TOYOTA	Процедура приёма автомобиля Клиента на ТО и ТР	№ от 01.05.2018 г.
		«Утверждаю»
Исполнители:	Сервисный консультант, мастер ремонтной зоны, специалист отдела качества, слесарь по ремонту автомобилей, технический лидер, инженер по гарантии, механик ремонтной зоны, администратор.	Директор ООО «Стелла» Шагапов К.М.
		«Согласовано»
Оборудование и инструмент:	1C ¹ , «Заявка на мойку», «Заявка на ремонт», «Акт осмотра автомобиля», карта TO ² «VSR», Дефектовочная ведомость	
Цель:	Организация оперативного и качественного приема автомобиля клиента на обслуживание.	Директор по послепродажному обслуживанию

Савин А.Ю.

 $^{^{1}}$ 1С - база данных ДЦ Тойота Волгоград Восток. 2 ТО — техническое обслуживание.

N	Действие и условия его совершения	Ответстве нный		
		исполните		
		ль		
	Этап 1. Встреча клиента, оформление первичных документов для осмотра и за	езда на		
	мойку, проведение тестовой поездки, первичный осмотр перед мойкой, заезд на			
\top	Клиент паркует автомобиль на парковке перед ДЦ. Войдя в центральный вход, клиента приветствует	Администра		
	администратор и уточняет, какую именно услугу планировал получить у нас клиент (сервис, покупка	тор,		
	нового авто, покупка авто с пробегом и т д). Получив ответ от клиента «на сервис», администратор	сервисный		
	указывает клиенту на рабочие места сервисных консультантов, находящихся в текущий день на	консультант		
	входящих/исходящих звонках (два крайних правых рабочих места сервисных консультантов). При			
	необходимости администратор сопровождает клиента.			
	Сервисные консультанты, находящиеся в текущий день на входящих/исходящих звонках,	Сервисный		
	приветствуют клиента, согласно стандартам группы компаний АГАТ, и уточняют Ф.И.О. (наименование	консультант		
	организации) и время записи клиента. Найдя клиента в планировании сервиса, определяют к какому	, старший		
	именно сервисному консультанту записан автомобиль, передают данную информацию клиенту и	сервисный		
	оповещают текущего сервисного консультанта о прибытии данного клиента лично (рабочие места	консультант		
	сервисных консультантов находятся рядом) или посредством внутреннего телефона при			
	необходимости. Также при необходимости сопровождают клиента до рабочего места текущего			
	сервисного консультанта.			
	Для поиска и нахождения клиента в планировании сервиса используется дополнительное			
	информационное окно, которое появляется при наведении курсора на отмеченную запись в			
	планировании. В окне отображается информация о дате и времени создания заявки на ремонт, автор			
	заявки, сервисный консультант, к которому записан автомобиль, ФИО (наименование организации)			
	клиента, автомобиль (марка, модель, цвет, год выпуска, гос. номер, VIN), причина обращения.			

<u>C0</u>	ртирс	рвка планировщика — Открыть подсказку по цветам — Отчет за день — визиты за день			
	은 은 윤 오 304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304로(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304年(2017년)304			<u>45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 15 30 45 00 </u>	
	Сервисные консультанты Автоненто на Пенина ВПГ (Тоук			Документ: Заявка на ремонт СТЛ0000784 от 16.02.2018 14:25:12	
	+	Беляев Александр Сергеевич		- Документ. Заявка на ремонт стлоооогоч от 16.02.2016 14.25.12 - Автор: Хазов Антон Сергеевич	
		Вотяков Сергей Игоревич		Сервисный консультант; Беляев Александр Сергеевич	
	+	Скопинцев Иван Валентинович		Copulation Reliable Total Control of The Reliable Total Control of The T	
	+	Сырмолотов Сергей Михайлович		Заказчик: Сгонова Наталия Сергеевна	
L	+				
119	Мойки Автоцентр на Ленина ВЛГ (Toyota)			Причина обращения: ТО-10 10500р	
		Мойка №1			
		Мойка №2			
		Мойка №3			
119		Посты Автоцентр на Ленина ВЛГ (Toyota)			
		1, Пост 2-х стоечный №1 Стелла (Диагност), Ха			

В случае если клиент подъехал ранее назначенного времени, и текущий сервисный консультант не может принять автомобиль сразу, если сроки ожидания разумные (до 1 часа), сервисный консультант, работающий на входящих/исходящих звонка, предлагает клиенту подождать и при желании клиента выдает купон, который клиент сможет обменять в ресторане на чашку кофе или чая.

