恒生电子财务分析

延京瑾

(西安石油大学,西安 710065)

[摘 要] 文章通过恒生电子财务报表,对其偿债能力、盈利能力及发展能力展开了具体分析,并就分析结果提出了一些建 议,以促使其获得更好的发展。

[关键词] 恒生电子:偿债能力:盈利能力:发展能力

doi: 10. 3969/j. issn. 1673 - 0194. 2021. 21. 010

[中图分类号]F275 [文献标识码] A [文章编号] 1673-0194(2021)21-0022-02

引言

2019年、金融机构在并购金融科技公司方面做出了一些 重大努力,在数十亿美元的交易中,人们注意到,许多这样的交 易都是老牌公司为了遏制金融科技初创公司带来的威胁而做 出的。这也说明,传统机构希望利用金融科技初创企业的优势。

恒生电子财务能力分析

1.1 偿债能力分析

1.1.1 短期偿债能力分析

短期偿债能力是指企业以流动资产偿还流动负债的能力, 它反映企业偿付日常到期债务的能力。一个企业的短期偿债 能力大小,要看流动资产和流动负债的多少和质量状况[1]。本 文采用流动比率、速动比率和现金比率这三个指标,来分析恒 生电子的短期偿债能力。

流动比率是流动资产对流动负债的比率,用来衡量企业流 动资产在短期债务到期以前,可以变为现金用于偿还负债的能 力。根据表 1 可见,恒生电子的流动比率从 2016—2018 年逐年 下降,从2019年又开始上升,但仅为1.43,距离标准值2还是 有一些差距,这说明恒生电子面临的短期偿债风险较大,以流 动资产偿还流动负债还是有一定的压力。恒生电子 2015— 2019年的速动比率变化情况和流动比率是一样的, 虽然有些 起伏不定,但指数都超过了标准值1,这说明恒生电子以速动 资产偿还流动负债的能力还是较强的。现金比率这一指标最 能反映企业对流动负债的偿还能力,虽然恒生电子 2019 年的 现金比率已经比 2015 年增加了近一倍, 但最高也只有 41.84%,恒生电子的流动比率、速动比率和现金比率在同行 业、同规模的企业里是最低的,且与他们差距巨大。综上所述, 恒生电子的短期偿债能力在逐年提高,但在同行业的比较中, 恒生电子的短期偿债能力最弱且风险能力较高。

1.1.2 长期偿债能力分析

长期偿债能力是指企业对债务的承担能力和对偿还债务 的保障能力。本文主要采用资产负债率和股东权益比率这两 个指标,来分析恒生电子的长期偿债能力。

根据表 1 可见, 恒生电子 2015-2019 年的资产负债率虽

[收稿日期]2021-03-26

有波动,但基本都保持在35%~45%之间,属于正常范围之内, 但与同行业其他企业相比,却处于偏上的位置,这说明恒生电 子比其他企业更具风险。股东权益比率在2016-2019年这四年 间起伏不大,但2019年总体比2015年下降了5.66%,这说明 恒生电子这几年债权人的利益保障程度有所下降,公司的长 期偿债能力保证程度也有所下降。这都说明恒生电子的长期 偿债能力并不理想,和同行业的企业还是有些差距。

1.2 盈利能力分析

盈利能力就是指公司在一定时期内赚取利润的能力,也 称为企业的资金或资本增值能力,利润率越高,盈利能力就越 强[2]。本文主要通过销售净利率、营业利润率和净资产收益率 这几个指标,来分析恒生电子的盈利能力。

通过利润表发现,恒生电子该年的营业外支出为3.9亿 元,其余年份的营业外支出都只有几百万。但2017年以后恒生 电子的销售净利率都保持平稳增长,这也说明该公司能够及时 调整,转亏为盈,盈利能力较强。且恒生电子的销售净利率处于 行业的中上位置,一直比较稳定。

营业利润率是指企业经营所得的营业利润与营业收入的 比值。根据表 1 可见,恒生电子在 2015—2019 年的营业利润率 也保持着增长的趋势,2019年已经是2015年的2倍多。2019 年的增长速度最快,这说明净利润增长速度快于营业收入的增 长速度,这与公司的营销策略与定价科学度息息相关,体现了 企业通过经营活动而获得利润的能力在逐年提高。且在这五年 中,恒生电子的营业利润率并没有负值,而与它相比较的其他 同行业企业都有负值,这说明该企业在该行业的盈利能力处于 上游水平。

净资产收益率反映净资产的获利程度。恒生电子近五年 来,除了在2016年因受到营业外支出的大幅度增加,而导致净 资产收益率偏低以外,其余年份的净资产收益率都在稳步提 升,这说明恒生电子普通股权益资本的收益水平在提高,盈利 能力也在不断提高。

1.3 发展能力分析

企业的发展能力是企业未来的发展趋势和发展速度,体现 为良好的财务数据和财务指标的增长[3]。本文主要从主营业务 收入增长率、净利润增长率和总资产增长率来进行分析。

