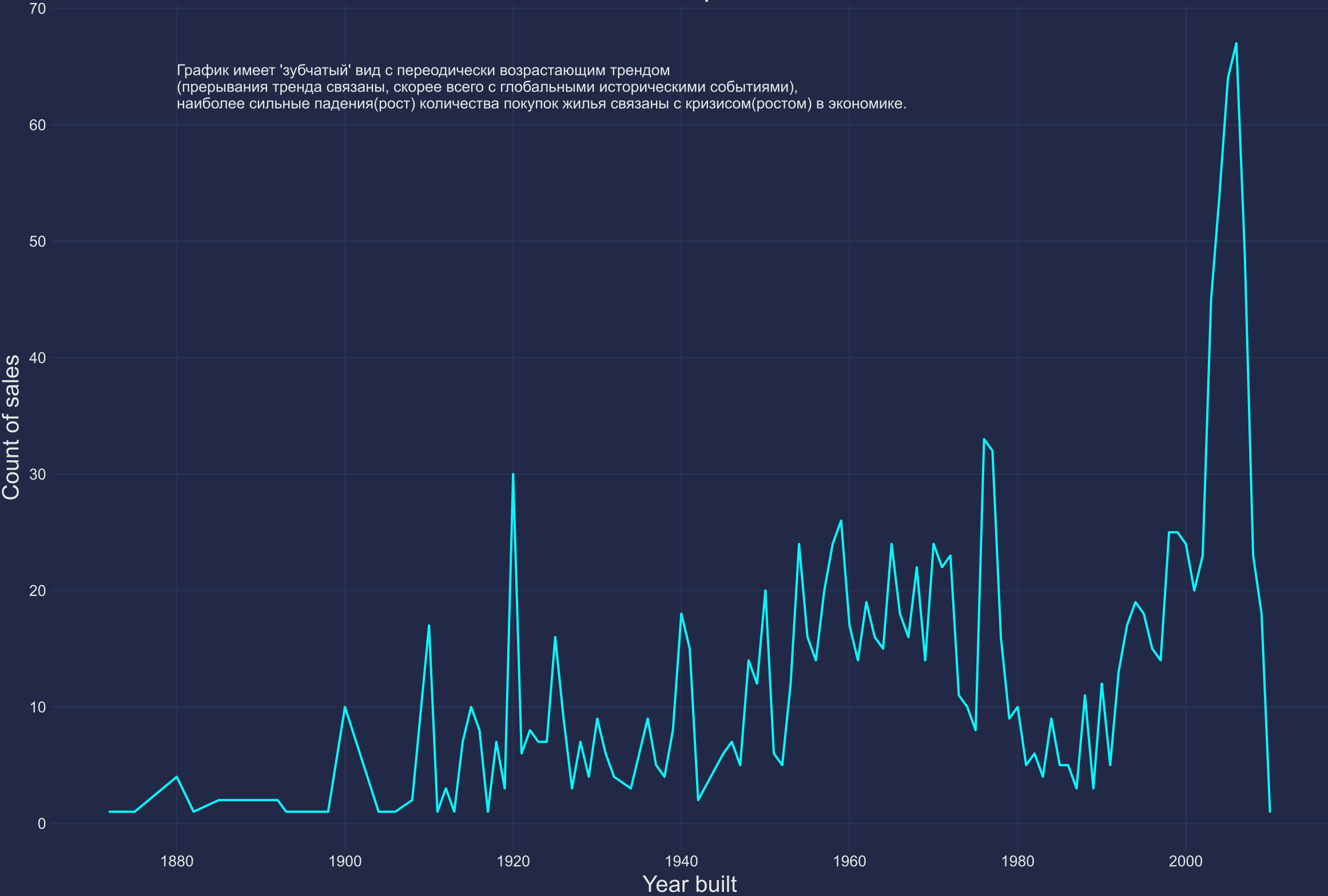
