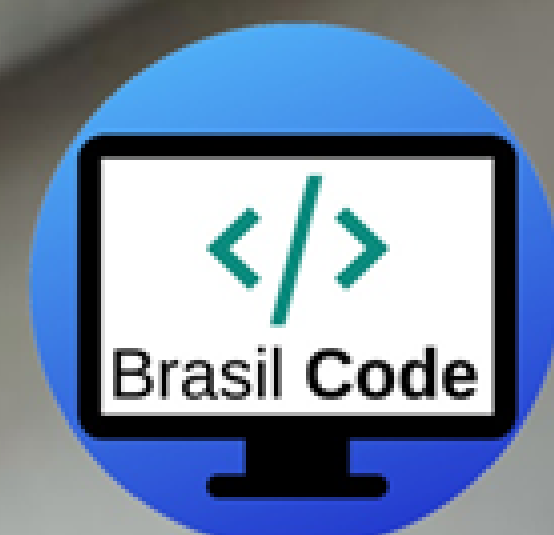


COMO INICIAR UMA CARREIRA DE SUCESSO SENDO

FREELANCER



Como Iniciar Uma Carreira de Sucesso Sendo Freelancer

Copyright © 2021 por Robson dos Santos

Todos os direitos reservados. Nenhuma parte desta publicação pode ser utilizada ou reproduzida sob quaisquer meios existentes sem autorização por escrito do autor.

