

从技术架构走向技术管理

结合自己的经历与大家聊聊不同工作阶段的迷茫思考与决择





朱伟康(竹隐)

字节跳动客户增长杭州前端负责人 https://github.com/purplebamboo

2012~2018 阿里-阿里妈妈事业部

2018~2019 阿里-盒马事业部

2019~至今字节跳动-商业化

12年加入阿里巴巴-阿里妈妈事业部 专注前端工程化、中后台框架、node等领域研究 负责多项基础设施建设,iconfont.cn创始人之一 18年转岗阿里盒马事业部任用户增长前端负责人 19年10月加入字节跳动



CATALOG

目录

- 01 基础:如何打造自己的技术底盘
- 02 抉择:未来在哪里要不要走管理
- 03 路径: 技术管理的路应该怎么走
- 04 总结与感悟



基础:如何打造自己的技术底盘

技术是安身立命之本,足够强大的技术底盘是转管理的基本条件



成长路线

基础

如何打造核心竞争力如何扩大自己的影响力如何做可以更快的晋升

毕业啦 高级前端 技术专家

抉择

遇到瓶颈怎么办

未来的路有哪些

要不要走技术管理

迷茫

路径

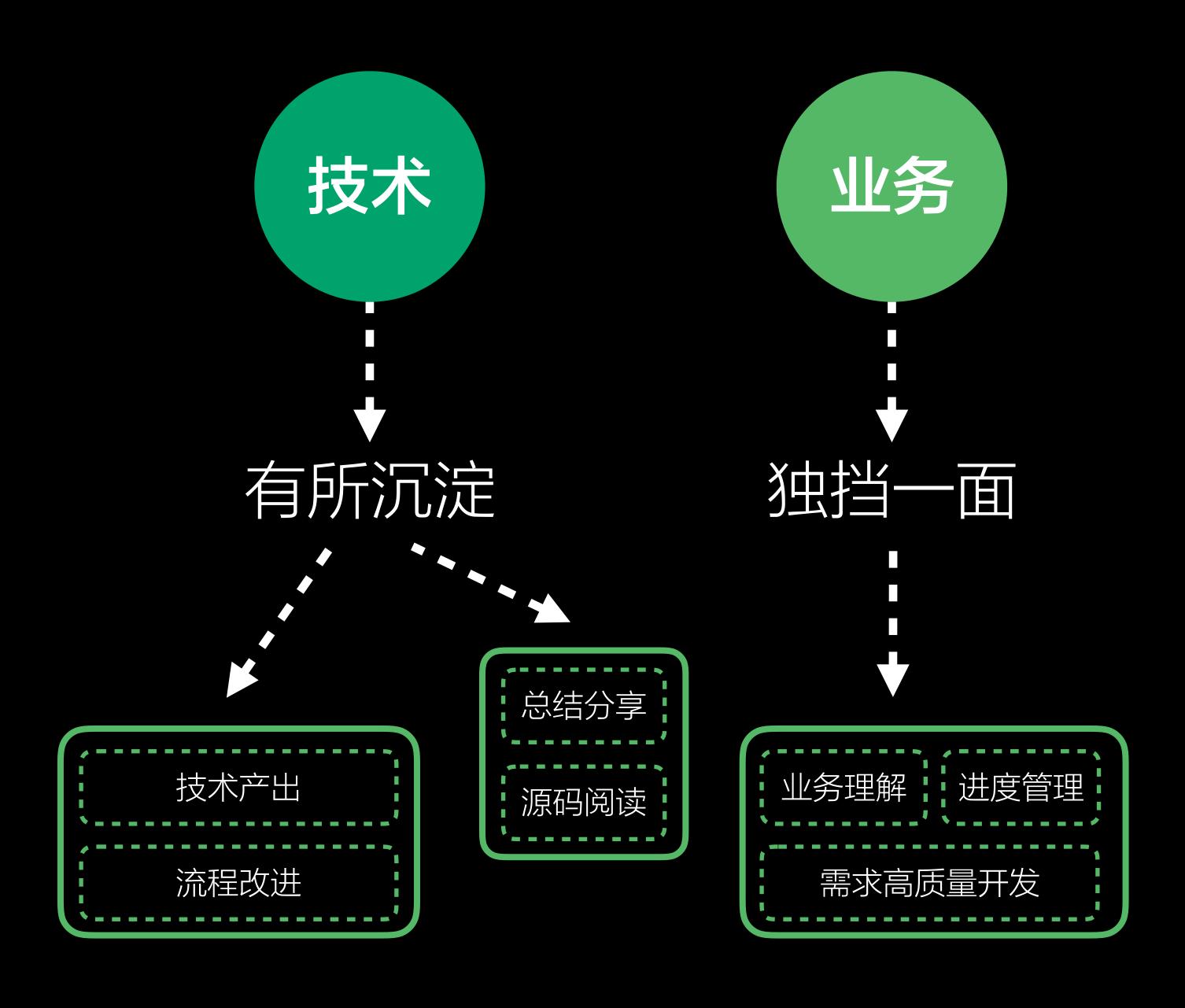
技术思维如何转变

如何做好管理工作

如何应对技术的退化感

技术负责人





如何经过努力在1-2年成为高级前端

关键词: 体力,皮实,努力

案例

负责了淘宝联盟的前端业务 沉淀了局部刷新LIB,Iconfont.cn



如何经过努力

以及一点点运气 在第3-4年成为技术专家

关键词: 脑力,领域专家,发现机会

案例

带领新人负责了多块前端业务 Cell无线端解决方案,iconfont.cn 4.0

- 技术专研,一杆到底
- 业 业务理解,需求把控
- 3 总结归纳,体系思考
- 虚线带人,教导新人



然后大部分人

