|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **主动应聘:­**生物BD经理（上海）2022-09-08 09:29 | | | | | |
|  | | | | | |
| {{[imagePhoto]}} | | **闵浩翔** 在职，急寻新工作  男 | 39岁 | 北京-顺义区 | 硕士 | 工作16年  创始人 | 上海冲合原生命科学有限公司 | 制药/生物工程  邮箱：min.haoxiang@163.com  手机：15810712518 | | | |
| [联系TA](https://lpt.liepin.com/resume/common/dispatch?backUrl=https%3A%2F%2Flpt.liepin.com%2Fcvview%2Fshowresumedetail%3FresIdEncode%3D8e649d2e9bYec724834579f%26sfrom%3DR_LOCALRES) | |  | | | |
|  | |  | | | |
| **| 求职意向** | | | | | |
| **副总裁/副总经理** | **上海** | **50-100k×12薪** | | | | | |
| 制药/生物工程;医疗/保健/美容;医疗器械 | | | | | |
|  | | | | | |
| **副总裁/副总经理** | **苏州** | **50-100k×12薪** | | | | | |
| 制药/生物工程;医疗/保健/美容;医疗器械 | | | | | |
|  | | | | | |
| **副总裁/副总经理** | **北京** | **50-100k×12薪** | | | | | |
| 制药/生物工程;医疗器械;医疗/保健/美容 | | | | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |
| **| 工作经历** | | | | | |
| **上海冲合原生命科学有限公司** | | | | 2018.03-至今 (4年6个月) | |
| **创始人** | | | | | |
| 所在部门： |  | | 汇报对象： | |  |
| 下属人数： | 0人 | | 工作地点： | | 上海-松江区 |
| 月 薪： |  | | | | |
| 职责业绩： | 【企业简介】由爱国主义、历史自觉和科学志趣驱动创立，致力于生物医学研究发现和商业思想的产品化。   【职责描述】做项目，包括单项目的深入开展，项目打包、平台策略等商业模式的设计，资源整合与落地实施。   【主要业绩】 ◆ 产品引进和许可引进(license-in)：深耕数字化生物医学，癌症及遗传性或衰老相关疾病的诊断方法、临床治疗和药物，以及高端医疗器械；常年担任多家欧美企业中国区伙伴，对获得全球授权的药物和器械，进行性能分析、市场调研、授权交易、营销推广和学术KOL团队组建等工作，配合企业方参与商业计划执行。例如：大环药物及其生产线、胆道支架、血管远端保护装置、房颤治疗设备、血液检测设备、耐药菌检测设备、椎间孔镜、肠瘘管理套件、盆底脱垂手术器械。 ◆ 商业咨询：为企业客户提供行业研究、市场调研、BD和FA等商业咨询服务，对接资本(V)、项目(I)、医药外包服务供应商(C)、产业园(P)、大学(U)、企业(E)和政府(G)资源，促进发展生物科学企业以及医疗健康产业集群和合作伙伴生态链。 ◆ 生命科学园区“风险投资+知识产权+研发外包服务” (VIC)模式：根据战略合伙人顶层规划，制定并实施VIC模式的发展战略、年度经营和业务发展计划，分解落实各项经营目标；根据公司在VIC体系中的战略定位，设计和实施I端的商业模式及相关创新业务，细化科技企业孵化的模式和内容；设计和实施药品上市持有人(MAH)平台和医疗器械医工转化平台的结构、运营体系和盈利模式；布局产品管线和市场；监督和管理各项业务流程和标准的执行情况。 ◆ 供应链搭建和管理：负责项目供应方、销售团队和CRO等战略性大客户的开发、导入、维护、管理，并搭建和管理可持续性资源供应链；设计合作模式，参与商务谈判，推动合作落地，实现资源整合。 ◆ 团队搭建和管理：负责公司组织结构、核心团队搭建、各类体系、流程、机制、人员编制、薪酬体系构建及团队激励、职责权限的制定与划分。 | | | | |
|  | | | | | |
| **基谱生物科技(上海)有限公司** | | | | 2016.02-2018.02 (2年) | |
| **产品总监** | | | | | |