Índice



Introdução..... 3

Qualidades de um bom freelancer..... 4

Marca pessoal..... 7

Plano de ação.....8

Como atrair e manter clientes.....10

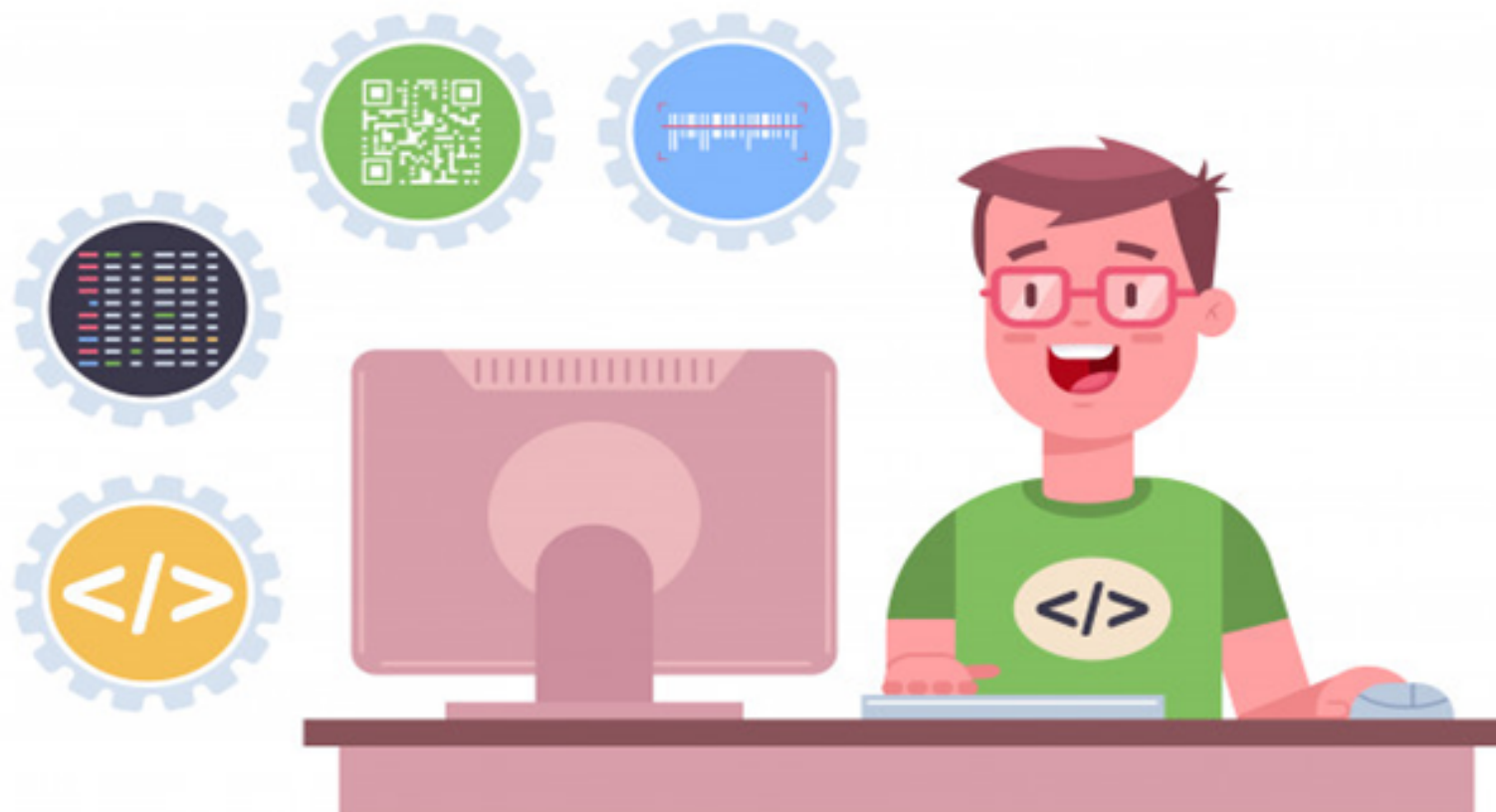
Trabalhando em casa..... 12

Dicas de trabalhos freelancers..... 14

Conclusão.....16

Contato.....17

Introdução



Está pensando em se tornar um freelancer? Estamos falando de ganhar dinheiro sem sair de casa, ou seja, ser seu próprio patrão, definir seus horários e dias de trabalho, etc. Então, já sabe por onde começar?

Não se preocupe, através deste e-book irei esclarecer as principais dúvidas dos novatos nessa área. De fato, trabalhar por conta própria é uma ótima opção nos dias de hoje.

Afinal, o Brasil está enfrentando uma grande crise financeira com milhões de desempregados. Por isso, as pessoas estão cada vez mais procurando alternativas para gerar renda.

Por outro lado, há muitos trabalhadores insatisfeitos com seus empregos, enfrentando uma carga horária exaustiva e deslocamentos demorados em transportes coletivos, sem falar no baixo salário. Tudo isso gera frustração, o que leva muitas pessoas a se tornarem empreendedores digitais.

Até mesmo quem está satisfeito com seu emprego, pensa em realizar trabalhos freelancer para ganhar dinheiro extra. A boa notícia é que trabalhar como freelancer pode ser a solução. Mas, para isso, é preciso dar os passos certos e se dedicar. Se você tem vontade de crescer, saiba que o mercado tem diversas possibilidades.

Existem alguns segredos simples para se tornar um freelancer de sucesso que vou compartilhar com você agora. Confira!

1 - Qualidades de um bom freelancer

Geralmente, os freelancers de sucesso têm certas características que os diferenciam dos demais. Vamos listar algumas que servem de dicas para você tentar melhorar em alguns aspectos da sua vida para conseguir desenvolver uma carreira bem sucedida na área de trabalho que escolheu.

Gerenciamento do tempo

Talvez essa seja a qualidade mais importante, pois sem ela você nunca seria capaz de lidar com a vida de freelancer. Nessa atividade, você terá muitas oportunidades para se dedicar a projetos interessantes, até mesmo coisas que você gosta. Mas, não perca o foco.

A maioria dos clientes que contratam freelancers definem prazos e se você não conseguir cumpri-los poderá perder clientes. Definir um horário de trabalho é fundamental para a organização de suas atividades diárias, trabalho e lazer.

Não se trata de horário de trabalho, trata-se de estimativa. Pense no seguinte: quanto tempo levará para finalizar o trabalho que você se comprometeu a fazer? Quantas tarefas você consegue concluir por dia ou dentro de um determinado período de tempo e assim por diante?

É importante planejar seu tempo com sabedoria para garantir a produtividade. Se você fizer isso bem, seu cliente ficará feliz e você mais tranquilo.

