

Analisis Kinerja Bisnis Kimia Farma 2020 - 2023

Kimia Farma - Big Data Analytics

Presented by Virna Annisa Aprillia





Cimahi, Jawa Barat



virnaannisaa04@gmail.com



Virna Annisa Aprillia



Virna Annisa Aprillia

Data Enthusiast

Saya merupakan lulusan Sarjana Matematika dari Universitas Pendidikan Indonesia. Saya tertarik di bidang data, terutama data analis. Saat ini, saya sedang menjadi freelancer di perusahaan retail sebagai staff administrasi dan aktif mencari peluang kerja yang berhubungan dengan data. Keterampilan yang saya kuasai meliputi Microsoft Office, SPSS, Minitab, SQL dan Google Looker Studio.



Courses and Certification

Skill Academy by Ruangguru - Microsoft for Office Employees

MySkill - Microsoft Excel Basic to Advanced

Rakamin - Kickstart Data Science Journey

Revou - Product, Data, Sales, & Marketing

Mei, 2024

Mar, 2024

Mar, 2023

Des, 2022



About Company

Kimia Farma merupakan perusahaan farmasi pertama di Indonesia yang didirikan oleh pemerintahan Belanda pada tahun 1817. Sejak awal berdirinya, perusahaan ini berfokus pada produksi obat-obatan dan produk kesehatan. Saat ini, Kimia Farma terus berkembang dengan berbagai lini bisnis, termasuk distribusi farmasi, apotek, dan layanan kesehatan. Kimia Farma juga terus berinovasi untuk memenuhi kebutuhan pasar kesehatan Indonesia dan global.



Project explanation video here!





Project Portfolio

Tujuan:

Menganalisis kinerja bisnis Kimia Farma (2020-2023) untuk mendukung pengambilan keputusan strategis.

Latar Belakang:

Kimia Farma membutuhkan analisis data untuk memahami tren pendapatan, efisiensi cabang, dan kepuasan pelanggan.

Data yang Tersedia:

- •kf_final_transaction: Detail transaksi (tanggal, cabang, produk, harga, diskon, rating).
- •kf_inventory: Informasi stok produk di cabang.
- •kf_kantor_cabang: Data cabang (nama, kota, provinsi, rating).
- •kf_product: Detail produk (nama, kategori, harga).







Problem Statement:

- 1. Menganalisis tren pendapatan Kimia Farma 2020-2023.
- Mengidentifikasi cabang dengan kontribusi terbesar dan cabang dengan rating tinggi namun transaksi rendah.
- 3. Menilai strategi diskon dan bundling untuk meningkatkan penjualan.
- 4. Memberikan rekomendasi untuk meningkatkan performa cabang dengan transaksi rendah.

Proses Pengolahan Data:

- 1. Impor Data: Mengelola 4 dataset di BigQuery tanpa ".csv" menggunakan Google BigQuery
- 2. Analisis Tabel: Membuat metrik performa cabang, kepuasan pelanggan, dan keuntungan menggunakan SQL di BigQuery
- 3. Dashboard: Mendesain visualisasi interaktif menggunakan Google Looker Studio.





Challenge 1

Importing Dataset to BigQuery





Diberikan 4 dataset dengan format .csv. Import keempat data tersebut kedalam BigQuery dengan Langkah – Langkah sebagai berikut:

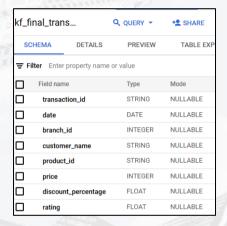
- Masuk ke Google Cloud Console dan buka BigQuery.
- Pilih Project yang akan digunakan, lalu masukkan Project
 ID "rakamin_kf_analytics".
- 3. Buat Dataset baru:
 - Klik Create Dataset.
 - Masukkan Dataset ID dengan nama "kimia_farma".
 - Klik Create Dataset.
- Buat Tabel untuk setiap Dataset:
 - Pilih dataset "kimia_farma", lalu klik Create Table.
 - Pada Source, pilih Upload dan unggah file .csv yang sesuai.
 - Masukkan nama tabel tanpa ekstensi ".csv".
 - Tentukan schema (bisa otomatis atau manual sesuai struktur data).
 - Klik Create Table untuk menyimpan data dalam BigQuery.

