

www.WeBump.io



WeBump

WHITEPAPER

Marzec 1, 2023 / Wersja 1.0

WEBUMP WHITEPAPER

DISCLAIMER	3
WSTĘP	4
PROBLEM NA RYNKU	7
ROZWIĄZANIE	8
WNIOSKI & NASZA WIZJA	10
WEBUMP TOKEN	12
TOKENOMIA	15
ROADMAP	17
TEAM	20
SKONTAKTUJ SIĘ Z WEBUMP!	21
BIBLIOGRAFIA	22

WEBUMP WHITEPAPER

DISCLAIMER

Poniższy dokument to whitepaper przedstawiający obecną i przyszłą wizję rozwoju platformy WeBump oraz ekosystemu WeBump. Niniejszy dokument służy wyłącznie do celów informacyjnych i nie jest oświadczeniem przyszłych zamiarów WeBump, ani wiążącą umową prawną.

Whitepaper nie reguluje oraz nie warunkuje końcowej specyfikacji technicznej WeBump. Wszystkie informacje przedstawione w niniejszym dokumencie mają na celu przedstawienie ogólnej idei WeBump. Dokument ma również na celu przedstawienie możliwości wykorzystania nowatorskich pomysłów WeBump. Informacje zawarte w tym dokumencie mogą ulec zmianie z powiadomieniem lub bez powiadomienia.

Whitepaper jest dokumentem mającym charakter marketingowy i nie jest prawnie wiążący. Żadne z postanowień przedstawionych w niniejszym dokumencie nie stanowi prospektu, ani zaproszenia do inwestycji. Przedstawione postanowienia nie odnoszą się do oferty i również nie są zaproszeniem do złożenia oferty kupna jakichkolwiek papierów wartościowych w dowolnie wybranej jurysdykcji. Informacje zawarte w niniejszym dokumencie nie mają charakteru rekomendacji oraz przekonywania do zakupu tokenów WeBump lub jakiegokolwiek innego tokena kryptograficznego czy też waluty. Ponadto emitent (WeBump.io) nie przekazał żadnej osobie uprawnień do wystosowania takiej rekomendacji.

RYZYKA PODATKOWE

Charakterystyka podatkowa tokenów WeBump pozostaje niejasna. W związku z tym traktowanie pod względem podatkowym, któremu będą podlegać tokeny WeBump, jest niepewne. Wszystkie osoby, które chcą otrzymać tokeny Webump, przed podjęciem decyzji powinny zasięgnąć niezależnej porady podatkowej. Webump nie składa żadnych oświadczeń, które miałyby dotyczyć ewentualnych konsekwencji podatkowych powiązanych z zakupem lub posiadaniem tokenów WeBump.

WEBUMP WHITEPAPER

RYZIKO REGULACYJNE

Zmiana regulacji prawnych oraz zajęcie oficjalnego stanowiska przez organy regulacyjne w sprawie kwalifikacji prawnych dotyczących walut wirtualnych może w sposób pośredni lub bezpośredni wpłynąć na sytuację ekonomiczną inwestorów oraz wartość tokena WeBump.

WSTĘP

Wielkość światowego rynku książek w 2021 r. została wyceniona na 138,35 mld dolarów. W latach 2022-2030 przewiduję się dalszy wzrost ze złożoną roczną stopą wzrostu na poziomie 1,9%. Wśród kluczowych czynników napędzających rynek można z całą pewnością wymienić rosnące wydatki konsumentów na książki, wsparte zwiększającymi się dochodami oraz ogólnie większym zainteresowaniem tą tematyką. Należy również wspomnieć o wprowadzonych innowacjach w tym sektorze. Pośród wprowadzonych innowacji można wyróżnić wprowadzenie książek w wersji elektronicznej, takie działanie stanowiło niewątpliwie wartość dodaną dla całej branży. Czytanie książek jest popularyzowane przez ludzi sukcesu. Prawdopodobnie każdy kiedyś natrafił na grafikę, która informuje, że ludzie sukcesu nie oglądają filmów ani seriali, tylko czytają książki. Należy pamiętać, że zazwyczaj takie treści trzeba traktować z przymrużeniem oka, lecz sam przekaz jest bardzo trafny. Ludzie sukcesu osiągają swoje cele, ponieważ są głodni wiedzy i chcą się rozwijać. A czy istnieje lepszy sposób na rozwój niż czytanie książek? Trend rozwoju osobistego jest niezwykle popularny w ostatnich latach. Powstaje coraz więcej książek dotyczących prowadzenia biznesu, rozwoju, samodoskonalenia, organizacji czasu i negocjacji. Przytoczymy przykład Billa Gatesa, znany wszystkim założyciel firmy Microsoft czyta 50 książek rocznie. Każdy czytający tę informację, chciałby odnieść sukces, jak wspomniany wcześniej Gates. Oczywiście nie działa to tak, że dana osoba, czytając 50 książek rocznie, czy nawet 100 książek rocznie za jakiś czas znajdzie się liście najbogatszych osób na świecie, czy nawet na liście najbogatszych osób w kraju, z którego pochodzi. Jedno jest pewne, warto naśladować ludzi sukcesu i wprowadzać nawyki, czynności, które pomagają im odnosić sukcesy.