Persistência

Ser freelancer às vezes pode ser difícil, principalmente no começo. Mas, sua persistência vai fazer toda a diferença. Portanto, acredite em si mesmo e em suas habilidades. Não desista depois de receber algumas recusas. Seja persistente e não pare de procurar clientes.



Profissionalismo

Se você deseja ser tratado como um freelancer e não como um funcionário, precisa provar sua independência e ganhar a confiança de seu cliente. Ser profissional é a melhor política.

O que isto significa?

Para resumir em poucas palavras, freelancers profissionais deixam seu trabalho falar por eles. Eles sempre realizam seu trabalho dentro do prazo e com qualidade.

Eles cumprem suas promessas e honram os acordos realizados com seus clientes. Eles se comunicam bem e no tempo certo. Além disso, são honestos e éticos.

Iniciativa

Se você trabalhou muito tempo em uma empresa, sendo subordinado a um chefe, pode estar acostumado a ter alguém constantemente seguindo todos os seus passos, verificando seu trabalho e dizendo o que fazer.

Mas, no momento em que você se torna freelancer, você tem clientes e não chefes. Você não será mais informado sobre o que fazer.

Portanto, tenha iniciativa, faça perguntas e sugira maneiras de melhorar o projeto. Tudo isso é altamente valorizado pelos clientes.

Quando você mostra iniciativa, demonstra seu interesse em concluir o projeto no prazo certo e com qualidade. E quem sabe, talvez esse cliente lhe dê outro projeto em breve.

Determinação e responsabilidade

Como freelancer, muitas vezes você terá que tomar decisões e assumir a responsabilidade por suas próprias ações, ou seja, sucessos e fracassos.

Se você ainda não possui essas habilidades, não se preocupe. Seu trabalho irá ensiná-lo. Essa habilidade vem com a experiência.

Quando você tiver isso, será uma grande vantagem. Os clientes buscam e apreciam determinação e responsabilidade. Bem, excluindo clientes ruins, é claro.

Flexibilidade

Ser flexível o ajudará na avaliação da situação e na tomada de decisões. Também ajudará quando você estiver procurando maneiras de diversificar seu portfólio e habilidades, buscando novas oportunidades e tendências freelancers. Sua flexibilidade também permitirá que você aceite trabalhos urgentes de clientes que precisam que uma tarefa seja concluída em pouco tempo.

Esse tipo de tarefa de última hora não é obrigatório, é claro. Você sempre pode recusar se não estiver disponível, ou pedir mais dinheiro por isso.

No entanto, se você é flexível conseguirá fazer o trabalho, apesar do curto prazo. Assim, esse cliente ficará muito satisfeito e se lembrará de você na próxima vez que precisar.

Habilidades de comunicação

Na maioria dos casos, os freelancers trabalham exclusivamente online. Dessa forma é preciso usar e-mail, WhatsApp, chamadas de voz / vídeo e programas similares para se comunicar de forma virtual, através de um computador ou smartphone.

Portanto, a comunicação deve ser eficiente. É importante responder e-mails dentro de 24 horas. Se você não puder fazer isso por algum motivo, envie um e-mail confirmando que você recebeu a mensagem e avisando a outra parte quando poderá dar uma resposta.

2 – Marca pessoal



Você deve estar pensando o que sua marca pessoal tem a ver com o trabalho de freelancer? Saiba que

VOCÊ É A SUA MARCA.

Então, independentemente de você ser um desenvolvedor da Web, redator, designer ou um profissional de marketing, precisa APARECER!

O que quero dizer quando digo que você é sua marca? Quero dizer que, quando você está vendendo seus serviços, está realmente se vendendo.

Então, como você se apresenta online ou off é um reflexo do seu sucesso, capacidade e profissionalismo.

Sua personalidade conta. Se as pessoas não gostarem de você, elas não contratarão seus serviços.

Então, como você constrói sua marca pessoal?

