

Sommaire

01 Contexte



02 Problématique

03 Analyse

04 Amélioration



Présentation de l'entreprise

Tesla est une société de construction de véhicules électriques basée à Palo Alto en Californie. L'entreprise a été fondée en 2003 par Martin EBERHARD et Marc TARPENNING.

Elon MUSK devient président de TESLA en 2008.

Depuis 2008, les ventes de voitures électriques Tesla se sont fortement développées pour atteindre plus de 245 000 unités commercialisées en 2018, faisant de Tesla le leader mondial du véhicule électrique.

Le nom de l'entreprise rend hommage au scientifique Nikola TESLA.

X48
Croissance du CA
depuis 2012

367000 Nb de véhicules vendus en 2019

865 Km Autonomie de la Tesla modèle 3





Contexte et enjeux

Grande insatisfaction constatée en raison du délai entre la commande et la livraison du véhicule en Europe.

Cette insatisfaction est un frein sur les ventes de véhicule en Europe et de nombreuses annulations ont été constatées durant ces 2 dernières années.

Notre équipe est chargée d'améliorer le processus de commande de voiture



Tesla

Reviews 294 • Poor









Trustpilot





Contexte et enjeux

Οù

Enquêtes de satisfaction en ligne

Quand

Fin 2019

Comment

Analyse des enquêtes de satisfaction

Qui

Les particuliers, les entreprises

Combien

On estime une perte de vente à hauteur de 30%

Quoi

Le délai entre la validation de la commande et la réception du véhicule est trop long.

Pourquoi

Chaîne de production qu'aux USA, Modèle à la carte En attente de la validation cliente, Livraison par bateau tous les 3 mois.





DMAIC

DEFINIR

Contexte

Délai beaucoup trop long entre la validation de la commande et la livraison. Temps moyen d'attente : 1 an

Situation actuelle

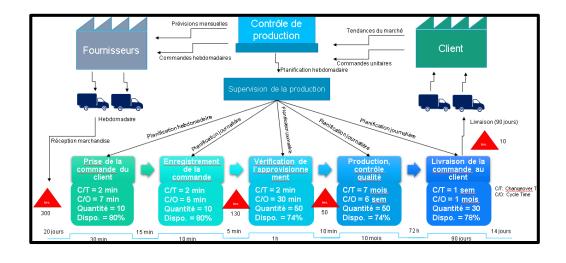
L'usine de production est aux Etats Unis Beaucoup options possibles

