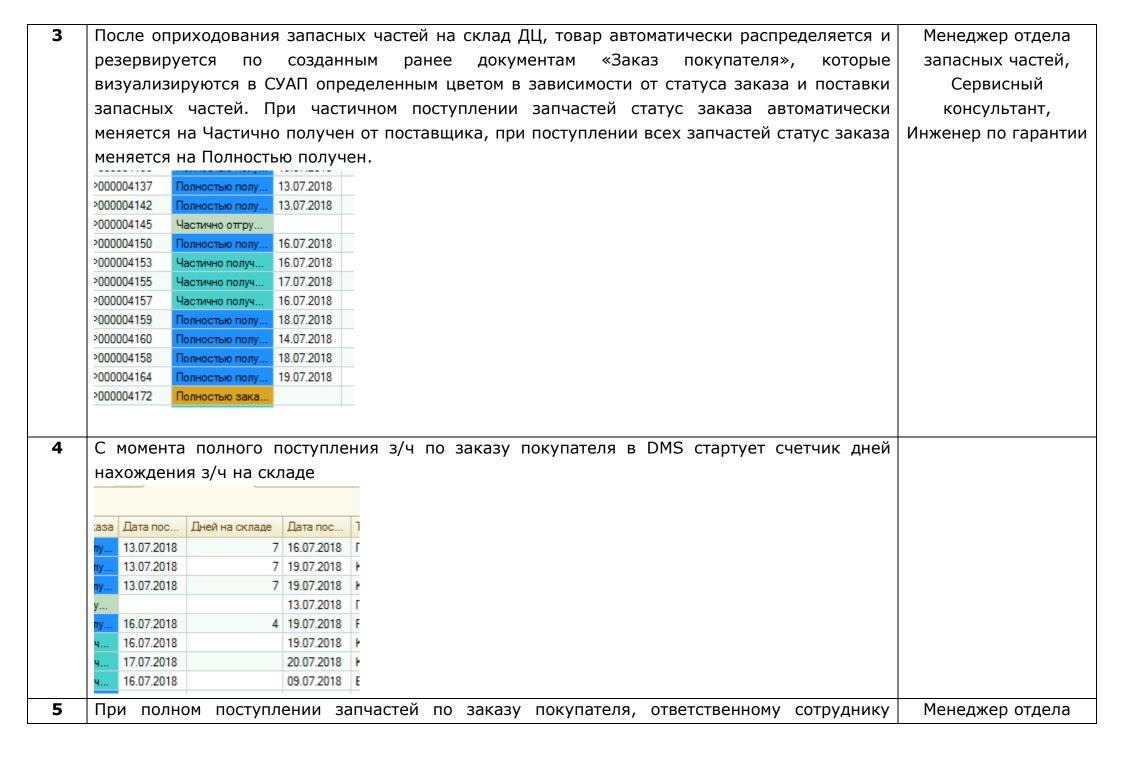
TOYOTA	Отслеживания и оповещения клиента о поступлении зч.	№49 от 01.11.2013 г.
Исполнители:	Сервисный консультант, менеджер отдела запасных частей	«Утверждаю» Директор «Согласовано»
Оборудование и инструмент:	DMS, телефон	
Цель:	Своевременное отслеживание поступления запасных частей по Заказам покупателя и своевременное уведомление клиентов	Директор по послепродажному обслуживанию

Nō	Наименование	Ответственный исполнитель
1	После размещения клиентского заказа на портале ТМР и проведения заказа поставщику Заказ покупателя автоматически меняет статус с Неразмещён на Полностью заказан у поставщика и окрашивается в коричневый цвет. 1 Ф000004181 Полностью зака 20.07.2018 15 Ф000004182 Полностью зака 19.07.2018 14 Ф000004183 Полностью зака 19.07.2018 17 Ф000004184 Частично получ 20.07.2018 19.07.2018 10 Ф000004185 Полностью зака 20.07.2018 1 Ф000004188 Полностью зака 19.07.2018 1 Ф000004190 Неразмещен 23.06.2018 1 Ф000004191 Неразмещен 23.06.2018	Менеджер отдела запасных частей, Сервисный консультант, Инженер по гарантии
2	Менеджер ОЗЧ отслеживает при заказе в ТМР заявок поступивших от Сервисных консультантов наличие запасных частей у поставщика. После размещения клиентского заказа на портале ТМР, срок поставки которого отличен от стандартного, т.е. превышает 7 дней с момента заказа (в ТМР нет запчасти), Менеджер отдела запасных частей предоставляет промежуточную информацию об ориентировочных сроках поставки автору клиентского заказа покупателя, начиная с третьего дня после размещения заказ. Менеджер отдела запасных частей использует информационную страницу ЕТА. В процедуре заказа в момент заказа запчастей СК согласует длительные сроки поставки з/ч с Клиентом	Менеджер отдела запасных частей, Сервисный консультант, Инженер по гарантии



	автоматически формируется событие для обзвона Клиента. Звонок поступления запасных частей по гарантии необходимо совершить в течение 3 дней с момента поступления з/ч, далее звонки совершать строго в даты оговоренные с клиентом, если дозвониться не удалось то в течение 3х дней. Обзвон коммерческих заказов в течение 7 дней и звонки совершать строго в даты оговоренные с клиентом, если дозвониться не удалось то в течение 3х дней. В случае, если а/м на стоянке авто ожидающих з/ч и ремонта, даже в случае, если дозвониться до клиента не удалось, автомобиль передается СК в работу по замене заказанных з/ч в день поступления з/ч, с последующим дозвоном до клиента для информирования о поступлении	запасных частей, Сервисный консультант, Инженер по гарантии
6	запчастей и окончании работ. Если а/м у клиента, согласовать время его приезда на ремонт и записать клиента на сервис; Если з/ч реализуются клиенту, то проинформировать клиента о прибытие и уточнить, когда клиент их заберет. Если клиент не приехал на ремонт или за запчастями, в таком случае необходимо совершить звонок в тот же день для уточнения новой даты визита и зафиксировать результат в событии звонка.	Менеджер отдела запасных частей, Сервисный консультант, Инженер по гарантии
7	Все результаты звонков фиксируются автоматически, после проведения события и внесения в него комментариев с итогами, в поле Обзвон справа от списка Заказов Покупателей. В данном поле указывается количество дней ожидания отгрузки запчастей, ФИО звонившего клиенту сотрудника, результаты звонка. Таким образом РОЗЧ, ДППО или ДДЦ может отследить, не реже одного раза в 7 дней, был ли совершен звонок клиенту и каковы результаты прошлых звонков и своевременно ли сотрудники совершают звонки уведомления о поступлении запчастей.	Менеджер отдела запасных частей, Сервисный консультант, Инженер по гарантии