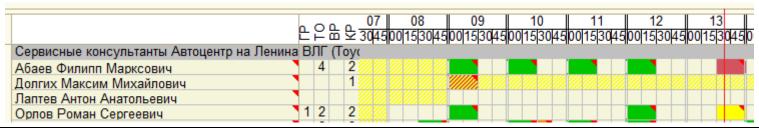


В случае если сроки ожидания приема автомобиля превышают 1 час, сервисный консультант передает информацию старшему сервисному консультанту, который исходя из возможностей принимает решение о назначении другого лица, ответственного за прием данного клиента.

Если клиент опаздывает, запись в планировании загорается красным, в течение 15 минут от назначенного времени сервисный консультант, ответственный за прием данного автомобиля, совершает звонок клиенту. У клиента уточняется актуальность заезда:

- 1. в случае успешного контакта с клиентом, уточняется актуальность заезда:
 - 1.1 в случае если клиент не приедет, уточняется причина и:

- 1.1.1 если есть необходимость запись переносится на другое время согласно процедуре «Предварительная запись на ТО и ТР»),
- 1.1.2 если есть необходимость последующего контакта с клиентом, контакт назначается и заносится в 1C,
- 1.1.3 если необходимость в заезде на сервис не актуальна (неисправность ушла) запись удаляется из планирования,
- 1.2 в случае если клиент задерживается, но собирается приехать уточняется ориентировочное время прибытия клиента. Далее согласно планированию, уточняется возможность приема опоздавшего клиента:
- 1.2.1 в случае если возможность принять клиента есть запись переносится по текущему дню согласно процедуре «Предварительная запись на ТО и ТР»,
- 1.2.2. в случае если возможности принять клиента нет клиенту предлагают перенести запись (согласно процедуре «Предварительная запись на ТО и ТР»), либо согласовывается последующий контакт (если клиент не определился со временем), либо удаляется запись из планирования (в случае отказа клиента от заезда),
- 2. в случае если до клиента не удалось дозвониться (телефон отключен, не берут трубку) по истечению 1/3 от запланированного на посту времени запись из планирования удаляется.

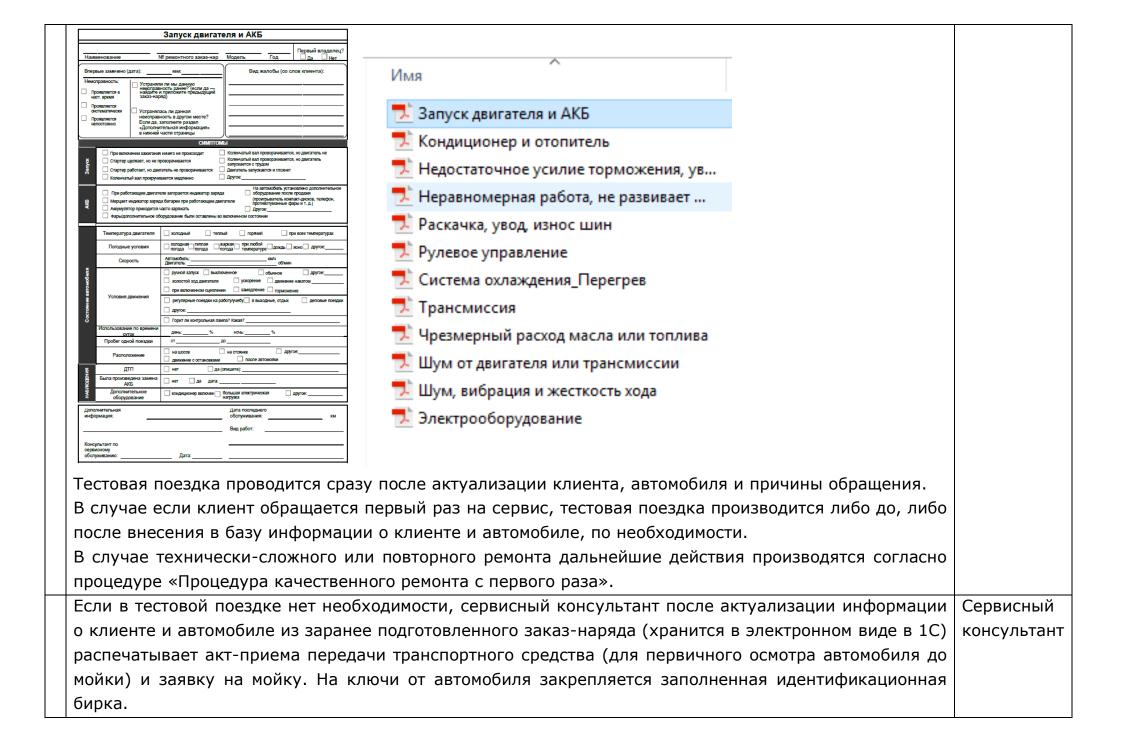


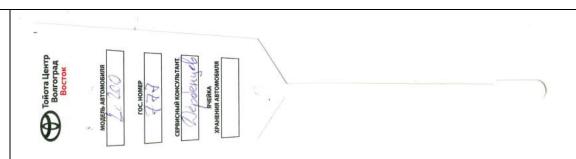
Сервисный консультант, ответственный за прием данного клиента, приветствует клиента, согласно стандартам группы компаний АГАТ. Приветственная фраза располагает к дальнейшему общению. Представляется (если клиент не обратился к сервисному консультанту по имени), сообщает о том, что сегодня будет заниматься автомобилем клиента. Поза сервисного консультанта открытая, располагающая к общению.