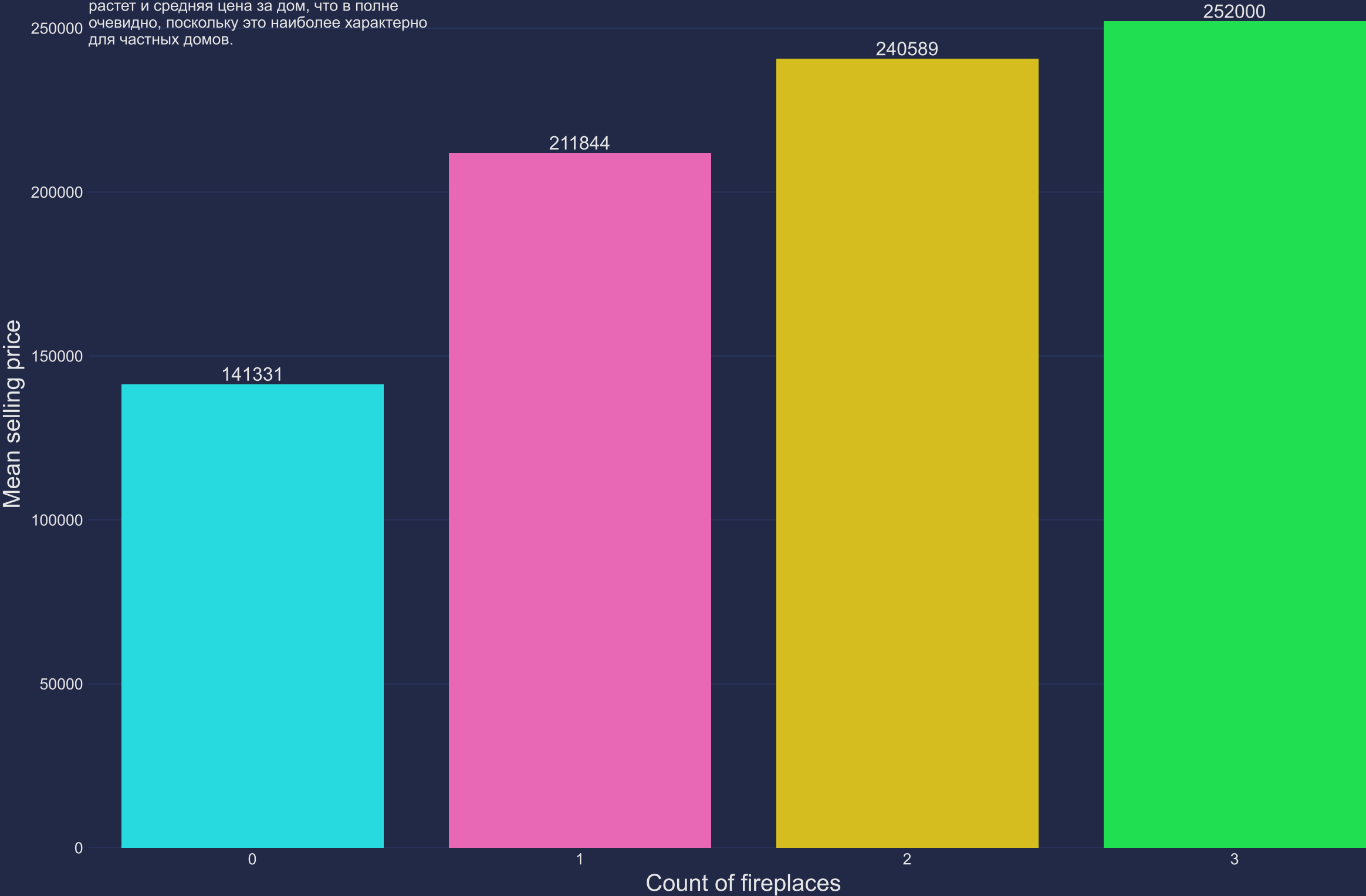


