# Retomamos: mapa de actores

**Digital**House>



#### **Competidores directos**

Son todos aquellos actores que **resuelven un problema igual** o casi igual al nuestro y que lo hacen para el mismo segmento de usuarios en el que estamos.





#### **Competidores indirectos**

No resuelven lo mismo que nosotros, pero pueden llegar a satisfacer parcialmente las mismas necesidades.

#### Por ejemplo:

- Necesidad de hidratarse.
- Necesidad de energizarse.
- Necesidad de algo dulce.











#### Mapa de actores y competidores

## Objetivo: monitorear a los actores del mercado y detectar áreas de oportunidad.

Ubicar a los competidores en un mapa compuesto por dos ejes. Cada eje representa una variable de análisis. Ejemplo: precio/calidad.

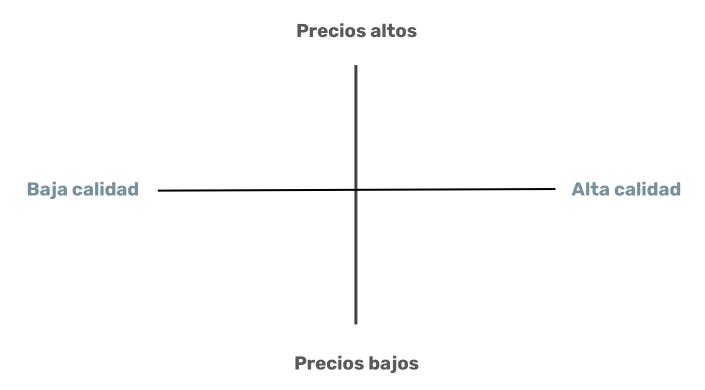


### Mapa de la competencia

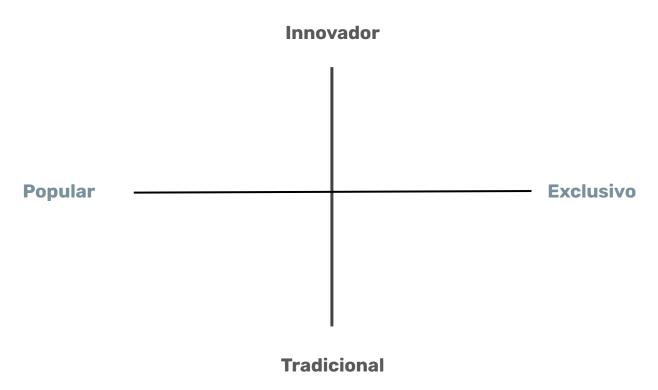
**Precios altos** 

**Precios bajos** 

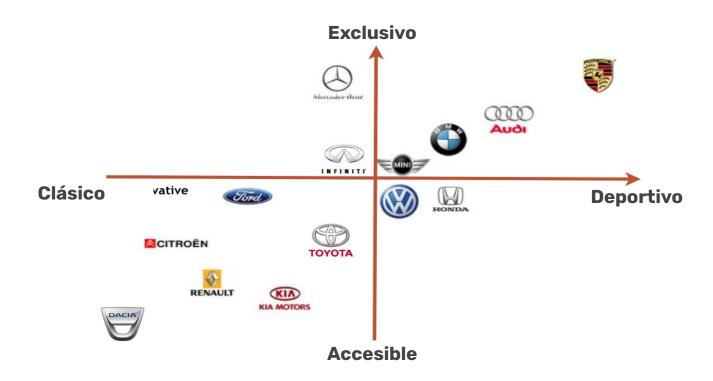
#### Mapa de la competencia



#### Mapa de la competencia



#### Así quedaría un mapa del mercado automotor



### **Digital**House>