Сервисный консультант

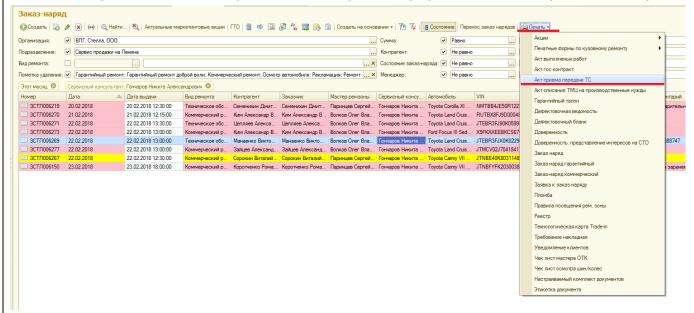
На распечатку «акта приема передачи TC» и «заявки на мойку» для клиентов и автомобилей, данные которых имеются в базе данных, отводится не более 2х минут.

Тестовая поездка за пределы территории ДЦ – 20 минут. Краткий круговой осмотр до мойки – 3-5 минут. Мойка автомобиля – 15 минут. Сервисный консультант стартует в УПРВ процесс «Прием на обслуживание» Сервисный консультант необходимости тестовой автомобиле поездки клиента, сервисный Сервисный При на консультант заблаговременно предупреждает при необходимости соответствующих специалистов: технического консультант лидера (если обращение является технически-сложным), инженера по гарантии, мастера ремонтной мастер зоны, механика ремонтной зоны (который запланирован для выполнения работ на данном ремонтной автомобиле), старшего сервисного консультанта и специалиста отдела качества (если обращение зоны, является повторным или юридически сложным). Оповещение специалистов проводится посредством технически внутренней почты, при необходимости дублируется посредством внутреннего телефона. лидер, Таким образом в момент приема клиента, все необходимые специалисты готовы к проведению инженер по тестовой поездки. гарантии, Сервисный консультант идентифицирует автомобиль и клиента в базе. Актуализует текущую причину специалист обращения, следуя принципу шести вопросов: («что?», «когда?», «с какого времени?», «кем отдела обнаружено?», «где?», «как?»). качества, Сервисный консультант со слов клиента заполняет подходящий опросный лист (пустые бланки старший расположены по адресу: «\\agat34-tvfs\cf\$\Service Stella\4 Важные документы\Пустые бланки\К сервисный заказ-нарядам\Опросные листы»). консультант механик ремонтной 30НЫ