Count of Sales per Year Built

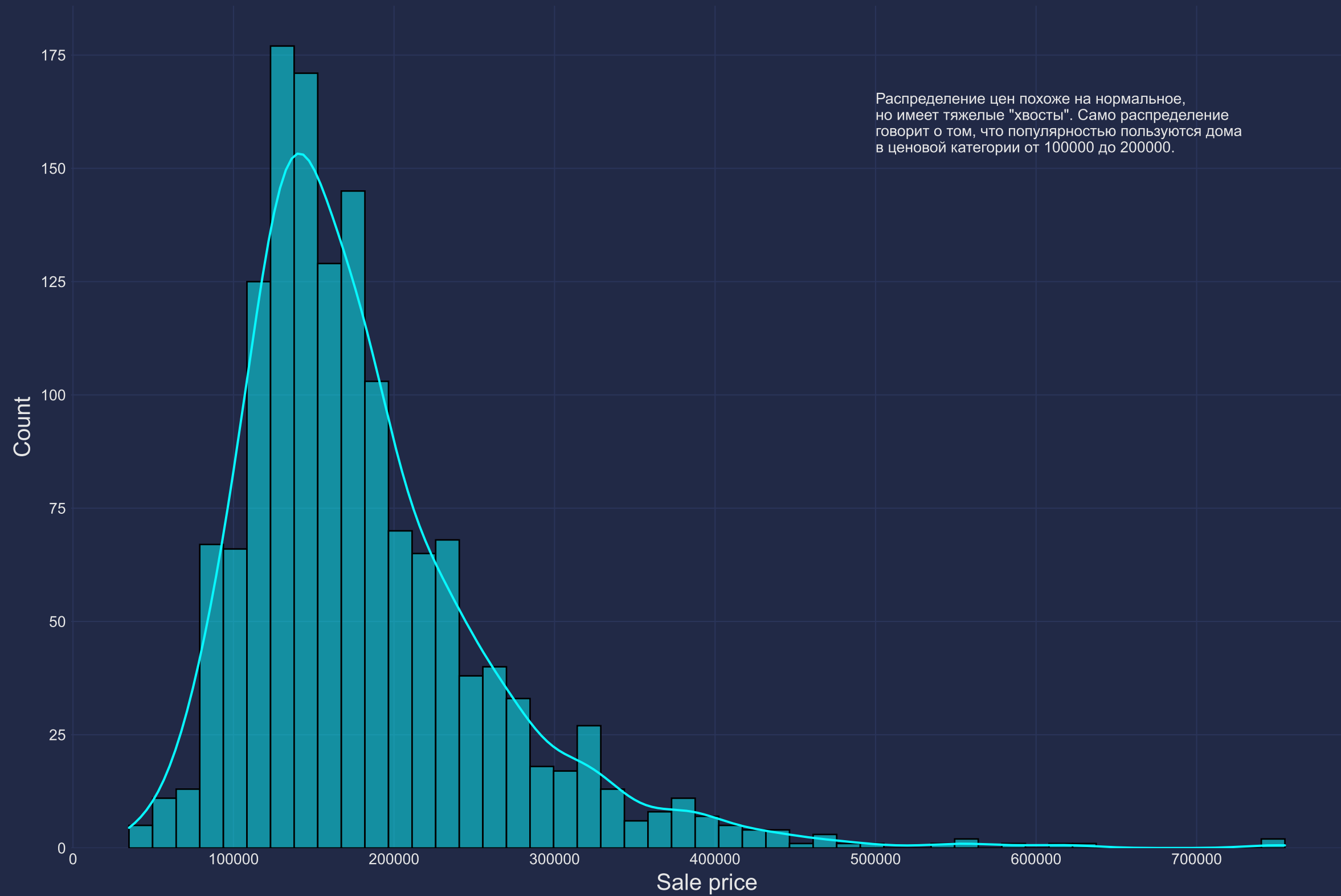


The impact of a Fireplace on the Sale Price

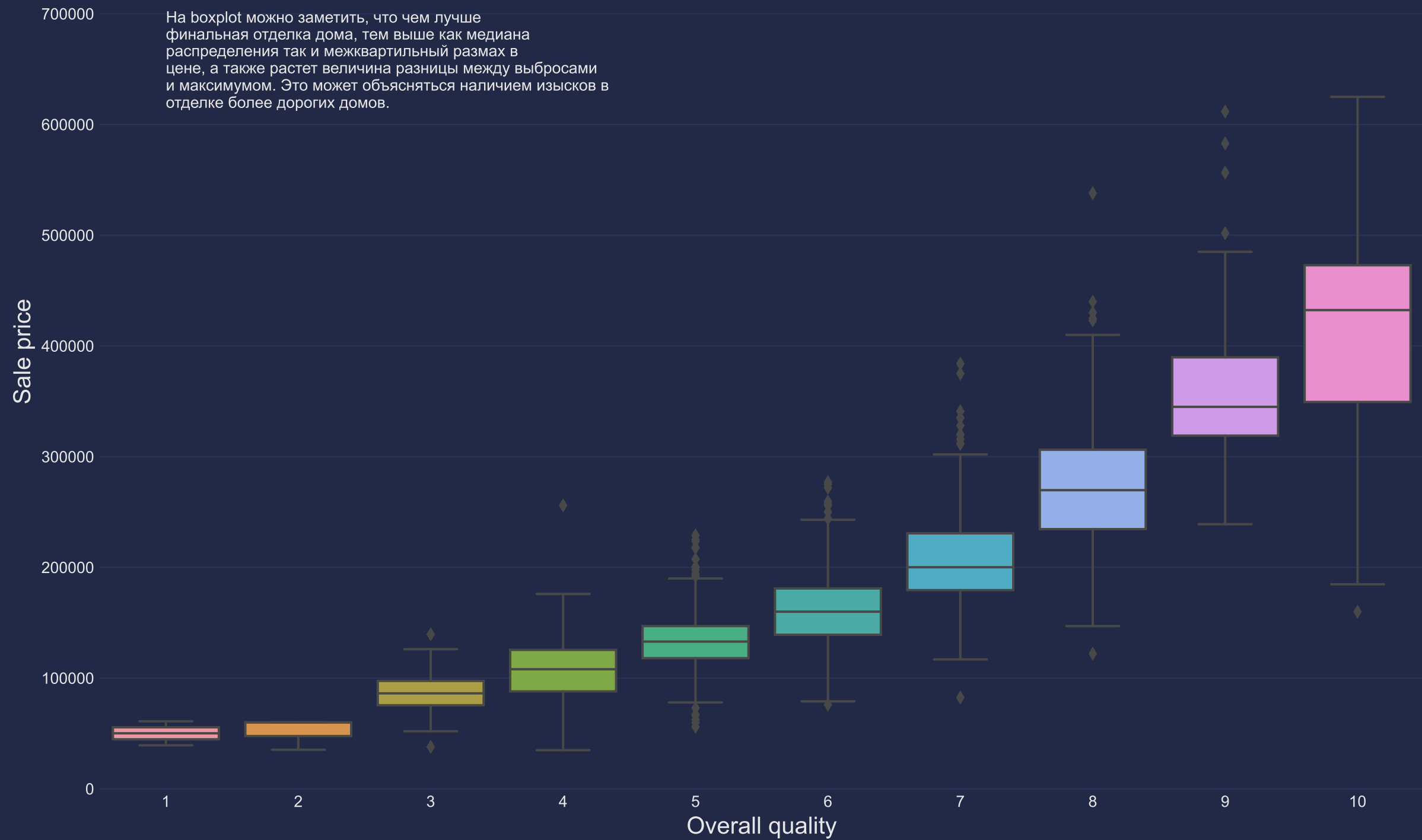
С увеличением количества каминов в доме растет и средняя цена за дом, что в полне очевидно, поскольку это наиболее характерно для частных домов.

