

Q) PSYJAI

Community ที่เข้าใจ เข้าถึงได้ เมื่อไม่สบายใจ





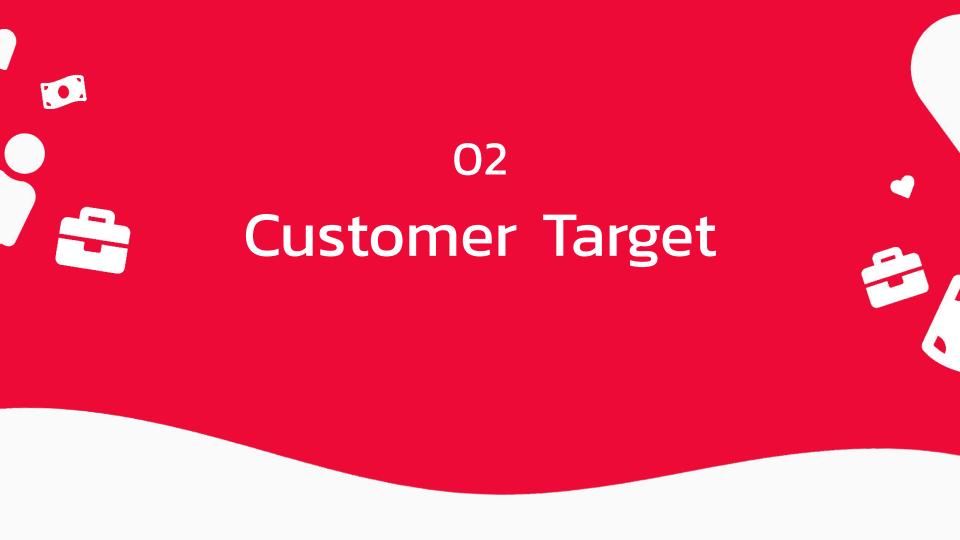
Problem

Taker

- การที่จะไปหาจิตแพทย์ครั้งแรกต้องใช้ความ พยายามอย่างมากที่จะรวบรวมความกล้า และ กว่าที่จะ รู้ตัว ไม่ใช่เรื่องง่าย
- การไปพบผู้เชี่ยวชาญ/จิตแพทย์หรือ แพลตฟอร์มให้คำปรึกษาอื่น ๆ มีค่าใช้จ่ายสูง
- สายด่วนสุขภาพจิตไม่เพียงพอต่อการรองรับ

Giver

- ต้องการหาโอกาสทางอาชีพ
 และหารายได้เสริม
- ในระดับนักศึกษาต้องการเก็บเคส



Target Group

Giver

Clinical psychologist / Licensed counselors

- นักจิตวิทยาบำบัด
- นักจิตวิทยาอาสา
- คนที่จบ field psychology แต่ไม่ได้ประกอบอาชีพ
- จิตแพทย์และนักจิตวิทยาใน platform

