

Раздел 1: Executive Summary (Обзор проекта)

1.1. Миссия и Видение

Sovereign Bank – это децентрализованная финансовая экосистема (Web3-Bank), созданная для обеспечения полной финансовой автономии пользователей. Наша миссия – предоставить инструменты для свободного распоряжения капиталом в обход [DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access этом удобство повседневных платежей.

Мы строим мост между миром цифровых активов и реальным сектором экономики, где пользователь является единственным владельцем своих средств.

1.2. Проблематика

Современная финансовая система сталкивается с системными вызовами, которые ограничивают права человека на распоряжение собственностью:

Цензура и блокировки: Банки могут заморозить счет без объяснения причин или по требованию третьих лиц.

Инфляционное давление: В ряде стран национальные валюты стремительно теряют покупательную способность.

Высокие комиссии за транзакцийных переводов: Высокие комиссии и длительные проверки делают международную деятельность фрилансеров и релокантов неэффективной.

1.3. Решение: Sovereign Bank

Проект предлагает инфраструктуру, основанную на некастодиальном хранении (non-custodial). В отличие от обычных банков или централизованных бирж, Sovereign Bank не имеет доступа к ключам пользователя. Все активы хранятся на смарт-контрактах в блокчейне.

Ключевые продукты:

Freedom Card: Карта для быстрой регистрации (Email/Telegram) с лимитом до \$1000, обеспечивающая максимальный уровень приватности.

Resident Card: Полнфункциональная карта с процедурой KYC, предлагающая повышенные лимиты и интеграцию с расширенными финансовыми сервисами.

1.4. Экономическая модель и Инвестиции

Проект базируется на устойчивой модели монетизации, включающей плату за выпуск физических/виртуальных карт и транзакционную комиссию в размере 1%.

Запрос на инвестиции: \$335,000 за 15% доли в проекте.

Целевые показатели: Достижение прибыли в размере \$5-7 млн к концу третьего года работы.

Окупаемость (ROI): Прогнозируемый период возврата инвестиций составляет 18-24 месяца.

1.5. Технологический стек (кратко)

Архитектура Sovereign Bank опирается на смарт-контракты (предпочтительно в Ethereum) с защищенным шлюзом для взаимодействия с платежной системой Visa. Это позволяет конвертировать стейблкоины в фиат непосредственно в момент совершения покупки.

Раздел 2: Техническая Архитектура (The Stack)

2.1. Выбор блокчейн-инфраструктуры

Для обеспечения скорости транзакций и низких комиссий

Sovereign Bank использует [DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access

Основной выбор: Arbitrum или Polygon (zkEVM).

Обоснование: Эти сети обеспечивают высокую пропускную способность и минимальные затраты на подтверждение транзакций, что критически важно для работы микроплатежей по картам.

2.2. Некастодиальная логика (Smart Contract Vaults)

В отличие от кастодиальных систем, где банк владеет ключами, архитектура Sovereign Bank строится на базе индивидуальных смарт-контрактов:

Каждого пользователя разворачивается персональный смарт-контракт-хранилище.

Control: Пользователь подписывает разрешение (Approval) для платежного модуля банка только на использование определенного лимита стейблкоинов

(USDT/USDC/EURC) .

Ключи от кошелька хранятся только у пользователя (через интерфейс Sovereign App или аппаратные кошельки) .

2.3. Протокол взаимодействия с платежной системой Visa

Связь [DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access Payment Gateway:

Authorization (Запрос): В момент свайпа карты в POS-терминале, процессинговый центр (через BIN-партнера) запрашивает подтверждение у бэкенда Sovereign Bank.

Система проверяет баланс в смарт-контракте пользователя в режиме реального времени.

При наличии средств, система инициирует мгновенную конвертацию (через ликвидность маркетмейкеров) и подтверждает транзакцию в Visa.

On-chain Settlement: Списание средств со смарт-контракта происходит засинхронно или через предварительно заблокированную ликвидность, чтобы не заставлять пользователя ждать подтверждения блока в блокчейне.

2.4. Backend и API слой

Стек: [DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access

База данных. База данных (для хранения метаданных, логики транзакций и зашифрованных пользовательских настроек).

Безопасность: Использование аппаратных модулей безопасности и подписи операционных транзакций на стороне шлюза.