Objectifs

Rapprocher la production en Europe Limiter les options

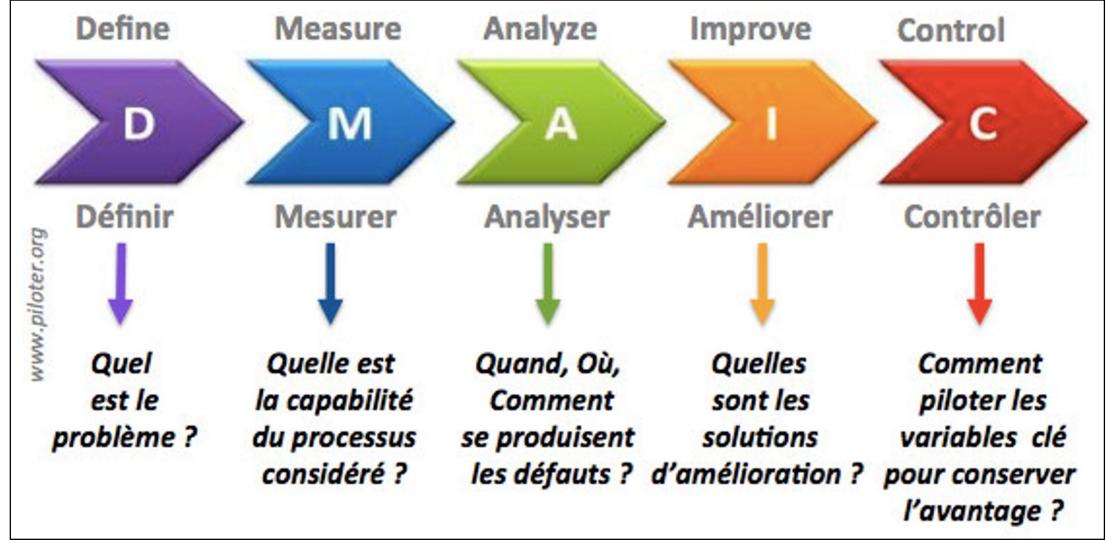


Mesurer





DMAIC





Analyse SIPOC d'une commande

TESLA

Fournisseurs

- Fournisseurs de matières premières
- Sous-traitants
- Manufacturiers
- Infrastructures
- Traders

Entrées

- Main d'oeuvre qualifiée
- Machines-outils
- Designers
- Logiciels de gestion de commande
- Administration des ventes
- Vendeurs

Processus

Prise de commande du client

 $\mathbf{\Psi}$

Enregistrement dans • Pieces

logiciel

Verification de l'approvisionnement

Production

Test de fiabilité, contrôle qualité

Livraison au client

Vérification de l'approvision nement

(~) 01h00

Sorties

- ProduitParticuliers
 - Concessionnaires (N/A)
 - Entreprises

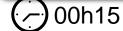
Clients

• Locations de voitures

Prise de la commande du client



Enregistre ment de la commande



Production, contrôle qualité

(voiture)

Contrôles

qualités



10 mois

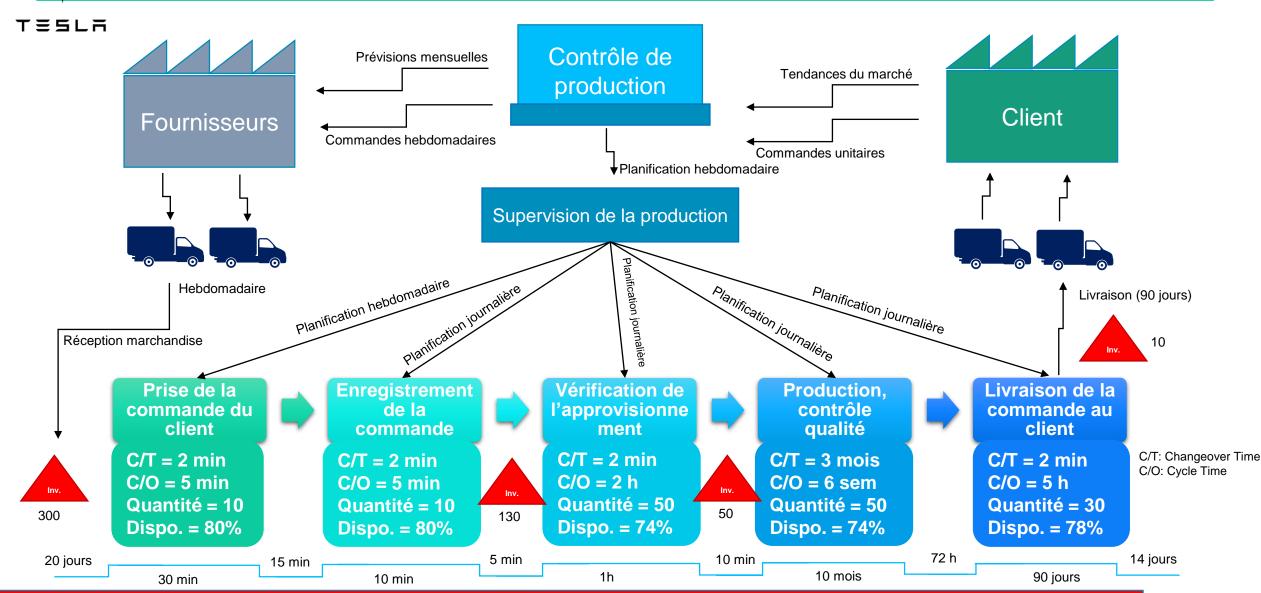
Livraison de la commande au client



90 jours



Value Stream Mapping (VSM) 1/2





VSM détaillée 2/2

TESLA

Prise de la commande du client

- 1. Réception d'appels
- 2. Compréhension du besoin client
- 3. Proposition de choix
- 4. Validation de la demande