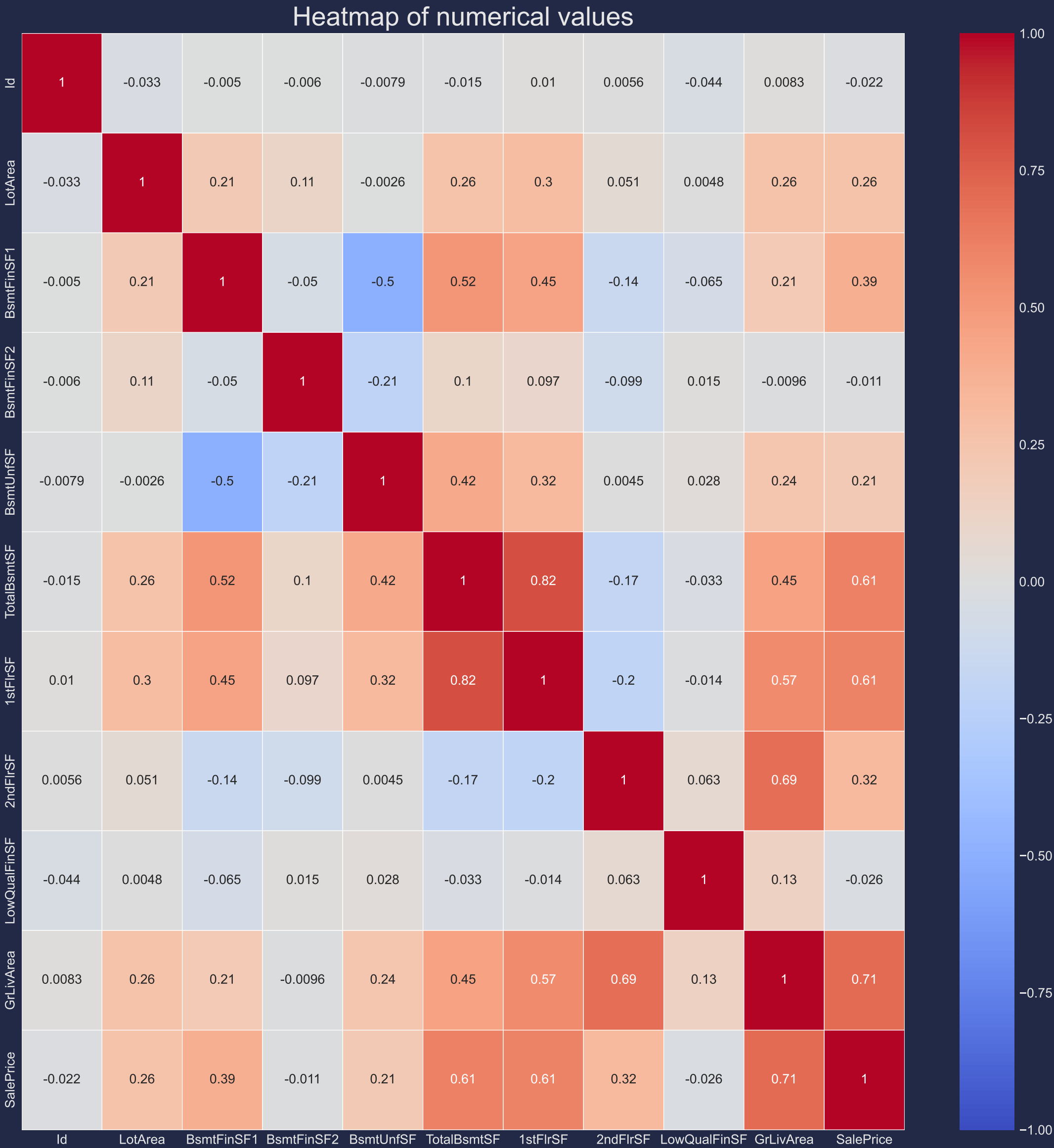


Distribution of Sales Price



Boxen Plot of Sale Price by Overall Quality

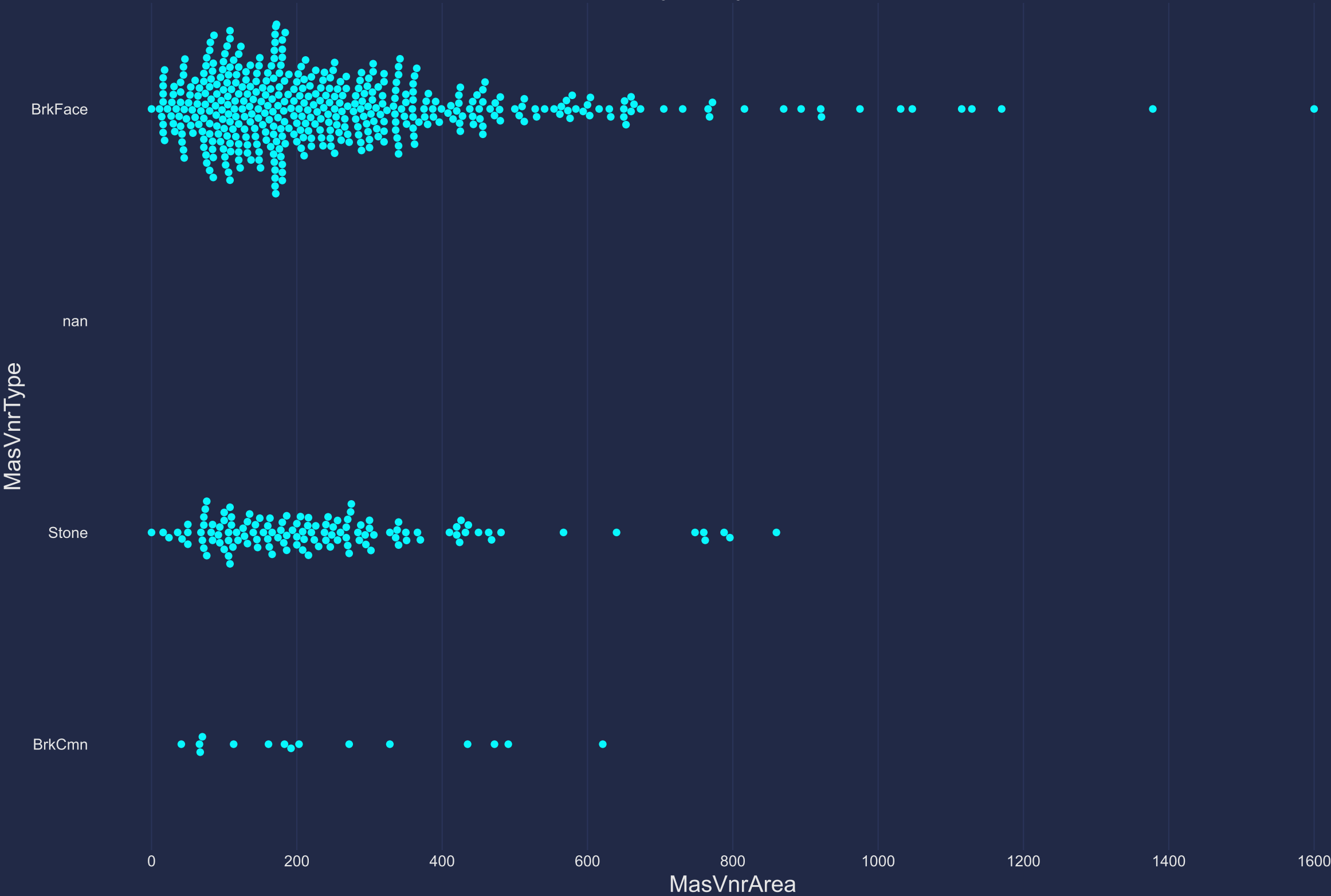




Наибольшая положительная корреляция наблюдается площадью первого этажа и подвала - это вероятно может объясняться тем, что изменение размера одной из величин, архитектурно не возможно без изменения другой, площадью цокольного этажа и ценой на дом - логично, что площадь дома при этом возрастает. Отрицательная корреляция между отсутствием полной готовности подвала и готовность начального типа - тоже объективно влияют друг на друга - если не доделан подвал, то и начальная готовность дома откладывается.

MasVnrType by MasVnrArea

Swarmplot показывает, что большую часть площади в домах предпочитают делать кирпичной отделкой.



MSZoning by Sale Price



Из stripplot видно, что категория, представляющая собой неплотную жилую застройку являются преобладающими в датасете, как в количестве, так и в разбросе цен. Можно предположить, что в датасете основными покупателями являются семьи с детьми.