2.5. Специфика архитектуры карт

Freedom Card: Техническая реализация через виртуальные предоплаченные счета. Регистрация через Telegram/Email создает уникальный хеш-идентификатор, который не связывает публичный адрес блокчейна с реальной личностью в открытом виде.

Resident Card (Compliance Layer): Интеграция с KYC-провайдером через API. Данные KYC хранятся в зашифрованном защищенном контуре, соответствующем .

Раздел 3: Механика Карточных ПродуктовЭтот раздел описывает логику работы двух типов карт, их лимиты и программные интерфейсы (API), через которые происходит управление активами.

3.1. Freedom Card (Уровень конфиденциальности) Freedom Card спроектирована как входной билет в экосистему для пользователей, ценящих приватность и скорость доступа.Протокол регистрации: Создание профиля происходит через

Telegram или подтверждение E-mail. Система генерирует внутренний виртуальный идентификатор (UID), который связан с временным кошельком в системе.Механика анонимности: Личные данные пользователя не запрашиваются. С точки зрения блокчейна, транзакции проходят через общий пул ликвидности Sovereign Bank, что затрудняет прямую связь между конкретной покупкой в магазине и публичным адресом кошелька пользователя.Технические лимиты: * Максимальный баланс/оборот: \$1,000.Тип карты: Виртуальная (с возможностью заказа физической без эмбоссирования имени).Смарт-контракт: Используется стандартный контракт с жестко закодированным верхним порогом суммы (Hard Cap).

3.2. Resident Card (Уровень комплаенса и высоких лимитов) Resident Card – это полноценный финансовый инструмент для управления крупными капиталами с полным доступом ко всем банковским функциям.Интерфейс

Технический стек включает API-интеграцию с провайдером верификации (например,). Процесс проверки полностью автоматизирован в приложении.Логика смарт-контракта: После прохождения KYC, статус пользователя в блокчейне обновляется через специальный оракул. Это «разблокирует» функции смарт-контракта, позволяя устанавливать индивидуальные лимиты и работать с суммами свыше \$1,000.Преимущество:

Активы пользователя по-прежнему находятся на его персональном смарт-контракте. Банк не может распоряжаться ими, но предоставляет инфраструктуру для их мгновенной траты.

3.3. Сравнительная таблица механизмов

Характеристика :	Freedom Card	ResidentCard
Идентификация :	Telegram / Email	Полный
Хранение данных:	Минимальные метаданные	Шифрован
Лимит (Hard Cap):	До \$1,000	Настраиваемый (высокий)
Тип кошелька :	Упрощенный (Hot Wallet)	Персональный Vault Smart Contract
Контроль ключей:	Non-custodial	Non-custodial

3.4 Процессинг транзакций (Step-by-Step) Для обоих типов карт механизма списания выглядит так [REDACTED] сети Visa при оплате.

Банк проверяет тип карты и текущий лимит в базе данных и на стейблкоинах до [REDACTED] (внутренняя книга учета) мгновенно подтверждает транзакцию. **Conversion:** Внутренний маркетмейкер Sovereign Bank обеспечивает мгновенный обмен USDT/USDC на фиатную валюту (EUR/USD/GBP) для расчёта с Visa.

Раздел 4: Безопасность и Протоколы

В этом разделе описываются многоуровневые меры защиты, которые гарантируют сохранность активов и конфиденциальность данных пользователей Sovereign Bank.

4.1. Реализация Non-Custodial управления

Фундаментальный принцип безопасности Sovereign Bank – отсутствие доступа системы к приватным ключам пользователя.

Управление ключами: Мы используем технологию [REDACTED]

[REDACTED] Это позволяет пользователю иметь удобный доступ к кошельку (например, через биометрию смартфона), но при этом сохранять полный контроль над транзакциями.

[REDACTED] Возможность восстановления доступа к смарт-контракту через доверенных лиц или дополнительные факторы аутентификации без участия централизованного сервера, хранящего ключи.

4.2. Безопасность смарт-контрактов

Смарт-контракт – это ядро банка, поэтому к нему применяются высшие стандарты проверки:

Аудит (Security Audits): Пере[DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] контракты проходят двойной аудит @Vladislav_Shter for full access

Формальная верификация: Математическое доказательство корректности логики контрактов для исключения возможности «логических дыр».

Bug Bounty: Постоянная программа вознаграждения для белых хакеров за обнаружение уязвимостей в коде.