| 所在部门： | 产品部 | | 汇报对象： | | 总经理 |
| 下属人数： | 99人 | | 工作地点： | | 上海-杨浦区 |
| 月 薪： |  | | | | |
| 职责业绩： | 【企业简介】集基因检测、数据分析和健康管理于一体的创业公司，2016 年 1 月成立，复旦大学和联合基因背景。   【职责描述】创业合伙人；全权负责产品开发，和总经理共同开拓市场。   【主要业绩】 ◆ 产品开发：全权负责基因检测产品体系，包括市场定位、产品线规划、检测项目和基因位点选择、基因组大数据挖掘与 AI 算法、个体化治疗和不同测序平台基因检测产品开发；对标市面上模仿 23andMe 的综合性消费级和医学检验级基因检测产品，分别开发了检测项目和基因位点更适合中国人群的产品，确保了公司在中低端和高端市场上的优势；通过数据分析、结果视觉化和医学解读等价值挖掘，测序产品终端价格提升 10 倍以上，全基因组测序产品市场价曾达 20 万元，提升了产品和企业价值。  ◆ 市场策略：依托于检测项目库和产品设计，制定 B2B 快速入市和立即盈利的模式，能够在三到五年内收集 10 万样本量；始终强调“数据利用比数据量更重要”，在基因检测市场迅速冷却后，确保公司业务已延伸到健康管理产业，完成数据变现。  ◆ 商务拓展和销售业绩：在国内基因公司通常一年一千左右样本的情况下，发展了天津、威海和北京的 5 位大客户(KA)，其中 1 位大客户两年内提供 3 万样本，另 4 位均能保证连续三年每年 1 万以上样本。 | | | | |
|  | | | | | |
| **北京金康驰医药投资有限公司** | | | | 2013.03-2014.07 (1年4个月) | |
| **产品专家** | | | | | |
| 所在部门： | 医疗器械组 | | 汇报对象： | | 副总经理 |
| 下属人数： | 0人 | | 工作地点： | | 北京-海淀区 |
| 月 薪： |  | | | | |
| 职责业绩： | 【企业简介】大唐投资国际(HK1160)的全资子公司，从事专业化医疗健康领域投资。   【职责描述】协助副总经理从事生物医药投资，欧美医学产品引进、推广和销售。  【主要业绩】 ◆ 产品引进和许可引进(license-in)：寻找海外高端医疗产品，逆向工程原型机，调查竞品的性能参数、销售和市场反馈，确定产品的市场定位；调研全国医院相关科室现状和未来发展趋势，调查中国人群流行病和地方病学情况，估算消费人群数量，评估市场容量及增速，分析优势、劣势、机会与威胁(SWOT)，制定价格体系、市场和学术推广策略及时间表；参与和制造商的谈判，建立并维持和 KOLs的关系，和公司各级经销商合作，制定销售策略和指标。例如：线性冲击波 ED 治疗设备、硬膜外穿刺设备、骨密度仪、玻璃酸钠、外科手术机器人、非重力输液装置、非侵入性肾结石监测装置、孕妇在家监护系统。  ◆ 行业研究：对医疗健康行业的多个细分市场进行调研，分析当前产品的技术特点，了解市场反馈，确定目标人群，评估市场，整理细分领域的市场和学术资源。  ◆ 投资：寻找和挖掘项目，筛选标的，优化投资组合，制定投资方案（技术转让，VC，控股或合资建厂等）和股权结构；投后管理（协助 ISO、CE 和 3C 认证，回购股份等）。 | | | | |
|  | | | | | |
| **圣美迪诺医疗科技(湖州)有限公司** | | | | 2011.02-2013.03 (2年1个月) | |
| **产品经理** | | | | | |
| 所在部门： | 化学部（圣美迪诺雷兰传感器研究院） | | 汇报对象： | | 首席科学家 |
| 下属人数： | 10人 | | 工作地点： | | 北京-东城区 |
| 月 薪： |  | | | | |
| 职责业绩： | 【企业简介】全球少数几家掌握皮下连续葡萄糖监测(CGM)技术的高科技公司，美国亚洲糖尿病研究基金会(America-Asia Diabetes Research Foundation)全资子公司，与美敦力、DexCom 均分全球糖尿病监测市场。   【职责描述】担任\*\*计划首席科学家副手，从事针对糖尿病人的 CGM 传感器系统（商品名：雷兰/Leland）研发和市场营销。   【主要业绩】 ◆ 产品研发：研究生物传感器新技术并提供革新的解决方案，使之能够应用于新的传感器制造。  ◆ 新事业部管理和商务拓展：在北京亦庄生物医药园创办并管理圣美迪诺雷兰传感器研究院；建立并维护与大兴区及北京经济技术开发区政府关系，获取分析产业政策信息，宣传推广公司产品和品牌，对接资本，确保资金和政策申请全部通过，圣美迪诺迁入亦庄生物医药园。 | | | | |