WEBUMP WHITEPAPER

Postęp technologiczny oraz wprowadzanie innowacji poprawiły wrażenia z czytania. Rozwój technologii jest jednym z kluczowych czynników napędzających tę branżę. Należy pamiętać, że rynek nie jest napędzany tylko przez książki w formie tradycyjnie, ale także przez książki w wersji elektronicznej. Globalna wartość branży czytników elektronicznych w 2020 r. wyniosła 460 mln dolarów. W 2019 r. klienci z USA zakupili około 335,7 mln e-booków. Dokładna liczba sprzedanych e-booków jest trudna do ustalenia, ponieważ brakuje danych od małych wydawców i sprzedawców detalicznych. Można jednak stwierdzić, że w ciągu ostatnich dziesięciu lat liczba osób korzystających z e-booków wzrosła prawie pięciokrotnie. Popularyzacja e-booków sprawia, że self-publishing staje się głównym trendem w branży. Wraz z postępem technologicznym publikowanie książek stało się znacznie łatwiejsze niż kilka lat temu.

Książki były świadkami ogromnych zmian w swojej historii. Począwszy od zwojów papirusu, po wprowadzenie e-booków wraz z pojawieniem się mediów cyfrowych i nowych technologii. Rynek dostosował się do różnych form, pośród których można znaleźć e-booki i audiobooki. Przeniesienie możliwości czytania na ekrany poszerzyło zakres możliwości zarówno dla wydawców, jak i czytelników. Wydawcy powinni brać pod uwagę cyfrowe medium komunikacji i inwestować w tworzenie oraz promowanie treści w formie tekstów, nagrań audio bądź filmów. HarperCollins, drugi co do wielkości wydawca książek na świecie, współpracuje z bibliotekami cyfrowymi od 2013 r. Wydawcy mogą również tworzyć dodatkowe doznania wizualne dla swoich czytelników, jak Pottermore J.K Rowling.

Jednym z głównych wyzwań na rynku są rosnące ceny tradycyjnych książek oraz e-booków. W obecnej sytuacji konsumenci poszukają alternatywnych rozwiązań. Według sondażu Voice of the Reader rosnące ceny książek skłaniają kupujących do odroczenia w czasie planowanych zakupów. Wysokie ceny książek powodują, chęć szukania tańszych alternatyw. Czytelnicy decydują się na zakup używanych książek lub pobierają bezpłatne i przecenione e-booki z newsletterów rabatowych.

Epidemia COVID-19 znacznie zwiększyła popyt na e-booki i audiobooki na całym świecie. Pandemia zmusiła do pracy zdalnej setki tysięcy ludzi na całym świecie.

WEBUMP WHITEPAPER

Z całą pewnością praca zdalna dała pracownikom więcej możliwości na spędzanie czasu wolnego i rozwoju. W czasie niepewności i chaosu, w okresie pandemii E-booki i audiobooki stały się właśnie sposobem na spędzanie wolnego czasu. Dziesiątki tysięcy osób postanowiło skupić się na samorozwoju, a także produktywnie spędzać czas w domu. Taka działalność przyspieszyła rozwój rynku e-booków oraz audiobooków[1].

WeBump zamierza stworzyć unikalny ekosystem, który pozwala na wykorzystywanie kryptowalut w życiu codziennym. Platforma WeBump zapewnia dystrybucję oprogramowania w ramach infrastruktury WEB3. Nasza autorska infrastruktura ułatwia wdrażanie zasobów technologii blockchain dla twórców książek i pozwoli czytelnikom w pełni cieszyć się możliwością obcowania z książkami.

Cały ekosystem WeBump współpracuje z aplikacją mobilną WeBump oraz platformą WEB, która jest połączona z portfelem kryptowalutowym Metamask oraz zawiera książki w postaci tokenów ERC20.

Zdecentralizowany bezpłatny dostęp do danych zawartych na blockchainie Polygon, umożliwia przejrzystą weryfikację własności. Pozwala również na zdecentralizowaną autoryzację dostępu do dzieła literackiego, z którym powiązany jest dany Token.