4.3. Защита платежного шлюза и транзакций

Несмотря на то, что активы находятся в блокчейне, взаимодействие с сетью Visa требует защиты на стороне бэкенда:

[REDACTED] [REDACTED] ационные подписи, подтверждающие конвертацию стейблкоинов для Visa, генерируются в изолированных аппаратных модулях, недоступных для внешнего взлома.

Лимиты и "Автоматический тормоз": Система риск-менеджмента в реальном времени отслеживает подозрительные паттерны (например, если транзакция в [DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access

блокирует при этом средства на самом смарт-контракте в блокчейне).

4.4. Стандарты защиты данных (Compliance & Privacy)

PCI DSS: Наша инфраструктура проектируется в соответствии со стандартом безопасности индустрии платежных карт. Данные о картах никогда не хранятся в открытом виде.

: Для пользователей Resident Card личные данные (KYC) хранятся в зашифрованных базах данных с раздельным дос хранению данных там, где это применимо).

Privacy Layer (для Freedom Card): Использование миксеров ликвидности или протоколов конфиденциальности, чтобы покупки в офлайне нельзя было напрямую связать с публичным адресом кошелька в эксплорере блокчейна.

4.5. План аварийного восстановления

Emergency Pause: В коде смарт-контракта предусмотрена функция «паузы» для экстренных случаев (только для взаимодействия с картой), которая может быть активирована мультиsigом (Multi-sig) управляющего совета.

Self-Custody Exit: У пользователя всегда остается возможность вывести средства напрямую из смарт-контракта на любой другой кошелек через сторонние интерфейсы (например, Etherscan), даже если приложение Sovereign Bank будет недоступно.

Варпел Б. Текономика и Экономика системы

Модель Sovereign Bank (Unit-экономика) построена на сочетании традиционных финтех-доходов и эффективности блокчейн-технологий.

и доходов (Revenue Streams)

ся через три основных канала:

Плата за выпуск):

рованная плата за активацию виртуальной или выпуск то покрывает затраты на BIN-партнера и логистику. е высокая стоимость выпуска, включающая затраты на ремиальное обслуживание.

анзакционная комиссия):

азмере 1% с каждой транзакции (покупки). Это основной ого дохода при масштабировании базы пользователей.

ные сервисы (Перспектива):

зированные решения для корпоративных клиентов, фриланс-мерчантами.

5.2. Математика транзакции (Пример)

[DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access

Распределение комиссии (\$10) :

[DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access

[DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access

5.3. Операционные расходы (Burn Rate)

Инвестиции в размере \$335,000 распределяются следующим образом:

R&D (Разработка): 45% – создание и аудит смарт-контрактов, бэкенд шлюза, мобильное приложение.

Compliance & Legal (Юридическое сопровождение): 20% – получение лицензий
ства с банками-эмитентами.

Marketing (Маркетинг): 25% – привлечение первых 10,000-50,000 активных пользователей (0-10000)

Operations (Операции), поддержка инфраструктуры и команда.

5.4. Прогноз масштабирования

Целевая аудитория: Фрилансеры, релоканты, криpto-энтузиасты.

Точка безубыточности: Достигается при достижении объема транзакций (TPV) в размере \$10-15 млн в месяц.

Прогноз на 3-й год: При достижении базы в 100,000 активных пользователей со средним чеком трат \$1,000/мес, годовая выручка составит более \$12 млн, из которых чистая прибыль составит \$5-7 млн.

5.5. Инвестиционная привлекательность (ROI)

Сумма инвестиций: \$335,000.

Доля инвестора: 15%.

Срок возврата инвестиций: 18–24 месяца.

Мультиликатор: Ожидаемая капитализация компании к 3-му году на основе прибыли – \$25–40 млн, что дает инвестору потенциал роста в 10+ раз от вложенного капитала.

ПОДРОБНО: Эта сумма (\$25–40 млн) не взята с потолка. Она рассчитана на основе стандартного финансового метода Р/Е (Price-to-Earnings) – отношения цены компании к её чистой прибыли, который применяется для оценки финтех-стартапов.

Вот логика расчета, которую мы заложили:

1. [DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access
к концу 3-го года может превысить проекта составляет 10–15 раз.

2. Выбор мультиликатора

средние коэффициенты (мультиликаторы)

составляют 8x – 12x. Варианты: 10x, 12x, 15x.

[DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access

могут достигать 20x – 50x (например, как у Revolut или Stripe на пике). Для нашего расчета я взял очень консервативный и реалистичный коэффициент: от 5x до 8x.

