

Business Model Canvas E Commerce Komputer

Kelompok 6

Anggota:

Fauzan Abdurrahman(1806065)

Kiki Indra Nugraha(1806055)

Muhammad Zidan Fauzan(1806067)

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
<div>-Supplier hardware dan software komputer</div> <div><div>- J&T</div><div>- JNE</div><div>- Bank</div><div>- E-Wallet</div><div>- E-Money</div></div>	<div>- Proses Penyetokan Barang</div> <div>- Pengiriman Barang</div>	Menjual hardware dan software komputer dengan harga murah dan berkualitas	<div>- Promo</div> <div>- Diskon</div>	<div>- Pelajar</div> <div>- Mahasiswa</div> <div>-Masyarakat Umum</div>
	Key Resources		Channels	
	Hardware dan software komputer berkualitas dari berbagai merek terkemuka		<div>- E Commerce</div>	
Cost Structure			Revenue Streams	

Biaya :
Produk,Gaji Pegawai,Transport

- Profit :
Penjualan dari hasil toko E Commerce