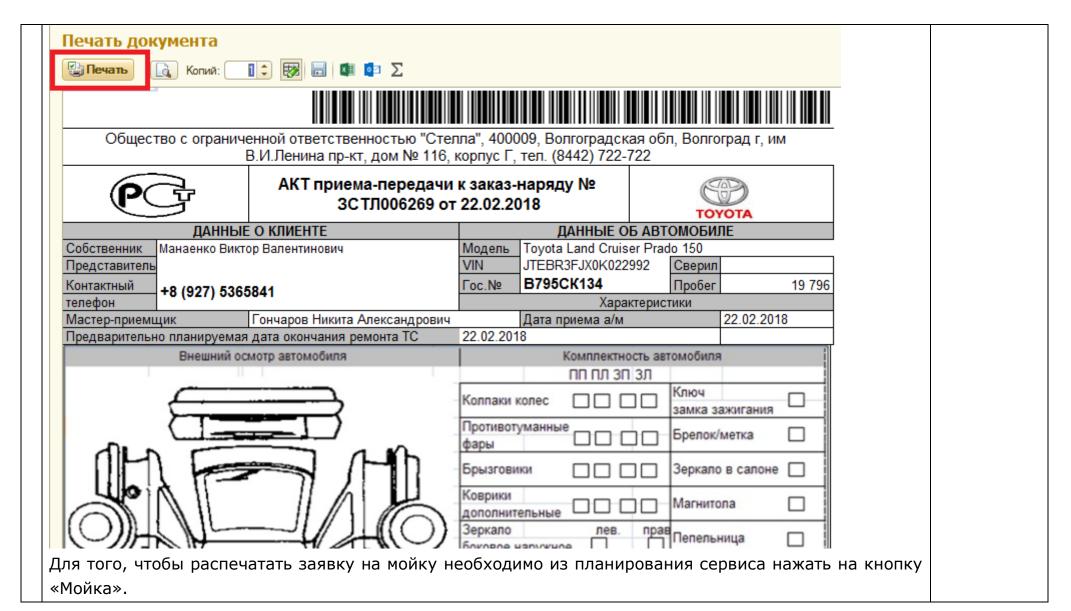


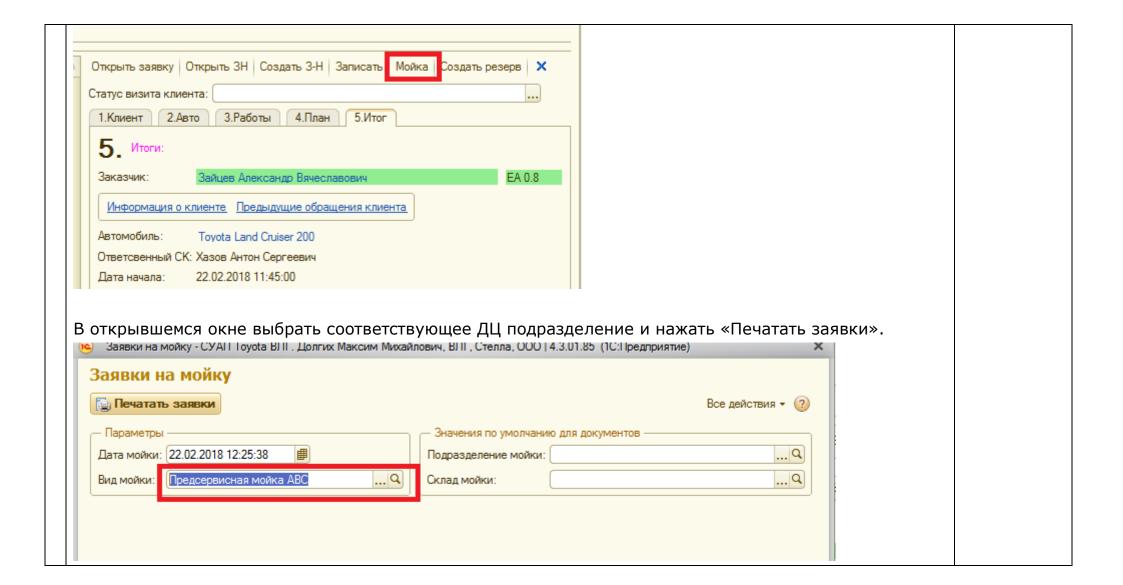


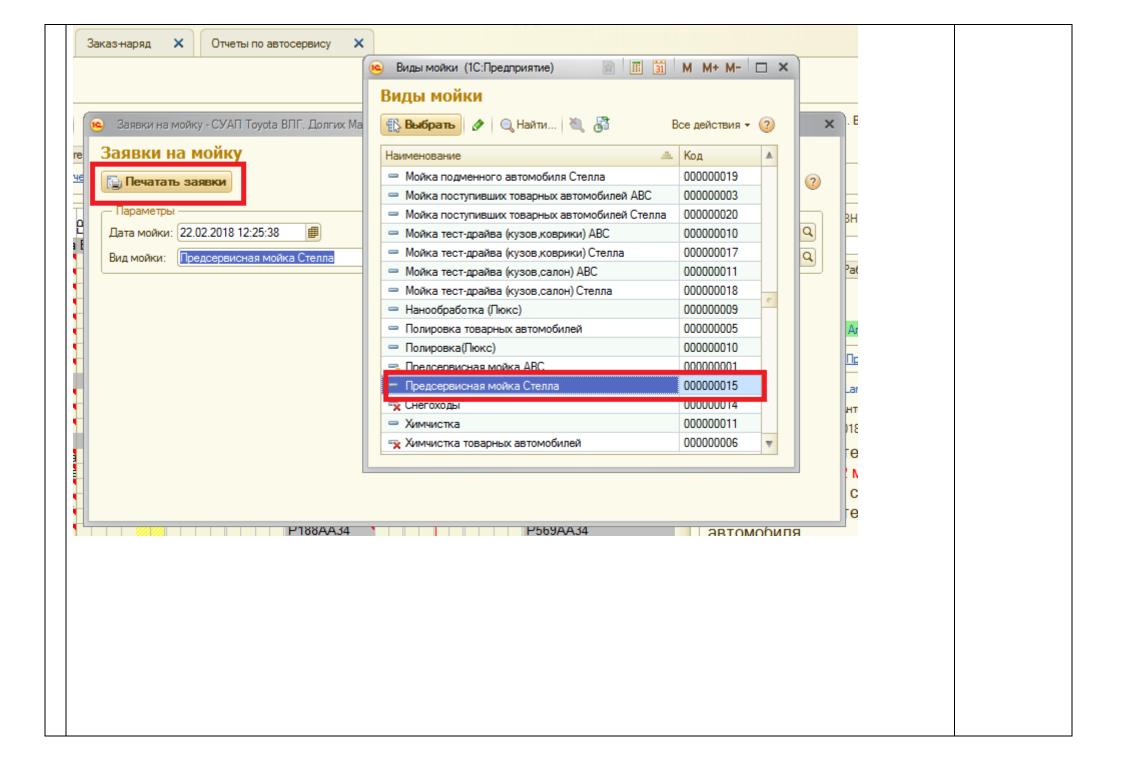
Для того, чтобы распечатать акт-приема передачи TC из заказ-наряда необходимо: найти в 1C соответствующий заказ-наряд и из доступных форм печати выбрать «Акт приема-передачи TC».



