

# TP Start-up

Decembre 2024 – Mars 2025

Effectué par : El Arche Wassim , Moosary Karansing , Benouda Youssef ,  
Cheikh-Ahmed Zakya , Sabry Adam

# **SOMMAIRE**

## **Introduction**

**I. Choix de la Structure Juridique de Notre Startup**

**II. Structuration de Nos Services**

**III. Financement de Notre Startup**

**IV. Création de Notre Présence en Ligne**

## **Conclusion**

# **I / Introduction**

Nous avons décidé de lancer une startup spécialisée dans la réorganisation des réseaux informatiques et la mise en place de solutions VPN. Ce secteur est en forte croissance, surtout avec l'augmentation des préoccupations concernant la cybersécurité et l'optimisation des infrastructures réseaux. Le but de cette startup est d'offrir des solutions adaptées aux entreprises de toutes tailles, tout en assurant une sécurité renforcée de leurs données et en optimisant leur réseau pour une meilleure performance. Dans ce guide, nous allons détailler les principales étapes de la création de notre entreprise, en mettant en lumière le choix de la structure juridique, la structuration de nos services, la stratégie de financement, et le développement de notre présence en ligne. Chaque aspect de la création de cette entreprise a été réfléchi dans le but de maximiser nos chances de réussite et de garantir un service de qualité à nos futurs clients.

## **II/ Choix de la Structure Juridique de Notre Startup**

Le choix du statut juridique est une étape cruciale dans la création d'une entreprise, car il détermine les conditions de gestion, la répartition des pouvoirs, ainsi que les responsabilités fiscales et financières. Pour notre startup, après avoir comparé les différentes structures possibles, nous avons opté pour la Société par Actions Simplifiée (SAS). Cette structure nous offre une grande souplesse, tant au niveau de l'organisation interne que de la gestion des parts sociales. Elle nous permettra d'ajuster facilement l'organisation de l'entreprise au fur et à mesure de son développement.

En tant que jeunes entrepreneurs, nous avons voulu éviter de nous retrouver limités par des règles trop strictes, comme cela pourrait être le cas avec une Société à Responsabilité Limitée (SARL). La SAS permet d'avoir une grande liberté dans la gestion de

l'entreprise, que ce soit pour la répartition des pouvoirs, l'entrée de nouveaux actionnaires ou la modification des statuts. De plus, l'un des avantages majeurs de la SAS est que la responsabilité des associés est limitée à leurs apports, ce qui protège nos biens personnels en cas de difficulté financière.

Bien qu'on ait aussi réfléchi à la création de l'entreprise sous le régime de la SARL, cette structure nous est apparue moins adaptée à nos ambitions de croissance rapide. La SAS est donc celle qui correspond le mieux à notre modèle économique et à nos objectifs de développement à long terme, notamment en matière de recherche d'investisseurs ou d'ouverture du capital.

### **III/ Structuration de Nos Services**

Les services que nous proposons sont au cœur de notre activité. Nous souhaitons offrir des solutions de réorganisation des réseaux informatiques et de mise en place de VPN, en réponse aux besoins croissants des entreprises en matière de sécurité des données et de performance des infrastructures. Notre offre de services se décline en plusieurs axes :

1. **Réorganisation des réseaux informatiques** : Ce service commence par un audit complet des infrastructures existantes. Nous analysons les points faibles du réseau, la performance actuelle et les risques de sécurité. Ensuite, nous proposons des solutions d'optimisation pour améliorer la performance du réseau, renforcer sa sécurité et simplifier sa gestion. L'objectif est de rendre le réseau plus robuste, plus rapide, et plus sécurisé tout en répondant aux besoins spécifiques de chaque entreprise.
2. **Mise en place de VPN**: Dans un contexte où de plus en plus d'entreprises adoptent le télétravail et la mobilité, la mise en

place de solutions VPN devient une nécessité. Ce service vise à sécuriser les échanges d'informations au sein de l'entreprise, notamment lorsqu'il s'agit de protéger les données sensibles lors de connexions à distance. Nous concevons des réseaux privés virtuels adaptés à chaque entreprise, avec des solutions robustes pour garantir la confidentialité des informations échangées.