Nie jesteśmy kolejnym projektem, wokół którego robi się tylko szum. Rozwijamy niezwykle potrzebną infrastrukturę blockchain oraz budujemy fundamenty pod niesamowitą zdecentralizowaną przyszłość.

WEBUMP WHITEPAPER

PROBLEM NA RYNKU

Publikacje cyfrowe dają ekscytujące możliwości ze względu na szereg problemów, które zaistniały na różnych obszarach. Wprowadzając jedną platformę, WeBump rozwiązuje wiele problemów z jakimi boryka się dziś dystrybucja książek. WeBump postanowiło wprowadzić dystrybucję książek do nowego świata WEB3.

Autorzy:

Książki cyfrowe nie posiadają kontroli ilości. Ebooki są dystrybuowane nieograniczoną ilość razy, bez żadnego weryfikowalnego mechanizmu kontroli.

Zaliczki na książki oraz wynagrodzenia dla autorów ciągle maleją, nawet jeśli koszty dystrybucji zostały pomniejsze o koszty produkcji.

Autorzy nie mają łatwego sposobu na nawiązanie kontaktu z czytelnikami ze względu na brak możliwości kontaktu przez media i spotkania wydawnicze.

Autor nigdy nie otrzymuje wynagrodzenia za sprzedaż swojej książki z drugiej ręki. Dzieje się tak, ponieważ w większości przypadków sklepy prowadzące taką sprzedaż są firmami niezależnymi. Należy również pamiętać, że książki są sprzedawane na aukcjach internetowych.

Wydawcy:

Technologia zarządzania cyfrowymi prawami autorskimi obecnie jest bardzo słaba. Na rynku można spotkać wiele pirackich e-booków, taki stan rzeczy powoduje trwałe straty dla autorów oraz wydawców.

Podziały sprzedaży są dyktowane i wymuszane przez scentralizowanych sprzedawców detalicznych. Wspomniani sprzedawcy nie chcą pomagać w marketingu na dużą skalę. Przerzucają ten problem na wydawców.

Czytelnicy oraz kolekcjonerzy:

Wyłącznie książki fizyczne mają realną wartość w momencie odsprzedaży. W większości przypadków, nabywcy ebooków nie mają realnych praw do cyfrowej wersji książki. Kupujący uiścił jedynie jednorazową opłatę za dostęp. Ebook nie jest ich własnością.

WEBUMP WHITEPAPER

ROZWIĄZANIE

Zauważając wcześniej wspomniane problemy, postanowiliśmy się z nimi zmierzyć. Rozwiązaniem tych problemów jest WeBump. Nasza autorska platforma daje 100% gwarancję otrzymania tantiemów przez twórców, za każdą transakcję dotyczącą ich książki. Natychmiastowe przekazanie płatności za zakup książki jest możliwe dzięki inteligentnym kontraktom. Autorzy nie muszą czekać tygodniami na otrzymanie swoich należności. Wyższa marża a także dożywotnie royalties z odsprzedaży książek dla autorów.

Dzięki wykorzystaniu inteligentnych kontraktów oferujemy przyjemniejszy podział środków zebranych podczas sprzedaży. Po przeprowadzeniu sprzedaży i odblokowaniu książki na giełdzie cena książki jest ustalana przez mechanizm AMM – Automated Market Maker. Takie działanie nie wymaga udziału żadnej strony zewnętrznej, potrzebne są tylko osoby zapewniające płynność.

Dzięki automatycznie generowanym inteligentnym kontraktom, ebook można odsprzedać, zamienić lub odebrać w formie fizycznej. Decentralizacja bazy posiadaczy licencji wraz ze zdecentralizowaną siecią zapewni nieosiągalny poziom bezpieczeństwa dla systemów scentralizowanych. Czytelnicy uzyskają możliwość zakupu wersji jedynych w swoim rodzaju, zamiast zduplikowanych egzemplarzy.

WeBump dąży do maksymalnej przejrzystości. Mamy nadzieję, że oferując absolutną pewność, że środki trafią we właściwe miejsce, czytelnicy i kolekcjonerzy będą bardziej zaangażowani we wspieranie swoich ulubionych twórców.

WeBump zapewnia ekosystem, który wyklucza ryzyko defraudacji środków przekazanych przez czytelników i kolekcjonerów.

WeBump opiera się na dwóch głównych fundamentach: przejrzystości oraz zaufaniu. Japoński pisarz Haruki Murakami powiedział, że „Na tym świecie nie ma nic tak trudnego do zdobycia i tak łatwego do stracenia, jak zaufanie”. Dzięki przejrzystemu ekosystemowi WeBump zamierza zdobyć zaufanie społeczności i zrobić wszystko, aby tego zaufania nie stracić.

