

# **Q)** PSYJAI

Community ที่เข้าใจ เข้าถึงได้ เมื่อไม่สบายใจ





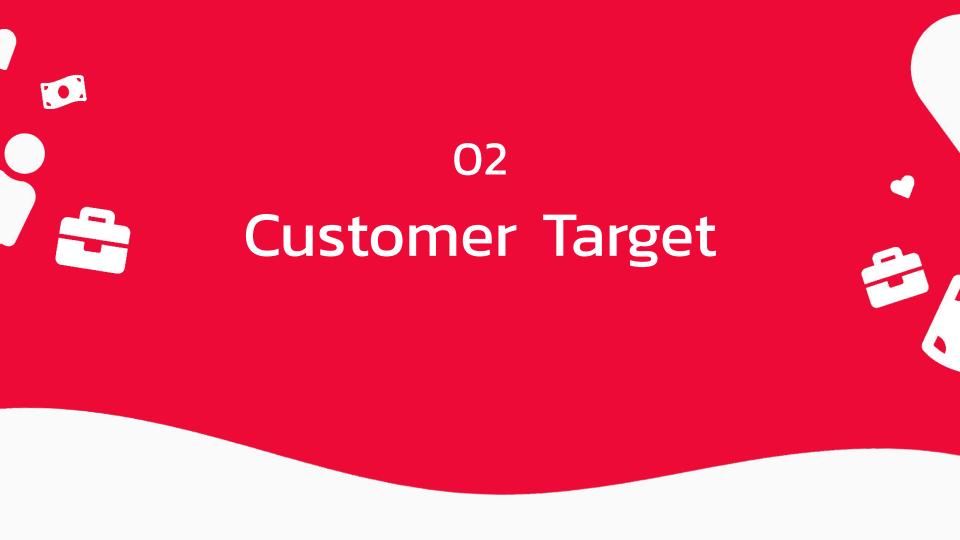
## Problem

#### **Taker**

- การที่จะไปหาจิตแพทย์ครั้งแรกต้องใช้ความ พยายามอย่างมากที่จะรวบรวมความกล้า และ กว่าที่จะ รู้ตัว ไม่ใช่เรื่องง่าย
- การไปพบผู้เชี่ยวชาญ/จิตแพทย์หรือ แพลตฟอร์มให้คำปรึกษาอื่น ๆ มีค่าใช้จ่ายสูง
- สายด่วนสุขภาพจิตไม่เพียงพอต่อการรองรับ

#### Giver

- ต้องการหาโอกาสทางอาชีพ
   และหารายได้เสริม
- ในระดับนักศึกษาต้องการเก็บเคส



## Target Group

#### Giver

Clinical psychologist / Licensed counselors

- นักจิตวิทยาบำบัด
- นักจิตวิทยาอาสา
- คนที่จบ field psychology แต่ไม่ได้ประกอบอาชีพ
- จิตแพทย์และนักจิตวิทยาใน platform