3. **Sécurisation des réseaux** : Nous proposons des solutions de sécurisation complètes pour les infrastructures réseau de nos clients. Cela inclut l'installation de pare-feu, la gestion des accès utilisateurs, la mise en place d'authentification multi-facteurs, ainsi que d'autres solutions visant à protéger le réseau contre les cyberattaques. La sécurisation des donnée est un enjeu majeur, c'est pourquoi nous mettons en place des outils de surveillance et des dispositif de protection avancés pour anticiper toute tentative d'intrusion.

Notre modèle économique repose sur deux types de tarification : une tarification au projet pour les service ponctuel (réorganisation des réseaux et mise en place de VPN) .

## **IV/ Financement de Notre Startup**

Le financement est un aspect crucial du lancement de notre startup. Pour cela, nous avons plusieurs options à exploré. Dans un premier temps, nous ferons appel à nos apport personnels. Chaque membre de notre équipe peut investir une partie de ses économies pour couvrir les frais de créaion de l'entreprise, tels que les coût de l'immatriculation, la rédaction des statuts, et l'achat du matériel nécessaire au démarrage de notre activité. Si nous avons besoin de fond supplémentaire pour le développement de notre infrastructures ou pour embaucher de nouveaux talents, nous pourrons envisager des prêt bancaire. Cela nous permettra de financé notre croissance à court terme tout en bénéficiant d'un plan de remboursement structuré.



Dans le cas où nous souhaiterions accélérer notre développement, nous pourrions également nous tourner vers des investisseurs externes. Les business angel ou les fonds de capital-risque peuvent être des sources de financement intéressantes si nous décidons d'élargir rapidement notre offre ou d'étendre notre équipe. Nous sommes convaincu qu'avec un modèle économique solide et une équipe compétente, nous serons capables d'attirer des investisseurs potentiels.

Enfin, nous ne négligeons pas les subventions et aides publiques qui peuvent être disponibles pour des entreprises innovantes dans le domaine de la cybersécurité et de l'infrastructure réseau. Ces aides peuvent nous permettre de financer certaines dépenses de développement sans avoir à contracter des emprunts.

## **V/ Création de Notre Présence en Ligne**

Dans le cadre de notre stratégie de développement, il est essentiel de bâtir une forte présence en ligne. Le digital est un levier

incontournable pour toucher de nouveaux clients et crédibiliser notre expertise. La première étape consiste à créer un site web professionnel. Ce site sera notre vitrine et un moyen pour nos prospects de découvrir nos services. Il devra être clair, professionnel, et présenter de manière détaillée les solutions que nous proposons. Nous y intégrerons également des études de cas et des témoignages clients, afin de démontrer notre expertise et rassurer nos futurs partenaires

Nous avons déjà pris l'initiative de créer un site en utilisant **Wix** pour commencer. Vous pouvez le consulter à l'adresse suivante : <https://elarchewassim.wixsite.com/tp-start-up>. Bien que ce site soit encore en développement, il sert déjà de base pour notre présence en ligne et nous permettra de tester les premières fonctionnalités avec nos prospects.

Nous mettrons également l'accent sur l'optimisation SEO (Search Engine Optimization). Pour cela, nous nous concentrerons sur des

mots-clés spécifiques comme "réorganisation de réseaux", "installation de VPN", "cybersécurité", afin d'apparaître en tête des résultats de recherche lorsque des prospects recherchent des solutions liées à nos services.

Nous serons présents sur les principales plates-formes sociales, notamment LinkedIn, qui est un excellent outil pour établir des relations professionnelles et interagir avec des entreprises dans le secteur de l'informatique. Twitter et Facebook nous permettront aussi de diffuser des contenus informatifs, des conseils sur la cybersécurité, et des actualités relatives à notre secteur.

## **Conclusion**

Lancer une startup dans le domaine de la réorganisation des réseaux informatiques et de la mise en place de VPN est une aventure passionnante qui nécessite une planification minutieuse. En choisissant une SAS pour sa flexibilité et sa responsabilité limitée, en structurant notre offre de services de manière claire et en développant une forte présence en ligne, nous avons toutes les clés en main pour réussir. Nous sommes convaincus que notre expertise, associée à une stratégie de financement et de croissance bien définie, nous permettra de nous imposer comme un acteur de confiance dans le secteur de la cybersécurité et des infrastructures réseau.