WEBUMP WHITEPAPER

Dzięki kompatybilności naszych kart ze standardem ERC20 możliwe jest zapewnienie płynności dla licencji ebooków oraz zarabianie na zamianie ebooków na tokeny oraz ebooków na inne ebooki.

Karta ERC20 jest nośnikiem licencji dla ebooka. Każdy ebook ma własną kartę ERC20. Karta podobnie, jak standard ERC20 jest jednorodną całością. Oznacza to, że jedna karta z ebookiem z tej samej serii jest wymienna z inną kartą z tym samym ebookiem z tej samej serii. Karty ERC20 możesz posiadać tak samo, jak kryptowaluty. Nikt nie może odebrać tej karty właścicielowi. Co więcej, karty są przechowywane, tylko w portfelach kryptowalutowych, a nie na centralnych giełdach, więc prawdopodobieństwo utraty kart jest minimalne.

Transakcje przeprowadzane przy użyciu technologii Blockchain są realizowane błyskawicznie oraz są w pełni transparentne.

WEBUMP WHITEPAPER

WNIOSKI & NASZA WIZJA

WeBump jest przekonane o fakcie, że technologia blockchain będzie się nieustannie rozwijać. Nas wszystkich czeka świetlana przyszłość, której najjaśniejszym punktem będą systemy oparte na technologii blockchain. WeBump obserwując świat kryptowalut zauważa, że w ostatnim czasie na rynku przybyło wiele projektów, które nie wnoszą żadnej realnej wartości. Tym projektom brakuje efektywności, konsekwencji oraz podstaw. Takie projekty nie zagospodzą na stałe na rynku. Przy tworzeniu nowych projektów, kluczowym aspektem jest zapewnienie realnej wartości dodanej. Musi być to coś co wprowadzi świeżość, coś co będzie nowe, coś co można zestawić obok słów „innovacja” oraz „rewolucja”

WeBump nie ma zamiaru dołączyć do grona wcześniej wspomnianych projektów o niskiej wartości. Chcemy realizować ambitne cele. Zamierzamy zmieniać rynek, wprowadzać konkretne usprawnienia oraz dopracowane rozwiązania, które przyniosą realną wartość.

WeBump dostrzega szansę nie tylko w tym, że stworzona idea jest skierowana do „ludzi internetu”, ale również samo rozwiązanie jest przejrzyste. Dzięki zastosowaniu bardzo prostego interfejsu każdy użytkownik szybko odnajdzie się w świecie stworzonym przez WeBump. Nasze autorskie rozwiązanie kierujemy do inteligentnych osób, które mają zamiar dalej się rozwijać oraz odkrywać nowe możliwości. WeBump oferuje bardzo niski próg wejścia dla nowych osób w świecie kryptowalut. Mamy nadzieję, że dzięki promowaniu naszego unikalnego rozwiązania, zwiększy się liczba osób aktywnych w świecie kryptowalut. Będziemy niezwykle spełnieni, jeśli uda nam się przyciągnąć nowe osoby do społeczności kryptograficznej.

Korzyści płynące z połączenia świata książek z technologią blockchain są liczne. W prezentowanym przypadku największą zaletą jest możliwość przedstawienia wspomnianego rozwiązania autorom, wydawcom, czytelnikom oraz kolekcjonerom.

Połączenie tych dwóch światów, z całą pewnością zaowocuje pojawieniem się u czytelników większej chęci wspierania ulubionych twórców. WeBump podjęło się przygotowania platformy ze specjalnie dostosowanym autorskim

WEBUMP WHITEPAPER

rozwiązaniem, które umożliwi wspieranie ulubionych twórców za pomocą kryptowalut. Platforma WeBump będzie łatwa w obsłudze, dzięki bardzo prostemu interfejsowi. Gwarantujemy wysoką przejrzystość tego rozwiązania.

Korzyści płynące z połączenia świata ebooków z technologią blockchain są naprawdę liczne, jak zostało to podkreślone powyżej. W przypadku tej idei największą zaletą jest możliwość przedstawienia rozwiązania, dzięki któremu twórca będzie otrzymywał tantiemy za każdą zrealizowaną transakcję, która będzie dotyczyła jego książek. Należy pamiętać, że korzystając z technologii blockchain autorzy, wydawcy, czytelnicy oraz kolekcjonerzy będą mogli w każdej chwili sprawdzić stan swoich aktywów.

Nadchodzi czas, aby podbić świat cyfryzacji!