В открывшемся окне необходимо нажать на кнопку «Печать».







В появившемся окне необходимо также нажать «Печать».

10	9 😠 🚖	Печать документа - СУАП Toyota ВЛГ. Долгих Максим Михайлович, ВЛГ, Стелла, ООО 4.3.01.85 (1С:Предприятие)
	Печать	документа
		Копий: □ □

Заявка на мойку 000087131 от 22.02.2018 12:31:13

Заказчик: ВЛГ, Стелла, ООО

Подразделение заказчика: Сервис продажи на Ленина

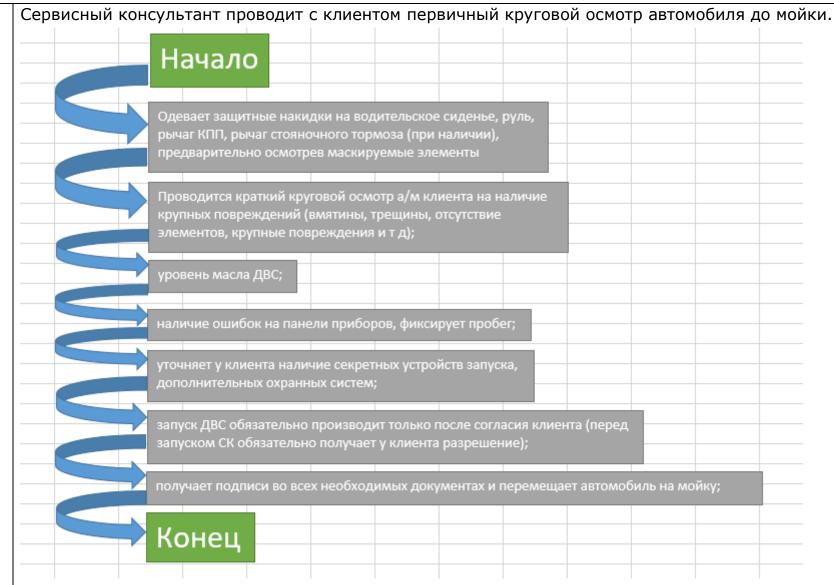
Основание: Заявка на ремонт СТЛ0000859 от 21.02.2018 11:29:23

Вид мойки: Предсервисная мойка Стелла

Автомобиль:Toyota Corolla IX E120 Синий Год выпуска 2004 № A472УВ 134 VIN JTDKZ20E400092428

	Работа	Примечания
1	Наружная мойка	
2	Мойка ковриков	

В случае если мойка автомобиля не требуется, «заявка на мойку» не распечатывается, «Акт приемапередачи ТС» распечатывается вместе с другими первичными документами перед осмотром автомобиля.



Во время первичного кругового осмотра сервисный консультант проверяет:

- одевает защитные накидки на водительское сиденье, руль, рычаг КПП, рычаг стояночного тормоза (при наличии), предварительно осмотрев маскируемые элементы;
- а/м клиента на наличие крупных повреждений (вмятины, трещины, отсутствие элементов, крупные повреждения и т д);
- уровень масла ДВС;

- наличие ошибок на панели приборов;
- фиксирует пробег;
- уточняет у клиента наличие секретных устройств запуска, дополнительных охранных систем;
- запуск ДВС обязательно производит только после согласия клиента (перед запуском СК уточняет у клиента разрешение).

Получив подпись клиента о согласии с зафиксированными повреждениями, сервисный консультант перемещает автомобиль на мойку. Заявка на мойку передается мойщику, ключи от автомобиля – в шкаф для ключей от автомобилей, находящихся на мойке.

Этап 2. Выявление потребностей клиента, формирование заказ-наряда, оформление первичных документов для заезда на сервис

Сервисный консультант возвращается к клиенту.