Create table
Source
Create table from —
Upload
c Select file *
kf_inventory.csv
. File format
CSV
Destination
Project *
rakamin-kf-analytics-449310
·
Dataset *
kimia_farma
. Table *
kf_inventory
Maximum name size is 1,024 UTF-8 bytes. Unicode letters, marks, numbers, connectors, dashes, and spaces are allowed.
Table type —
Native table
CREATE TABLE CANCEL

•	rakamin-kf-analytics-449310	☆ :
	▶ Q Queries	:
	▶ ■ Notebooks	:
	Data canvases	:
	▶ ≡ Data preparations	:
	▶ ♣ Workflows	:
	▶ → External connections	:
	▼ ∷ kimia_farma	☆ :
	kf_final_transaction	☆ :
	kf_inventory	☆ :
	kf_kantor_cabang	☆ :
	kf_product	☆ :



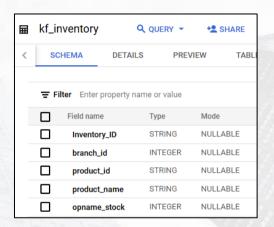
1. Schema dan Preview Final Transaksi



	kf_final_trans	Q QUERY +	+1 SHARE	COPY E SNAPSHOT	■ DELETE	C REFRESH
<	SCHEMA DETAILS	PREVIEW	TABLE EXPLORE	PREVIEW INSIGHTS	LINEAGE DATA PROFIL	E DATA
Row	transaction_id	date	branch_id	customer_name	product_id	price
	1 TRX5103706	2021-08-25	93529	Derrick Wright III	KF116	251700
	2 TRX5388139	2020-12-29	24832	Elizabeth Ramos	KF116	251700
	3 TRX7251897	2020-02-03	20505	Meghan Warner	KF116	251700
	4 TRX4943675	2022-09-09	17678	Steven Roberts	KF116	251700
	5 TRX3469820	2020-06-20	28315	Linda Bruce DDS	KF116	251700
	6 TRX1213133	2021-09-17	22280	Cory Castro	KF116	251700
	7 TRX2020131	2020-12-16	40028	Stephanie Boone	KF116	251700
	8 TRX5015870	2022-08-17	41343	Mary Hughes	KF116	251700
	9 TRX7064077	2021-06-21	86546	Tamara Bruce	KF116	251700
1	10 TRX5979742	2020-12-31	18235	Aaron Reed	KF116	251700
1	11 TRX2209141	2021-03-20	59571	Nancy Kennedy	KF116	251700
1	12 TRX5385534	2023-03-17	69280	Paul Morales	KF116	251700



2. Schema dan Preview Inventory

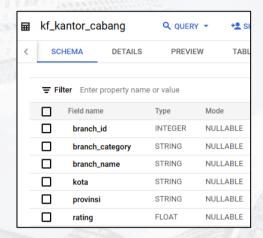


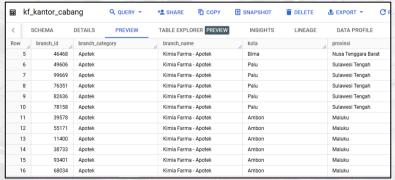
⊞	kf_inventory	Q QUERY -	+ SHARE	COPY	⊉ SNAPSHOT	■ DELETE	₫ EXPO	ORT ▼
<	SCHEMA	DETAILS PREVI	EW TAB	LE EXPLORER F	PREVIEW	NSIGHTS L	INEAGE	DATA PROFILE
Row	Inventory_ID	bran	ch_id pr	oduct_id	pr	oduct_name	/	opname_stock
	1 INV1828570		14724 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	-typnotics	0
	2 INV6358449		30475 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	-typnotics	0
	3 INV8727436		24294 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	-typnotics	0
	4 INV9842687		81965 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	-lypnotics	0
	5 INV6215728		67373 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	-typnotics	0
	6 INV7363800		35354 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	-lypnotics	0
	7 INV3163646		15943 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	Hypnotics	0
	8 INV5179715		37402 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	Hypnotics	0
	9 INV5094212		22494 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	Hypnotics	0
1	0 INV2346003		88089 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	Hypnotics	0
1	1 INV1529487		85206 KF	116	Ps	ycholeptics drugs, I	-lypnotics	0



