### Как отстроиться от конкурентов?

### Цели урока



Узнать критерии ниш, в которые точно не стоит идти



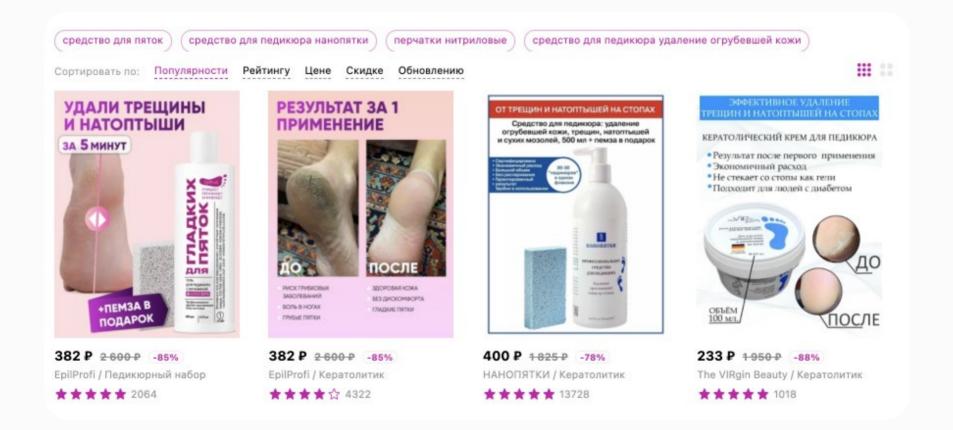
Изучить принципы отстройки от конкурентов

### В какие ниши я не рекомендую заходить?

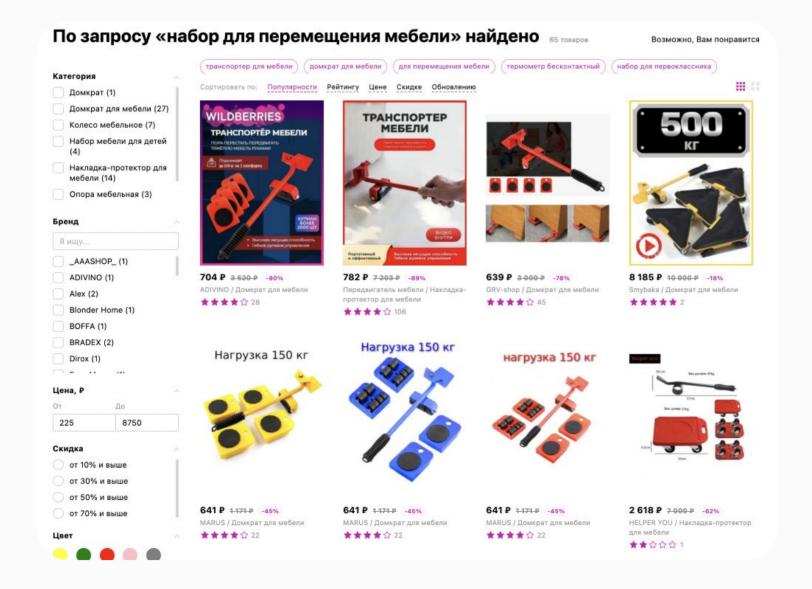




### ТОП-10 имеет более 1 000 отзывов



# Средний рейтинг товаров менее 4,2 звезды



# Как можно отстроиться от конкурентов?

- Добавить подарки в комплект
- Создать комплекты и наборы
- Сделать подарочную упаковку
- Сделать хорошую продающую инфографику

- Заходить и закрепляться в нише на ранних стадиях её образования (набирать более 500 отзывов)
- Нишеваться (быть лучшим в поднишах)

#### Вывод урока

Для того чтобы успешно продавать товары на маркетплейсе, нужно изучить конкурентов, понять их сильные стороны и отстроиться от них, чтобы выделяться на их фоне.

#### Вывод модуля

Для успешного запуска товара на маркетплейсе Wildberries необходимо провести базовую и глубокую аналитику для точного понимания объёмов продаж в нише, минусов и плюсов товара. А также для понимания того, как можно отстроиться от конкурентов.