WEBUMP WHITEPAPER

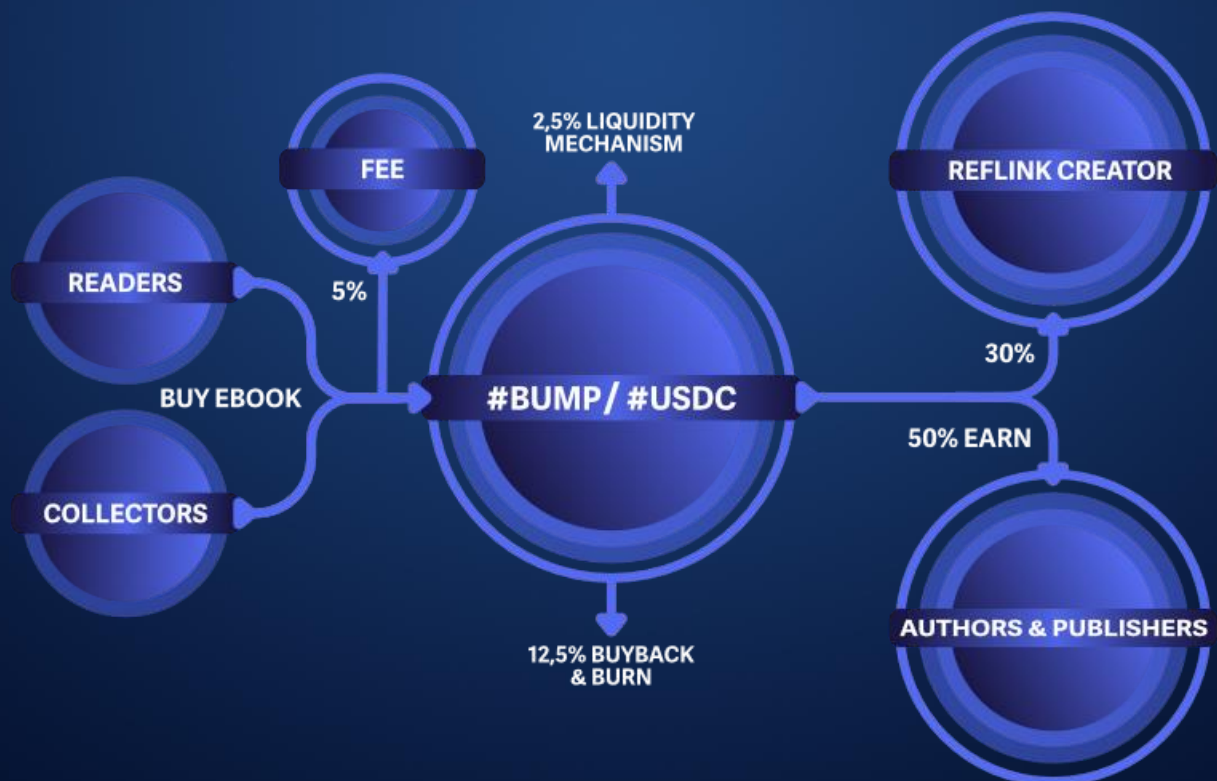
WEBUMP TOKEN

Token WeBump będzie działał, jako paliwo dla naszego ekosystemu. Nasz token to najnowocześniejsza jednostka, zapewniająca bezpieczeństwo oraz błyskawiczną realizację transakcji.

Rozwiązania stworzone przez WeBump umożliwiają zarabianie na rynku wtórnym. Mechanika prowizyjna dotycząca obrotu książkami powoduje, że funkcja przelewu automatycznie przekazuje prowizję twórcy, jednocześnie koszt transakcji leży po stronie odbiorcy.

Nazwa WeBump jest nawiązaniem do mechanizmu, który kryje się za tokenem. Po dokonaniu zakupu książki na rynku pierwotna cena tokena \$BUMP, wzrasta dzięki 12,5% mechanizmowi buyback&burn dodając 2,5% mechanizm płynności

Architektura gospodarki tokenów \$BUMP:



WEBUMP WHITEPAPER

Token płynności – jest tokenem, który jest dystrybuowany w trakcie dostarczania płynności innym tokenom

Token platformy – to token powiązany z daną platformą

Odkupienie – odkupienie tokenów z puli płynności

Palenie – pozbywanie się tokenów, przeprowadzane w celu uniemożliwienia dalszego handlu i sprzedaży

Płynność – zapewnia łatwość wymiany między nośnikami wartości

Wydobycie płynności – dodatkowa zachęta do zapewnienia płynności, jest to tzw. proces wydobywania płynności.

MINING PROCESS



Dzięki standardowi ERC20 możliwe będzie przechowywanie ebooków wraz z Bitcoinem, Ethereum i innymi tokenami w portfelach kryptowalutowych. W przypadku portfeli kryptowalutowych możliwa jest wymiana kart ERC20. Oznacza to, że wszystkie dostępne infrastruktury tokenów działają natywnie z kartami WeBump. Możliwa jest zamiana ebooków i tokenów ze sobą.