3. Математический расчет Нижняя граница: \$5 000 000 (прибыль) \times 5 (коэффициент) = $\$25\ 000\ 000$. Верхняя граница: \$7 000 000 (прибыль) \times 6 (коэффициент) $\approx \$42\ 0\ 0\ 0\ 0\ 0$ (округлили до \$40 млн для презентации, чтобы выглядеть более прагматично).

Почему мы выбрали именно такой низкий коэффициент (5x–8x)? Я специально заложил «заниженный» мультиликатор по трем причинам честно и открыто:

а) Снижение рисков: В криpto-индустрии высокие регуляторные риски, поэтому инвесторы часто дисконтируют (снижают) стоимость компаний по сравнению с классическим финтехом.

в) Доверие: Если мы покажем инвестору оценку в \$100 млн (применив мультиликатор 20x), это может выглядеть как «пузырь». Оценка в \$25–40 млн при прибыли в \$5–7 млн выглядит фундаментально обоснованной и дешевой, что делает предложение «335к за 15%» (при оценке в \$2.2 млн на старте) невероятно выгодным для него (потенциал роста в 15–20 раз).

с) Запас для маневра: Если к 3-му году рынок будет «бычьим» (растущим), реальный мультиликатор может быть 15x, и тогда компания будет стоить уже \$75–100 млн. Мы даем инвестору «приятный сюрприз» в будущем.

Раздел 6: Roadmap Разработки (Технический)

Данный план разбит на ключевые этапы, ориентированные на последовательное снижение технологических и регуляторных рисков.

Этап 1: Формирование ядра и Проектирование (Месяцы 1–3)

Рекрутинг: Найм Technical Co-founder (CTO) и формирование костяка команды (Blockchain engineer, Full-stack developer).

Архитектура: Финализация выбора и проектирование архитектуры смарт-контрактов.

Партнерства: Подписание соглашений с BIN-спонсором и платежным шлюзом (Visa partner).

Результат: Развёрнутая тестовая среда и техническое задание (Spec) для всех модулей.

Этап 2: Разработка MVP и Альфа-тест (Месяцы 4–7)

Smart Contracts: Написание и первичное тестирование контрактов хранилища (Vaults) в тестовом окружении.

Gateway: Создание прототипа шлюза для авторизации транзакций.

Mobile App (v0.1): Базовый интерфейс кошелька с возможностью депозита стейблкоинов.

Security: Закрытое альфа-тестирование внутри команды и аудит безопасности.

первой версии кода.

Результат: Первая успешная транзакция «крипто-фиат» в закрытой среде.

Этап 3: Запуск Freedom Card и Бета-тест (Месяцы 8-12)

Релиз Freedom Card: Запуск виртуальных карт с регистрацией через Telegram/Email.

Интеграция [DATA RESTRICTED FOR REGISTERED INVESTORS] Contact @Vladislav_Shter for full access пользователей.

Маркетинг: Привлечение первых 5,000 пользователей для тестирования под нагрузкой.

Результат: Стабильно работающий продукт с лимитами до \$1,000 в публичном доступе.

Этап 4: Масштабирование и Resident Card (Год 2)

KYC Integration: Полноценное внедрение модуля верификации личности.

Релиз Resident Card: Запуск пластиковых карт с высокими лимитами.

Оптимизация: Внедрение [REDACTED] для оплаты газа в стойблонах (чтобы пользователю не нужно было иметь на счету нативную [REDACTED], например ETH).

Лицензирование: Получение собственных финансовых лицензий (EMI/VASP) для снижения зависимости от партнеров.

Результат: Выход на объем транзакций (TPV) более \$5 млн в месяц.

Этап 5: Экспансия и Экосистема (Год 3)

Global Reach: Выход на рынки Латинской Америки, Юго-Восточной Азии и Африки.

[REDACTED] за для сторонних компаний (фриланс-биржи, онлайн-шопы), желающих принимать оплату через Sovereign Bank.

Инвестиционные продукты: Добавление возможности стейкинга и получения доходности прямо из приложения [REDACTED].

Результат: Достижение чистой прибыли \$5-7 млн в год.

Заключение документа

Этот документ представляет собой полное описание проекта Sovereign Bank.

Мы объединили идеологию суверенных финансов с современными банковскими технологиями. С инвестициями в размере \$335,000 и правильно подобранный технической командой, проект готов стать лидером на рынке Web3-банкинга.