|  | | | | | |
| **瑞复生物医药科技（上海）有限公司** | | | | 2006.07-2011.02 (4年7个月) | |
| **细胞工程师** | | | | | |
| 所在部门： | 生产部（细胞部） | | 汇报对象： | | 生产部经理 |
| 下属人数： | 2人 | | 工作地点： | | 北京-房山区 |
| 月 薪： |  | | | | |
| 职责业绩： | 【企业简介】：再生医学和组织工程医疗产品龙头企业上海曦龙生物医药工程有限公司，2006 年 12 月重组为瑞复。   【职责描述】研发 APA-BCC 镇痛微胶囊（美国专利号：6645488，商品名：艾克雷斯/Acheless）。 | | | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |
| **| 项目经历** | | | | | |
| **中科院新型研发机构的生物医药产业** | | | | 2021.10-2022.03 (5个月) | |
| 项目职务： | 咨询顾问 | | | | |
| 所在公司： | 中科院长春应化所黄埔先进材料研究院 | | | | |
| 项目描述： | 中科院长春应化所黄埔先进材料研究院是广州高新技术产业开发区管委会与中国科学院长春应化所共办的新型研发机构，广东省省级事业单位。聚焦国家“卡脖子”核心技术战略需求和大湾区建设国家战略，执行“1+1+X”三大战略板块中X即先进材料和器件的发展，包括生物医用材料、生物医药、医疗器械等先进制造和尖端科技，构建代表国家水平、体现国家意志的战略科技力量。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 投资：负责投资项目全流程管理与实施，包括国有资产投资、项目投资、股权投资和无形资产作价投资等。 ✧ 战略规划和实现：协助规划科研和产业布局，并通过引进科研项目、拓展合作伙伴、对外重大项目合作与投资等方式实现。 ✧ 科技成果转移转化：对接资源，开展横向合作，实现科研产业化，例如：产品销售、知识产权交易、技术服务和转让。 | | | | |
|  | | | | | |
| **卓达集团大健康产业** | | | | 2019.02-2019.10 (8个月) | |
| 项目职务： | 副院长 | | | | |
| 所在公司： | 卓达集团大健康与医疗研究院 | | | | |
| 项目描述： | 卓达集团是科技部认定的国家级高新技术企业，拥有数千项专利，净资产逾千亿元，员工逾万人，业务涵盖房地产、绿色建材及装配式建筑、养老和医疗健康、现代农业、物业、家政服务、旅游、文化和创意产业、低碳智慧城市建设、港口建设及运营等。卓达大健康与医疗研究院成立于 2018 年 12 月，是集团医疗健康产业的智库和执行部门。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 担任卓达大健康与医疗研究院副院长，全面负责战略规划和具体运营；以卓达房地产和养老产业为基础，从 0 到 1 制定健康产业的战略目标、业务内容、商业模式和发展路线，布局医院运营管理、O2O 药房和养老社区医疗健康服务。 ✧ 领导家庭医保康老产品(home medical healthcare recovery and gerontic products)研发；首个原型机已开发。 ✧ 制定互联网+医疗（即医疗共同体云平台）的规划和 SaaS、PaaS 技术方案，包括生物医学和医疗数据中心、医院管理终端系统、健康信息平台、远程诊断平台、药品销售平台等，实现集团三产联动，打造 300 万以上人口城市的高科技综合性城市服务平台；在全国唯一具有民政部资质的卓达武清养老示范基地和卓达与黑龙江华英养老服务公司合作的大庆市养老大型社区项目中已开始实施；已与内蒙古和林格尔新区政府和湖北宜都市政府洽谈。 ✧ 配合香水海地产项目，建立孵化器和产业园，引进高科技项目入驻，建设中药港和健康产业园，使之成为集团“环黄渤海大湾区”计划的标杆工程；已与威海市南海新区政府和中铁建工集团洽谈。 | | | | |
|  | | | | | |
| **合成生物学创业公司** | | | | 2018.05-2019.10 (1年5个月) | |
| 项目职务： | 总经理 | | | | |
| 所在公司： | 济宁百世微生物技术有限公司 | | | | |
