# Relatório 3 IA: Machine Learning

Erick Grilo<sup>1</sup>, Max Fratane<sup>1</sup>, Vitor Araujo<sup>1</sup>, Vítor Lourenço<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Instituto de Computação – Universidade Federal Fluminense (UFF) Niterói, Rio de Janeiro – Brazil

{simas\_grilo, mfratane, vitoraraujo, vitorlourenco}@id.uff.br

Resumo.

### 1. Introdução

O que é pensado pelas pessoas sempre foi uma informação importante para seres humanos para o processo de tomada de decisão. Com o advento da *World Wide Web*, cresceu o acesso à quantidade de opiniões e experiências sobre determinados assuntos que são de pessoas que não conhecemos e nem são profissionais especialistas no assunto. Dessa forma, é possível obter informações de pessoas com os mais variados sentimentos acerca de algum assunto.

Nesse espectro, surge a área de análise de sentimentos (ou mineiração de opiniões), que é responsável por fazer o processamento de linguagem natural, usando táticas de análise textual e linguística computacional a fim de identificar, extrair e estudar opiniões, estados afetivos e informação subjetiva. Dessa forma, é possível extrair opiniões de consumidores acerca de um determinado produto, por exemplo. Tal mineiração é extremamente útil, pois como é visto em [Pang et al. 2008], influencia bastante em tópicos como a aquisição de serviços: a cada 2000 americanos, dentre os leitores de resenhas on-line de restaurantes, hotéis e outros serviços, como viagens, escolas, médicos e cursos, de 73% à 87% dos entrevistados disseram que tais resenhas tiveram uma influência significante na aquisção desses serviços [Zhu and Zhang 2010].

Tal abordagem também é útil para outras finalidades: além da compra de serviços e produtos, as revisões de outros usuários online também são úteis na busca de opiniões políticas (tanto acerca de empresas e organizações quanto acerca de políticos): muitas pessoas buscam atualmente informações de outras acerca de políticos, por exemplo, para confirmar se a opinião dele é condizente com a sua, ou até mesmo buscam na internet opiniões que divergem das suas a fim de enriquecer o debate [Gil de Zúñiga et al. 2009].

Com o advento de plataformas na web, tais como blogs, fóruns de discussão, redes peer-to-peer e outros tipos de social media, tais como o Facebook e o Twitter. consumidores têm uma quantidade de informação e uma facilidade de expor sua opinião sem precedentes, sejam elas negativas ou positivas. sobre qualquer produto ou serviço. Nesse âmbito, grandes companhias (bancos, restaurantes, agências de viagem, redes de fast-food e muitas outras companhinhas dos mais diversos ramos) buscam ler desse "apelo"informações relevantes para satisfazer as opiniões dos potenciais clientes; em outras palavras, essas opiniões podem exercer uma influência enorme na formação de opiniões de outros usuários, formando a "lealdade"à marca, o público consumidor, podendo alavancar ou condenar um determinado produto ou até mesmo a imagem de uma empresa [Hoffman 2008].

# 2. Metodologia de Pesquisa

## 3. Avaliação Experimental

Tabela 1. Matriz de Confusão

Dillalia. Naive Dayes					
Atual\Previsto	positivo	negativo			
positivo	142	21			
negativo	0	316			

Tabela 3. Matriz de Confusão Binária: *SVM* 

Dillaria. Ovivi		
Atual\Previsto	positivo	negativo
positivo	163	0
negativo	0	316

Tabela 5. Matriz de Confusão Binária: *Decision Tree* 

Atual\Previsto		negativo
positivo	163	0
negativo	0	316

Tabela 7. Matriz de Confusão Binária: Random Forest

Dilialia. naliu	UIII I UIESL	
Atual\Previsto	positivo	negativo
positivo	162	1
negativo	3	313

Tabela 2. Medidas da Matriz de Confusão

Comus	Comusao			
	precisão	recall	f1-score	
positivo	1.00	0.87	0.93	
negativo	0.94	1.00	0.97	
média	0.96	0.96	0.96	
acurácia	0.956158663883		3883	

Tabela 4. Medidas da Matriz de Confusão

Comagao				
	precisão	recall	f1-score	
positivo	1.00	1.00	1.00	
negativo	1.00	1.00	1.00	
média	1.00	1.00	1.00	
acurácia		1.0		

Tabela 6. Medidas da Matriz de Confusão

Joines	precisão	recall	f1-score
positivo	1.00	1.00	1.00
negativo	1.00	1.00	1.00
média	1.00	1.00	1.00
acurácia	1.0		

Tabela 8. Medidas da Matriz de Confusão

Oomasao			
	precisão	recall	f1-score
positivo	0.98	0.99	0.99
negativo	1.00	0.99	0.99
média	lia 0.99		0.99
acurácia	0.991649269311		

#### 4. Conclusão

#### Referências

Gil de Zúñiga, H., Puig-i Abril, E., and Rojas, H. (2009). Weblogs, traditional sources online and political participation: An assessment of how the internet is changing the political environment. *New media & society*, 11(4):553–574.

Hoffman, T. (2008). Online reputation management is hot—but is it ethical. *Computerworld, February*, pages 1–4.

