушит.

В целом кожа становится отдохнувшей и очень даже симпатично смотрится. На вид очень увлажненная и напитанная. По ощущениям она такой и является, словно бы после использования гиалуроновой сыворотки и питательного крема.





«Как попасть в общий каталог нашего магазина?»



Сценарии продающих видео

- Распаковка товара
- Обзор характеристик товара
- Просто использовать / просто собрать
- Эмоции на видео
- Проблема решение
- Видеоинструкция
- Сказал покажи
- Призыв к действию

Алгоритм создания продающего контента

- Выписать преимущества товара
- Исследовать схожие товары (в том числе на зарубежных площадках)
 - Плюсы и минусы, которые пишут по товарам, надо выписать в список
 - Сравнить, что у нас есть, а чего нет
 - Составить план на основании сценариев
- Составить ТЗ на основе сценариев
- Фотосессию

Вывод урока

Для увеличения конверсии из просмотра в продажу необходимо сделать продающие фото и видео в карточке товара.

Выводы модуля

- Для быстрого старта продажи товара
 на маркетплейсе Wildberries необходимо
 сделать SEO-оптимизацию карточки товара
 и разработать продающие фото и видео
- ✓ Мы подготовили все данные для создания карточки товара на Wildberries