- Entre no LinkedIn e preencha seu perfil. Acrescente todos os trabalhos relevantes que já fez, além detalhes da sua experiência.
- Crie um perfil profissional no Facebook e instagram. Entre em grupos da sua área de trabalho e comece a fazer perguntas, além de responder o que puder.
- Conecte-se com pessoas no Twitter.
- Crie um blog para divulgar seus trabalhos de freelancer.

Portanto, marque presença online e ganhe visibilidade. Se você não gosta das redes sociais terá que se esforçar para aderir a esse meio de comunicação para alcançar mais clientes.

Então, se você quer ser considerado um especialista ou influenciador em seu campo de atuação, é melhor marcar presença nos principais canais digitais.

3 - Plano de ação

Nunca desvalorize o tempo necessário para planejar. Antes de mais nada, tenha as ferramentas necessárias para começar a trabalhar como freelancer.

A principal é um computador conectado à internet, pode ser um desktop ou notebook. Além disso, ter um smartphone também é fundamental para manter contato com seus clientes de qualquer lugar.

O segundo passo é planejar seus objetivos financeiros. Por exemplo: se conseguir 5 projetos curtos por mês, poderia ganhar dinheiro suficiente para se manter?

Então, conheça seus limites e planeje seus trabalhos de freelancer de acordo com seu estilo de vida. Há alguns aspectos que você precisa definir. Confira!

Quanto devo cobrar?

Pense no valor da sua hora de trabalho e multiplique pelo tempo que você levará para concluir o projeto.

Vamos supor que você precifique sua hora de trabalho em R\$ 30,00

Assim, assume um projeto que deve levar em torno de 8 horas para finalizar.

Portanto, o valor pelo serviço deve ser de R\$ 240,00

Se mesmo assim você ainda tiver dúvida sobre o valor a ser cobrado pelo seu trabalho, recomendo que você faça uma pesquisa de mercado na região onde você mora ou até fazer contato com outros profissionais para chegar a uma média de preço.

Caso você decida trabalhar por trabalho realizado e não por horas trabalhadas, nunca cote um trabalho em um valor arredondado, pode transparecer que você “chutou” um valor qualquer e não calculou de fato o envolvimento necessário.

Por exemplo:

Ao invés de R\$ 1.000,00, cote o trabalho em R\$ 990,00 ou R\$ 1.010,00. É um valor mais profissional e sugere que você fez os cálculos adequados ao trabalho.

Onde encontro clientes?

Na web há várias plataformas que oferecem projetos para freelancers de vários setores de mercado (redatores, web designer, tradutores, etc).

Por exemplo: Workana, 99frelas, Freelancer, Getninjas, dentre outros.

[Confira os Top 9 Melhores Sites Para Freelancers](#)

Como fechar um projeto?

Isso é muito simples. Você faz sua proposta de valor depois que o cliente especificar o que precisa. Caso ele questione o valor cobrado, você pode negociar ou desistir caso perceba que não será bom para você.

Há freelancers que aceitam realizar projetos por valores baixos para não perder o cliente. Isso é algo que você deve analisar e definir se lhe interessa.