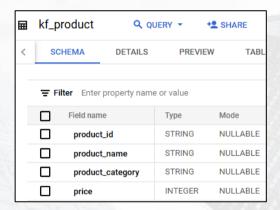
Rakamin

3. Schema dan Preview Cabang





4. Schema dan Preview Produk



_product	Q QUE	RY ▼ + <u>•</u>	SHARE 🗖 COI	PY 🖢 SNAPSHO	T BELETE	£ EXPO
SCHEMA	DETAILS	PREVIEW	TABLE EXPLO	DRER PREVIEW	INSIGHTS	LINEAGE
product_id		product_r	name	product_category	,	price
KF378		Drugs for	obstructive airway di.	R03		283100
KF141		Drugs for	obstructive airway di.	R03		221100
KF957		Psychole	ptics drugs, Anxiolytic	R03		953000
KF557		Psychole	ptics drugs, Anxiolytic	R03		411900
KF460		Psychole	ptics drugs, Anxiolytic	R03		334300
KF933		Psychole	ptics drugs, Anxiolytic	R03		86500
KF513		Psychole	ptics drugs, Hypnotics	R03		665800
KF132		Psychole	ptics drugs, Hypnotics	R03		6400
KF540		Other ana	lgesics and	R03		744200
	Product_id KF378 KF141 KF957 KF557 KF460 KF933 KF513 KF132	Product_id KF378 KF141 KF957 KF557 KF460 KF933 KF513 KF132	SCHEMA DETAILS PREVIEW product_id product_i KF378 Drugs for KF141 Drugs for KF957 Psychole KF557 Psychole KF460 Psychole KF933 Psychole KF513 Psychole KF132 Psychole	product_id product_name KF378 Drugs for obstructive airway di. KF957 Psycholeptics drugs, Anxiolytic KF557 Psycholeptics drugs, Anxiolytic KF933 Psycholeptics drugs, Anxiolytic KF933 Psycholeptics drugs, Hypnotics KF513 Psycholeptics drugs, Hypnotics KF132 Psycholeptics drugs, Hypnotics	SCHEMA DETAILS PREVIEW TABLE EXPLORER PREVIEW product_id product_name product_category KF378 Drugs for obstructive airway di R03 KF141 Drugs for obstructive airway di R03 KF957 Psycholeptics drugs, Anxiolytic R03 KF557 Psycholeptics drugs, Anxiolytic R03 KF460 Psycholeptics drugs, Anxiolytic R03 KF933 Psycholeptics drugs, Anxiolytic R03 KF513 Psycholeptics drugs, Hypnotics R03 KF132 Psycholeptics drugs, Hypnotics R03	DETAILS PREVIEW TABLE EXPLORER PREVIEW INSIGHTS





Challenge 2

Tabel Analisa





⊞	kf_summary				QUERY *	+ SHARE	
<	SCHEMA DETAILS			PREVIEW	TABLE EXP		
		Field name			Туре	Mode	
		transactio	on_id		STRING	NULLABLE	
	date				DATE	NULLABLE	
	branch_id				INTEGER	NULLABLE	
		branch_n	ame		STRING	NULLABLE	
		kota			STRING	NULLABLE	
		provinsi			STRING	NULLABLE	
		rating_ca	bang		FLOAT	NULLABLE	
		customer	_name		STRING	NULLABLE	
		product_i	d		STRING	NULLABLE	
		product_r	name		STRING	NULLABLE	

■ kf.	_summary	Q QUERY -	SHARE 🗖	COPY SNAPSHOT	■ DELETE	C REFRESH
<	SCHEMA DETAILS	PREVIEW	TABLE EXPLORE	R PREVIEW INSIGHTS	LINEAGE DATA PR	OFILE DATA
Row	transaction_id	date	branch_id	branch_name	kota	provinsi
1	TRX3887597	2020-02-01	55000	Kimia Farma - Apotek	Makassar	Sulawesi Selatan
2	TRX4432348	2023-02-05	82636	Kimia Farma - Apotek	Palu	Sulawesi Tengah
3	TRX2999569	2020-11-19	67859	Kimia Farma - Apotek	Karawang	Jawa Barat
4	TRX6871391	2022-05-06	85280	Kimia Farma - Apotek	Banda Aceh	Aceh
5	TRX6546900	2020-09-26	82095	Kimia Farma - Apotek	Tomohon	Sulawesi Utara
6	TRX2534048	2023-01-14	65560	Kimia Farma - Apotek	Balikpapan	Kalimantan Timur
7	TRX1749373	2022-07-06	80673	Kimia Farma - Apotek	Kendari	Sulawesi Tenggar
8	TRX5200917	2023-11-14	60036	Kimia Farma - Apotek	Batam	Kepulauan Riau
9	TRX3795611	2023-03-22	59607	Kimia Farma - Apotek	Magelang	Jawa Tengah
10	TRX3869280	2022-06-01	64238	Kimia Farma - Apotek	Jakarta	DKI Jakarta
11	TRX6389993	2023-02-27	44502	Kimia Farma - Apotek	Manado	Sulawesi Utara
12	TRX1175521	2022-07-12	59607	Kimia Farma - Apotek	Magelang	Jawa Tengah
13	TRX4096078	2022-08-19	66717	Kimia Farma - Apotek	Subang	Jawa Barat

