

# BUDGET PREVISIONNEL

- **Besoins de démarrage :**

- Frais de rédaction des statuts : **900 €**, en une seule fois.
- Frais d'immatriculation au registre du commerce et des sociétés : **60 €** (accompagnement par CCI), en une seule fois.
- Frais d'annonce légale : **180 €**, en une seule fois.  
<https://www.lecoindesentrepreneurs.fr/cout-redaction-statuts-de-societe/>

Financement des besoins de démarrage : apports personnels ou familiales : **10 531 €** (3 000 € x3).

- **Frais d'établissement :**

- Matériel de bureau : ordinateurs portables ultrabook nomades, OS compris **1 500 €** (500 € X 3) achat unique + Amortissement sur 5 ans  
<https://www.idlc.com/fiche/PB00274307.html>
- Logiciels : Divi (**226€** achat unique), suite Affinity (Photo, Designer, Publisher) : **165€** achat unique
- Imprimante : Compris dans le co-working

- **Trésorerie de départ : 7 500 €**

- **Charges fixes :**

- Assurance multirisque professionnelle : **214 €** (MMA MRP e-commerçant : Responsabilité civile Pro + Dommages aux biens)
- Téléphone mobile : **359.64 €/an** (9.99x 3) puis 19.99 x 3 => **719.64 €**
- Transport : à pied (on habite à Bordeaux)
- Fournitures diverses :
  - \* Cartes de visite (**45€/an** pour 250 exemplaires)
  - \* Chemises par projet (une pour nous et une pour le client) soit 12 chemises : **21,48€/an**
  - \* Boîte d'archives : **8,04 € /an**
  - \* Lot de 500 feuilles de brouillon: **4,79 € /an**
  - \* Lot de 10 stylos : **11,79€ /an**
  - \* 10 carnets de prise de notes : **12,25 €/an**
  - \* **150€/an** pour des achats de fournitures occasionnelles.  
<http://www.cartevisite.com/tarif>  
<https://www.officedepot.fr/>
- Autres abonnements : (les autres logiciels cités dans notre business plan seront en usage gratuit s'ils ne sont pas mentionnés ci-dessous)

- **Microsoft Office** (compris dans l'achat des portables)
- **Hébergement** de notre site : offre pro d'ionos (serveurs en Allemagne) : **12 €** HT/an pendant 2 ans, puis **96 €/an**
- **Nom de domaine** : en .com (même FAI) : **1€** HT la première année, puis **10€/an**.
- **SG Autorépondeur** (pour l'email marketing et l'inbound) : **119,88 €/an** (Offre 5000 mails/mois avec contacts illimités)
- **pCloud** (backup cloud Suisse) : **47, 88 €/an** (pour sécuriser nos backups, compatibles RGPD, sécurisés et paramétrables, c'est un argument de confiance pour nos investisseurs)
- **Posteo** : (messagerie par un service allemand engagé dans la protection des données) : **12 €/an**
- **Mutuelle d'entreprise** : **900 €/an** (contrat de base 25 €/mois par salarié, x3)  
<https://www.companeo.com/mutuelle-obligatoire/guide/mutuelle-sante-obligatoire-prix>
- **Budget publicitaire et communication** : Voir document d'estimation SEA-SEO (Facebook ads / Google ads : pas rentable) : **607, 84 €/an**
- **Expert-comptable** : **850€/an** (en ligne)
- **Frais bancaires** : abonnement package **228,44 €/an**  
 Inclus : frais de tenue de compte, commission de Mouvement, carte Visa différée, abonnement internet.  
<https://banque.meilleurtaux.com/comparateur-banque/comparatif-banque-pro.html>
- **Conseils juridiques occasionnels** : **29 €/an**  
<http://www.infodroitsservice.fr/idsforum.asp>
- **Taxes** : absence de TVA (régime de franchise en base) si le chiffre d'affaires n'excède pas 82 800 €

#### CFE : prochaines années

- \* Cotisation sur la valeur ajoutée des entreprises (exonérée)
- \* Cotisation foncière des entreprises : pas valeur locative. À compter du 1er janvier 2019, les entreprises réalisant un chiffre d'affaires de moins de 5 000 € sont exonérées de CFE
- \* A partir de N+1 si 15K chiffre d'affaires : **650 €/an**  
<https://www.l-expert-comptable.com/a/531908-calculer-la-cotisation-fonciere-des-entreprises-cfe.html>  
<https://www.jesuisentrepreneur.fr/statut-juridique/quels-impots-taxes-entreprise-selon-statut.html>

- **Charges variables**

- **Co-working** : Coolworking. Frais variables pour rencontrer nos clients (internet haut débit, téléphone fixe/fax, imprimante/scanner, salle de réunion privée, domiciliation postale): Forfait annuel mi-temps : **480 €/an**.

- **Salaires**

N : néant

N+1 :  $800 \text{ €} \times 3 = \mathbf{288\ 00 \text{ €}}$

N+2 :  $800 \text{ €} \times 3 = \mathbf{28800 \text{ €}}$

N+3 :  $800 \text{ €} \times 3 = \mathbf{28800 \text{ €}}$

N+4 :  $800 \text{ €} \times 3 = \mathbf{28800 \text{ €}}$

- **Business model de rentabilité** (trafic organique + publicités) :

Pour 18 contrats par an à 3 000 € : **54 000 €**

30 000 visites/an (2 % visiteurs convertis en leads) => soit 600 leads

**2500 visites /mois**

84 visites/jour

3 % conversion leads (600) => clients

Soit **18** contrats par an

1<sup>er</sup> mois : rien

2<sup>ème</sup> mois : 300 visites

3<sup>ème</sup> mois : 450 visites

4<sup>ème</sup> mois : 750 visites