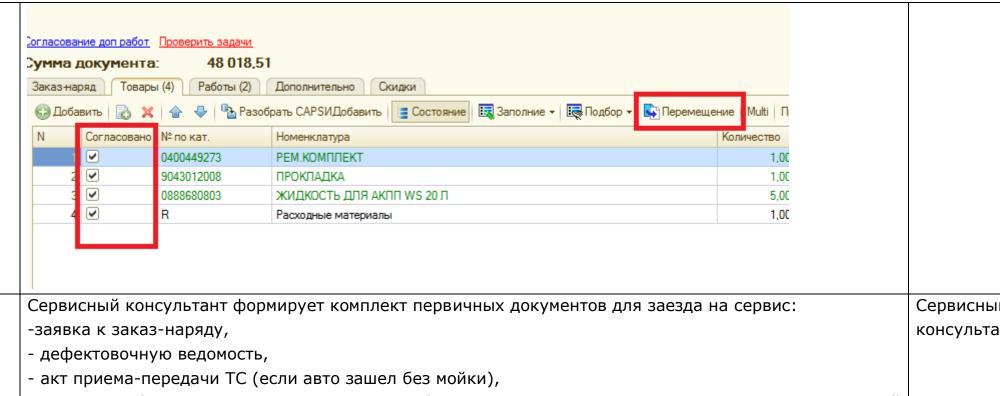
- уточняет у клиента не изменилась ли контактная информация, персональные данные;
- актуализует причину обращения, детально выясняет у клиента дополнительные замечания и пожелания, пронумеровав их построчно в заказ-наряде;
- обсуждает с клиентом актуальные рекомендации с предыдущих заездов, доносит важность их выполнения (в случае первого обращения клиента на сервис, рекомендаций в базе не будет);
- в случае возникновения каких-либо возражений со стороны клиента, сервисный консультант работает с данными возражениями, не спорит;
- предлагает провести дополнительные работы по автомобилю;
- на основании первичного кругового осмотра предлагает аксессуары/дополнительное оборудование для автомобиля. В случае отказа клиента от установки предлагаемых аксессуаров, внести в 1С информацию с комментариями;
- корректирует заранее созданный заказ-наряд в соответствии с согласованными работами и запасными частями;
- проговаривает с клиентом перечень работ и запасных частей, занесенных в заказ-наряд, а также их стоимость и возможные формы оплаты;
- озвучивает клиенту предварительную продолжительность обслуживания, договаривается с клиентом о времени выдачи готового автомобиля;
- предупреждает клиента о возможности возникновения необходимости проведения дополнительных

работ в ходе обслуживания с изменением срока ремонта;

- уточняет, где клиент планирует ожидать окончание ремонта. Если в ДЦ развернуто сообщить об услугах, которыми клиент может воспользоваться, при согласии клиента выдать купон, который можно обменять в ресторане на чашку чая или кофе;
- уточняет у клиента готовность провести прямую приемку автомобиля с поднятием автомобиля на подъемнике;
- в случае возникновения у клиента необходимости в услугах другого отдела (рассматривает покупку нового авто, продление КАСКО и т д), сервисный консультант использует информационные поводы для передачи клиента в другие отделы;
- сервисный консультант грамотно отвечает на все вопросы клиента, предоставленная информация соответствует действительности, речь культурная и правильная. Сервисный консультант проявляет заинтересованность в общении с клиентом;
- сообщает о действующих акция сервиса, акциях на покупку новых автомобилей, предлагает оценить автомобиль клиента;
- сервисный консультант предоставляет клиенту свой персональный номер (FMC) и объясняет, что это номер для оперативной связи клиента именно с ним, объясняет, как правильно дозвониться на указанный FMC;
- при взаимодействии с клиентом учитывает персональные особенности клиента (характеристика и дополнительная информация о клиенте, см. процедуру «Подготовка к визиту на ТО и ТР»);
- уточнил у клиента, возвратить ли ему замененные запасные части при выдаче автомобиля, если да, то куда положить (за исключением заездов на гарантийный ремонт и ремонт, не требующий запчастей);
- данные клиента, потребности, итоги взаимодействия и персональные особенности заносятся в 1С в карточку контрагента и карту сервис (см. процедуру «Подготовка к визиту на ТО и ТР».

Сервисный консультант создает перемещение товаров на склад до распечатки первичных документов для заезда на сервис.