农工 2015-2019 平臣王屯丁工安州为旧师					
	2019年	2018年	2017 年	2016年	2015年
流动比率	1.43	1.08	1.20	1.21	1.51
速动比率	1.42	1.07	1.19	1.18	1.46
现金比率/%	41.85	20.84	20.13	17.56	23.57
资产负债率/%	41.46	45.07	43.85	44.65	35.80
股东权益比率/%	58.54	54.93	56.15	55.35	64.20
销售毛利率/%	96.78	97.11	96.63	95.42	92.69
销售净利率/%	36.56	20.79	16.25	-2.41	20.17
营业利润率/%	39.48	21.51	17.36	6.45	19.21
净资产收益率/%	37.16	19.83	17.54	0.77	20.98
总资产周转率/次	0.53	0.54	0.51	0.51	0.64
应收账款周转天数/天	18.20	19.92	31.81	40.03	31.23
存货周转天数/天	59.75	115.61	193.99	199.83	128.30
主营业务收入增长率/%	18.66	22.38	22.85	-2.49	56.52
净利润增长率/%	119.39	63.96	2 476.18	-95.97	25.86
总资产增长率/%	34.48	6.22	28.67	14.42	31.14

表 1 2015-2019 年恒生电子主要财务指标

根据表1可见,恒生电子2016年的净利润为负值,所以该年的净利润增长率与主营业务收入增长率都为负值。虽然2017—2019年恒生电子的主营业务收入增长率在逐年下降,但营业收入确是在增加的,只是增加的幅度变小了而已。这说明企业的营业手段可能遇到了瓶颈,需要找到新的营销方法来增加营业收入,提高增长率。通过比较同行业企业的主营业务收入增长率,恒生电子处于较低水平,但该企业比较稳定,不像其他企业的指标忽高忽低。2017年的净利润增长率虽然为2476.18%,但这主要是因为2016年恒生电子的全年净利润仅为—5224万元。特别是2019年的净利润增长率为119.39%,这说明企业该年经营效益良好,净利润大幅增加,但该年的主营业务收入增长率为18.66%,这也说明企业净利润的增长可能来自非经常性收益项目。

根据表 1 可见,恒生电子 2015—2019 年的总资产增长率都为正值,但起伏较大,2016 年从先前的 31.14%下降到14.42%,而 2017 年又上升到 28.67%,2018 年又极速下降到6.22%,直到 2019 年才恢复到了最初的 34.48%。这一系列过山车式的涨跌,可能与企业的政策有关,比如今年注重资产,明年又因为其他原因精简资产。而与该行业其他企业进行对比发现,虽然恒生电子的数据不是最高的,但在总资产增长率这一指标上都为正值,如趣店虽然在 2017 年的总资产增长率为172.27%,但它在 2018 年的增长率却为—16.15%,所以这就说明增长过快并不一定都是好事,保持稳定的增长才是最佳的,这也说明恒生电子的发展能力是很强的。

2 结论与建议

根据前文对恒生电子财务报表的分析,可以得出恒生电子的短期偿债能力与长期偿债能力较弱且风险较高,企业的盈利能力较强且一直在稳固提升。虽然恒生电子的发展能力并不是行业里最拔尖的,但却一直是最稳定的,这也恰恰表明了该企业的发展能力不容小觑,因为稳定才是最可靠的发展。

由此,本文对恒生电子提出以下两点建议。

2.1 提高企业的偿债能力

本文通过对恒生电子偿债能力分析,发现该企业的偿债能力较弱。所以在以后的经营过程中,恒生电子应制订合理的偿债方案,重视风险管理。对到期的债务进行及时还款,不然可能会影响到日后的融资计划,加强对应收账款的管理,回收的应收账款也可用于自身债务的偿还,还应对财务风险进行防范,制订有效的控制方案;还应优化公司的负债结构。虽然通过分析发现近几年恒生电子的资产负债率并不是很高,处于正常范围,但与同行业其他公司比较发现还是偏高的,所以也需提前进行研判,避免以后负债率过高,超出自身可承受的范围;提高现金比率,现今社会是一个以现金为王的时代,所以只有提高企业的现金比率,才能更好地应付可能出现的负债危机与财务风险,这样也能提高企业的偿债能力,吸引更多的投资。

2.2 控制研发费用与销售费用

通过对恒生电子近三年的财务报表分析发现,该企业的研发费用与销售费用占总成本比率较高,都接近80%,虽然该企业以金融科技为主,产品研发为核心,但一个优秀的企业要学会控制成本,这样才能使得利益最大化。所以今后恒生电子应控制对研发费用与销售费用的投入,合理规划资金,注重成本与利润之间的平衡,这样才能有更好的发展。

主要参考文献

- [1]孟宪宝,王琼宇,吴雪童.基于偿债能力的企业财务指标分析[J].中小企业管理与科技,2020(10):80-81.
- [2] 许辰婕. 上海电气盈利能力分析[J]. 合作经济与科技, 2020(12): 180-181
- [3] 冯佳琪.关于对某股份有限公司的财务分析[J].商讯,2020(13):20-23.