



- 1. CRM (Customer Relationship Management) это система управления взаимоотношениями с клиентами, предназначенная для автоматизации и оптимизации процессов взаимодействия компании с клиентами.
- 2. CRM (Customer Relationship Management) системы используются для управления взаимоотношениями с клиентами и предлагают множество преимуществ для бизнеса.
- 3. Bitrix24 предоставляет широкий набор инструментов для эффективного управления проектами, что позволяет компаниям оптимизировать рабочие процессы и повысить продуктивность команд.
- 4. Основные функции и модули Bitrix24:
- 1) CRM-система
- 2) Управление проектами и задачами
- 3) Внутренние коммуникации:
- 4) Аналитика и отчетность
- 5) Автоматизация бизнес-процессов:
- 6) Мобильное приложение
- 7) Интеграция с другими системами