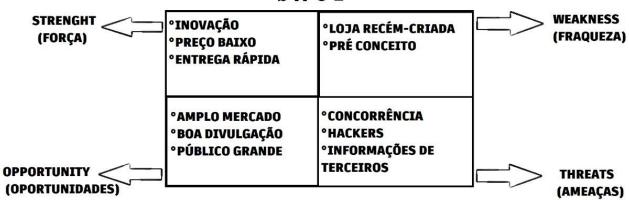
| FATORES ECONÔMICOS:   |
|---|
| Forças: frete grátis  |
| Fraquezas: preço um pouco mais alto                               |
|   |
| FATORES SOCIOCULTURAIS:   |
| Forças: A marca dos tênis valem muito (Sensação de pertencimento) |
| Fraquezas: Muitos não confiam em um produto paralelo              |
|   |
| FATORES POLÍTICOS/LEGAIS  |
| Forças: todo serviço nosso é protegido pela lei                   |
| Fraqueza: Passar algo em despercebido                             |
|   |
| FATORES TECNOLÓGICOS:   |
| Forças: Site, redes sociais,                                      |
| Fraquezas: Falta de domínio em algumas áreas                      |
|   |
| CONCORRÊNCIA:   |
| Forças: Inovação, aprender com os concorrentes                    |
| Fraqueza: Loja recém criada, pré conceito                         |
|   |
| FATORES INTERNOS:   |
| Forças: Membros com pensamentos iguais e visões diferentes        |
| Fraquezas: Rotina e horário diferentes                            |
|   |

SWOT:

## **SWOT**



Posicionamento de mercado: qual a imagem deseja transmitir ao seu cliente?

Queremos passar uma imagem de luxo, de segurança e confiança.

Definição da marca:

Nome: Runfant

Símbolo: uma coroa roxa

Slogan: Nosso estilo começa nos pés