

Notion de Rentabilité (Seuil de Rentabilité / Charges Fixes / Charges Variables)

Thème d'illustration "Retour en Cévennes"

L'activité de la société "Duvigan" peut être sommairement résumée comme suit pour le mois de janvier écoulé :

- Total des charges : 76.000 (dont 40.000 € de charges fixes)
- Base de facturation : 300.000 Km
- Coût unitaire au Km : $76.000 / 300.000 = 0,253$ €

Pour le mois de février, cette petite entreprise s'est vu proposer les contrats suivants par 3 clients éventuels:

- Sablière du pont du diable : 200.000 Km à 0,3 € / Km
- Sablière de la vernède : 300.000 Km à 0,27 € / Km
- Sablière de Gignac : 400.000 Km à 0,25 € / Km

Comme le potentiel existant limite la capacité de production à 400.000 Km par mois, il n'est possible d'assumer qu'un seul de ces contrats.

Monsieur Bourrier, gérant de la société, ayant pris connaissance de ces offres et de la fiche de coûts ci-dessus, vous convoque et vous tient les propos suivants : *"Je pense qu'il n'y a pas lieu d'examiner la proposition de la Sablière de Gignac puisque le prix proposé n'équilibre pas nos charges. Pour les deux autres clients, un calcul rapide permet de les départager, je l'ai résumé dans ce tableau :*

Client	Prix offert au Km	Coût moyen du Km	Bénéfice unitaire	Nombre de Km	Bénéfice
- Sablière du pont du diable	0,3	0,253	0,047	200.000	+ 9.400
- Sablière de la vernède	0,27	0,253	0,017	300.000	+ 5.100

"Il apparaît donc que nous devons retenir les propositions de la Sablière du pont du diable. Mais j'aimerais avoir votre avis"