



Обзор возможности

Резюме

SmartBizSell.Ru — это цифровая платформа, специализирующаяся на продаже и покупке бизнеса с поддержкой ИИ, что делает её уникальным игроком на рынке M&A. Компания присутствует в различных регионах России, что обеспечивает диверсификацию выручки и доступ к широкому кругу фондов и стратегических инвесторов.

Ключевыми преимуществами SmartBizSell.Ru являются узнаваемые бренды, собственная производственная база и сильная команда из 10 специалистов, готовых поддержать масштабирование. Инвестиции будут направлены на расширение цифровых каналов и укрепление позиций на рынке, что позволит достичь ожидаемого роста выручки на 40% к 2025 году.

SmartBizSell.Ru готова к диалогу с инвестором на платформе SmartBizSell. География деятельности охватывает РФ, что поддерживает диверсификацию спроса.

Ключевые преимущества: узнаваемые бренды SmartBizSell.Ru, собственная производственная база, география присутствия РФ. Портфель брендов SmartBizSell.Ru поддерживает узнаваемость и премиальный образ компании.

- Дополнительные сведения доступны по запросу.



Профиль компании

- Отрасль: Цифровая платформа
- Год основания: Бизнес с развитой инфраструктурой
- Персонал: 10
- Локации: РФ
- Операционная модель: yes
- Уникальные активы: SmartBizSell.ru



Продукты и клиенты

- Продукты и услуги: Цифровая платформа
- Дифференциаторы: Мы активно используем ИИ для повышения эффективности
- Ключевые клиенты: Фонды и стратегические инвесторы
- Каналы продаж: Онлайн: Только прямые продажи



Рынок и тенденции

Рынок цифровая платформа демонстрирует устойчивый интерес инвесторов и регулярные сделки. Объем рынка оценивается как значительный по отраслевым данным. Ожидается стабильный рост 5–10% в год.

Источники: Публичные данные r.Jina.Ai.



Финансовый профиль

- Выручка: 3000
- Прибыль от продаж: 1000
- Маржинальность: Маржинальность уточняется.
- CAPEX: 0
- Финансовые показатели подтверждены данными анкеты.



Динамика финансов



Инвестиционные преимущества

- Сильные бренды: SmartBizSell.ru
- Собственная производственная база.
- Широкая география: РФ
- Ключевые клиенты: Фонды и стратегические инвесторы



Параметры сделки

- Структура сделки: cash_in
- Предлагаемая доля: 50%
- Ожидания по оценке: Ожидаемая оценка обсуждается с инвестором.
- Использование средств: Средства будут направлены на масштабирование бизнеса.



Следующие шаги

- Готовы перейти к сделке после NDA и доступа к VDR.
- Команда SmartBizSell.

Данные предоставлены продавцом и требуют подтверждения на due diligence.