WEBUMP WHITEPAPER

Istnieje 5 głównych typów kart WeBump ERC20:

Diamentowa Karta – gwarantuje dedykowane, szczególne warunki, określone indywidualnie

Złota Karta – charakteryzuje się maksymalną podażą od 5001 do 10000 sztuk. Tantiemy wynoszą 5% prowizji za przeprowadzoną transakcję. Ograniczona jest podaż, która nigdy nie ulegnie zmianie.

Srebrna karta – Charakteryzuje się maksymalną podażą od 2001 do 5000 sztuk. Tantiemy wynoszą 4% prowizji za przeprowadzoną transakcję. Ograniczona jest podaż, która nigdy nie ulegnie zmianie.

Brązowa Karta – Charakteryzuje się maksymalną podażą od 1001 do 2000 sztuk. Tantiemy wynoszą 3% prowizji za przeprowadzoną transakcję. Ograniczona jest podaż, która nigdy nie ulegnie zmianie.

Drewniana karta – Charakteryzuje się maksymalną podażą od 1 do 1000 sztuk. Tantiemy wynoszą 2% prowizji za przeprowadzoną transakcję. Ograniczona jest podaż, która nigdy nie ulegnie zmianie.

W przypadku niezrealizowania założonego planu sprzedażowego w minimum 75% w ciągu 3 miesięcy(90 dni) od dnia notowania, wartość tantiemów maleje do 1% prowizji za przeprowadzoną transakcję,

Token WeBump może być postrzegany, jako globalny token o szerokiej gamie zastosowań. Celem tokena WeBump jest zapewnienie dostępu wszystkim potencjalnym użytkownikom do naszej autorskiej platformy. Token WeBump może być również określany mianem tokena dostępu. Nasz token można porównać do biletu VIP na koncert ulubionego artysty. Możesz się martwić czy dostaniesz bilet, stać godzinami w kolejkach i finalnie obejrzeć całe wydarzenie z dalekiej odległości, a możesz mieć gwarantowany udział, zobaczyć cały występ z bliska i wyciągnąć z tego wydarzenia co najlepsze. Token WeBump jest właśnie czymś również ekskluzywnym, jak wejściówka VIP. Zdecyduj już teraz, czy chcesz być blisko nas i razem z nami cieszyć się sukcesem, czy obserwować z daleka, jak rozwija się ekosystem WeBump.

WEBUMP WHITEPAPER

TOKENOMIA

Tokeny WeBump zostaną wygenerowane po zakończeniu przedsprzedaży oraz po przeprowadzeniu audytu.

Przydział tokenów	Przydział (%)	BUMP	TGE	Token TGE	Harmonogram Vestingu
Seed	5%	50 000 000	20%	10 000 000	20% TGE / 80% VESTING 12 MIESIĘCY, KAŻDY BLOK
Private	15%	150 000 000	25%	37 500 000	25% TGE / 75% VESTING 8 MIESIĘCY, KAŻDY BLOK
Public	10%	100 000 000	30%	30 000 000	30% TGE / 70% VESTING 6 MIESIĘCY, KAŻDY BLOK
Rezerwa	10%	100 000 000	0%	0	3 MIESIĄCE BLOKADY, następnie 2%/week
Zespół	15%	150 000 000	0%	0	0% TGE, 18 MIESIĘCY cliff, reszta odblokowywana w każdym bloku przez 24 miesiące
Doradcy	5%	50 000 000	0%	0	3 MIESIĄCE BLOKADY, następnie 5%/week
Płynność	10%	100 000 000	10%	10 000 000	10% TGE, następnie 1%/week
Wydobycie płynności	15%	150 000 000	100%	150 000 000	100% TGE
Marketing	10%	100 000 000	0%	0	2 tygodniowa blokada, następnie 2%/week
Giełdy	5%	50 000 000	20%	10 000 000	20% użyte podczas TGE I 80% dla przyszłych listingów na DEX oraz CEX

Maksymalna ilość tokenów BUMP, którą można wybić to dokładnie 1 miliard tokenów. Wartość ta jest określona w bloku genezy BUMP I nie można jej zmienić w przyszłości.