C/T: Changeover Time C/O: Cycle Time

> C/T = 2 minC/O = 5 minQuantité = 10 **Dispo. = 80%**

C/T = 2 minC/O = 5 minQuantité = 10 **Dispo.** = 80%

Enregistrement commande

1. Création d'une fiche client

de la

- 2. Enregistrement des informations personnelles clientes
- 3. Sélection du modèle de voiture
- 4. Sélection des options choisies

Vérification de l'approvisionne ment

- 1. Vérification du CRM de disponibilité des matières premieres et élements d'assemblage
- 2. Soumission des projets aux équipes de production
- 3. Commandes pièces si nécessaire

Production, contrôle qualité

- 1. Chaque équipe lance la production de son élèment
- 2. Réunions asynchrones sur l'avancement
- 3. Contrôle de la qualité en fin d'assemblage
- 4. Correction en cas d'écart sur la demande

Livraison de la commande au client

- 1. Recherche d'un transporteur
- 2 Validation du tarif de livraison avec le client
- 3. Attente de validation de la reception
- 4. Réception du paiement

C/T = 3 mois C/O = 6 sem Quantité = 50**Dispo.** = 74%

C/T = 2 minC/O = 5 hQuantité = 30 **Dispo.** = 78%

C/T = 2 minC/O = 2 hQuantité = 50**Dispo.** = 74%

72 h 20 jours 5 min 10 min 14 jours 15 min 1h 10 mois 10 min 90 jours 30 min



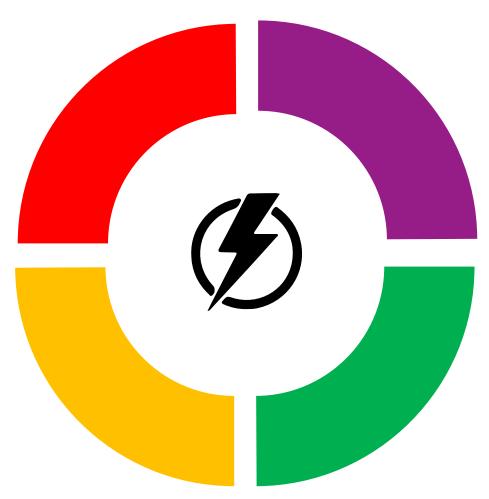


Matrice SWOT

- Voiture au plus proche de la demande du client
- Innovation
- Marque solide et réputée

Opportunités

- Demande croissante d'énergie renouvelable
- Réduction des coûts de batteries



Faiblesses



- Temps de livraison
- Faible capacité de production
- Déficitaire
- Prix élévé

Menaces



- Clients découragés
- Concurrence



5 Pourquoi





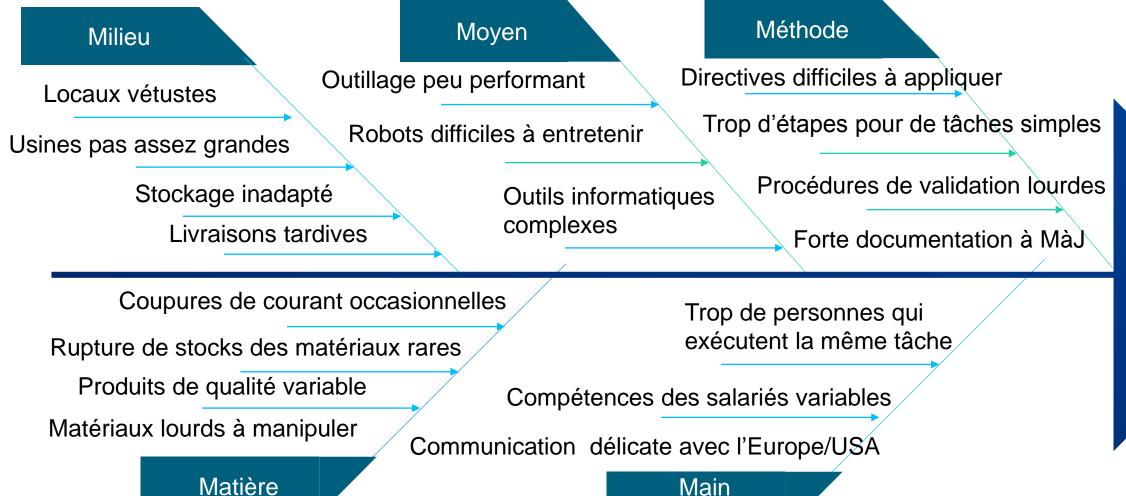
	Causes	Problèmes
Pourquoi	Lenteur de livraison de la voiture	<u>Pourquoi</u> ce délai de livraison trop long ?
Pourquoi	Lenteur du traitement de la demande client	Pourquoi un long traitement de la demande ?
Pourquoi	Complexité du processus de la demande	Pourquoi ce processus est complexe?
Pourquoi	Nombreuses procédures à respecter	<u>Pourquoi</u> tant de procédures?
Pourquoi	Nécessité de simplifier les procédures	