### SAMARITANS

of Thailand 02 713-6793



นิสิต/นักศึกษา

- ปริญญาโท (ทำเคสภายใต้การดูแลของ advisor)
- ปริญญาตรี > Friend talk

#### Taker / User

Demographic : อายุ 18-25 ปี

Primary : กลุ่มนิสิต/นักศึกษา และ First jobber

ผู้ที่รู้สึกตัวว่ามีความรู้สึกเครียด/ไม่สบายใจแล้วต้องการหา

คนพูดคุย ปรึกษา



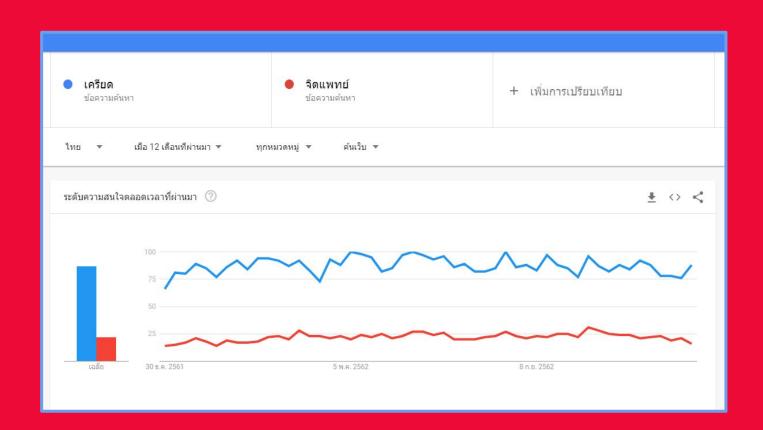


## Opportunity

900,000 คนเป็นโรคซึมเศร้า

## 1.6 ล้านคนที่มีภาวะเครียด/วิตกกังวล

- วัยรุ่นอายุ 18-25 ปี มีแนวโน้มเกิดภาวะซึมเศร้าจากการวิตกกังวลมากกว่าคนในวัยอื่น ๆ 60%
- (2558-2560) อุตสาหกรรม Corporate wellness ระดับโลกขยายตัว 12.8% (4.2 ล้านล้าน\$)
- สายด่วนกรมสุขภาพจิตไม่สามารถรองรับความต้องการได้ทั้งหมด
- หัวข้อที่วัยรุ่นปรึกษาจากสายด่วน ได้แก่ จิตเวช รองลงมาคือ ความเครียด/วิตกกังวล



## ธุรกิจไทยที่เกี่ยวข้องกับ**คุณภาพชีวิต**

อยู่อันดับเท่าไหร่ของโลก?

เริษัท























สนามบิน

ค้าปลีกอาหาร บริการทางการแพทย์

อาหารสำเร็จรูป

โรงแร

มูลค่าหลักทรัพย์ ตามราคาตลาด (พันล้านบาท)

971.4

671.5

388.6

219.6

180.1

อันดับเมื่อเทียบกับบริษัท ในหมวดเดียวกันทั่วโลก\* (จาก 172 บริษัท)

200 200

(จาก 203 บริษัท)

50

12

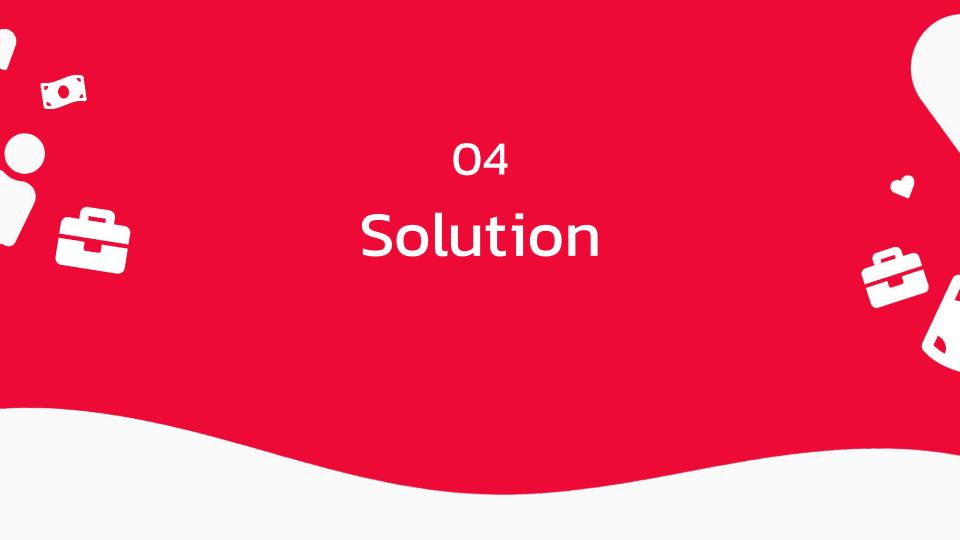
(จาก 1,361 บริษัท) (จาก 522 บริษัท)

แหล่งข้อมูล Bloomberg ณ 29 มีนาคม 2562



<sup>\*</sup> Global Industry Classification Standard (GI

<sup>\*\*</sup> การจัดอันดับคำนวณมาจากมูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด

