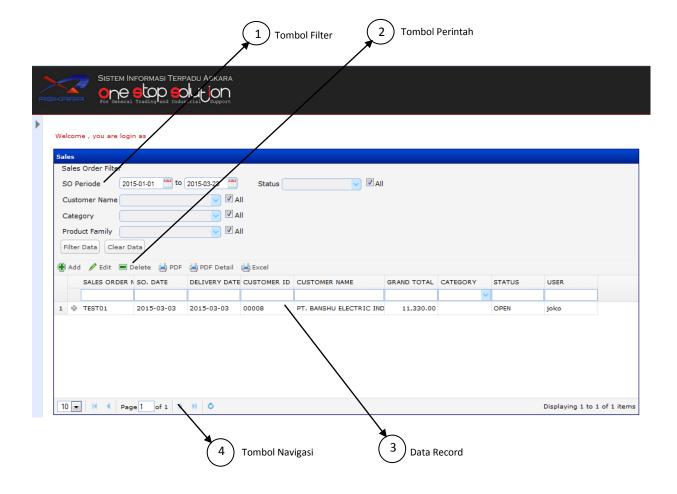
Entry Sales Order



1. Tombol Filter

Pada menu filter ini user dapat memilih data yang akan dilihat berdasarkan pilihan field yang ada.

> SO Periode

Klik tanda panah kebawah kemudian pilih periode sales order yang akan dilihat.

Customer Name

Klik tanda panah kebawah kemudian pilih nama customer yang akan ditampilkan datanya. Check list All apabila akan menampilkan data dari semua customer.

Category

Klik tanda panah kebawah kemudian pilih category yang akan ditampilkan datanya. Check list All apabila akan menampilkan data semua category.

Product Family

Klik tanda panah kebawah kemudian pilih product family yang akan ditampilkan datanya. Check list All apabila akan menampilkan data semua product family.

Status

Klik tanda panah kebawah kemudian pilih status yang akan ditampilkan datanya. Check list All apabila akan menampilkan data semua status.

Filter Data

Klik untuk menampilkan data yang sudah difilter.

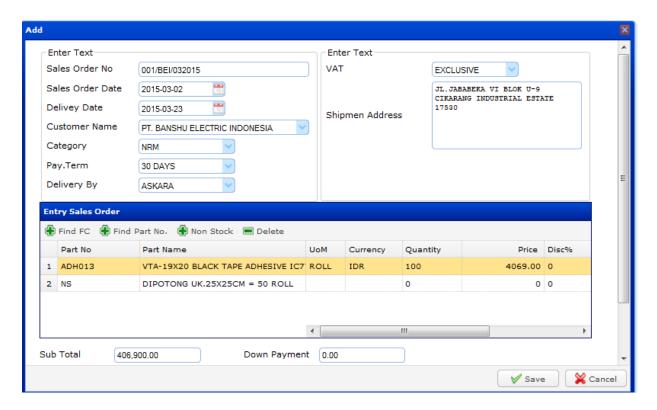
Clear Data

Klik untuk memulai filter data baru.

2. Tombol Perintah

> Add

Klik untuk pemasukan data baru.



Sales Order No.

Isilah dengan nomor dokumen sales order dari customer.

• Sales Order Date

Isilah dengan tanggal sales order.

Delivery Date

Isilah dengan tanggal pertama delivery.

Customer Name

Klik tanda panah kebawah kemudian sesuaikan pilihan.

Category

Klik tanda panah kebawah kemdudian sesuaikan pilihan dengan kategori barang.

**Apabila pada 1 dokumen sales order terdiri dari 2 jenis kategori maka nomor dokumen tersebut sebaiknya dipecah.

• Payment Term.

Klik tanda panah kebawah kemudian sesuaikan dengan syarat permbayaran oleh customer.

Delivery By

Klik tanda panah kebawah kemudian sesuaikan dengan proses pengiriman apakah barang langsung dikirim oleh supplier atau pengiriman dari PT. Askara Internal.

VAT

Akan terisi otomatis sesuai dengan master customer.

**Apabila pada kasus tertentu terdapat sales order yang VAT nya tidak sesuai dengan master customer, maka pilih VAT sesuai ketentuan.

Shipment Address

Akan terisi otomatis sesuai dengan master customer.

**Apabila pada kasus tertentu alamat pengiriman tidak sesuai maka user dapat pengetik manual sesuai dengan alamat pengiriman sesuai ketentuan.

Find FC

Klik tombol Find FC apabila pemasukan sales order merupakan realisasi dari forecast customer yang telah diinput sebelumnya. Double klik untuk memilih barang yang akan diinput sales ordernya. Double klik untuk pemasukan Quantity barang yang dipesan.

Find Part No.

Klik tombol Find Part No. kemudian double klik untuk memilih barang yang akan diinput sales ordernya. Double klik untuk pemasukan Quantity barang yang dipesan.

Nonstock

Klik tombol Nonstock untuk pemasukan jasa, barang yang tidak didaftarkan kode barangnya dan keterangan barang. Isilah dengan nama barang yang akan dimasukkkan datanya.

**Setiap kali tombol Nonstock diklik user diminta untuk memasukan harga atas barang yang akan diinput. Apabila barang yang akan diinput merupakan keterangan, isilah harganya dengan 0.

Sub Total

Akan terisi otomatis sesuai pemasukan data.

Formula = SUM Item (Quantity X Price X Disc)

Disc%

Isilah dengan angka discount.

DPP (Dasar Pemotongan Pajak)

Akan terisi otomatis sesuai dengan total harga setelah discount.

VAT

Akan terisi otomatis.

Formula * Inclusive = DPP - (DPP X VAT 10%)

* Exclusive = DPP + (DPP X VAT 10%)

Down Payment

Isilah dengan jumlah uang muka pembayaran, jika ada.

Grand Total

(DPP + VAT) – Down Payment.

Delete

Klik untuk menghapus barang yang sudah dipilih.

Save

Klik untuk menyimpan data.

Cancel

Klik untuk membatalkan pemasukan barang baru.