1 Uberprüfen Sie unten stehende Aussagen zum vollkor menen Markt und der Preisbildung auf diesem Markt a ihre Richtigkeit.	
	(1) Gleichartigkeit der Güter
Tragen Sie eine (1) ein, wenn die Aussage richtig ist,	(2) räumliche Ausdehnung des Marktes
(9) ein, wenn die Aussage falsch ist.	(3) Markttransparenz
a. Der Marktpreis wird ausschließlich von den Nachfragern	9 (4) Handeln nach dem Rationalprinzip
bestimmt.	(5) hohe Anpassungsgeschwindigkeit der Marktteilnehmer
b. Der Gleichgewichtspreis ist der Preis, bei dem die angebotene Menge gleich der nachgefragten Menge ist.	1 In welchen der unten stehenden Situationen sind
c. Die angebotene Menge ist um so größer, je niedriger der Preis ist.	9 (1) persönliche Präferenzen, (2) zeitliche Präferenzen,
d. Liegt der Preis unterhalb des Gleichgewichtspreises, spricht man von einem Nachfrageüberschuss = es gibt icht genug Angebot	(3) räumliche Präferenzen beschrieben?
e. Liegt der Preis oberhalb des Gleichgewichtspreises, spricht man von einem Verkäufermarkt.	Tragen Sie eine (9) ein, wenn keine Präferenzen gegeben sind.
f. Je größer der Angebotsüberschuss, desto größer die Menge, die am Markt umgesetzt wird.	a. Ein Einzelhändler kauft trotz höherer Preise bei einem Lieferanten, mit dem er schon seit langer Zeit zusammenarbeitet. 1
g. Die Bedingungen des vollkommenen Marktes treffen in der Realität für fast alle im Einzelhandel angebotenen Waren zu.	b. Ein älterer Kunde besorgt seine Lebensmittel in einem Tante-Emma-Laden, da er keine Möglichkeit hat, zum nächsten Supermarkt zu fahren.
Ordnen Sie die Ziffern in der folgenden Skizze den unt stehenden Begriffen zu.	c. Der Kaufinteressent für einen bestimmten Typ einer Automarke vergleicht die Preise vieler Händler und entscheidet sich für das günstigste Angebot.
5	d. Aufgrund der sehr früh einsetzenden kalten Witterung ordert ein Textileinzelhändler Mäntel bei dem Lieferanten mit der kürzesten Lieferfrist, obwohl die Waren erheblich teurer sind.
9 1 6 7	Ordnen Sie die folgenden Marktbedingungen den unten stehenden Beschreibungen von Marktsituationen zu. (1) Homogenität der Produkte (2) Markttransparenz (3) Rationalprinzip (4) räumliche Präferenzen (5) zeitliche Präferenzen (6) persönliche Präferenzen
a. Nachfragekurve	a. Eine Tankstelle bietet rund um die Uhr neben Benzin auch Lebensmittel an. Diese sind allerdings erheblich teurer als im Supermarkt
	5 b. Fine pfiffige Werbung hat dazu geführt, dass ein bestimm-
b. Angebotskurve	ter Schokoriegel häufiger gekauft wird als das Produkt
c. Nachfrageüberhang	der Konkurrenz, das 20 % billiger ist.
d. Angebotsüberhang	c. Auf einem Wochenmarkt sind Anbieter und Nachfrager
e. Gleichgewichtspreis	genauestens über die Angebotspreise informiert.
f. Käufermarkt	d. Eine Hausfrau benötigt Weizenmehl (Typ 405). Im Regal des Supermarktes stehen Packungen von drei verschie-
g. Verkäufermarkt	denen Firmen.
Der Preis eines Gutes ändert sich von 2,50 € auf 2,25 €. Daraufhin steigt die Gesamtnachfrage von	e. Ein Hotel im Sauerland hat eine herrliche Lage mit Blick auf das Rothaargebirge. Der Wirt verlangt ca. 20 % höhere Preise als vergleichbare Hotels.
500 000 Stück auf 525 000 Stück. Berechnen Sie die Elastizität der Nachfrage.	f. Einige Nachfrager gehen erst sehr spät auf den Wochenmarkt, da sie wissen, dass gegen Ende der Veranstaltung die Preise sinken. 3