Dataset baru **kf_summary_analytics** merupakan hasil penggabungan 4 dataset yang ada. Penggabungan dilakukan menggunakan **BigQuery** untuk mendapatkan dataset yang lebih lengkap dan siap dianalisis. Tabel di atas ini menunjukkan **schema** dan **preview** dari **dataset** yang sudah digabungkan.





Challenge 3

BigQuery Syntax

Project explanation video here!





Berikut adalah query yang digunakan pada BigQuery untuk menganalisis data. Query ini memungkinkan untuk mengekstrak, mengolah data dengan efisien, dan menghasilkan informasi yang dibutuhkan dalam waktu singkat. Query ini menggunakan LEFT JOIN untuk menggabungkan data transaksi, produk, dan cabang agar semua transaksi tetap tercatat. CASE digunakan untuk menentukan persentase laba berdasarkan harga produk, sementara nett_sales dan nett_profit dihitung langsung dalam query. Pendekatan ini memastikan analisis lebih efisien, akurat, dan siap digunakan untuk visualisasi atau laporan bisnis.

```
Ouery Analisis
   -- Membuat atau mengganti tabel kf summary analysis
 2 CREATE OR REPLACE TABLE 'rakamin-kf-analytics-449310.kimia_farma.kf_summary_analysis' AS
        -- Mengambil ID transaksi dan tanggal transaksi
        ft.transaction id.
        ft.date.
        -- Mengambil informasi cabang dari tabel kantor_cabang
        ft.branch_id.
        kc.branch_name, -- Nama cabang
        kc.kota,
                         -- Kota cabang
        kc.provinsi,
                        -- Provinsi cabang
13
        kc.rating AS rating_cabang, -- Rating cabang berdasarkan review pelanggan
14
        -- Mengambil informasi pelanggan
15
        ft.customer name.
16
        -- Mengambil informasi produk dari tabel product
17
        ft.product_id,
18
        p.product_name, -- Nama produk
19
        -- Mengambil harga awal produk sebelum diskon
20
        ft.price AS actual price.
21
        -- Mengambil persentase diskon
22
        ft.discount percentage.
23
24
        -- Menghitung persentase gross laba berdasarkan harga produk
25
26
            WHEN ft.price <= 50000 THEN 0.10 -- Jika harga ≤ 50.000, laba 10%
27
            WHEN ft.price > 50000 AND ft.price <= 100000 THEN 0.15 -- Jika harga 50.000 - 100.000, laba 15%
28
            WHEN ft.price > 100000 AND ft.price <= 300000 THEN 0.20 -- Jika harga 100.000 - 300.000, laba 20%
29
            WHEN ft.price > 300000 AND ft.price <= 500000 THEN 0.25 -- Jika harga 300.000 - 500.000, laba 25%
```

```
ELSE 0.30 -- Jika harga > 500.000, laba 30%
30
31
        END AS persentase gross laba.
32
        -- Menghitung nett sales (pendapatan setelah diskon)
33
        ft.price * (1 - ft.discount_percentage / 100) AS nett_sales.
34
35
        -- Menghitung nett profit berdasarkan nett sales dan persentase laba
36
        (ft.price * (1 - ft.discount_percentage / 100)) *
37
        CASE
38
            WHEN ft.price <= 50000 THEN 0.10
39
            WHEN ft.price > 50000 AND ft.price <= 100000 THEN 0.15
            WHEN ft.price > 100000 AND ft.price <= 300000 THEN 0.20
41
            WHEN ft.price > 300000 AND ft.price <= 500000 THEN 0.25
            ELSE 0.30
42
43
        END AS nett_profit.
44
45
        -- Mengambil rating transaksi dari pelanggan
46
        ft.rating AS rating_transaksi
47
       Menghubungkan tabel transaksi dengan tabel produk dan cabang
    FROM `rakamin-kf-analytics-449310.kimia_farma.kf_final_transaction` ft
    LEFT JOIN `rakamin-kf-analytics-449310.kimia_farma.kf_product` p
        ON ft.product_id = p.product_id
    LEFT JOIN `rakamin-kf-analytics-449310.kimia_farma.kf_kantor_cabang` kc
        ON ft.branch id = kc.branch id:
```