会遇到比较大的瓶颈,技术上都已融会贯通,处在一个舒适区,对未来迷茫,不知道成长空间在哪里,不知道如何突破



抉择:未来在哪里要不要走管理

遇到技术瓶颈后应该如何破局,走向管理是唯一的出路吗



成长路线

基础

如何打造核心竞争力如何扩大自己的影响力如何做可以更快的晋升

毕业啦 高级前端 技术专家

抉择

遇到瓶颈怎么办

未来的路有哪些

要不要走技术管理

迷茫

路径

技术思维如何转变

如何做好管理工作

如何应对技术的退化感

技术负责人

2013.7 2018.7



三条主流路径

迷茫的时候,不知所措的时候,找人多聊聊

深耕技术:独创性,某个领域做到极致

业务管理:深入了解业务,纯管理路线

技术管理: 中庸之道, 技术与业务同行



问题

深耕技术:

独创性,某个领域做到极致



前端的技术天花板相对低一些



2 一个人的力量,精力是有限的



独创性的机会,现在越来越少



很难证明业务价值,会被挑战



问题

- 纯粹的业务管理路线剑走偏锋
- 2 跟不上最新技术迭代难以服众
- 3 跳槽没有竞争力,发展受限制

业务管理:

深入了解业务,纯管理路线



技术管理

是一种**中庸之道**,是大部分人适合走的道路,**技术与业务同 行**,辅助业务走向成功,证明技术的价值



路径:技术管理的路应该怎么走

好不容易下定了决心,但是技术管理的路应该怎么走呢



成长路线

基础

如何打造核心竞争力

如何扩大自己的影响力如何做可以更快的晋升

毕业啦 高级前端 技术专家

抉择

遇到瓶颈怎么办

未来的路有哪些

要不要走技术管理

迷茫

路径

技术思维如何转变

如何做好管理工作

如何应对技术的退化感

技术负责人

2013.7 2018.7



内外兼修,防止心魔



- 内功: 懂技术, 懂业务, 有视野
- 少外功:会沟通,会管理,会撕逼
- 3 心魔: 心力要强, 坚定的走下去



大堆了!

但没有捷径!