SAMARITANS

of Thailand 02 713-6793



นิสิต/นักศึกษา

- ปริญญาโท (ทำเคสภายใต้การดูแลของ advisor)
- ปริญญาตรี > Friend talk

Taker / User

Demographic : อายุ 18-25 ปี

Primary : กลุ่มนิสิต/นักศึกษา และ First jobber

ผู้ที่รู้สึกตัวว่ามีความรู้สึกเครียด/ไม่สบายใจแล้วต้องการหา

คนพูดคุย ปรึกษา



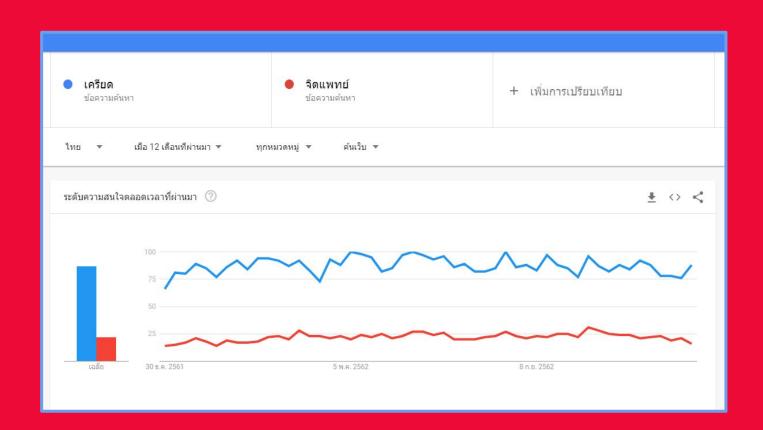


Opportunity

900,000 คนเป็นโรคซึมเศร้า

1.6 ล้านคนที่มีภาวะเครียด/วิตกกังวล

- วัยรุ่นอายุ 18-25 ปี มีแนวโน้มเกิดภาวะซึมเศร้าจากการวิตกกังวลมากกว่าคนในวัยอื่น ๆ 60%
- (2558-2560) อุตสาหกรรม Corporate wellness ระดับโลกขยายตัว 12.8% (4.2 ล้านล้าน\$)
- สายด่วนกรมสุขภาพจิตไม่สามารถรองรับความต้องการได้ทั้งหมด
- หัวข้อที่วัยรุ่นปรึกษาจากสายด่วน ได้แก่ จิตเวช รองลงมาคือ ความเครียด/วิตกกังวล



ธุรกิจไทยที่เกี่ยวข้องกับ**คุณภาพชีวิต**

อยู่อันดับเท่าไหร่ของโลก?

เริษัท























สนามบิน

ค้าปลีกอาหาร บริการทางการแพทย์

อาหารสำเร็จรูป

โรงแร

มูลค่าหลักทรัพย์ ตามราคาตลาด (พันล้านบาท)

971.4

671.5

388.6

219.6

180.1

อันดับเมื่อเทียบกับบริษัท ในหมวดเดียวกันทั่วโลก* (จาก 172 บริษัท)

200 200

(จาก 203 บริษัท)

50

12

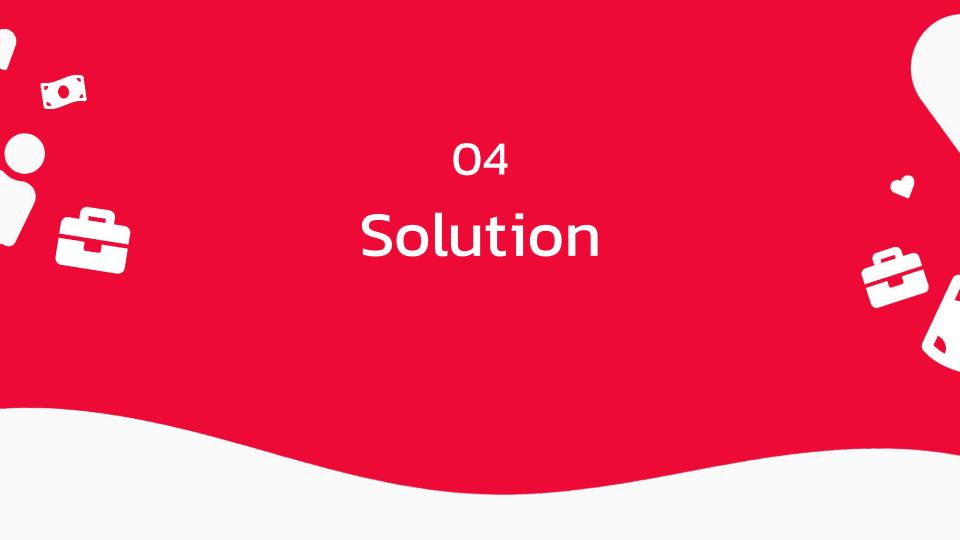
(จาก 1,361 บริษัท) (จาก 522 บริษัท)

แหล่งข้อมูล Bloomberg ณ 29 มีนาคม 2562



^{*} Global Industry Classification Standard (GI

^{**} การจัดอันดับคำนวณมาจากมูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาด

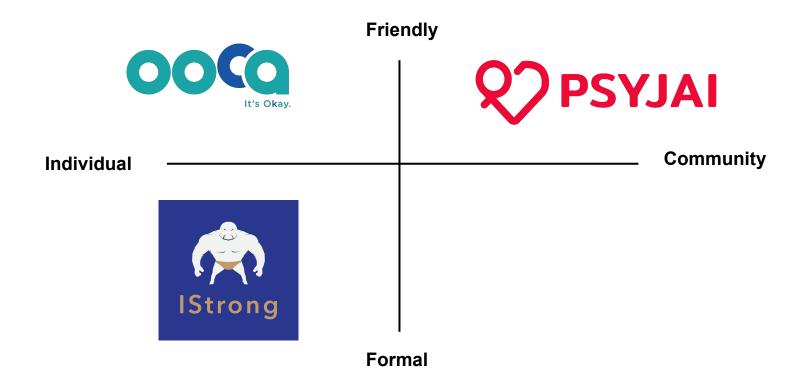


Solution > Demo MVP





Competitor





Acquisition

- Own media : social network & Article content > SEO
- Earn media : Word of mouth

Retention

- Result : เข้าถึงใน website ตลอดเวลา
- Video call
- Web blog ได้แก่ article และบอร์ดพูดคุยของ user เช่น แชร์ประสบการณ์/ส่งต่อเรื่องราว/การปรึกษา
- Gimmick เช่น mood tracker / diary / ส่งของขวัญ ในโอกาสพิเศษ *CRM*

Referral

- ใช้แล้วประทับใจ > ส่งต่อ/พูดถึง
- ส่งต่อให้กับเพื่อนที่ไม่สบายใจ > เพิ่มลูกค้าใหม่

Activation

- Registration
- Questionnaire
- Matching or Free Voice call (Friend Talk)

Revenue model

Phase 1

Service Fee

- ค่าบริการจากนักจิตวิทยาอาชีพ
- friend talk ฟรี 2 ครั้งแรก

Partnership

- Mental health service hospital
- มหาวิทยาลัยที่เปิดคอร์ส Psychology
- สถานศึกษาและประกอบการ > B2B

Phase 2

Referral program/affiliation

- การแนะนำต่อเมื่อเห็นเพื่อน ไม่สบายใจ ส่งต่อ credit ในการปรึกษา

Donation

หากรับบริการฟรีแล้วพึง พอใจสามารถตอบแทนกลับ แล้วหักจำนวนเงินเข้า ส่วนกลาง

Freemium

- Basic results
- Analyzed Result

Advertising พื้นที่ลงโฆษณา เช่น โรงพยาบาลที่บริการ ด้าน Mental health และ สถาบันศึกษาที่มีคอร์สอบรม

Revenue Summary

Return on investment Estimated Revenue

Service Fee 1,500 unn Freemium 245 unn Partner 2,000 unn Ads 1,500 unn

รวม 5,245 บาท / 100 คน / เดือน

จำนวนประชากรกลุ่มเป้าหมายชาวไทยอายุ 18-25 ปี



Goals Phase1: 10 % ของกรุงเทพ



Q) PSYJAI

Thank you



Brief Design

Scream Color —

#EDOA36 ความรัก / อันตราย (แจ้งเตือน) 35% #FAFAFA ความบริสุทธิ์ / สบายใจ / ปลอดภัย 40% #2A2A2A ความเศร้า กดดัน น่าค้นหา #7B8EFF สุขุม กังวล **5%**

Typograghy

Font : Kanit

ABCDÐEFGHIJKLMNOPQRSTUVWXYZab cdefghijklmnopqrstuvwxyz

กขคฆงจฉชซฌญฎฎฐฑฒณดตถทธนบป ผฝพฟภมยรลวศษสหฬอฮะาเใโโฤฤ ๅ1234567890๐๑๒๓๔๕๖๗๘๙ '?'"!"(%)[#]{@}/&\<-+÷×=>®©\$€£¥¢;;,.*ๆฯ

୰୳⊚୴៚฿