Challenge 4

Dashboard Performance Analytics

Project explanation video here!







Dashboard ini dibuat menggunakan **Google Looker Studio** untuk memvisualisasikan hasil analisis data dari **BigQuery**. Dengan grafik dan tabel interaktif, data dapat dieksplorasi secara intuitif untuk mendapatkan wawasan yang lebih dalam.





KPI:

Total Pendapatan 347.0B







Filter:

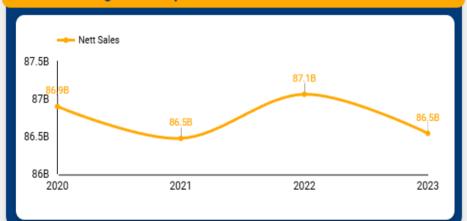


KPI dashboard menunjukkan total pendapatan sebesar **347** miliar, dengan total profit **98,5** miliar, mencerminkan efisiensi bisnis Kimia Farma. Total transaksi mencapai **672.458**, menandakan tingginya aktivitas penjualan, sementara **rating** transaksi **4,0** menunjukkan kepuasan pelanggan yang cukup baik. Pendapatan dan profit menunjukkan pertumbuhan stabil. Transaksi tinggi menunjukkan banyaknya permintaan, namun rating transaksi perlu ditingkatkan.





Perbandingan Pendapatan Kimia Farma dari tahun ke tahun



Insight:

- Pendapatan Kimia Farma pada tahun 2020-2023 mengalami fluktuasi.
- Tahun 2021 mengalami sedikit penurunan dibanding 2020, kemudian meningkat di 2022, tetapi kembali menurun pada 2023.

- Identifikasi faktor penurunan pendapatan di 2021 dan 2023, apakah disebabkan oleh penurunan daya beli, perubahan tren konsumsi obat, atau gangguan rantai pasok.
- Evaluasi kinerja cabang yang mengalami pertumbuhan signifikan di tahun 2022 untuk diterapkan pada tahun berikutnya.







Insight:

- Produk Psycholeptics drugs, hypnotics, dan sedative drugs menjadi produk dengan penjualan tertinggi sebesar Rp 59 M.
- Empat kategori produk lainnya juga memiliki kontribusi besar terhadap total pendapatan.

- Tingkatkan distribusi produk terlaris di wilayah dengan permintaan tinggi, khususnya di area dengan volume transaksi besar.
- Evaluasi efektivitas produk dengan penjualan lebih rendah, lalu melakukan promosi.





Top 5 Cabang: Rating Tinggi, Transaksi Rendah

Nama Cabang	Kota	Rating C 😥 🔻	Rating Tra 0 -
1. Kimia Farma - A	Banjarmasin	5	3
2. Kimia Farma - K	Cianjur	5	3
3. Kimia Farma - A	Manado	5	3
4. Kimia Farma - K	Pangkalpin	5	3
5. Kimia Farma - A	Jayapura	5	3

Insight:

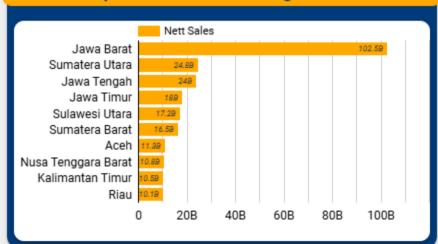
• Beberapa cabang memiliki **rating tinggi**, tetapi **jumlah transaksinya** masih **rendah**. Ini menunjukkan bahwa pelanggan puas dengan layanan, tetapi jumlah pelanggan yang datang masih terbatas.

- Lakukan **program loyalitas** pelanggan untuk meningkatkan **frekuensi kunjungan**.
- Analisis penyebab rendahnya transaksi, apakah karena lokasi, jam operasional, atau kurangnya pelayanan.





