

INDICE GENERALE

ARGOMENTI TRATTATI

- <u>Introduzione e obiettivi</u>
- Costruzione del Funnel e campagne strategiche
- <u>Inserzioni e formati</u>
- Esempi di inserzioni
- Monitoraggio, ottimizzazione e prossimi passi

INTRODUZIONE E OBBIETTIVI

- Breve presentazione dell'azienda Strawberry Srl
- Creazione di una strategia Social Media che includa funnel, campagne e inserzioni per raggiungere il pubblico target



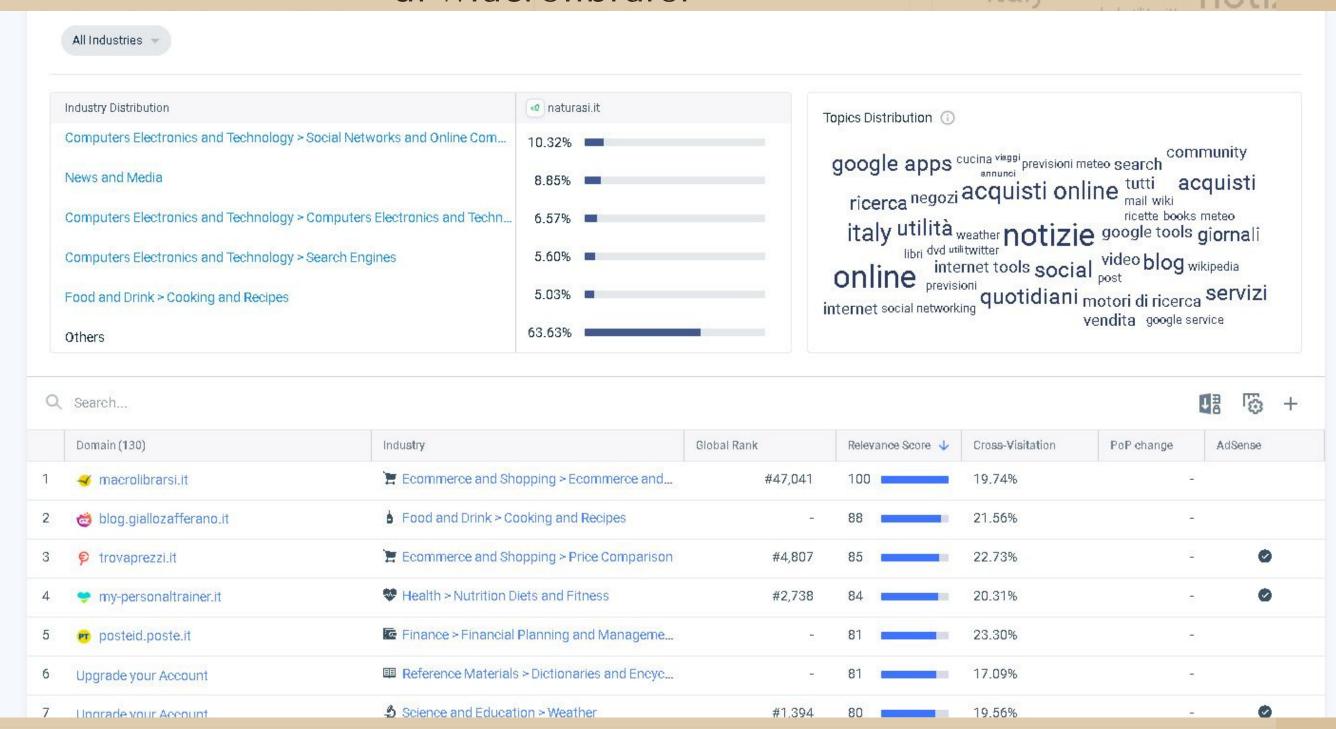


COSTRUZIONE DEL FUNNEL E CAMPAGNE STRATEGICHE

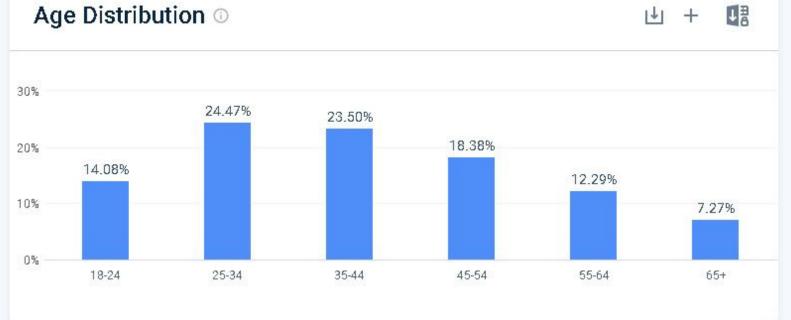
- Notorietà: selezioniamo notorietà del brand
- Considerazione: selezioniamo traffico, interazioni
- Conversione: conversioni e traffico punto vendita

L'analisi di SimilarWeb rivela che il 68% delle ricerche del computers elevostro competitor è effettuato da donne e il 32% dagli uomini, mentre il segmento demografico più attivo è apps cucina viaggi previsione compreso tra i 18 e i 44 anni. E che ci sono tanti backlinkegozi acquisti di Macrolibrarsi italy utilità weather noti:

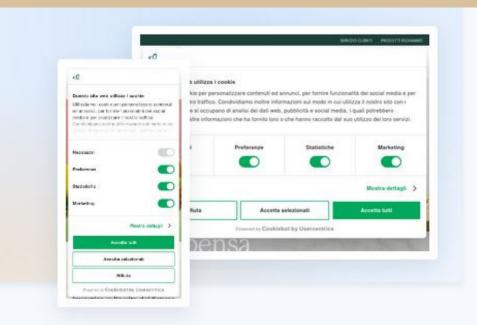
All Industries





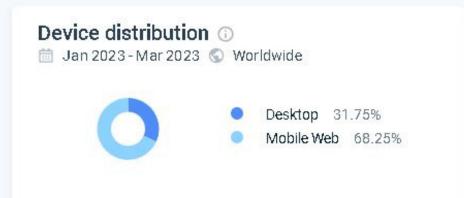






Traffic & Engagement

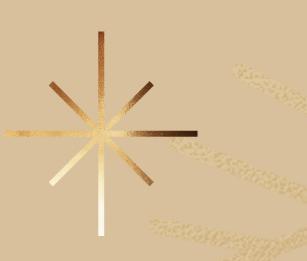






INSERZIONI E FORMATI

DIVERSE CAMPAGNE MIRATE AL SESSO FEMMINILE E MENO A QUELLO MASCHILE



Post: immagini e didascalie promozionali

Offerte Speciali

Call to action

- Reels: video brevi con ricette, tutorial e presentazioni dei prodotti
- Storie: contenuti temporanei per condividere promozioni, eventi e momenti dietro le quinte

ESEMPI DI INSERZIONI

- Notorietà: Post con immagine dei prodotti freschi, Reel che mostra il processo di selezione, Storia che presenta il team
- Considerazione: Post con ricetta, Reel con tutorial, Storia con testimonianze dei clienti
- Conversione: Post con immagine di un'offerta speciale, Reel sui vantaggi dell'iscrizione alla newsletter, Storia con codice sconto temporaneo

MONITORAGGIO, OTTIMIZZAZIONE E PROSSIMI PASSI

- Analisi delle performance e aggiustamenti strategici
- Implementazione delle campagne e delle inserzioni sui canali social
- Ricerca di nuove opportunità e tendenze nel settore per mantenere l'efficacia della strategia





ESEMPIO POST FACEBOOK



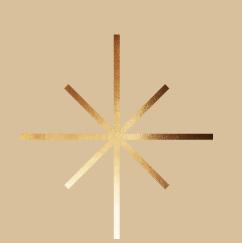
POST 1:

FRESCHEZZA E QUALITÀ DIRETTAMENTE A CASA TUA! © APPROFITTA DELLE NOSTRE OFFERTE SPECIALI SU FRUTTA E VERDURA SELEZIONATA PER TE! ACQUISTA ORA PRESSO STRAWBERRY SRL #FRESCHEZZASTRAWBERRY #FRUTTAEVERDURA #OFFERTESPECIALI #ACQUISTAONLINE

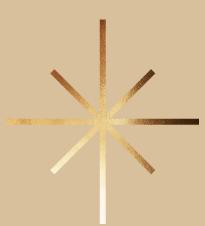
POST 2:

L'ESTATE È ALLE PORTE! 🌣 PREPARATI CON I NOSTRI SUCCULENTI CESTINI DI FRUTTA E VERDURA DI STAGIONE!

VISITA IL NOSTRO NEGOZIO STRAWBERRY SRL O ACQUISTA ONLINE #ESTATESTRAWBERRY #FRUTTADISTAGIONE #VERDURADISTAGIONE #CESTINIESTATE



ESEMPIO POST FACEBOOK



POST 3: SOLO PER QUESTA SETTIMANA! RICEVI UNO SCONTO DEL 10% SUL TUO PRIMO ACQUISTO PRESSO STRAWBERRY SRL UTILIZZANDO IL CODICE "BENVENUTO10" AL MOMENTO DEL PAGAMENTO! INIZIA A FARE LA SPESA CON STRAWBERRY SRL! #SCONTOSTRAWBERRY #BENVENUTO #OFFERTAIMPERDIBILE #FRUTTAEVERDURA

POST 4: © ALLA RICERCA DI ISPIRAZIONE PER LA CENA? PROVA LE NOSTRE DELIZIOSE RICETTE A BASE DI FRUTTA E VERDURA FRESCA E NUTRI IL TUO CORPO CON INGREDIENTI SANI! SCOPRI LE RICETTE PRESSO STRAWBERRY SRL #RICETTESTRAWBERRY #CUCINASANA #FRUTTAEVERDURA #ISPIRAZIONECULINARIA

POST 5: SIAMO ORGOGLIOSI DI SOSTENERE UNA FILIERA CORTA E DI COLLABORARE CON PRODUTTORI LOCALI PER OFFRIRTI LA MIGLIORE QUALITÀ DI FRUTTA E VERDURA PRESSO STRAWBERRY SRL! UNISCITI A NOI NELLA SCELTA DI UN CONSUMO PIÙ SOSTENIBILE E RESPONSABILE! #FILIERACORTA #PRODUTTORILOCALI #SOSTENIBILITÀ #STRAWBERRYSRL.