Diagramme des causes/effets selon les 5M

d'oeuvre





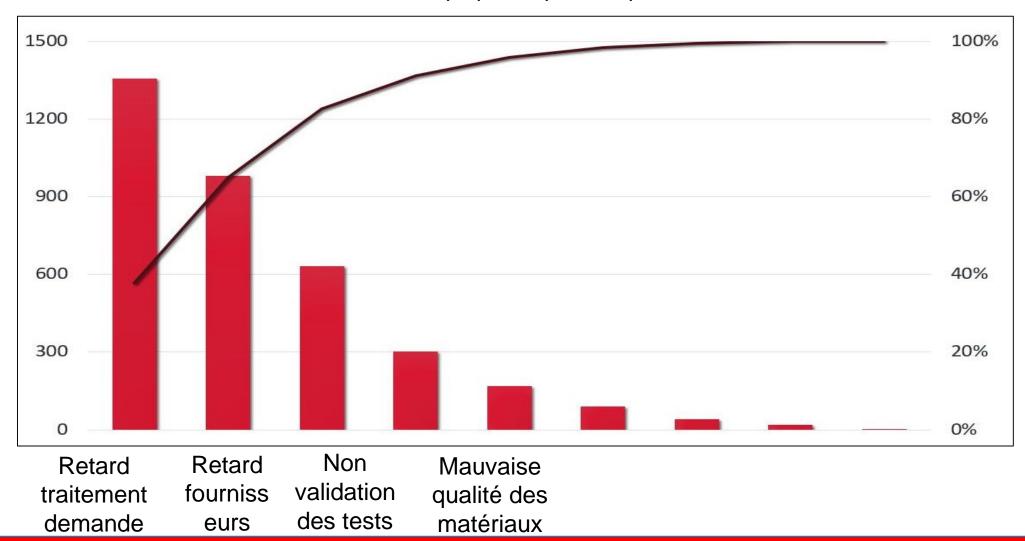
Livraison tardive



Diagramme de pareto



Les 3 causes qui provoquent le plus d'effets





Α

N

Α

S

R

DMAIC

Mesurer

Contexte

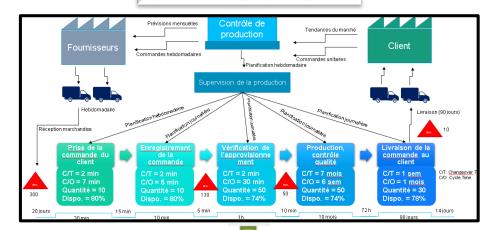
Délai beaucoup trop long entre la validation de la commande et la livraison. Temps moyen d'attente : 1 an

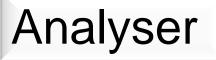
Situation actuelle

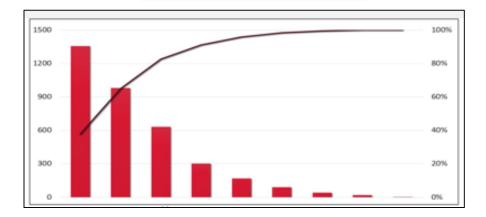
L'usine de production est aux Etats Unis Beaucoup options possibles