| 项目描述： | 济宁百世微生物技术有限公司是来自山东大学微生物国家重点实验室的几位科学家创立的合成生物学创业公司。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 制定公司的战略发展方向、产品体系、市场定位、组织架构和企业发展方案。 ✧ 挖掘和包装《抗耐药菌感染蛋白质创新药物》项目，统筹产品开发、临床试验和药品注册；针对兽药、宠物用品、家用日化和人药品等不同市场，采取多样化营销策略和创新经济模式；对接投资人和经销商，洽谈合作。 | | | | |
|  | | | | | |
| **中医药国际发展基金** | | | | 2019.03-2019.05 (2个月) | |
| 项目职务： | 咨询顾问 | | | | |
| 所在公司： | 北京中医药大学 | | | | |
| 项目描述： | 募资运营北京中医药大学的海外项目。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 策划对外交流与合作项目，筹建中医药国际发展基金。 | | | | |
|  | | | | | |
| **山东省新旧动能转换项目** | | | | 2018.03-2018.06 (3个月) | |
| 项目职务： | 董事总经理和总经理 | | | | |
| 所在公司： | 山东东泰惠德投资股份有限公司 | | | | |
| 项目描述： | 利用母基金为 8000 亿政府引导产业基金的山东省医疗健康产业投资基金，贯彻落实《山东省新旧动能转换项目》的基金管理办法和生物医药重大工程推进规划。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 担任九鼎系投资公司同德乾元董事总经理(MD)和山东省国资委投资公司东泰惠徳总经理，对国资委选定的 16 个亿元到十亿元级重点生物医药项目进行投资。 | | | | |
|  | | | | | |
| **中国人种基因组数据库** | | | | 2016.02-2018.02 (2年) | |
| 项目职务： | 产品总监 | | | | |
| 所在公司： | 基谱生物科技(上海)有限公司 | | | | |
| 项目描述： | 通过基谱的基因检测和精准医疗业务（如遗传病早期筛查、癌症早期检测和用药指导），复旦大学从事群体遗传学研究和构建中国人种基因组数据库。预计在五年内收集约十万人的基因样本，开发计算工具挖掘、分析、视觉化和解读基因组数据。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 建成与约 2,000 种人类表型相关的约 16,000 个基因位点的基因检测项目库，包括疾病、用药不良反应(ADR)和个体特质等。 ✧ 独立发明了 4 种疾病风险预测 AI 算法以及在精准医疗和健康管理中具有巨大价值的人群分层策略，确定并实施最适合算法意义的数据视觉化呈现形式。 ✧ 基于二代测序(NGS)平台 HiSeq X Ten，基因芯片 Infinium® Global Screening Array(GSA)和一代测序平台，设计不同的基因检测产品，建立产品开发流程和生产 SOP；除了 GSA 预设的基因位点，订制 50,000 个位点用于科学研究。 | | | | |
|  | | | | | |
| **面向医院的连续血糖监测产品TH** | | | | 2011.02-2013.03 (2年1个月) | |
| 项目职务： | 项目经理 | | | | |
| 所在公司： | 圣美迪诺医疗科技(湖州)有限公司 | | | | |
| 项目描述： | 开发新型 CGM 产品，包括传感器、移动工作站、手机应用和云服务器，并管理中国区和欧盟销售。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 在极其复杂和严峻的内外局势下，接任 TH 项目经理，处理大规模退货危机，确保项目顺利进行，实现目标。 ✧ 协助首席科学家实施项目设计，召集并主持每周例会和紧急会议，与跨部门、跨地区的不同功能团队沟通，扮演实验室人员和客户之间纽带，解决客户技术关注并回答技术质询，撰写双语用户手册，培训客服团队。  ✧ 监督实时 CGM 产品 TB 的研发；处理回顾式 CGM 产品 TA 的质量危机。 ✧ 制定通过手机应用收集糖尿病人血糖数据，建立云端数据库和数据变现的方案。 | | | | |
|  | | | | | |
| **皮下连续血糖监测生物传感器** | | | | 2011.02-2013.03 (2年1个月) | |
| 项目职务： | 产品经理 | | | | |