Max Supply: 1.000.000.000 BUMP

Hard Cap: 300.000.000 BUMP

Initial Circulating Supply: 247.500.000

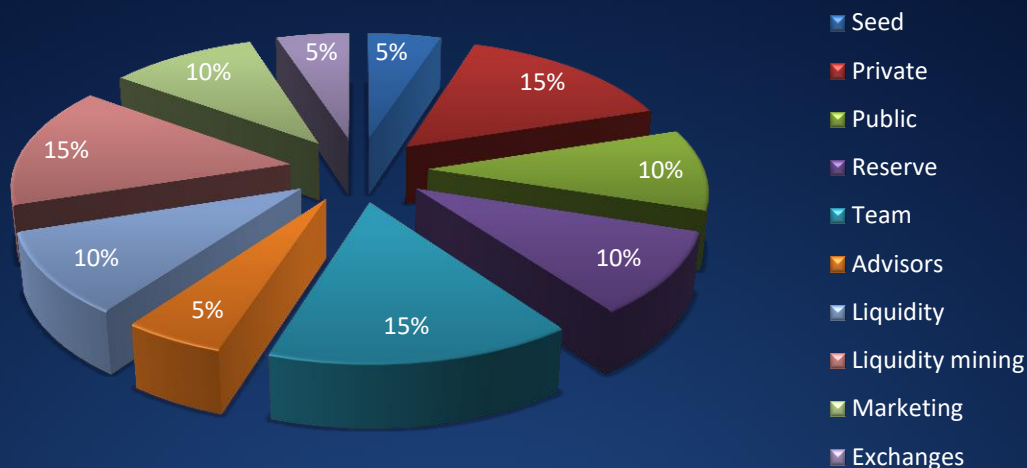
Initial Market Cap *: \$1.240.000,00

Total Diluted Market Cap: \$16.000.000,00

*** nie obejmuje płynności DEX/CEX**

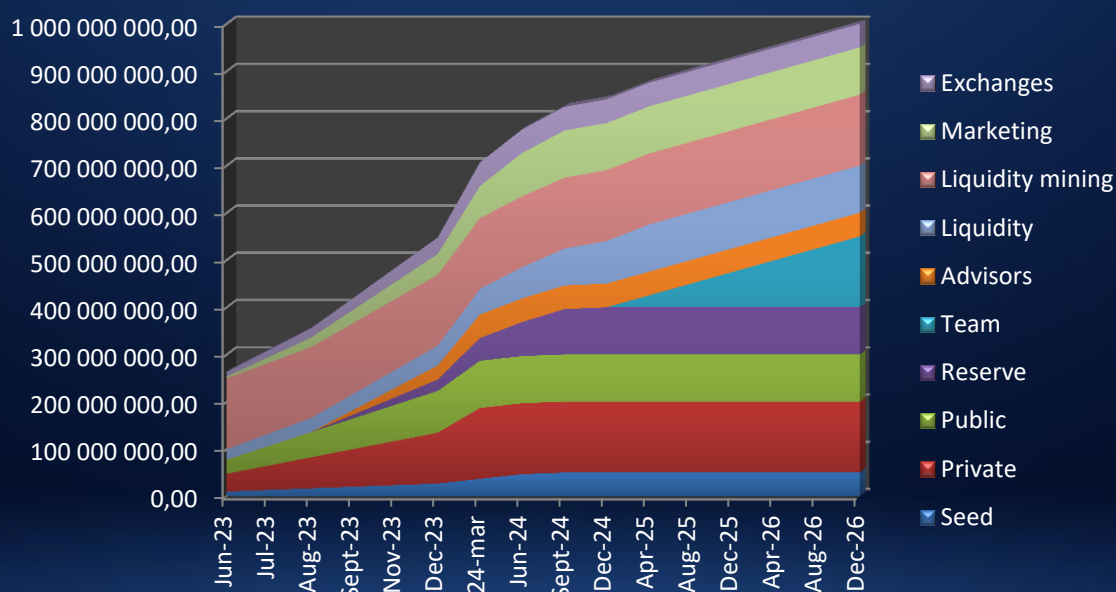
WEBUMP WHITEPAPER

Documented token distribution



Rodzaj rundy sprzedażowe	Cena	Całkowita wartość	Harmonogram Vestingu
Runda Seed	\$0,0060	300 000 \$	20% TGE / 80% VESTING 12 MIESIĘCY, KAŻDY BLOK
Runda Private	\$0,0080	1 200 000 \$	25% TGE / 75% VESTING 8 MIESIĘCY, KAŻDY BLOK
Runda Public	\$0,0120	1 200 000 \$	30% TGE / 70% VESTING 6 MIESIĘCY, KAŻDY BLOK

Token release schedule



WEBUMP WHITEPAPER

ROADMAP

Poniżej możesz zobaczyć nasz szczegółowy plan rozwoju, który będziemy realizowali krok po kroku. Dzięki tej Roadmapie możesz sprawdzić, jakie działania będziemy podejmowali w celu rozwoju WeBump.