Top 10 Nett Sales Cabang Provinsi



Insight:

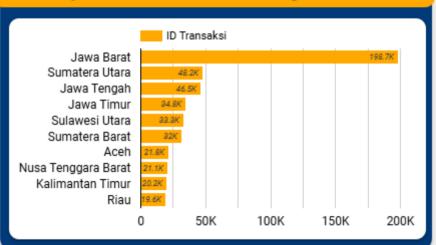
Jawa Barat memiliki nett sales tertinggi sebesar Rp
 102 M, diikuti oleh Sumatera Utara dan Jawa Tengah.

- **Jaga ketersediaan stok** di provinsi dengan penjualan tinggi untuk menghindari kehabisan produk saat permintaan tinggi.
- Pelajari kebiasaan belanja pelanggan di provinsi dengan nett sales rendah, lalu tawarkan promo yang sesuai, seperti diskon untuk pelanggan setia atau harga khusus di waktu tertentu.





Top 10 Total Transaksi Cabang Provinsi



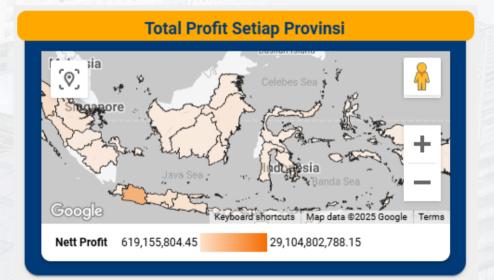
Insight:

 Jawa Barat memiliki jumlah transaksi tertinggi, mencapai 198.723 transaksi, menandakan tingginya permintaan di wilayah tersebut.

- Lakukan survei pelanggan untuk memahami kendala utama—apakah disebabkan oleh lokasi, jam operasional, harga, atau keterbatasan stok.
- Membuat penawaran menarik untuk membeli lebih banyak dalam satu transaksi dengan memberikan rekomendasi produk yang sering dibeli bersamaan, seperti vitamin dengan suplemen tambahan.
- **Bekerja sama** dengan klinik dan rumah sakit agar lebih banyak pasien membeli obat langsung dari Kimia Farma setelah konsultasi dengan dokter.







Insight:

Jawa Barat mencatat profit tertinggi sebesar Rp 29
M, yang ditampilkan dalam warna lebih gelap pada
visualisasi dashboard. Hal ini menunjukkan performa
cabang yang sangat baik di wilayah tersebut.

- Lakukan analisis lebih lanjut terhadap cabang dengan profit rendah
- Fokus pada **peningkatan margin keuntungan** di wilayah dengan transaksi tinggi tetapi profit rendah.
- Lakukan analisis lebih lanjut apakah ada cabang yang perlu dioptimalkan atau dikembangkan lebih lanjut.

kımıa farma



Kesimpulan:

Pendapatan Kimia Farma mengalami fluktuasi dari tahun ke tahun, dengan peningkatan signifikan pada 2022 tetapi penurunan di 2021 dan 2023. Produk psycholeptics, hypnotics, dan sedative drugs menjadi yang paling laris, sementara Jawa Barat mencatat nett sales, jumlah transaksi, dan profit tertinggi. Beberapa cabang memiliki rating tinggi tetapi transaksi rendah, serta terdapat provinsi dengan nett sales rendah yang memerlukan strategi peningkatan penjualan.

- Optimalkan pemasaran dan distribusi di wilayah dengan permintaan tinggi.
- Analisis faktor penurunan pendapatan.
- Terapkan strategi promosi seperti diskon dan bundling untuk meningkatkan penjualan.
- Tingkatkan loyalitas pelanggan.
- Evaluasi cabang dengan rating tinggi tetapi transaksi rendah.
- Maksimalkan profit dengan efisiensi operasional dan pengelolaan harga yang lebih baik.



Informasi

Tools: Google BigQuery & Google Looker Studio

Recording Penjelasan: https://bit.ly/Rakamin_PBIKF_Recording_Virna

Folder/File Pengerjaan: https://bit.ly/Rakamin_PBIKF_File_Virna

Code Query: https://bit.ly/Rakamin_PBIKF_Query_Virna

Github: https://bit.ly/Rakamin_PBIKF_Github_Virna

Google Looker Studio: https://bit.ly/Rakamin_PBIKF_LookerStudio_Virna



Thank You