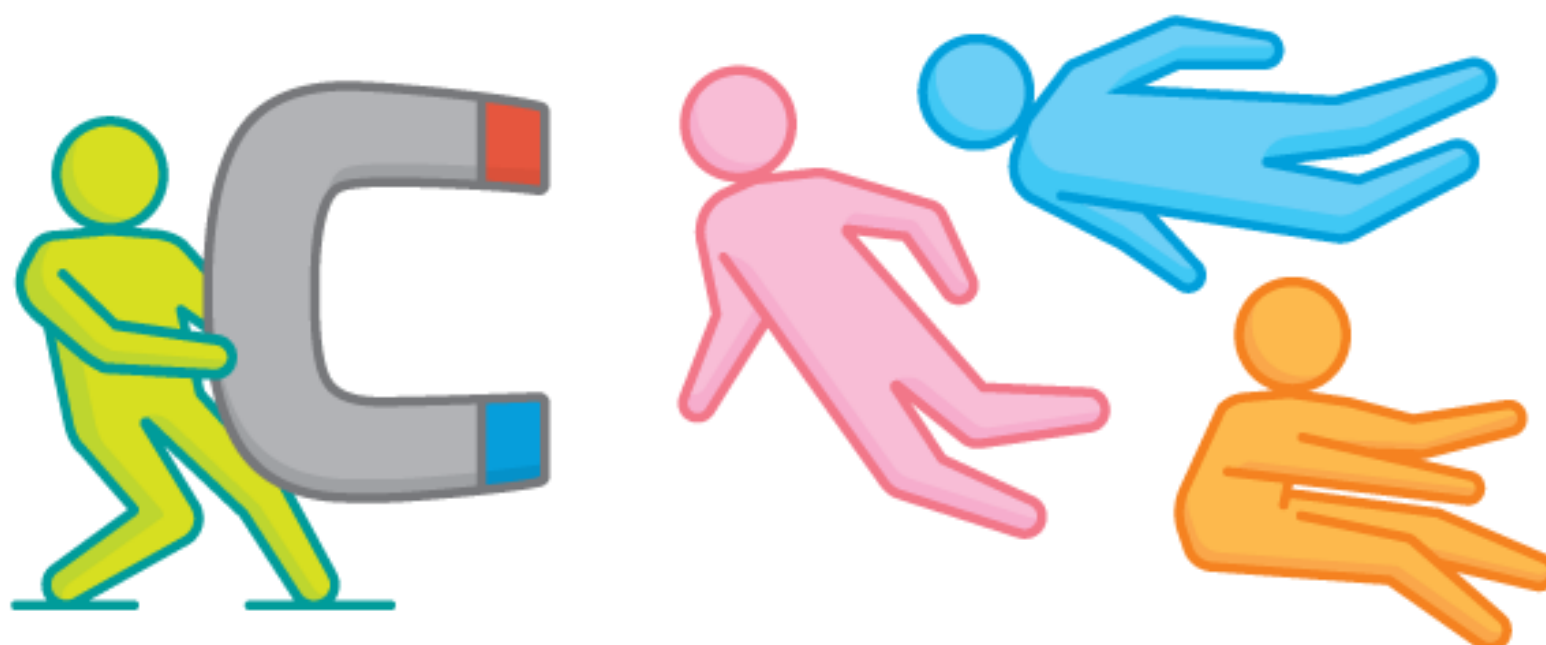
Como devo oferecer meus serviços?

Crie um portfólio reunindo todas as suas habilidades e trabalhos realizados. Descreva sua formação, experiências e demais conhecimentos para que o cliente possa analisar.

“ Mantenha sempre um bom relacionamento com seus clientes e fornecedores, deixe claro o seu roteiro de trabalho, forneça feedbacks constantes e seja simples e direto na comunicação. Agindo dessa forma, sua rede de contatos terá uma boa visão profissional de você.”



4 - Como atrair e manter clientes



A conquista e retenção de clientes não precisa ser uma atividade assustadora que consome horas do seu tempo. E você também não precisa gastar dinheiro com publicidade.

Quando se trata de trabalhar como freelancer tem tudo a ver com construir relacionamentos (online ou offline) e demonstrar seu valor e experiência.

Confira algumas dicas.

Boca a boca

Essa é provavelmente a melhor maneira de conseguir clientes sem ter trabalho para obtê-los. Quando alguém o recomenda a uma pessoa que conhece, significa muito.

As pessoas confiam nas recomendações pessoais mais do que em um portfólio, currículo, perfil do LinkedIn ou blog.

Portanto, faça um bom trabalho e será indicado para outros clientes. As pessoas que possuem um negócio próprio provavelmente conhecem outras da mesma área.

E essas conexões podem precisar de um novo site, edição de vídeo, textos, logotipo, campanhas de marketing digital, etc.

Além disso, não desconsidere sua família e os amigos. Começar a trabalhar para um membro da família não é vergonhoso. Dinheiro é dinheiro. Experiência é experiência. E você precisa de ambos.

Tenha um portfólio atualizado

Um bom portfólio é fundamental. No entanto, é importante observar que ter um site não garante que as pessoas o acessem.