| 所在公司： | 圣美迪诺医疗科技(湖州)有限公司 | | | | |
| 项目描述： | 圣美迪诺核心技术，持续改进电极的高分子涂层及优化算法来提高传感器灵敏度和准确度，开发性能更高的电极和传感器，为智能化胰岛素泵和人工胰脏系统奠定基础。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 独立开发了一个能够兼容手持设备的 CGM 产品。 ✧ 独立设计了一种革新的钽-铂电极，为电极制定工业标准，在全球范围内寻找供应商，实现产业化。  ✧ 参与现有生物传感器算法的改进和小规模人体实验，为新的传感器产品开发算法。  ✧ 独自确定了血液含氧量和传感器灵敏度和准确度的关系，为生物传感器的基础研究做出了贡献。 | | | | |
|  | | | | | |
| **APA-BCC镇痛微胶囊** | | | | 2006.07-2011.02 (4年7个月) | |
| 项目职务： | 细胞工程师 | | | | |
| 所在公司： | 瑞复生物医药科技（上海）有限公司 | | | | |
| 项目描述： | 海藻酸钠-多聚赖氨酸-海藻酸钠牛肾上腺嗜铬细胞镇痛微胶囊(alginate-polylysine-alginate analgesic microcapsules with bovine chromaffin cells，简称 APA-BCCs)是世界首个活细胞药物，也是唯一进入临床的运用异种细胞移植技术注射到人体蛛网膜下腔，针对癌痛的长效药物。此项目是国家 863 计划和国家自然科学基金重点项目。2007 年\*\*\*\*\*在上海曾专程视察 APA-BCCs。 | | | | |
| 项目职责： |  | | | | |
| 项目业绩： | ✧ 研发：与团队走通所有技术环节，包括牛肾上腺切除、牛肾上腺嗜铬细胞提取和纯化、原代细胞培养、药物微囊化等，实现了APA-BCCs 从实验台研究到临床应用的转化。 ✧GMP：参与建立并执行了超净生产车间 GMP 管理；负责监督容器具灭菌和试剂配制，300+轮研发实验中，污染率小于 2%。  ✧ GCP：协助完成了 GCP 临床 II、III 期实验设计和执行。 | | | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |
| **| 教育经历** | | | | | |
| **帝国理工学院** 癌症生物学·硕士·统招 | | | | 2014.10-2015.10 | |
| **山东大学** 生物技术·本科·统招 | | | | 2002.09-2006.07 | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |
| **| 语言能力** | | | | | |
| **英语**（CET6、商务洽谈） **，普通话**（二级甲等、商务洽谈） | | | | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |
| **| 技能标签** | | | | | |
| 海外教育背景、10年以上管理经验、高级人才、产品经理、数字化生物医学、抗肿瘤药物和治疗、战略规划、市场营销、投资分析、商务拓展 | | | | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |
| **| 自我评价** | | | | | |
| 生物医药高级经理人。从业16年，生物药和医疗器械研发出身，全面管理企业逾6年，领导过国家高新技术企业集团的大健康产业。工作集中在三方面：(1)市场营销。长期担任产品经理，具有丰富的市场研究和销售实战经验及技术、产品和KOL资源，多次受营销课程培训，也担任培训讲师；(2)商务拓展(BD)。常年担任多家欧美企业中国区伙伴，引进与许可引进(license in)海外生物医药产品和技术逾20例；(3)投资咨询(FA)。参与过包括国资委牵头的20多个亿元级生物医药投资项目，为各种科技公司和企业集团规划市场策略和医疗健康产业战略并对接资源，为投资机构和基金挖掘和对接项目，提供市场调研和投资分析等服务。 | | | | | |
|  | | | | | |
|  | | | | | |

声明：该人选信息仅供公司招聘使用，严禁以招聘以外的任何目的使用人选信息或利用猎聘平台及人选信息从事任何违法违规活动。 否则，猎聘有权单方决定采取包括但不限于删除发布内容，限制、暂停使用，终止合作永久封禁账户等措施。

操作时间：2022.09.08 13:00:00 操作人：91466437