

INSTITUTO MAUÁ DE TECNOLOGIA



Linguagens I

Herança

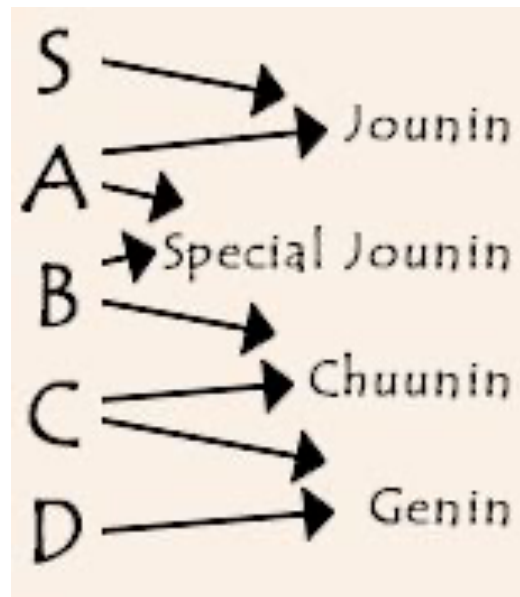
Profº. Tiago Sanches da Silva
Profº. Murilo Zanini de Carvalho

Exercícios

Prática N - Exercício 1

Termine de implementar as classes de ninja.

Ajuste para que cada classe possa assumir os trabalhos de acordo com sua categoria. Implementa a classe Mission e refatore as classes anteriores.



Retirado de
(https://newhabbonaruto.weebly.com/uploads/1/1/7/7/11778867/2645538_orig.jpg), em 12/04/2020

Prática N - Exercício 2

A concessionaria possui 2 cargos principais:

Vendedor:

- Recebe comissão por venda.
- Igual ao funcionário do exercício passado, mas agora armazena quem é o gerente responsável.

Gerente de vendas:

- Pode vender, dar aumento aos vendedores.
- Recebe comissão diferenciada: 10% de suas vendas + 50% do salario base.

Vendedor

Gerente

Modele as duas classes.

Prática N - Exercício 3

Altere o software para que **Vendedor** e **Gerente** sejam subclasses de **Funcionario**.

E todo funcionário, sem exceção, possui um bônus extra mensal que depende do total de vendas de toda concessionaria.

- Bônus extra mensal: Participação em uma alíquota de 5% do valor de todas as vendas do mês (divido por todos os funcionários).

Vendedor

- Comissão: 2% de todas vendas feita pelo próprio vendedor adicionado do bônus extra mensal.

Gerente de vendas:

- Recebe comissão diferenciada: 10% de suas vendas + 50% do salario base + bônus extra mensal.