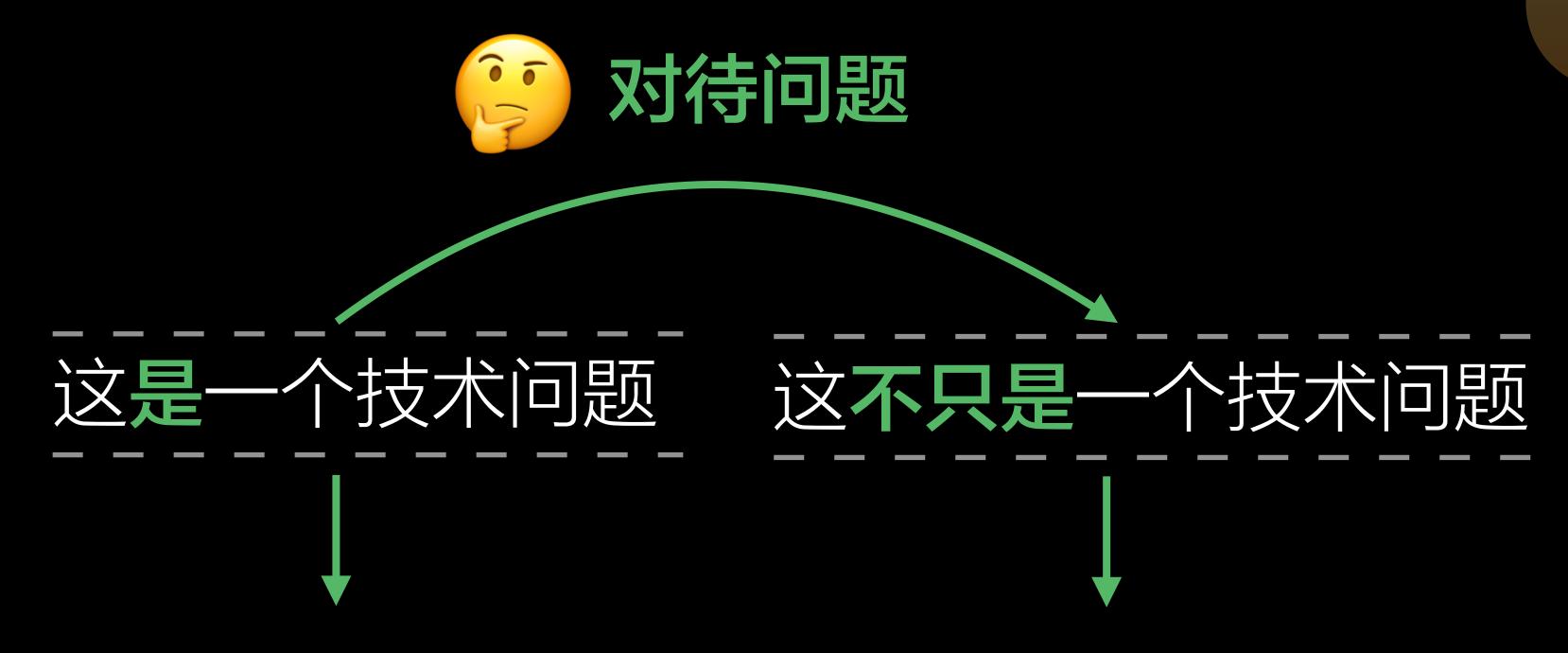
内功之技术

安身立命之本

多做CodeReview 多听别人分享 **Serverless DevOps** 多花时间学习 多做面试准备 中后台搭建 Koa Mobx **Express** 可视化 Angular Redux Egg 小程序 Backbone React Rxjs Dva **Jquery** Html Nodejs Vue 智能UI **Gulp Grunt** Webpack Nuxt.js Next.js Weex 微前端 Css Less Sass Cssmodule