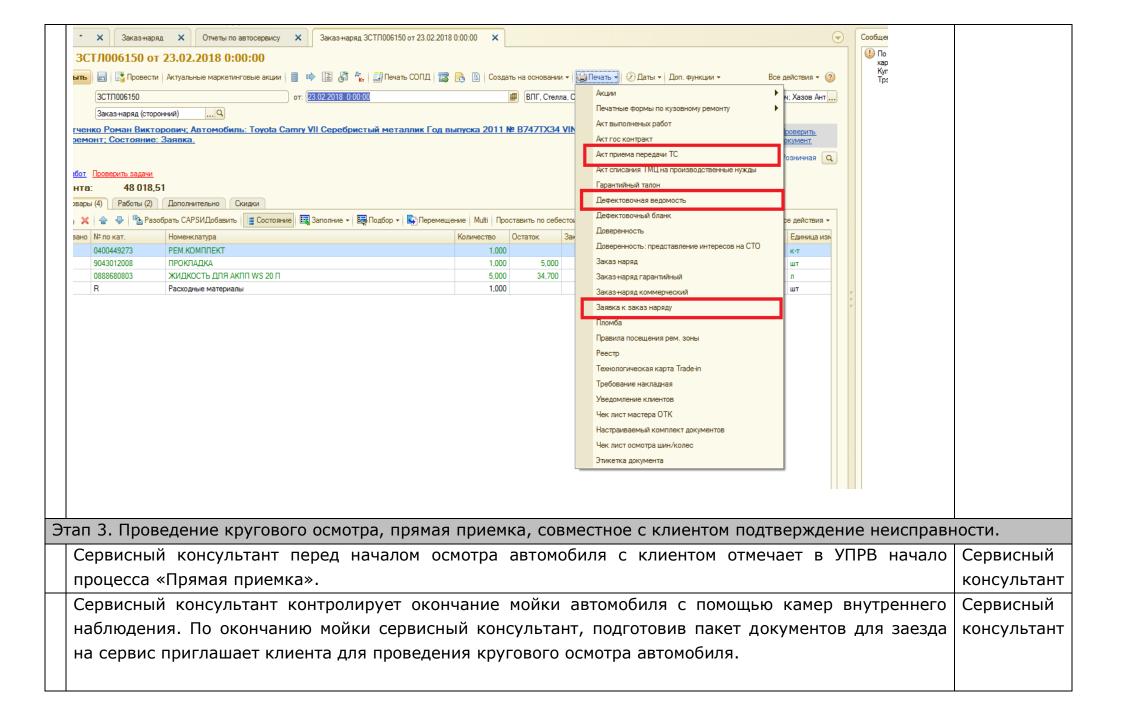
Для этого в сформированном заказ-наряде необходимо в вкладке «Товары» отметить галочками согласованные с клиентом запасные части и материалы и нажать кнопку «Перемещение».

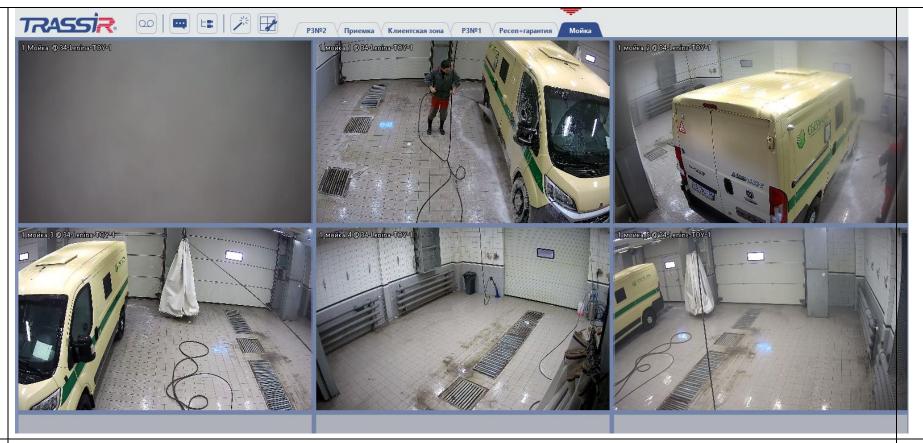


- карта VSR (при выполнении технического обслуживания, находятся в распечатанном виде в левой тумбе за рабочими столами сервисных консультантов.

Документы «заявка к заказ-наряду», «акт приема-передачи TC» и «дефектовочная ведомость» распечатываются из сформированного заказ-наряда

После чего отмечает в УПРО окончание процесса «Прием на обслуживание» и вместе с клиентом и документами спускается в зону приемки и осмотра автомобиля





Сервисный консультант в присутствии клиента окончательно комплектует автомобиль защитными чехлами на мойке. Полный комплект чехлов на автомобиль состоит из:

Сервисный консультант

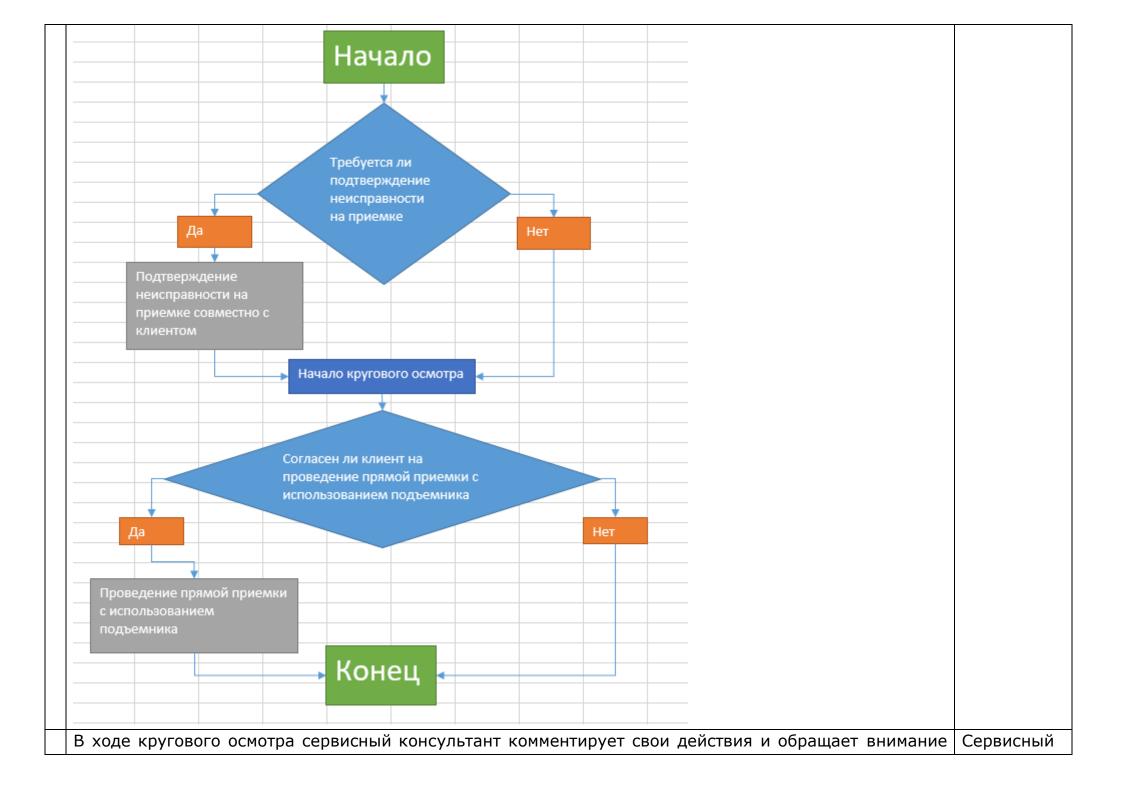
- двух подложек на передние ковры,
- двух накидок на передние сиденья,
- чехла на руль,
- чехла на рычаг КПП,
- чехла на рычаг стояночного тормоза (при наличии).

Сервисный консультант самостоятельно перемещает автомобиль с мойки в зону прямой приемки на подъемник.

В случае если у клиента есть жалобы на неисправности, наличие которых возможно подтвердить и зафиксировать в ходе осмотра автомобиля в ДЦ, приглашаются специалисты в соответствии с пунктом 2 данной процедуры. Подтверждение наличия неисправности проводится вместе с клиентом в зоне

Сервисный консультант мастер

прямой приемки.	ремонтной
	зоны,
	технически
	й лидер,
	инженер по
	гарантии,
	специалист
	отдела
	качества,
	старший
	сервисный
	консультант
	, механик
Сервисный консультант производит круговой осмотр автомобиля с клиентом, согласно процедуре	Сервисный
«Порядок проведения кругового осмотра авто при приемке».	консультант



клиента на повреждения. Фиксирует все повреждения в акте приема-передачи.	консультант		
При наличии видимых повреждений кузова предлагает клиенту рассчитать индивидуальное			
предложение по кузовному ремонту.			
По окончанию осмотра сервисный консультант напоминает клиенту о том, чтобы он забрал			
пичные/ценные вещи из автомобиля.			
Сервисный консультант получает подпись клиента на всех необходимых документах и предлагает	Сервисный		
копии документов клиенту.	консультант		
Сервисный консультант белым меловым маркером указывает на заднем стекле автомобиля время	Сервисный		
выдачи, согласованное с клиентом.	консультант		
При необходимости сервисный консультант отмечает автомобиль соответствующими специальными	Сервисный		
магнитными наклейками: «Срочный ремонт» (молния), «Повторный ремонт» (X2), «Клиент ожидает в	консультант		
шоу-руме» и маркирует заказ-наряд специальными штампами			
MOZHHA. MOZHHA.			
Сервисный консультант включает аварийную сигнализацию на автомобиле, которая является	Сервисный		
сигналом завершения кругового осмотра. При необходимости звонит мастеру ремонтной зоны о	консультант		
отовности автомобиля к въезду в ремонтную зону.			
Сервисный консультант устанавливает статус заказ-наряда в 1c – «В работе».	Сервисный		

консультант

Лист ознакомления с Процедурой приема автомобиля клиента на ТО и ТР

Ф.И.О.	Должность	Дата	Подпись	