Para atrair potenciais clientes, você precisa divulgá-lo. Ter um blog também é uma boa ideia.

Mas antes de mergulhar de cabeça no mundo dos blogs, é importante conhecer seu mercado. Escrever sobre temas relevantes para o campo em que você deseja trabalhar oferece a chance de demonstrar sua experiência.

Aqui está um exemplo rápido: Você é um web design / desenvolvedor de WordPress. Você pode escrever artigos sobre o WordPress.

Esses artigos serão super úteis apenas para aqueles que desejam aprender a usar essa plataforma, não para quem está interessado em pagar para você construir um blog.

Em vez disso, escreva artigos que sejam atraentes para seus potenciais clientes e terá maior probabilidade de ser contratado.

Por exemplo, publique um artigo sobre como tornar um site responsivo para aumentar as vendas. Isso chamará a atenção das pessoas certas.

Networking

É importante desenvolver uma rede de contatos com pessoas que conhecem o seu trabalho e podem recomendá-lo.

Por exemplo: ex-patrões, colegas de profissão, amigos e professores da época da faculdade, etc. Ative seus contatos com frequência, se colocando à disposição para trabalhos futuros.



5 - Trabalhando em casa (Home Office)



Ser seu próprio chefe significa que você deve manter-se motivado o tempo todo para tornar cada dia de trabalho mais produtivo.

Então, o melhor a fazer é estruturar cada dia de trabalho. Isso permitirá medir com mais precisão sua produtividade.

Como um bônus adicional, você reduzirá a ansiedade de não ter certeza do que esperar ao longo do dia. Ao estruturar tudo, poderá se sentir no controle. Confira mais algumas dicas!

Use um software de gerenciamento de projetos

Muitos freelancers acreditam que o software de gerenciamento de projetos serve apenas para grandes empresas, mas isso não é verdade.

Freelancers começaram a recorrer a esse tipo de software para o gerenciamento de seus projetos.

A vantagem de adotar esse sistema é que você poderá acompanhar facilmente todos os aspectos de seus projetos de forma organizada em uma planilha.

Dê um tempo a si mesmo

Você está tentado trabalhar seis ou sete dias por semana para produzir mais? Fazer isso pode parecer uma boa ideia, mas na verdade reduzirá sua produtividade e criatividade em geral.

Saiba que o cérebro e o corpo humano devem ter intervalos regulares para recarregar. Portanto, tenha pelo menos dois dias de folga por semana.

Além disso, faça pausas de 30 minutos a cada duas horas de trabalho. Outra vantagem de se dar um tempo é que você pode realizar tarefas pessoais nas horas livres.

Escolha melhor os trabalhos

Você pode ter que lidar com clientes excessivamente exigentes, para não dizer chatos. Trabalhar com esse tipo de cliente pode ser uma boa ideia, caso você pretenda aumentar seus lucros, mas isso pode lhe custar tempo e dores de cabeça.

Com isso em mente, é melhor considerar cuidadosamente cada tarefa de trabalho ou novo cliente e se permitir recusar quando necessário.

Crie um ambiente agradável para o trabalho

É importante criar um ambiente de trabalho estimulante para atender às suas necessidades específicas.

Ter um espaço privado e silencioso pode tornar seu trabalho 10 vezes mais produtivo. Portanto, evite distrações como a televisão e o celular.

Defina um horário de início e encerramento

Os freelancers costumam não se preocupar com o horário, mas isso não é o ideal se você deseja tirar o máximo proveito das suas horas de trabalho.

Portanto, o seu expediente diário deve incluir um horário de início e término.

Manter esse sistema garantirá que você não trabalhe muitas horas por dia.

Você também se sentirá mais produtivo quando precisar cumprir prazos dentro de um período de tempo predeterminado.

Seguindo essas dicas, você pode alcançar um nível mais alto de produtividade durante cada dia, sem sacrificar sua vida pessoal.

“ Você, freelancer, tem que perceber que existe hora para trabalhar e hora para relaxar. Confundir os dois pode comprometer seriamente a sua produtividade. ”

6 - Dicas de trabalhos freelancers



Então, já decidiu em que área pretende atuar como freelancer?