内功之业务



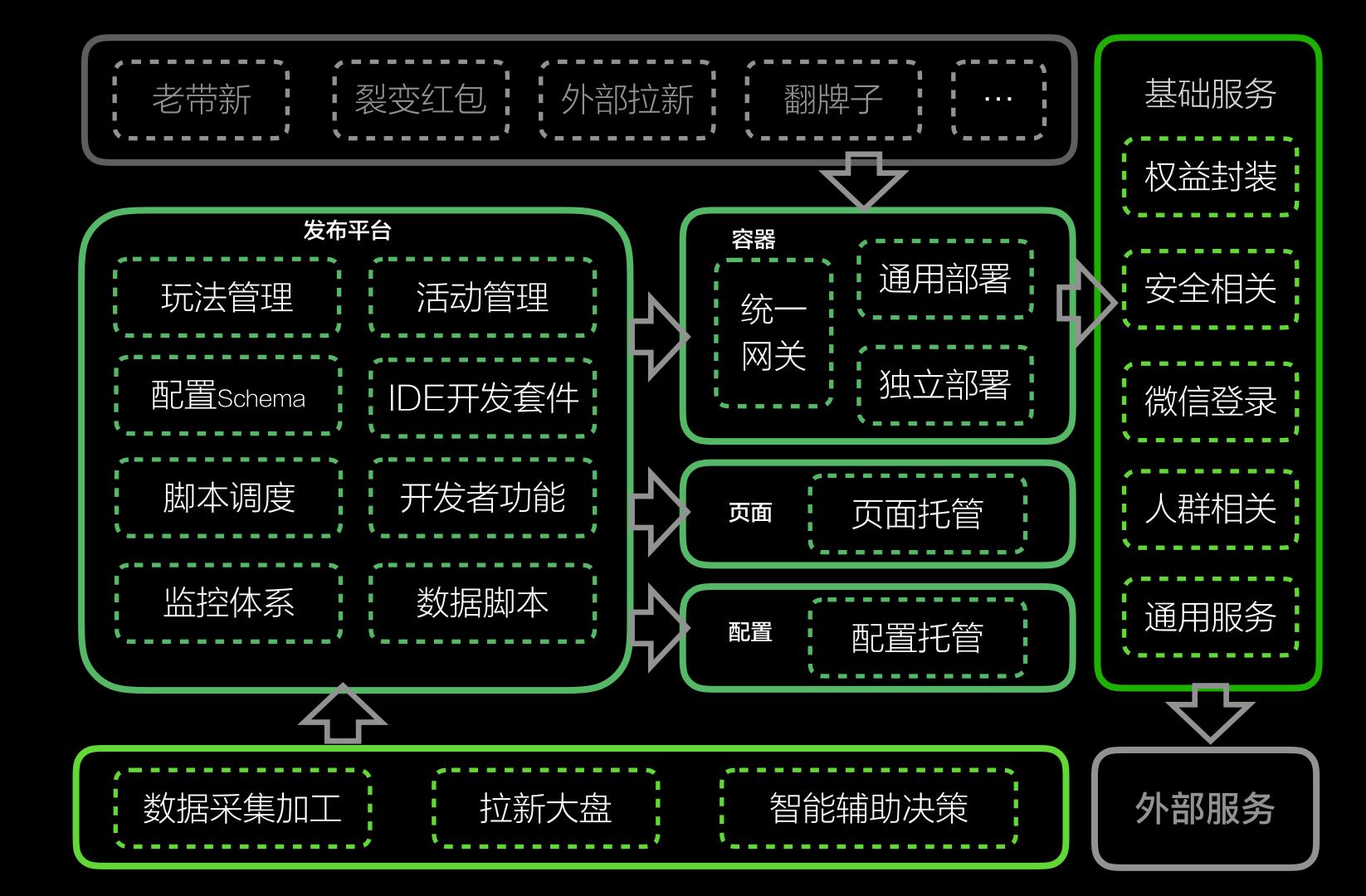
- 要设计很完整的架构
- 要找几个人一起做大
- 要调研业内技术方案

- 这个在业务的哪个环节
- 带来的业务效果是什么
- 需要怎样的技术来辅助





Serverless营销活动中心



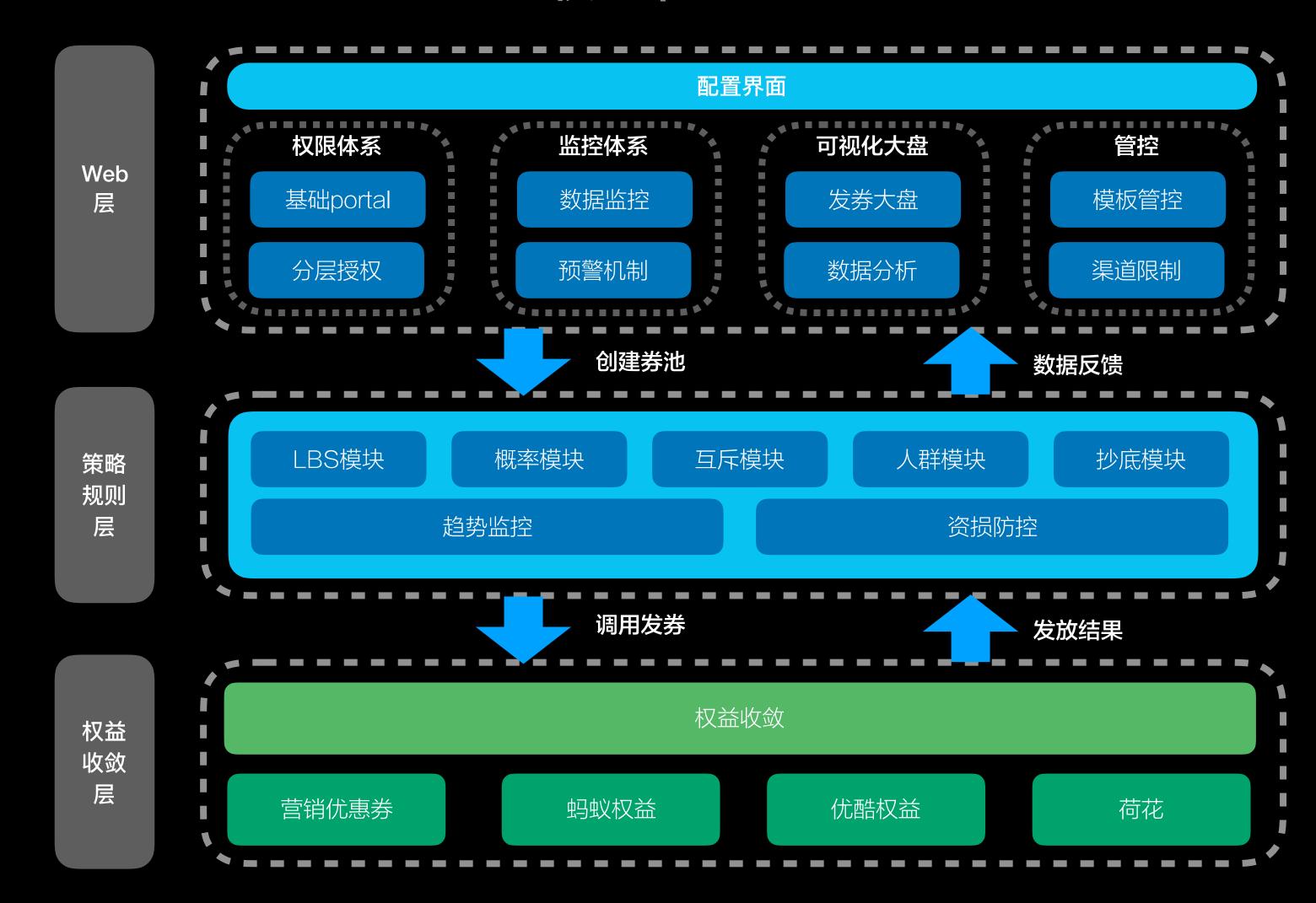
内功之业务





权益中心

内功之业务



技术向