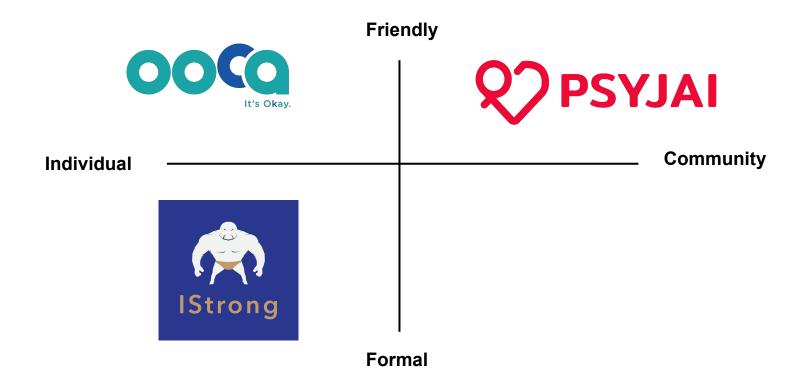


## Solution > Demo MVP





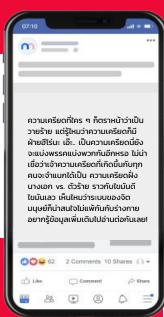
## Competitor



#### Acquisition

 Own media : social network & Article content > SEO

Earn media : Word of mouth



#### Activation

- Registration
- Questionnaire
- Matching or Free Voice call (Friend Talk)

#### Retention

- Result : เข้าถึงใน website ตลอดเวลา
- Video call
- · Web blog ได้แก่ article และบอร์ดพูดคุยของ user เช่น แชร์ประสบการณ์/ส่งต่อเรื่องราว/การปรึกษา
- Gimmick เช่น mood tracker / diary / ส่งของขวัญ ในโอกาสพิเศษ \*CRM\*

#### Referral

- ใช้แล้วประทับใจ > ส่งต่อ/พูดถึง
- ส่งต่อให้กับเพื่อนที่ไม่สบายใจ > เพิ่มลูกค้าใหม่

#### Revenue model

#### Phase 1

#### Service Fee

- ค่าบริการจากนักจิตวิทยาอาชีพ
- friend talk ฟรี 2 ครั้งแรก

#### Partnership

- Mental health service hospital
- มหาวิทยาลัยที่เปิดคอร์ส Psychology
- สถานศึกษาและประกอบการ > B2B

#### Phase 2

#### Referral program/affiliation

- การแนะนำต่อเมื่อเห็นเพื่อน ไม่สบายใจ ส่งต่อ credit ในการปรึกษา

#### Donation

หากรับบริการฟรีแล้วพึง พอใจสามารถตอบแทนกลับ แล้วหักจำนวนเงินเข้า ส่วนกลาง

#### Freemium

- Basic results
- Analyzed Result

Advertising พื้นที่ลงโฆษณา เช่น โรงพยาบาลที่บริการ ด้าน Mental health และ สถาบันศึกษาที่มีคอร์สอบรม

#### Revenue Summary

## Return on investment Estimated Revenue

Service Fee 1,500 unn Freemium 245 unn Partner 2,000 unn Ads 1,500 unn

รวม 5,245 บาท / 100 คน / เดือน

#### จำนวนประชากรกลุ่มเป้าหมายชาวไทยอายุ 18-25 ปี



Goals Phase1: 10 % ของกรุงเทพ



# Q) PSYJAI

Thank you



## Brief Design

# Scream Color —

#EDOA36 ความรัก / อันตราย (แจ้งเตือน) 35% #FAFAFA ความบริสุทธิ์ / สบายใจ / ปลอดภัย 40% #2A2A2A ความเศร้า กดดัน น่าค้นหา #7B8EFF สุขุม กังวล **5%** 

Typograghy

## Font : Kanit

ABCDÐEFGHIJKLMNOPQRSTUVWXYZab cdefghijklmnopqrstuvwxyz

กขคฆงจฉชซฌญฎฎฐฑฒณดตถทธนบป ผฝพฟภมยรลวศษสหฬอฮะาเใโโฤฤ ๅ1234567890๐๑๒๓๔๕๖๗๘๙ '?'"!"(%)[#]{@}/&\<-+÷×=>®©\$€£¥¢:;,.\*ๆฯ

<del>୰</del>୳⊚୴៚฿