Objectifs

Rapprocher la production en Europe Limiter les options









Suivre

Contrôler l'application

~ Encourager le respect de la méthode ~

Maintenir l'ordre

Standardiser

~ Mettre en place des KPI ~



Seiri

Trier

Supprimer l'inutile

~ Condenser des étapes/tâches ~

Seiton

Ranger

Classer logiquement

~ Organiser de façon optimale chaque étape ~

Nettoyer

~ Rendre clair et simple les procedures ~





Solutions possibles

- Supprimer les étapes redondantes pour les tâches simples
- Simplifier le processus de validation
- Améliorer la communication entre les équipes internationales
 - Changer les outils de fabrication
 - Mettre en place un plan de reprise (électricité)
 - Revoir l'attribution des fonctions (personnel)
 - Rapatrier la production en Europe
 - Changer de locaux
 - Réaménagement total des espaces de stockage
 - Changer de fournisseur
 - Revoir la maintenance des robots
 - Formation des salariés





Matrice Impact / Effort

Objectif : Réduire le délai de la livraison de la voiture

	Petit Effort	Grand Effort
Impact Fort	 Supprimer les étapes redondantes pour les tâches simples Simplifier le processus de validation Améliorer la communication entre les équipes internationales 	 Changer les outils de fabrication Mettre en place un plan de reprise (électricité) Revoir l'attribution des fonctions (personnel) Rapatrier la production en Europe
Impact Faible	 Changer de fournisseur Revoir la maintenance des robots Formation des salariés 	 Changer de locaux Réaménagement total des espaces de stockage

Priorités: VICTOIRES RAPIDES (GRAND IMPACT, PETIT EFFORT)

PROJETS MAJEURS (GRAND IMPACT, GRAND EFFORT)

ATTENDRE (IMPACT FAIBLE, PETIT EFFORT)

NE PAS FAIRE (PETIT IMPACT, GRAND EFFORT)





Axes d'amélioration

Qualité Coût Réactivité Service



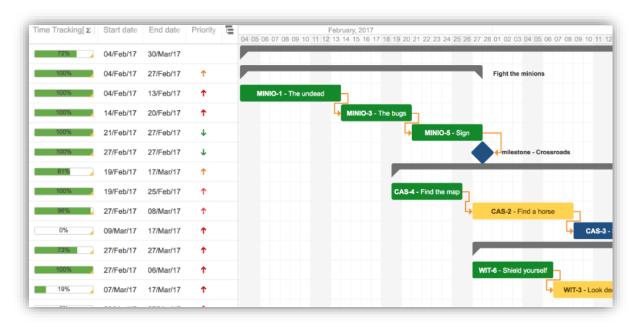
Supprimer les étapes redondantes pour les tâches simples



Simplifier le processus de validation



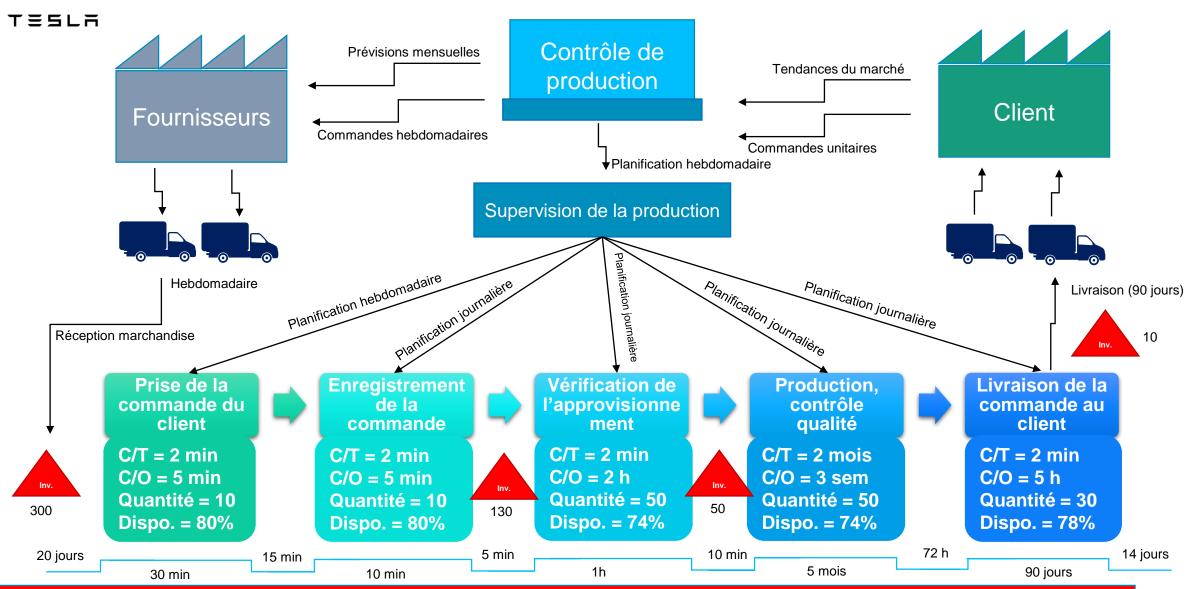
Améliorer la communication entre les équipes internationales