Para dar uma forcinha vamos dar algumas sugestões, assim você poderá analisar as possibilidades, conforme seus talentos e habilidades.

Redator online

Se você tem uma boa escrita pode se dedicar a redação para blogs e redes sociais. Os trabalhos de redação e edição de textos são muitos solicitados em diversos nichos de mercado.

Transcrição

Os trabalhos de transcrição de áudios e vídeos são recorrentes. Portanto, se você tem facilidade em transcrever o que escuta ou assiste, essa pode ser a melhor opção para você.

As áreas que mais contratam freelancers para transcrição são: financeira, jurídica e médica.

Curso online

Os cursos online estão cada vez mais ganhando espaço. Então, se você é especialista em algum assunto pode compartilhar seus conhecimentos com outras pessoas através de um curso online. Até mesmo estudantes podem dar aulas em um vídeo.

Design

A maioria dos freelancers se concentra na área de design e redação, já que a demanda é grande. Muitas empresas de marketing digital e publicidade contam com freelancers para trabalhos de design gráfico, ilustrações e muito mais.

Se você já fez alguns cursos de Photoshop, InDesign, Figma ou Corel Draw, pode experimentar trabalhar nessa área.

Desenvolvedor web / Sistemas

Se você tem facilidade em criar sites, sistemas, plataformas e-commerce ou blogs WordPress, saiba que poderá encontrar muitos projetos desse tipo. Diversas empresas e até mesmo pessoas físicas precisam desses serviços.

Agora, se você sabe lidar com linguagens de programação e tecnologias como Java, PHP, JavaScript, Python, React e Bootstrap poderá ser contratado para grandes projetos.

Redes sociais

Com o surgimento das redes sociais, muitas empresas aderiram a essa ferramenta digital para atrair e reter clientes.

Assim, surgiu a necessidade de contar com pessoas que saibam gerenciar essas plataformas com certa expertise.

Os trabalhos freelancers nas redes sociais podem incluir desenvolvimento de estratégia, construção de comunidade, criação e agendamento de postagens, bem como análise de conteúdo.

Desenvolvedor de aplicativos

Uma das profissões que mais cresce, hoje, na área de Tecnologia da Informação (TI) é a de desenvolvedor de aplicativos para smartphones e tablets.

Ideal para quem já domina as linguagens de programação, gosta de tecnologia, mantém-se sempre bem informado e quer uma carreira que não seja tradicional.

Um desenvolvedor de aplicativos pode ganhar em média de R\$ 3.500,00 a R\$ 9.000,00 por cada aplicativos, fora o contrato de manutenção do app.

Conclusão

Parabéns, você concluiu a leitura!

Espero que este material tenha feito você se sentir mais capacitado e que também tenha ajudado a esclarecer boa parte das suas dúvidas.

Você pôde perceber que trabalhar em tempo integral como freelancer não é um bicho de sete cabeças.

É possível viver exclusivamente da atividade e obter o retorno desejado. Só é necessário esforço e dedicação.

Tenho plena certeza que, se você colocar em prática as dicas aqui apresentadas, conseguirá tirar um maior proveito da sua vida como freelancer e viverá melhor.

É o primeiro passo para se sentir feliz e bem-sucedido.

Já pensou em ser tornar um **Programador Completo e trabalhar no conforto do seu lar?**

Conhça o novo método de treinamento quem vem transformando a vida de milhares de programadores.

Clique na imagem ou no botão abaixo para acessar o treinamento.



Contato

Caso queira receber mais dicas e artigos sobre freelancer ou programação. Acesse o nosso blog www.brasilcode.com.br e cadastre-se na newsletter, é grátis. Assim, eu posso avisar você quando publicar novos posts.

Siga a Brasil Code nas redes sociais:



[Facebook](#)



[Grupo VIP do Facebook](#)



[Instagram](#)



[Canal do Telegram](#)

Um forte abraço e obrigado pela atenção!

Robson dos Santos | Brasil Code



GOSTOU DO E-BOOK?
COMPARTILHE COM
SEUS AMIGOS!

