

Victor Tomazoni Renaud

Dados Pessoais:

Nascimento: 25/07/2002

CPF: 066.618.629-47

Telefone: 41 997840798 ou 41 988062722

E-mail: victor.tomazonir@gmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/victor-renaud-6728aa203

Estado civil: Solteiro



Objetivo:

Busco uma oportunidade desafiadora na área de tecnologia, com foco em blockchain e web3, que me permitam aplicar meus conhecimentos em engenharia de software. Como estudante de engenharia de software e profissional com dois anos de experiência na área comercial, possuo uma sólida base técnica e habilidades interpessoais desenvolvidas.

Minha paixão pelo universo web3, que abrange desde algoritmos de consenso até contratos inteligentes, DeFi e GameFi, reflete-se em meu envolvimento ativo no mercado de ativos digitais ao longo dos últimos três anos. A combinação da minha formação acadêmica e experiência profissional me proporciona uma perspectiva única para contribuir em projetos inovadores e desafiadores.

Estou determinado a fazer a transição para uma posição na área de tecnologia que me permita explorar meu interesse em blockchain e web3, aplicando minhas habilidades técnicas e meu comprometimento com o aprendizado contínuo.

Formação Acadêmica:

Fundamental completo - Colégio Nossa Senhora do Rosário

Ensino médio completo - Colégio Nossa Senhora do Rosário //
Colégio Estadual do Paraná // Colégio Papa Joao Paulo II

Engenharia de Software cursando – Uni Cesumar (5º período)

Experiências Profissionais:

Metametais

Gerente Comercial Técnico – set de 2023 até hoje

- Atendimento e consultoria técnica pessoalmente para clientes.
- Aprimoramento de processos internos visando a implementação da tecnologia da informação dentro da empresa.
- Treinamento para colaboradores mais novos do comercial.
- Análise e medição de obras para produção.
- Confecção de projetos detalhados, para liberação de produção interna.
- Definição de targets para compras e vendas dos itens a serem negociados.
- Elaboração de relatórios de vendas e custos de obras mensais

Estas funções foram somadas as minhas responsabilidades anteriores:

Técnico Comercial – jul de 2022 a set 2023

- Aprimoramento de processos e controles internos, por meio de programas no Excel (VBA)
- Avaliação de projeto de engenharia civil e arquitetura.
- Levantamento preciso de custos de diversos itens de serralheria e vidraçaria (Confeccionei planilhas e bancos no Excel que automatizaram muitos cálculos)
- Confecção de projetos 2D (AutoCad) e 3D (SketchUp) personalizados para aprovação de clientes.

Estas funções foram somadas as minhas responsabilidades anteriores:

Comercial – jan de 2022 a jul de 2022

- Atendimento ao cliente via WhatsApp.
- Responsável de orçamentos personalizados de serralheria e vidraçaria.
- Análise de custos para fechamento de pedidos.
- Formalização de pedidos e contratos de vendas.
- Responsável pela atualização do Instagram comercial.

Malta Pizzaria

Vendedor – abr de 2020 a jun de 2021

- Criação de controles no Excel.
- Atendimento ao cliente via no balcão e WhatsApp.
- Confeção de planilhas de controle
- Fechamento do caixa.
- Assistência técnica de computadores.
- Conferência de mercadorias vendidas e recebidas.
- Responsável pela limpeza e organização da recepção.

Secretaria de Saúde de Pinhais

Estagiário de compras e Licitação – fev de 2019 a fev de 2020

- Apoio no processo de licitação de medicamentos e produtos odontológicos.
- Controle de planilhas relacionadas às compras e licitações.
- Confeção e conferência de pedidos.
- Arquivamento e organização de documentos internos.
- Organização de almoxarifado.

Cursos complementares:

Curso de Engenharia de Prompt – IA Academy (2023)
Desenvolvimento Blockchain – UTFPR (2023)
Curso de ativos Digitais e Web3 – CoinValor (2021)
Curso de Microsoft Excel 2016 Avançado - Fundação Bradesco (2021)
Curso de Microsoft Word 2016 Básico - Fundação Bradesco (2021)
Manutenção de micro e redes - Seduc info (2018)

Idiomas:

Inglês Intermediário - Influx Boa Vista