用户增长支撑体系

内功之业务



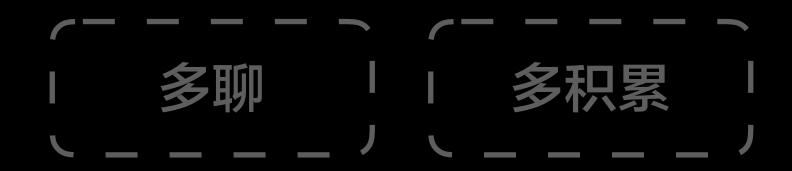
非技术向

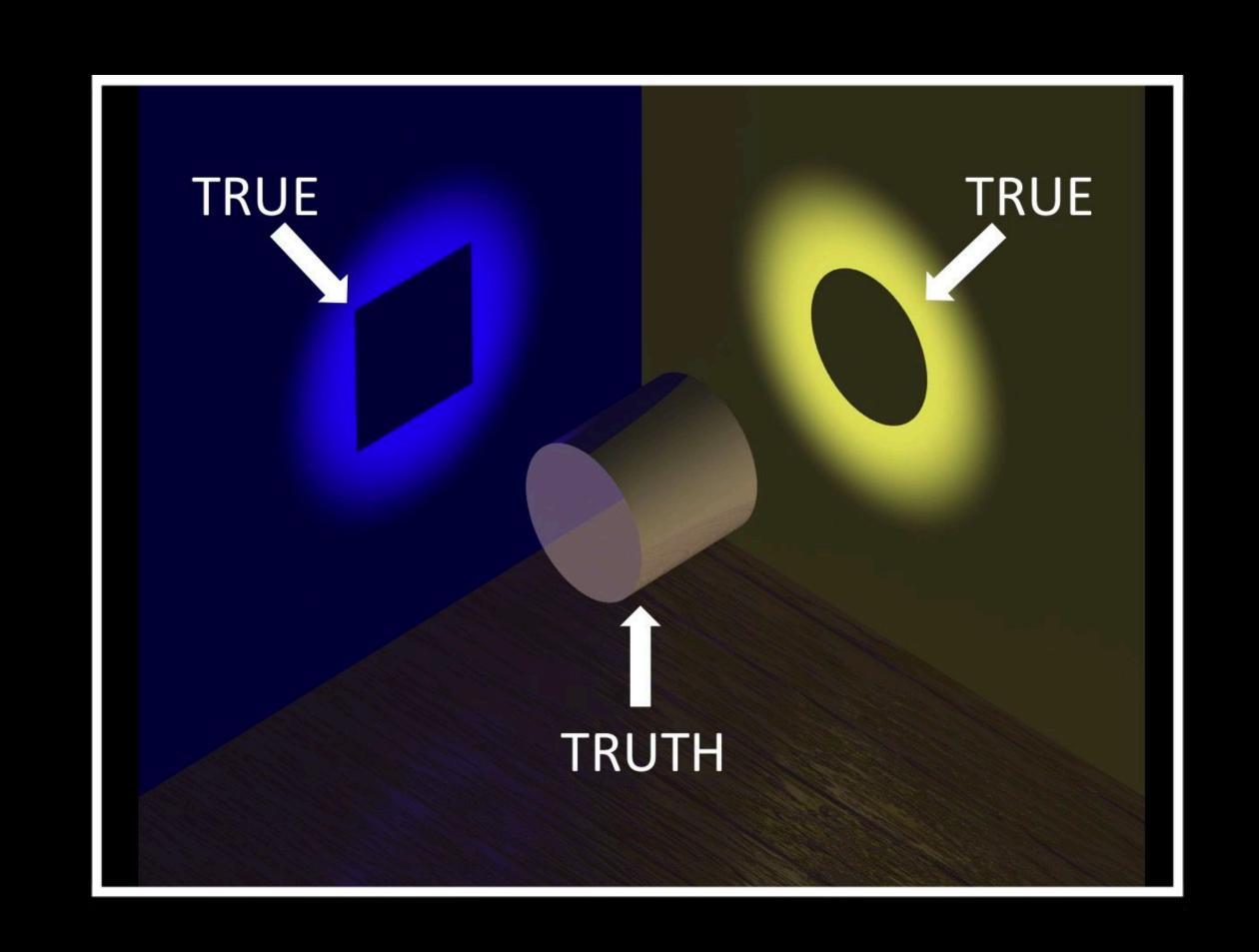
月复购x.x 召回成功率xx% xx万新客 30天留存xx% 沉睡唤醒xx% 业务目标 流失 拉新 留存 复购 沉睡 找到周围潜客,进行 使用任务承载用户1-通过商品力产品力分 通过分析用户的行为 针对流失用户进行定 业务打法 以及已有评论总结出 多渠道触达,需要进 3-5下单的路径,保 析市场机会,分析商 向外呼,反馈问题重 行精细化拉新 证关键指标达成 品价值点,提高复购 改进计划 点解决 新人任务 Hemax 产品矩阵 防疲劳外呼 地推 单单返券 盒马小镇 红包 工程矩阵 Serverless营销活动平台 任务中心 权益中心 潜客之眼 流失之眼 真视之眼 策略矩阵 价值点 商品力 评论分析 流失分析 需求力 数据仓库 盒马crm数据 通用人群数据 商品数据 用户行为数据 反馈数据