Mise en place : Kanban + Gantt + PERT



VSM après optimisation





VSM détaillée améliorée

TESLA

Prise de la commande du client

- 1. Réception d'appels depuis un call center
- **2.** Standardisation du process d'appel
- **3.** Proposition de choix limités
- **4.** Validation de la demande

C/T: Changeover Time C/O: Cycle Time

C/T = 2 min C/O = 5 min Quantité = 10 Dispo. = 98%

Enregistrement de la commande

- 1. Création d'une fiche client sur CRM
- **2.** Enregistrement des informations personnelles clientes
- 3. Sélection du modèle de voiture de base
- **4.** Sélection des options choisies limitées
- 5. Facturation du client

C/T = 2 min C/O = 5 min Quantité = 10 Dispo. = 98%

Vérification de l'approvisionne ment

- 1. Vérification du CRM de disponibilité en temps réel des matières premieres et élements d'assemblage sur la même localité
- 2. Commandes automatisées si besoin de pièces.
- **2**. Soumission des projets aux équipes de production

C/T = 2 min C/O = 2 h Quantité = 50 Dispo. = 85%

Production, contrôle qualité

- 1. Chaque équipe lance la production en adoptant Agile
- 2. Réunions synchrones (Daily Scrum)sur l'avancement
- 3. Contrôle de la qualité à chaque étape de développement
- 4. Vérification de la reception du paiement client

C/T = 3 mois C/O = 6 sem Quantité = 50 Dispo. = 88%

Livraison de la commande au client

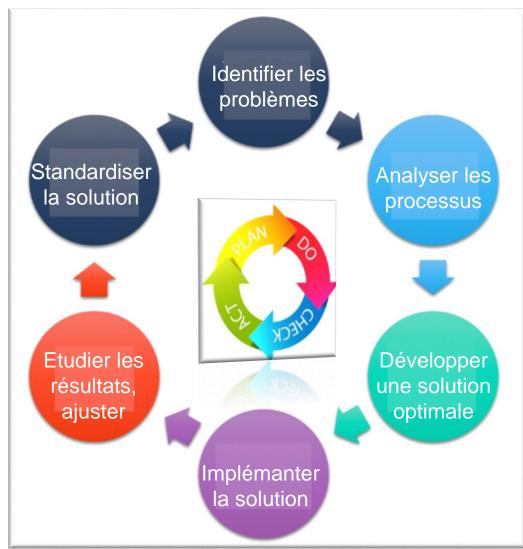
- 1. Contractualisation d'une liste de transporteurs sur chaque continent (négociation de tarif)
- **2**. Validation de la reception du client
- 3. Enquête de satisfaction auprès du client (relation client et produit fini) : objectif amélioration continue

C/T = 2 min C/O = 5 h Quantité = 30 Dispo. = 87%



Améliorer

DMAIC



Rapport Kaizen + PDCA



Contrôler

Audit interne 5s

KPI quantitatifs et qualitatifs



