**Comentarios:**

1. **Los costos fijos son aquellos que tienen siempre el mismo valor.**  
   Comentario: Esto es correcto. Los costos fijos no varían con el nivel de producción o ventas de la empresa. Ejemplos de costos fijos incluyen el alquiler de un local, seguros y depreciación de equipos. Aunque se produzca más o menos, estos costos permanecen constantes.
2. **Los costos en la empresa no producen utilidades.**  
   Comentario: Los costos son necesarios para generar ingresos, pero por sí solos no producen utilidades. La empresa debe generar ingresos superiores a los costos para obtener utilidades. Los costos son parte del proceso productivo y administrativo.
3. **La depreciación de maquinaria de producción se considera como costo de administración.**  
   Comentario: Esto es incorrecto. La depreciación de la maquinaria de producción se clasifica como un **costo indirecto de fabricación (CIF)**, ya que está directamente relacionada con el proceso productivo. Si la depreciación estuviera vinculada con equipos de oficina, entonces sería un costo administrativo.
4. **El sueldo de la secretaria de un taller de mecánica integral, corresponde a un CIF.**  
   Comentario: Esto es correcto. El sueldo de la secretaria, que no está directamente involucrada en la producción, se clasifica como un **costo indirecto de fabricación (CIF)**, ya que es necesario para el funcionamiento general del taller.

**Respuestas:**

**5) ¿Cuál es la diferencia entre los métodos de costeo absorbente y directo?**

* **Método de costeo absorbente**: En este método, se incluyen tanto los **costos variables** (materia prima, mano de obra directa, costos indirectos variables) como los **costos fijos** en el costo unitario de producción. Es decir, todos los costos de producción se absorben en el costo del producto, ya sea que estos costos sean variables o fijos.
* **Método de costeo directo (o variable)**: En este método, solo los **costos variables** de producción se incluyen en el costo unitario. Los costos fijos de fabricación se tratan como gastos del período y no se asignan a los productos.

**6) Cálculos: Costo unitario de producción y Estado de Resultados**

**Datos proporcionados:**

* **Costos indirectos de fabricación fijos mensuales**: $3,800,000
* **Materia prima directa (unitario)**: $1,400
* **Mano de obra directa (unitaria)**: $320
* **Costos indirectos de fabricación variables (unitario)**: $250
* **Comisión por ventas (por unidad vendida)**: $150
* **Gastos de administración fijos anuales**: $2,000,000
* **Gastos de ventas fijos mensuales**: $100,000
* **Precio bruto por unidad**: $3,000
* **Unidades producidas en septiembre**: 10,000
* **Unidades vendidas en septiembre**: 8,200

**a) Costo unitario de producción por métodos de absorción y directo:**

1. **Costo unitario de producción por el método de absorción:**
   * Materia prima directa: $1,400
   * Mano de obra directa: $320
   * CIF variables: $250
   * CIF fijos: $3,800,000 / 10,000 unidades = $380 (costos fijos por unidad)

**Costo unitario total (Absorción)** = 1,400 + 320 + 250 + 380 = **$2,350 por unidad**

1. **Costo unitario de producción por el método directo:**
   * Materia prima directa: $1,400
   * Mano de obra directa: $320
   * CIF variables: $250

**Costo unitario total (Directo)** = 1,400 + 320 + 250 = **$1,970 por unidad**

**b) Estados de Resultados por método de absorción y directo:**

**1. Estado de Resultados (método de absorción):**

* **Ingresos por ventas**:  
  8,200 unidades vendidas x $3,000 = $24,600,000
* **Costo de ventas** (Absorción):  
  Costo unitario (absorción) x Unidades vendidas = 2,350 x 8,200 = $19,270,000
* **Utilidad bruta**:  
  Ingresos por ventas - Costo de ventas = 24,600,000 - 19,270,000 = **$5,330,000**
* **Gastos operativos**:
  + Gastos de ventas fijos: $100,000
  + Comisiones por ventas: 150 x 8,200 = $1,230,000
  + Gastos administrativos fijos: $2,000,000 / 12 = $166,667 (mensual)

Total gastos operativos = 100,000 + 1,230,000 + 166,667 = $1,496,667

* **Utilidad neta (Absorción)**:  
  Utilidad bruta - Gastos operativos = 5,330,000 - 1,496,667 = **$3,833,333**

**2. Estado de Resultados (método directo):**

* **Ingresos por ventas**:  
  8,200 unidades vendidas x $3,000 = $24,600,000
* **Costo de ventas** (Directo):  
  Costo unitario (directo) x Unidades vendidas = 1,970 x 8,200 = $16,154,000
* **Utilidad bruta (Directo)**:  
  Ingresos por ventas - Costo de ventas = 24,600,000 - 16,154,000 = **$8,446,000**
* **Gastos operativos**:
  + CIF fijos: $3,800,000
  + Gastos de ventas fijos: $100,000
  + Comisiones por ventas: 150 x 8,200 = $1,230,000
  + Gastos administrativos fijos: $166,667

Total gastos operativos = 3,800,000 + 100,000 + 1,230,000 + 166,667 = $5,296,667

* **Utilidad neta (Directo)**:  
  Utilidad bruta - Gastos operativos = 8,446,000 - 5,296,667 = **$3,149,333**

**Conclusiones:**

* El costo unitario de producción es mayor en el método de absorción ($2,350) que en el método directo ($1,970) porque el primero incluye costos fijos.
* En el Estado de Resultados, el método de absorción muestra una utilidad neta más alta porque los costos fijos se distribuyen entre las unidades producidas, mientras que en el método directo, los costos fijos se consideran como gastos del período.