人功之视野

看到别人看不到的







外功之沟通



这个需求

没时间、做不了、不靠谱



需求都不做

产品A





这个需求

业务价值不高 我们看看可以做更好的事情



技术聊的来

关键需要了解业务,站在业务的视角去沟通问题,间接达到自己的目的



外功之管理

向上管理: 让老板放心、解决问题

Leader 向上解决问题,向下拿结果

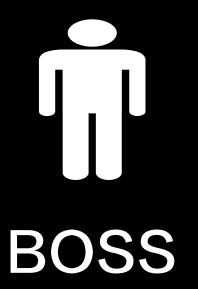
向下管理: 让大家做的开心拿结果



外功之管理

向上管理

解决问题、让人放心



临时问题

昨天运营反馈的问题什么原因

已有问题

这个问题有什么办法能解决吗



有反馈

这个问题的前因后果是这样的

提要求

要解决这个问题我需要xxx人需要大致xxx时间

给结论

等我做完后,会达到xxx效果 带来xxx的提升



外功之管理

向下管理

让大家开心拿结果

- 建立信任感,同舟共济
- **氢** 氛围的打造,开心工作
- 3 目标要清晰,使命必达
- 4 梯队的建设,因人成事



外功之撕逼

技术规划时

为团队争取空间,没有成长空间的团队留不住人才

出问题之后

勇于担当,但是也要保护同学,作为坚强的**盾**



心魔:心力要强,坚定的走下去

天天开会好烦,不想干了

不放心下属,事必躬亲

我的技术退化了怎么办。

我是不是走错路了

我不喜欢做管理



最困难的

不是路上的挑战,而是血里的沙子意愿就是心里相信的事情,持之以恒

- 拿得起也放得下
- 找到新的成就感
- 直面问题走下去



与在最后

Leader是团队的天花板,你要不断自我成长拓宽团队的路。



总结与感悟

未来的路很长多与别人交流



很多时候

技术不是万能的,决定成功的往往是别的能力

体力脑力心力

体力支撑你到P6, 脑力支撑你到P7, 心力支撑你到P8

一个人最大的能力

不只是技术能力,而是发现问题、定义问题、解决问题的能力



字节跳动了解一下

字节跳动杭州商业化客增团队招人







- 全员九零后,氛围超轻松
- 2 技术栈不限,由你来做主
- 3 伙食太好,每天担心变胖
- 4 负责赚钱的部门,你懂的



THANKYOU