Roadmap zur Umsetzung des Affiliate-Features

Tap n' Track Entwicklungsteam

22. April 2025

Zielsetzung

Entwicklung eines vollumfänglichen Affiliate-Programms in der *Tap n' Track*-App. Coaches und Partner-Studios können Angebote listen, Nutzer klick- und konversions-basiert tracken, Umsätze automatisiert splitten und reporten.

1 Übersicht der Phasen

Phase 1: Analyse & Anforderungen

Phase 2: Architektur & Datenmodell

Phase 3: Backend-Implementierung

Phase 4: Frontend-UI/UX

Phase 5: Tracking-Logik

Phase 6: Reporting & Abrechnung

Phase 7: Rechtliche Integration

Phase 8: Testing & Qualitätssicherung

Phase 9: Dokumentation & Rollout

2 Detaillierte Aufgaben

Phase 1: Analyse & Anforderungen

- Use Cases erfassen:
 - Studios hinterlegen Angebote (z. B. Mitgliedschaft, Merchandise).
 - Nutzer sehen Katalog, klicken auf Links.
 - Klicks und Conversions (z. B. Kaufabschluss) tracken.
 - Monatliche Provisionsabrechnung.
- Provisionsmodell definieren:

- Standard-Split (z. B. 30 % App / 70 % Studio).
- Flexible Raten pro Offer.

• Technologie-Stack festlegen:

- Firestore für Datenspeicherung.
- Cloud Functions f
 ür Automatisierung.
- Flutter-Packages: url_launcher, firebase_analytics.

Phase 2: Architektur & Datenmodell

- Firestore Collections:
 - affiliateOffers
 - * offerId: Dokument-ID
 - * name, imageUrl, targetUrl
 - * commissionRate, studioId, description
 - affiliateClicks
 - * offerId, userId?, clickedAt
 - affiliateConversions
 - * offerId, studioId, amount, ownerShare, studioShare, timestamp
- API-Schichten in api_services.dart:
 - getAffiliateOffers()
 - trackClick(offerId, userId?)
 - reportConversion(offerId, amount)
 - getAffiliateStats(studioId, timeRange)
- Cloud Function Design:
 - On-Write Trigger für affiliateConversions zur Berechnung von Shares.
 - Scheduled Function für monatliche Aggregation & Email-Report.

Phase 3: Backend-Implementierung

- 1) Firestore Regeln anpassen:
 - Studios dürfen nur eigene affiliateOffers anlegen.
 - Klick-/Conversion-Logs nur anonym schreiben.
- 2) API-Service Funktionen implementieren.
- 3) Cloud Functions:
 - onConversionCreate:

- Provision berechnen: $ownerShare = amount \times commissionRate studioShare = amount ownerShare$
- Dokument updaten.

• monthlyReport:

- Aggregation: Klicks, Conversions, Umsätze pro Studio.
- CSV generieren und per Email verteilen.

Phase 4: Frontend-UI/UX

- AffiliatePage erstellen:
 - Kachel-Grid mit affiliateOffers.
 - Studio-Badge und Provisionsrate anzeigen.

• OfferDetailPage:

- Großes Bild, Beschreibung, CTA-Button Zum Angebot.
- StudioDashboard (optional):
 - Stats-Übersicht (Klicks, Conversions, Umsätze).
 - Filter nach Zeiträumen.

Phase 5: Tracking-Logik

- 1) OnTap "Zum Angebot":
 - await api.trackClick(offerId, userId);
 - launchUrl(Uri.parse("\$targetUrl?ref=\$appIdstudio=\$studioId"));
- 2) Conversion-Handling:
 - Manuelle Bestätigung via Backend-Callback (z. B. Webhook).
 - Automatisierte Integration mit Zahlungs-API für automatische Conversion-Meldung.

Phase 6: Reporting & Abrechnung

- Monatliche CSV-Reports:
 - Cloud Function erstellt CSV mit Spalten: studioId, offerId, clicks, conversions, totalAmount, ownerShare, studioShare.
 - Versand per Email & optional als Download im StudioDashboard.

• Live-Dashboard:

- Aggregate Zahlen in Echtzeit (Firestore Query + Charts).
- Export-Button für CSV.

Phase 7: Rechtliche Integration

- Transparenz in AGB/Impressum:
 - Affiliate-Hinweis, Provisionsverteilung.
- Datenschutz:
 - Opt-In Checkbox für Affiliate-Tracking.
 - Anonymisierung: Keine personenbezogenen Daten ohne Zustimmung.

Phase 8: Testing & Qualitätssicherung

- Unit Tests:
 - API-Stubs: Klick-/Conversion-Tracking.
 - Cloud Functions Logik (Provisionsermittlung, Report-Export).
- Integrationstests:
 - E2E: Klick aus App \rightarrow Firestore \rightarrow Redirect.
 - Report-Generierung Email-Versand.
- UX-Tests mit Pilot-Studios.

Phase 9: Dokumentation & Rollout

- Entwickler-Docs:
 - API-Endpunkte, Cloud Function Specs, DB-Schema.
- User Guide:
 - Kurzanleitung für Coaches & Studios.
 - Beispiel AGB-Text.
- Deployment:
 - Release-Plan, Feature-Flag für stufenweise Ausrollung.
 - Monitoring Alerting (z. B. Crashlytics, Logs).

Zeitplan (Beispiel)

| Woche 1–2 | Analyse, Datenmodell, Architektur |
|-----------|---|
| Woche 3–4 | Backend-Implementierung (affiliateOffers, |
| | Klick/Conversion Tracking) |
| Woche 5 | Frontend UI: Katalog & Detailseite |
| Woche 6 | Tracking-Logik & URL-Handling |
| Woche 7 | Reporting-Feature & Cloud Functions |
| Woche 8 | Rechtliche Integration & AGB |
| Woche 9 | Testing, Pilot-Rollout |
| Woche 10 | Dokumentation, Vollständiger Live-Rollout |