Q1 2023

- Powstanie Idei WeBump
- Opracowanie strategii początkowej oraz długofalowej
- Utworzenie zespołu
- Stworzenie planu marketingowego
- Założenie mediów społecznościowych
- Uruchomienie strony internetowej
- Publikacja Whitepapera
- Stworzenie platformy służącej do odbioru tokenów

Q2 2023

- Przeprowadzenie rundy sprzedażowej Seed
- Zakończenie i testowania kontraktu tokena
- Audyt bezpieczeństwa
- Realizacja pierwszej fazy planu marketingowego
- Partnerstwa strategiczne
- Rozbudowa zespołu

WEBUMP WHITEPAPER

Q3 2023

- Uruchomienie wersji beta platformy WEB
- Uruchomienie wersji beta aplikacji mobilnej
- Budowanie marki
- Realizacja drugiej fazy planu marketingowego
- Przeprowadzenie rundy sprzedażowej Private
- Ekspansja międzynarodowa
- Wydanie pierwszych książek ERC20
- Uruchomienie programu związanego z tantiemami

Q4 2023

- Runda sprzedaży publicznej
- Uruchomienie wersji mainnet platformy WEB
- Uruchomienie wersji mainnet aplikacji mobilnej
- Realizacja trzeciej fazy planu marketingowego
- Partnerstwa strategiczne
- Dalsza rozbudowa zespołu
- Wydanie kolejnych książek ERC20
- Uruchomienie marketplace

WEBUMP WHITEPAPER

Q1 – Q2 2024

- DEX Listing
- Integracja z giełdami kryptowalutowymi
- Wielojęzyczny support
- Realizacja czwartej fazy planu marketingowego
- Dalsza rozbudowa zespołu
- Integracja audiobooków
- Platforma do głosowania dla społeczności
- Narzędzia WeBump jako usługa
- TBA

WEBUMP WHITEPAPER

TEAM

Krzysztof Sitarz (CEO) - Założyciel WeBump. Krzysztof posiada ponad 2 letnie doświadczenie w zarządzaniu projektami i kierowaniu zespołem. Założyciel WeBump posiada również doświadczenie w tworzeniu strategii biznesowych oraz nawiązywaniu partnerstw strategicznych. Prywatnie jest inwestorem z 10 letnim stażem, jego przygoda z kryptowalutami rozpoczęła się w 2018 r.

David Tilšer (CTO) – Ma ponad 6-letnie doświadczenie w tworzeniu oprogramowania i ponad 2-letnie doświadczenie w kierowaniu zespołem do spraw blockchain.

Mateusz Bogalecki (Marketing Executive) – Mateusz posiada ponad 7-letnie doświadczenie zarządcze i techniczne, w tym 6-letnie doświadczenie w zakresie strategii, partnerstw i innowacji w usługach finansowych. Specjalizuje się w znajdowaniu kreatywnych rozwiązań marketingowych dla projektów kryptograficznych.

Gen£\$h (CM) – Gen£\$h jest niezwykle pozytywną osobą, która chce przyczynić się do dalszej adopcji kryptowalut. Gen£\$h ma doskonałe umiejętności interpersonalne. W WeBump będzie odpowiedzialny za kontakt z użytkownikami mediów społecznościowych.

Kamil Predecki (Strategiczny partner) – Kamil jest entuzjastą kryptowalut, twórcą treści oraz założycielem kanału Encyklopedia Kryptowalut na YouTube. Kamil jest wizjonerem, inwestorem oraz doradcą. Kamil jest jednym najbardziej renomowanych ekspertów w zakresie Tokenomii w Polsce. Posiada również wypracowaną przez lata globalną sieć kontaktów w branży blockchain.

Tomasz Kowalczyk (Doradca) – Tomasz jest jednym najbardziej renomowanych ekspertów w dziedzinie technologii blockchain w Polsce. Tomasz prowadzi kanał CryptoDev w serwisie YouTube. Na swoim kanale publikuje materiały edukacyjne z aspektów technicznych dotyczących technologii blockchain. Posiadanie takiej osoby w zespole gwarantuje WeBump stworzenie platformy na najwyższym możliwym poziomie.

WEBUMP WHITEPAPER

SKONTAKTUJ SIĘ Z WEBUMP!



WeBump



<https://webump.io/>



<https://t.me/WeBumpOfficial>



<https://t.me/WeBumpAnn>



https://twitter.com/WeBump_io



<https://webump.medium.com>



support@webump.io



marketing@webump.io



cooperation@webump.io



<https://linktr.ee/webump>

BIBLIOGRAFIA

[1] Global Books Market Size & Industry Trends Report, 2022 - 2030 <https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis/books-market>