Tabela 9. Matriz de Confusão Ternária: *Naïve Bayes* 

icilialia. Nan	Terriaria: Naive Bayes				
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro		
positivo	16	1	146		
negativo	0	99	217		
neutro	0	0	509		

Tabela 11. Matriz de Confusão

Ternaria: 5 <i>viv</i> i				
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro	
positivo	40	3	120	
negativo	0	118	198	
neutro	0	2	507	

Tabela 13. Matriz de Confusão Ternária: SVM com Grid Search

Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro
positivo	161	0	2
negativo	0	314	2
neutro	3	0	506

Tabela 15. Matriz de Confusão Ternária: *Decision Tree* 

Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro
positivo	162	0	1
negativo	1	314	1
neutro	3	2	504

Tabela 17. Matriz de Confusão

lernaria: <i>Handom Forest</i>						
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro			
positivo	163	0	5			
negativo	0	316	7			
neutro	3	1	505			

Tabela 10. Medidas da Matriz de Confusão

ac_ooii	Oomasao			
	precisão	recall	f1-score	
positivo	1.00	0.10	0.18	
negativo	0.99	0.31	0.48	
neutro	0.58	1.00	0.74	
média	0.78	0.63	0.56	
acurácia	0.631578947368			

Tabela 12. Medidas da Matriz de Confusão

ac comasac			
	precisão	recall	f1-score
positivo	1.00	0.25	0.39
negativo	0.96	0.37	0.54
neutro	0.61	1.00	0.76
média	0.79	0.67	0.63
acurácia	0.673076923077		

Tabela 14. Medidas da Matriz de Confusão

ac ooi:	ac Oomasao			
	precisão	recall	f1-score	
positivo	0.98	0.99	0.98	
negativo	1.00	0.99	1.00	
neutro	0.99	0.99	0.99	
média	0.99	0.99	0.99	
acurácia	0.992914979757			

Tabela 16. Medidas da Matriz de Confusão

precisão	recall	f1-score
0.98	0.99	0.98
0.99	0.99	0.99
1.00	0.99	0.99
0.99	0.99	0.99
0.991902834008		
	0.98 0.99 1.00 0.99	0.98 0.99   0.99 0.99   1.00 0.99   0.99 0.99

Tabela 18. Medidas da Matriz de Confusão

de Comusão				
	precisão	recall	f1-score	
positivo	0.96	0.97	0.96	
negativo	1.00	0.97	0.98	
neutro	0.98	0.99	0.98	
média	0.98	0.98	0.98	
acurácia	0.97975708502			

Pang, B., Lee, L., et al. (2008). Opinion mining and sentiment analysis. *Foundations and Trends*® *in Information Retrieval*, 2(1–2):1–135.

Tabela 19. Matriz de Confusão

Quartenário:	Naïve Baye	es		
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro	irrelevante
positivo	127	20	16	0
negativo	2	309	5	0
neutro	25	132	350	2
irrelevante	14	22	23	26

Tabela 20. Medidas da Matriz de Confusão

	precisão	recall	f1-score
positivo	0.76	0.78	0.77
negativo	0.64	0.98	0.77
neutro	0.89	0.69	0.78
irrelevante	0.93	0.31	0.46
média	0.80	0.76	0.75
acurácia	0.992914979757		

Tabela 21. Matriz de Confusão

Quartenário:	SVM			
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro	irrelevante
positivo	78	18	67	0
negativo	17	243	56	0
neutro	23	67	417	2
irrelevante	4	8	41	32

Tabela 22. Medidas da Matriz

de Comusão				
	precisão	recall	f1-score	
positivo	0.64	0.48	0.55	
negativo	0.72	0.77	0.75	
neutro	0.72	0.82	0.77	
irrelevante	0.94	0.38	0.54	
média	0.73	0.72	0.71	
acurácia	0.71761416589			

Tabela 23. Matriz de Confusão Quartenário: SVM com Grid

Search				
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro	irrelevante
positivo	159	0	4	0
negativo	0	312	4	0
neutro	1	1	507	0
irrelevante	5	2	43	35

Tabela 24. Medidas da Matriz de Confusão

	precisão	recall	f1-score	
positivo	0.96	0.98	0.97	
negativo	0.99	0.99	0.99	
neutro	0.91	1.00	0.95	
irrelevante	1.00	0.41	0.58	
média	0.95	0.94	0.94	
acurácia	0.944082013048			

Tabela 25. Matriz de Confusão

Quartenário: <i>Decision Tree</i>					
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro	irrelevante	
positivo	163	0	0	0	
negativo	0	316	0	0	
neutro	4	2	503	0	
irrelevante	19	8	50	8	

Tabela 26. Medidas da Matriz

de Confusão				
	precisão	recall	f1-score	
positivo	0.88	1.00	0.93	
negativo	0.97	1.00	0.98	
neutro	0.91	0.99	0.95	
irrelevante	1.00	0.09	0.17	
média	0.93	0.92	0.89	
acurácia	0.922646784716			

Tabela 27. Matriz de Confusão

Quartenário: Random Forest					
Atual\Previsto	positivo	negativo	neutro	irrelevante	
positivo	163	0	0	0	
negativo	0	316	0	0	
neutro	0	1	508	0	
irrelevante	7	3	58	17	

Tabela 28. Medidas da Matriz de Confusão

40 001114	precisão	recall	f1-score
positivo	0.96	1.00	0.98
negativo	0.99	1.00	0.99
neutro	0.90	1.00	0.95
irrelevante	1.00	0.20	0.33
média	0.94	0.94	0.92
acurácia	0.922646784716		

Zhu, F. and Zhang, X. (2010). Impact of online consumer reviews on sales: The moderating role of product and consumer characteristics. *Journal of marketing*, 74(2):133–